



Årsrapport 2017/18

Analyse og tælling af celler. ChemoMetec tilbyder højkvalitetsudstyr til celletælling og celleanalyse inden for blandt andet life science research og udvikling og produktion af lægemidler.

Indhold

3 Ledelsens beretning

- 4 ChemoMetec kort fortalt
- 5 ChemoMetecs forretningsmodel
- 6 ChemoMetecs produkter
- 8 Hovedpunkter i 2017/18 og forventninger til 2018/19
- 9 Hoved- og nøgletal
- 10 CEO letter: Markedet for cellebaseret immunterapi driver væksten
- 12 Udviklingen i 2017/18
- 28 Forventninger til 2018/19
- 29 Regnskabsberetning
- 30 Risikoforhold
- 32 Samfundsansvar
- 34 Corporate governance
- 36 Bestyrelse og direktion
- 37 Aktionærforhold
- 39 Påtegninger

43 Regnskab

- 44 Koncernregnskab
- 70 Moderselskabsregnskab

ChemoMetec A/S

Gydevang 43
3450 Allerød
Danmark

Telefon (+45) 48 13 10 20
www.chemometec.com
contact@chemometec.com

CVR-nr. 19 82 81 31

Ledelsens beretning



ChemoMetec kort fortalt

ChemoMetec er specialiseret inden for udvikling, produktion og salg af højkvalitets analyseudstyr, som anvendes til tælling og analyse af celler inden for en lang række områder. Vores analyseinstrumenter er baseret på en patenteret, unik teknologiplatform, som sikrer en høj kvalitet af analyseresultater, driftssikkerhed, omkostningseffektivitet og enkel brug.



Vores teknologi og produkter

Vores kerneteknologi består i at fotografere en præpareret væskeprøve gennem et specialudviklet mikroskop og derefter gennemføre en automatisk tælling og/eller analyse af cellerne ved hjælp af digital billedbehandling. Denne teknologi giver mulighed for at tælle og analysere et stort antal celler med særdeles høj præcision og til konkurrencedygtige priser.

Analyseudstyr fra ChemoMetec består primært af analyseinstrumenter og dertil hørende engangsartikler (kassetter i plast og tællekamre af glas), hvori celleprøven præpareres og opbevares under måling.

ChemoMetec arbejder løbende med videreudviklingen af sin teknologiplatform og med at finde nye anvendelsesmuligheder. Vi har senest lanceret high-end billedcytometeret Xcyto 10, samt Xcyto 5, som er en reduceret variant af Xcyto 10. Samtidig har vi fortsat udviklingen af et celletællingsinstrument med høj analysekapacitet, og vi har påbegyndt en opgradering af NC-200 baseret på Xcyto-teknologiplatformen.



Vores kunder

Vores analyseudstyr sælges til en stadig større gruppe af kunder inden for blandt andet for cellebaseret immunterapi, cancer- og stamcelleforskning, udvikling og produktion af lægemidler samt produktions- og kvalitetskontrol af en række produkter som øl, dyresæd og mælk.

Vi har over en årrække opbygget stærke og langvarige relationer til vigtige kundegrupper, og vi arbejder løbende på at styrke serviceringen af vores kunder – ikke mindst via vores lokale organisationer, der er blevet væsentligt udvidet over de seneste år.

Vi arbejder tæt sammen med vores kunder og eksperter inden for celletælling og -analyse med henblik på at udvikle vores tekniske ekspertise og tilpasse vores produkter til kundernes behov.



Vores mål

er at udvikle produkter, der gør komplekse analytiske processer mere simple, robuste og omkostningseffektive. Det gør vi ved at anvende de nyeste teknologier og avancerede komponenter til udviklingen af komplette, innovative løsninger inden for vores felt.



96% af vores omsætning eksporteres, og vi sælger vores analyseudstyr til kunder i

ca. 100 lande

Vores hovedkontor er i Allerød, nord for København, og vi har egne salgsselskaber i USA, Frankrig og Tyskland samt egen salgsorganisation i England og Holland. Vi har ca. 70 fuldtidsmedarbejdere.

ChemoMetecs forretningsmodel

ChemoMetecs forretningsmodel afspejler vores mål om at udvikle produkter, der gør komplekse analytiske processer mere simple, robuste og omkostningseffektive. Samtidig er det vores mål at opbygge tætte og langsigtede relationer til kunder og slutbrugere.



Innovation

Udvikling af nye innovative produkter og forbedring af eksisterende inden for områderne celledælling og -analyse er kernen i ChemoMetecs forretning og afgørende for værdiskabelsen i virksomheden.



Produktion

Produktion af NucleoCounter- og Xcyto-produkter sker i overensstemmelse med kundernes og slutbrugernes krav og behov.

Produktionen af analyse-instrumenter og engangskassetter sker hos ChemoMetec, mens underleverandører leverer en række dele og komponenter.



Support

ChemoMetec arbejder løbende på at styrke sin markedsposition og har opbygget lokale organisationer på en række vigtige markeder, der sammen med hovedkontoret servicere kunder og slutbrugere.



Salg og distribution

Salg og distribution af ChemoMetecs produkter sker via egne salgsorganisationer på de største markeder, mens der samarbejdes med distributører på en række øvrige markeder primært i Asien.



Kunder

ChemoMetecs slutbrugere er typisk inden for biovidenskabelig forskning, celleterapi, klinisk diagnostik samt i produktion og kvalitetskontrol inden for medicinal- og fødevarerindustrien.

ChemoMetecs produkter

Vores produktpalette omfatter dels de nyeste Xcyto-produkter til avanceret celleanalyse, der giver vores kunder helt nye muligheder, og dels NucleoCounter-produkterne, som består af instrumenter til automatisk celletælling og celleanalyse.

Xcyto 10 og Xcyto 5

Med udviklingen af de første Xcyto-produkter har ChemoMetec skabt en ny teknologisk platform, som fremover vil blive anvendt i forbindelse med udviklingen af en række nye instrumenter.

Xcyto 10

Xcyto 10 er en avanceret, billedbaseret celleanalysator, som sætter en ny standard inden for celleanalyse. Det unikke ved Xcyto 10 er, at instrumentet kan analysere både på celler i suspension, dvs. celler, der befinder sig i en vandig opløsning, samt på adhærente celler, der vokser på faste overflader.

Xcyto 10 er mindst lige så følsom som de bedste flowcytometre – og kan automatisk identificere og markere de enkelte celler og deres udbredelse samt give præcise informationer om, hvor de forskellige fluorescerende markører er lokaliseret inde i cellen. Billederne indeholder ligeledes information om cellernes form, størrelse, klumpningsgrad m.m. Xcyto 10 kan også på samme tid analysere specifikke DNA-, RNA- og proteinmolekyler i individuelle celler.

De vigtigste markedsområder for Xcyto 10 er life science research.

Xcyto 5

Xcyto 5 er en reduceret udgave af Xcyto 10 og er teknologisk set, ligesom Xcyto 10, baseret på en kombination af fluorescensmikroskopi og avanceret billed- og databehandling. Xcyto 5 kan primært analysere celler i suspension, men instrumentet kan også – i modsætning til flowcytometre – udføre visse typer af analyser på adhærente celler.

Markederne, som i første omgang adresseres med Xcyto 5, er cellebaseret immunterapi og farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol, hvor NC-200 allerede har en attraktiv markedsposition





NucleoCounter NC-3000

NucleoCounter NC-3000 er en meget brugervenlig og fleksibel analyseplatform baseret på fluorescensmikroskopi, CCD-kamerateknologi, billedanalyse og lav forstørrelse. Til forskel fra flowcytometre giver NucleoCounter NC-3000 mulighed for at kvalificere analyseresultaterne ved visuel inspektion af de fotograferede celler.

Instrumentet kan nemt og billigt anvendes til at udføre relativt simple og tidskrævende celleanalyser samt celletælling.

Instrumentet anvendes af en række førende virksomheder og institutioner verden over inden for kræftforskning, immunologi, toksikologi samt farmaceutisk produktion.



NucleoCounter NC-250

NucleoCounter NC-250 er et konkurrencedygtigt topprodukt, der tilbyder hurtig og omkostningseffektiv viabilitetscelletælling med høj præcision samt assays til celleanalyse.

NucleoCounter NC-250 bruger glas-slides med to eller otte kamre til viabilitetscelletælling. Derudover kan NucleoCounter NC-250 udføre celcyklusanalyse og et apoptotisk assay via en vitalitetsanalyse af cellerne.

NucleoCounter NC-250 adresserer primært markederne inden for life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk kvalitetskontrol og produktion.



NucleoCounter NC-200

NucleoCounter NC-200 tilbyder den hurtigste og letteste viabilitetscelletælling på markedet for celletællingsinstrumenter.

Instrumentet kan udføre en celletælling og viabilitetsanalyse ved hjælp af kun én kassette uden manuel tilsætning af hverken farvestoffer eller hjælpereagenser. Analyserne giver desuden informationer om den gennemsnitlige cell størrelse samt om cellernes klumpningsgrad.

NucleoCounter NC-200 adresserer primært markederne inden for life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk kvalitetskontrol og produktion.



NucleoCounter 100-serien

NucleoCounter 100-serien giver en lang række virksomheder og institutioner attraktive muligheder for celletælling og viabilitetsanalyse inden for deres respektive forretningsområder.

NucleoCounter NC-100-serien omfatter NC-100 (anvendes primært inden for life science research samt produktions- og kvalitetskontrol inden for den farmaceutiske industri), SP-100 (produktions- og kvalitetskontrol af sæd inden for avlsarbejde), YC-100 (sælges primært til bryggerier til sikring af optimal kvalitet af ølgæren) og SCC-100 (måling af somatiske celler i mælk). Der er solgt ca. 2.400 instrumenter til virksomheder og organisationer over hele verden.

Hovedpunkter i 2017/18 og forventninger til 2018/19

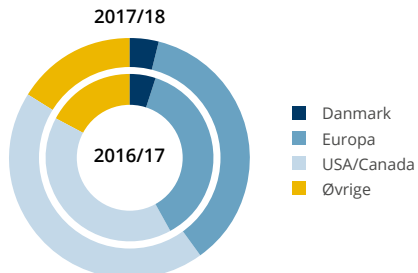
Økonomiske resultater

- ChemoMetecs omsætning blev i 2017/18 på DKK 112,7 mio. svarende til en stigning på 25% i forhold til 2016/17. Omsætningen har været stigende i alle regioner.
- Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 22%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 26%.
- Driftsresultatet (EBITDA) blev på DKK 30,1 mio. mod DKK 15,9 mio. i 2016/17, mens EBIT blev på DKK 24,3 mio. mod DKK 10,4 mio. i 2016/17.
- Årets resultat blev på DKK 18,2 mio. mod DKK 7,5 mio. i 2016/17.
- Både omsætning og EBITDA ligger væsentligt over forventningerne offentliggjort i forbindelse med årsrapporten for 2016/17.

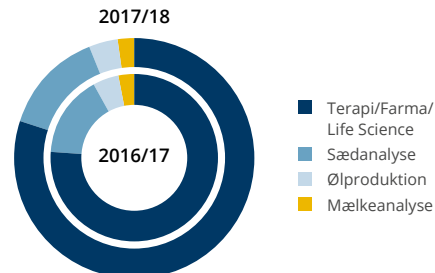
Produktudvikling

- Der er i regnskabsåret fortsat anvendt betydelige ressourcer på videreudviklingen af Xcyto 10.
- Xcyto 5 – "lillebroderen" til Xcyto 10 – blev planmæssigt frigivet til salg i et snævert geografisk og kundemæssigt segment i slutningen af 2017.
- Der er arbejdet på at forberede en bredere lancering af både Xcyto 10 og Xcyto 5 – blandt andet på at få udarbejdet videnskabelige artikler til understøttelse af salget.
- I regnskabsåret 2016/17 blev der påbegyndt en opgradering af den mest sælgende celletæller NC-200. Den får produktnavnet NucleoCounter NC-202 og forventes frigivet til salg i november 2018.

Geografisk fordeling af omsætning



Omsætning fordelt på markedssegmenter



Omsætning i 2017/18
113 MIO. DKK

Vækst i 2017/18
25%

EBIT-margin
22%

Markedsværdi
1,1 MIA. DKK

Forventninger til 2018/19

- ChemoMetec forventer i regnskabsåret 2018/19 en fortsat vækst i salget til kunder inden for life science research, cellebaseret immunterapi og farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol. Det forventes, at de nye produkter NC-202, Xcyto 10 og Xcyto 5 vil bidrage til væksten i salget af instrumenter.
- ChemoMetec forventer i 2018/19 en omsætning i niveauet DKK 127-133 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 29-33 mio.
- ChemoMetec forventer i 2018/19 at investere ca. DKK 30 mio. i blandt andet produktudvikling, patenter og produktionsanlæg.

Koncernens hoved- og nøgletal

T.DKK

Hovedtal

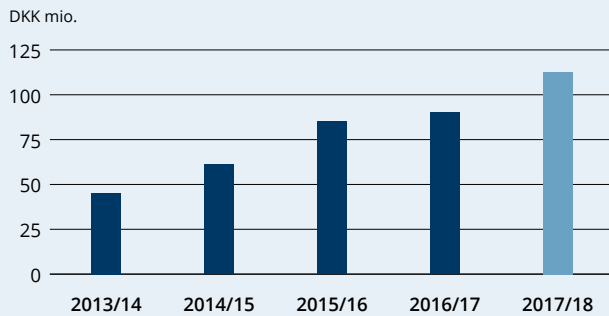
	2017/18	2016/17	2015/16	2014/15	2013/14
Nettoomsætning	112.687	90.329	85.232	61.239	45.229
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	30.072	15.865	22.628	11.399	7.393
Resultat af primær drift (EBIT)	24.284	10.419	15.897	5.828	1.646
Resultat af finansielle poster	-982	-1.767	-2.125	844	-496
Årets resultat	18.215	7.486	10.483	7.948	1.150
Totalindkomst	18.204	7.528	10.499	8.110	1.297
Egenkapital	73.010	64.377	56.849	46.350	44.530
Balancesum	113.995	97.620	90.379	63.466	51.350
Investeringer i materielle anlægsaktiver	5.513	3.042	22.285	4.523	1.236
Investeringer i immaterielle anlægsaktiver	10.949	7.548	7.606	4.463	5.886
Nettoarbejdskapital	20.448	17.450	12.346	9.093	10.244
Investeret kapital	82.880	72.689	62.771	30.479	34.398
Nettorentebærende gæld	10.203	9.675	8.351	-3.060	-5.098

Nøgletal

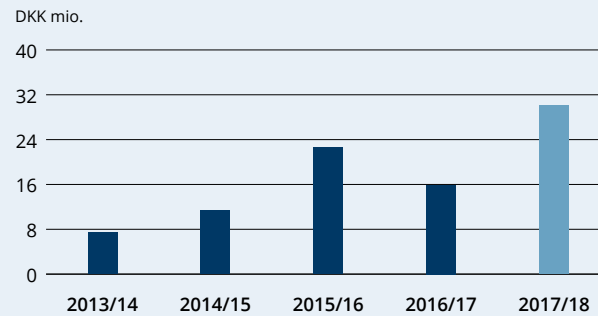
	2017/18	2016/17	2015/16	2014/15	2013/14
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	21,5	11,5	18,7	9,5	3,6
Afkast af investeret kapital (%)	31,2	15,4	33,6	18,0	5,1
Nettoomsætning/ Investeret kapital	1,4	1,2	1,3	1,9	1,4
Nettorentebærende gæld/EBITDA	0,3	0,6	0,4	-0,3	-0,7
Finansiel gearing	0,1	0,2	0,1	-0,1	-0,1
Egenkapitalens forrentning (%)	26,5	12,4	20,3	17,8	3,0
Nettoresultat pr. aktie, EPS (DKK)	1,17	0,48	0,67	0,50	0,07
Indre værdi pr. aktie (DKK)	4,2	3,7	3,0	2,7	2,6
Børskurs pr. aktie ultimo (DKK)	61,0	32,5	33,8	17,3	3,8
Gns. antal medarbejdere	69	65	46	39	35

Nøgletalsforklaring og definitioner fremgår af note 5.1

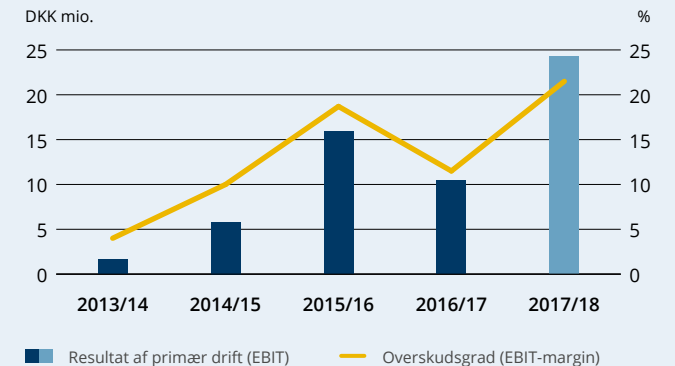
Nettoomsætning



Driftsresultat (EBITDA)



Resultat af primær drift (EBIT) og overskudsgrad (EBIT-margin)



CEO letter:


Markedet for cellebaseret immunterapi driver væksten

2017/18 har været et godt år for ChemoMetec, og vi har opnået en betydelig vækst i omsætningen og næsten en fordobling af driftsresultatet. Sideløbende med den store aktivitet på salgsfronten har vi arbejdet på at klargøre de nye Xcyto-produkter til en bredere markedsføring og på at udvikle flere nye produkter, der skal styrke vores samlede tilbud til kunderne.

Nyt interessant vækstområde – immunbaseret celleterapi

Væksten i det forløbne år har primært været drevet af salg til amerikanske kunder, der opererer inden for cellebaseret immunterapi. Det er et område i rivende udvikling, og vi har med celletælleren NC-200 opnået en unik position på dette marked. Cellebaseret immunterapi ser ud til at være en effektiv behandlingsform, hvor uhelbredeligt syge cancerpatienter kan blive helbredt med hjælp fra deres egne celler. Flere af behandlingerne er nu blevet godkendt af de amerikanske sundhedsmyndigheder (FDA), og mange flere ventes at blive godkendt i de kommende år – også i Kina, Japan og Europa. Alt peger derfor i retning af, at der vil blive betydelig vækst inden for dette spændende område, og vi har derfor valgt at allokere de nødvendige ressourcer hertil.

Inden for cellebaseret immunterapi anvendes ChemoMetecs produkter primært til celletælling og viabilitetsanalyse. Men der udføres også mange andre analyser på cellerne inden for dette område, og her vil vi forsøge at komme i en tæt dialog med kunderne for at kortlægge deres behov og finde ud af, om vi kan tilbyde dem andet end celletællingsprodukter. Eksem-



Det er afgørende for ChemoMetec at have både de rette produkter og at kunne gribe de muligheder, der opstår inden for vores forretningsområder – altså at være både agil og markedsorienteret. Netop cellebaseret immunterapi er et eksempel på et nyt vækstområde, som vi har satset på, og hvor vi har opnået en meget gunstig markedsposition.

Michael Eising
Administrerende direktør

pelvis kan man forestille sig, at Xcyto 5 – i sin nuværende form eller som en variant – vil kunne erstatte eller supplere celleterapi-kundernes anvendelse af flowcytometre.

Markedsorientering og agilitet i fokus

Vores overordnede mål er at skabe fremgang i omsætning og indtjening, både på kort og på længere sigt. For at leve op til denne målsætning er det afgørende for en virksomhed som ChemoMetec at have både de rette produkter og at kunne gribe de muligheder, der opstår inden for vores forretningsområder – altså at være både agil og markedsorienteret. Netop udviklingen inden for cellebaseret immunterapi er et eksempel på en sådan ny mulighed. Derfor valgte vi allerede tidligt i det forløbne regnskabsår at ændre vores strategiske salgsfokus – og at fokusere intensivt på at servicere vores kunder inden for cellebaseret immunterapi og modsat at anvende færre ressourcer på markedsføringen af de nye Xcyto-produkter.

Etablering af et solidt grundlag for markedsføringen af Xcyto-produkterne

Beslutningen vedrørende markedsføringen af Xcyto-produkterne skal også ses i lyset af, at det har vist sig vanskeligere end først antaget at penetrere markedet med Xcyto-produkterne. Kunderne kræver videnskabelige artikler, kundereferencer og anden dokumentation, inden de køber produktet. De ønsker ligeledes yderligere produkttiltag, som vi ikke har klar endnu, men som vi arbejder på at færdigudvikle. Målet – og forventningen – er inden for en rimelig tidshorisont at skabe det grundlag, der skal til for at løbe salget i gang samtidig med, at vi fastholder de produktpriser, som vi vurderer, er de optimale på længere sigt. I begyndelsen af det nye regnskabsår tog vi et vigtigt skridt med salget af det første Xcyto-instrument.

At tingene tager længere tid end oprindeligt forventet ændrer ikke ved vores fremtidige forventninger til potentialet for de nye produkter, som adresserer et stort og voksende marked

for avanceret celleanalyse, og som er en direkte konkurrent til de meget anvendte flowcytometre.

Fastholdelse af udviklingsstrategi: Det mest avancerede først

Det er også vigtigt at være opmærksom på, at vi med udviklingen af Xcyto 10 udviklede en helt ny teknologiplatform, som vi allerede anvender i forbindelse med udviklingen af nye produkter. Det gjorde vi også tidligere i forbindelse med udviklingen af NC-3000.

I forbindelse med udviklingen af Xcyto 10 udviklede vi en helt ny teknologiplatform, som vi nu også anvender til den videre udvikling af vores produktpalette. Samtidig arbejder vi på færdiggørelsen af nogle nye funktioner til Xcyto 10, så den kan markedsføres til en bredere gruppe af kunder.

Lidt forenklet kan man sige, at vi teknologisk set er begyndt oppefra med udviklingen af Xcyto 10, og derefter udvikler vi nye produkter ved at skalere ned fra Xcyto 10. "Lillebroderen" til Xcyto 10, Xcyto 5, blev frigivet til salg i slutningen af 2017, og den igangværende opgradering af NC-200, som er vores mest sælgende produkt gennem tiderne, er også baseret på Xcyto-teknologi. Den nye version, NC-202, forventes frigivet til salg senere i 2018. Også den kommende XcytoMatic er baseret på Xcyto-teknologi, og det samme gælder yderligere Xcyto-afledte produkter, der er i støbeskeen.

Vi er bevidste om, at time-to-market er længere, når vi lægger ud med den avancerede model i stedet for at udvikle et mindre kompliceret produkt først og derefter at videreudvikle teknologien. Vores erfaring viser dog, at vi er i stand til omkostningseffektivt at udvikle rigtig gode produkter, fx celletælleren NC-200

og den kommende NC-202, når vi har et teknologisk overskud til rådighed i form af en slags teknologisk ta' selv bord fra en allerede eksisterende avanceret platform.

Fokus på både eksisterende og nye produkter

I det kommende år vil vi bevare fokus på at fastholde væksten i omsætningen af vores eksisterende produkter inden for celletælling, specielt inden for cellebaseret immunterapi. Vi ser naturligvis også frem til salgsfrigivelsen af NC-202 senere i 2018, og det er planen, at dette produkt i første omgang skal introduceres til vores kernekunder inden for life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (LCF-markedet), og især til kunder inden for cellebaseret immunterapi. I udviklingsafdelingen vil der desuden være fokus på at færdiggøre produktforbedringerne til Xcyto 10 og Xcyto 5, ligesom der vil blive arbejdet på at færdigudvikle XcytoMatic.

Vi tror og håber naturligvis også, at der gradvist kommer mere gang i salget af Xcyto-produkterne.

Sideløbende vil vi arbejde med at udvikle hele organisationen, så vi er rustet til at udnytte vækstmulighederne og til at håndtere de udfordringer, der følger med den forventede vækst.

Jeg vil gerne takke alle i ChemoMetec for via en stor og engageret indsats at have bidraget til at skabe gode resultater i det forløbne år og til at styrke fundamentet for den videre udvikling af ChemoMetec til gavn for alle vores interessenter.

Også stor tak til vores kunder for endnu et år med godt partnerskab og sluttelig tak til vores aktionærer for deres opbakning til ChemoMetec.

Michael Eising

Administrerende direktør

Udviklingen i 2017/18

ChemoMetec opnåede i 2017/18 en vækst i omsætningen på 25%, og driftsresultatet (EBITDA) blev næsten fordoblet. Væksten har især været drevet af en stigende omsætning af celletællingsprodukter til den kraftigt voksende kundegruppe inden for cellebaseret immunterapi, hvor ChemoMetec har opnået en attraktiv position. Der blev ikke solgt Xcyto 5 og Xcyto 10 produkter i 2017/18, men det første instrument blev solgt i begyndelsen af det nye regnskabsår – der arbejdes intensivt med at udvikle nogle væsentlige software-features, som potentielle kunder har efterspurgt, og på at positionere de nye produkter.

Salg og markedsudvikling

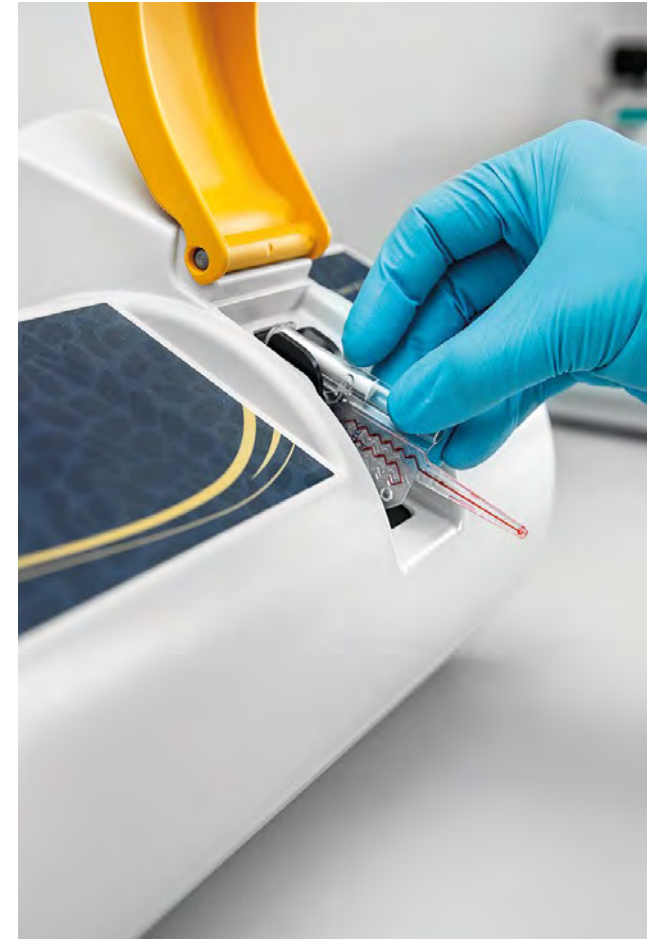
I 2017/18 har der været stor fremdrift i ChemoMetec, og der blev med en vækst på 25% for første gang opnået en trecifret omsætning. Der blev solgt 576 instrumenter og mere end tre mio. kassetter. Alene omsætningen af kassetter udgjorde næsten DKK 40 mio.

Væksten er primært drevet af stigende salg på det amerikanske marked inden for området *cellebaseret immunterapi*, som over den seneste periode er blevet et vigtigt strategisk område for ChemoMetec. Kundegruppen omfatter store og små, primært amerikanske, aktører inden for lægemiddeludvikling. Lægemidlerne er typisk rettet mod kræftsygdomme – især i blod – og hele området er i kraftig udvikling, eftersom lægemidlerne ser ud til at blive endog meget potente (læs mere i afsnittet "Cellebaseret immunterapi"). Kunderne inden for dette segment efterspørger primært celletællingsprodukter, især NC-200, og dermed kan væksten i det forløbne år primært henføres til ChemoMetecs "gamle" produkter.

Omsætningen steg i 2017/18 med 25% – en stigning, der primært er drevet af en øget omsætning inden for cellebaseret immunterapi, hvor der er betydelig vækst.

Samtidig har ChemoMetec i 2017/18 forberedt en mere intensiv markedsføringsindsats for de to nye produkter, Xcyto 10 og 5. Der er en vis indtrængningstid for de nye produkter, og derfor følges en sikker og kontrolleret strategi. Der arbejdes blandt andet på at videreudvikle software og på at generere forsøgsdata, der kan danne grundlag for videnskabelige publikationer eller lignende dokumentation, som kan benyttes i salgs- og markedsføringsammenhæng. På lidt længere sigt er ledelsen meget optimistisk omkring de nye produkter og deres potentiale i forhold til at sætte en ny dagsorden for, hvordan celler kan analyseres i fremtiden.

Væksten i USA og også i Europa er et resultat af den salgsstrategi, der blev vedtaget for nogle år siden, og hvor det blev besluttet at satse på opbygningen af egne salgsorganisationer på de vigtigste geografiske markeder i stedet for at benytte distributører. Det direkte salg giver fuldt fokus på ChemoMetecs produkter samt en bedre kvalitet i salgsarbejdet som følge af målrettet uddannelse af sælgere og specialister. Den fordel, som distributørerne normalt har ved et godt lokalkendskab til marked og kunder, har for ChemoMetecs vedkommende vist sig at være vanskelig at udnytte i praksis, og ChemoMetec har nu fået opbygget det nødvendige lokalkendskab på de mest betydende markeder.



Det vurderes desuden, at de seneste års fremgang i omsætningen også kan tilskrives ChemoMetecs mangeårige tilstedeværelse på markedet, hvor kundeservice og support har været prioriteret meget højt. Dette kombineret med robuste kvalitetsinstrumenter resulterer i stabile og tilfredse kunder, som i vid udstrækning benytter og genkøber ChemoMetecs analyseinstrumenter og forbrugsvarer.

I 2017/18 er der fortsat blevet anvendt mange ressourcer på en yderligere styrkelse og udbygning af de lokale salgsorganisationer i USA, England, Tyskland, Frankrig og Holland. Antallet af udenlandske medarbejdere er steget fra 15 til 18 i løbet af regnskabsåret. Læs mere nedenfor i afsnittet "Udviklingen i de enkelte regioner". Udbygningen af det direkte salg forventes at fortsætte i de kommende år, men det vil ske i takt med, at den absolutte gevinst, der kan opnås på det enkelte marked, modsvarer de omkostninger/udfordringer, der optræder i forbindelse med at have egen salgsorganisation.

Opbygningen af egne salgsorganisationer på de vigtigste markeder kombineret med ChemoMetecs mangeårige tilstedeværelse på markedet og den løbende udvikling af produktpaletten styrker grundlaget for fortsat vækst.

En effektiv understøttelse af den internationale salgsorganisation stiller store krav til den resterende del af organisationen, og det samme gør væksten i omsætningen. Som følge heraf er stabsfunktionerne blevet styrket betydeligt i løbet af året, og det samlede antal medarbejdere er øget fra 65 til 69.

De markeder, som ChemoMetec adresserer, vurderes samlet set at vokse i størrelsesordenen 5-10% årligt, og det skaber som udgangspunkt et godt grundlag for at opnå fremtidig vækst.

Der er i det forløbne år – ligesom i de foregående år – anvendt mange ressourcer på markedsføring af ChemoMetecs produkter. Hovedformålet er at generere flere leads til egne sælgere og til distributører. Indsatsen er primært bygget op omkring de elektroniske medier, Google SEO-optimering og direct marketing kampagner.

Udviklingen i Europa og Danmark

Omsætning i Europa, inkl. Danmark

DKK 45 mio.

Vækst i Europa, inkl. Danmark

19%

Andel af samlet omsætning

40%

Omsætning i top 5 lande – Europa
ekskl. Danmark (mio. DKK)

Top 5	2017/18	2016/17	Vækst
Tyskland	10,8	10,1	7%
England	9,5	6,8	40%
Frankrig	5,2	4,3	21%
Holland	3,3	2,3	44%
Belgien	2,6	1,3	96%

Omsætningen på det danske marked var uændret i regnskabsåret 2017/18 i forhold til året før og udgjorde DKK 4,6 mio.

På det europæiske marked, ekskl. det danske, steg omsætningen i regnskabsåret 2017/18 med 22% fra DKK 33,5 mio. til DKK 40,8 mio. Væksten i omsætningen af forbrugsvarer og instrumenter bidrager nogenlunde ligeligt til den samlede europæiske vækst. Væksten vurderes ikke mindst at være et resultat af den fortsatte satsning på at opbygge og videreudvikle ChemoMetecs salgsorganisation i Europa.

Omsætningen på det europæiske marked, ekskl. det danske, udgør 36% af ChemoMetecs samlede omsætning. Medtages

Danmark, bidrager den samlede europæiske omsætning til 40% af den samlede omsætning.

Mere end 3/4 af den europæiske omsætning hidrører fra top-5 landene: Tyskland, England, Frankrig, Holland og Belgien.

Ligesom sidste år er Tyskland ChemoMetecs vigtigste europæiske marked – mere end 25% af den europæiske omsætning (ekskl. Danmark) kommer herfra. Omsætningen af instrumenter steg med 22% i 2017/18, mens omsætningen af forbrugsvarer faldt med 17%. Faldet i salget af forbrugsvarer hænger sammen med en ændring i indkøbsmønsteret for selskabets hidtidige europæiske distributør, som i forrige regnskabsår begyndte at købe alle varer ind via Tyskland og distribuerede dem videre til resten af Europa herfra. Dette gav en kunstig høj omsætning af forbrugsvarer i Tyskland i 2016/17. I regnskabsåret 2017/18 er salget til distributøren mere end halveret, da distributøren er ved at blive helt udfaset. Den samlede vækst i omsætningen på det tyske marked blev således på 7% efter en stigning i omsætningen på 80% og 64% i de to tidligere år – primært som en direkte følge af etableringen af det tyske detterselskab. I det kommende regnskabsår forventer ChemoMetec, at forbrugsvaresalget igen vil stige i Tyskland.

Lige som året før var England også i 2017/18 det næststørste europæiske marked for ChemoMetec. Omsætningen på det engelske marked steg med 40% i 2017/18 og udgjorde hermed 23% af den samlede europæiske omsætning (ekskl. Danmark) mod 20% året før. Denne udvikling er meget tilfredsstillende, især fordi udviklingen er vendt i forhold året før, hvor omsætningen faldt med 13% i kølvandet på Brexit. Det engelske marked er stadig præget af usikkerheden efter Brexit, men i regnskabsåret 2017/18 var der ligesom i USA et kraftigt stigende salg til markedet for cellebaseret immunterapi.

Tyskland er fortsat det største marked i Europa, men også i en række af de øvrige lande i Europa er der opnået betydelig fremdrift.

Frankrig har med en stigning i omsætningen på 21% i 2017/18 fastholdt sin position som det tredje vigtigste europæiske marked. Omsætning passerede for første gang DKK 5 mio. i 2017/18.

Siden etableringen af salgskontoret i Holland i 2. halvår 2015/16 er omsætningen på det hollandske marked steget markant. Efter en stigning i omsætningen på 50% i 2016/17 steg omsætningen i 2017/18 med 44%, og Holland bevarer herved positionen som det fjerde vigtigste europæiske marked. Salget i nabolandet Belgien dækkes via det hollandske salgskontor, og omsætningen i Belgien blev næsten fordoblet i 2017/18.

I den øvrige del af Europa, hvilket også omfatter lande, hvor ChemoMetec ikke har eget salgskontor, steg omsætningen med 9%. Omkring 23% af ChemoMetecs europæiske omsætning kommer fra disse lande.

Udviklingen i USA/Canada

Omsætning
DKK 49 mio.

Vækst
34%

Andel af samlet omsætning
44%

Udbygningen af den amerikanske salgsorganisation spiller fortsat en vigtig strategisk rolle for ChemoMetec, og det forventes, at en stor andel af den fremtidige vækst vil komme fra det amerikanske marked. Der er i flere år arbejdet målrettet på at opbygge organisationen i USA og styrke positionen på det amerikanske marked. I 2017/18 har ChemoMetec flyttet det amerikanske hovedkontor fra Davis, Californien, til Long Island ved New York, og kontoret er indrettet, så det kan imødekomme behovene og vækstambitionerne i de næste 3-5 år. Samtidig er den overordnede logistik blevet optimeret. I løbet af regnskabsåret er der i kontoret på Long Island gradvist blevet etableret lager og forsendelse, og i de sidste måneder af regnskabsåret er langt hovedparten af forsendelserne til

Udbygningen af organisationen i USA er fortsat i det forløbne år, og der er opnået en meget høj vækst – ikke mindst som følge af succesen inden for cellebaseret immunterapi.

de amerikanske kunder foretaget herfra. Også transporten af produkterne til det amerikanske marked er ændret, da der med passende mellemrum fyldes en container med varer i hovedkontoret Allerød, som fragtes med skib til lageret på Long Island. Herved spares der forsendelsesomkostninger, og logistikken er også enklere, idet udarbejdelse af forsendelsesdokumenter, fx til toldbehandling, stort set er den samme opgave, uanset om der er tale om en enkelt forsendelse med fly eller en hel container med varer. Kunderne er desuden meget tilfredse med, at varerne nu bestilles og modtages fra et amerikansk selskab.

Omsætningen på det nordamerikanske marked steg i 2017/18 med 34%, hvilket er væsentligt mere end året før, hvor omsætningen steg med 4%. Omsætningen i USA udgør nu næsten DKK 50 mio., og 44% af den samlede omsætning kommer fra det nordamerikanske marked mod 41% året før. Hermed er Nordamerika blevet det største segment for ChemoMetec, og udviklingen i det forløbne år er et resultat af den fokuserede satsning på dette marked. Når der ses bort fra truende handelskrige, ser de fremtidige vækstmuligheder i Nordamerika særdeles gunstige ud, og ChemoMetec vil fortsat investere betydelige beløb i udviklingen af den amerikanske organisation. Det er i USA, at potentialet er størst, og det er her en given øget salgsindsats forventes at have den største positive salgseffekt. Specielt inden for *cellebaseret immunterapi* har ChemoMetec opnået betydelig succes og har etableret en attraktiv position på dette marked, som forventes at vokse kraftigt i de næste mange år.

Udviklingen i Øvrige lande (ROW)

Omsætning
DKK 18 mio.

Vækst
16%

Andel af samlet omsætning
16%

Omsætning i top 5 lande – ROW (mio. DKK)

Top 5	2017/18	2016/17	Vækst
Japan	5,1	4,0	30%
Kina	3,4	3,1	12%
Israel	1,2	1,2	1%
Sydkorea	1,1	1,3	-10%
Taiwan	0,8	1,2	-35%

Omsætningen i ROW (i praksis primært de asiatiske lande) er i de seneste år ikke steget i samme takt som i USA og Europa, og den relative andel af omsætningen i ROW har derfor været faldende. Dette hænger primært sammen med, at salgssindsatsen i USA og Europa er blevet intensiveret i forbindelse med etableringen af det direkte salgs-setup i disse geografiske segmenter. I Asien har ChemoMetec derimod valgt at fortsætte med at sælge gennem distributører, og dette har i høj grad været medvirkende til de relativt lavere vækstrater.

Omsætningen i ROW steg i 2017/18 med 16% til DKK 18 mio.

Den relative andel af omsætningen fra ROW er faldet fra 17% til 16%.

De vigtigste markeder i ROW er Japan, Kina, Sydkorea, Taiwan og Israel. Omsætningen i disse fem lande udgør omkring 65% af omsætningen i dette geografiske segment.

I Japan blev salgssindsatsen i 2016/17 styrket i forbindelse med, at ChemoMetec tilbød den japanske distributør, at en dansk sælger opholdt sig i Japan i cirka to uger pr. måned med henblik på at assistere og oplære de lokale japanske sælgere i selskabets produkter og salgsmetoder, både gennem undervisning og samsøg hos kunder. Dette resulterede forrige år i en fordobling af omsætningen i Japan, og selvom den danske sælger ikke længere er så hyppigt i Japan, kunne effekten stadig ses i 2017/18, hvor omsætningen i Japan voksede med 30%. Japan er således stadig den vigtigste handelspartner inden for ROW og den femte vigtigste samlet set.

Omsætningen på det kinesiske marked steg i 2017/18 med 12%. Væksten er sket inden for forretningsområdet LCF, idet salget inden for forretningsområdet Mælkeanalyse fortsat er faldende i Kina. ChemoMetec vil stadig prioritere det kinesiske marked højt, da der her pågår mange aktiviteter relateret til det vigtigste indsatsområde, nemlig cellebaseret immunterapi.

I Israel, som grupperes under ROW, er omsætningen stagneret, mens omsætningen i Sydkorea og Taiwan er faldet med hhv. 10% og 65%.





Udviklingen inden for de enkelte forretningsområder

De fire væsentligste forretningsområder/markedsområder for ChemoMetec er følgende:

Forretningsområde 1

LCF-markedet: Life science research, Cellebaseret immunterapi samt Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol
(Instrumenter: NC-200, NC-250, NC-3000, NC-100 samt Xcyto 5 og 10)

Forretningsområde 2

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd
(Instrument: SP-100)

Forretningsområde 3

Produktionskontrol af øl
(Instrument: YC-100)

Forretningsområde 4

Kvalitetskontrol af mælk
(Instrumenter: SCC-100 og SCC-400)

Forretningsområde 1

Life science research, Cellebaseret immunterapi og Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (LCF-markedet)

Omsætning

DKK 90 mio.

Vækst

30%

Andel af samlet omsætning

80%

ChemoMetecs vigtigste forretningsområde er salg af celtællings- og analyseudstyr til tre delområder A) *Life science research*, B) *Cellebaseret immunterapi* samt C) *Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol*. Disse tre markedsområder benævnes i det følgende LCF-markedet.

Omsætningen på LCF-markedet steg med mere end 30% i 2017/18, og 80% af ChemoMetecs omsætning, svarende til DKK 90 mio., kommer herfra.

Det er vigtigt for ChemoMetec at opnå både absolut og relativ vækst inden for dette forretningsområde, som er et særligt indsatsområde i forhold til de øvrige forretningsområder. De nye produkter Xcyto 5 og Xcyto 10 adresserer også primært LCF-markedet.

ChemoMetec har fem produktgrupper, som adresserer LCF-markedet: NC-200, NC-250, NC-3000, NC-100 samt Xcyto 5 og Xcyto 10, som dog ikke bidrog til omsætningen i regnskabsåret 2017/18. Til instrumenterne hører forskellige forbrugsvarer bestående af engangskassetter, engangsanalysekamre samt reagenser og test-kits. Omkring 60% af omsætningen ud-

gøres af instrumenter, og 37% udgøres af forbrugsvarer (den resterende del tilhører kategorien "andet"). Engangskassetterne er den vigtigste forbrugsvarer, og udgør 3/4 af omsætningen af forbrugsvarer på LCF-markedet.

To nye produkter, der adresserer dette forretningsområde, er på vej, nemlig NC-202 og XcytoMatic (tidligere benævnt NC-High).

ChemoMetecs produkter inden for LCF er rettet mod to hovedområder:

- 1) Celletælling:** Tælling af celler fra pattedyr (herunder celler fra mennesker), fugle og insekter
- 2) Celleanalyse:** Simple hhv. avancerede analyser af celler fra pattedyr (herunder celler fra mennesker), fugle, insekter og gær

I tabellen nedenfor er der foretaget en opdeling af 1) Celletælling og 2) Celleanalyse på produktniveau inden for hhv. *Life Science research*, *Cellebaseret immunterapi* og *Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol*.

	Celle-tælling	Simpel celleanalyse	Avanceret celleanalyse
Life science research	NC-100 NC-200 NC-250 (NC-3000)	NC-3000 Xcyto 5 Xcyto 10	Xcyto 5 Xcyto 10
Cellebaseret immunterapi	NC-200 NC-250	Xcyto 5	Xcyto 5
Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol	NC-100 NC-200	Xcyto 5	Xcyto 5

Områderne life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (LCF-markedet) er de mest betydende for ChemoMetec, og de står for 80% af omsætningen.

1) Celletælling inden for Life science research, Cellebaseret immunterapi og Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (Instrumenter: NC-200, NC-250 og NC-100)

Celletællingsområdet er præget af hård konkurrence, specielt inden for salg til universiteter og højere lærestudier og på de asiatiske markeder. ChemoMetec forventer dog at kunne opnå en øget markedsandel inden for de nærmeste år i takt med, at NC-200 og NC-250 positioneres endnu bedre på markedet. NC-200 er primært rettet mod farmaceutiske kunder, mens NC-250 i højere grad sælges til universiteter og lignende, som prioriterer lave driftsomkostninger højt.

I 2017/18 solgte ChemoMetec celletællingsprodukter (NC-200, NC-250 og NC-100) for DKK 73 mio. inden for LCF-markedet, svarende til en stigning på 24% i forhold til året før. Salget af instrumenter og forbrugsvarer steg med hhv. 15% og 37%. Knap 40% af omsætningen bestod i 2017/18 af forbrugsvarer.

NC-200 instrumentet med tilhørende forbrugsvarer er ChemoMetecs absolut vigtigste produkt, idet næsten halvdelen af den samlede omsætning kommer herfra. I 2017/18 steg omsætningen af NC-200 relaterede produkter med mere end 30% – primært drevet af en stigende omsætning til kunder inden for cellebaseret immunterapi. Stigningen var nogenlunde ens fordelt på instrumenter og forbrugsvarer. Dette betragtes som særdeles tilfredsstillende, eftersom det marked, som NC-200 adresserer, er strategisk meget vigtigt for ChemoMetec. Det er ligeledes her langt de fleste af salgs- og markedsføringskræfterne anvendes.

Salget af NC-250 celletællingsprodukter er stagneret i forhold til forrige år og ligger stabilt omkring DKK 7 mio. Dette betragtes som tilfredsstillende i forhold til de salgsressourcer, der har været allokeret til dette produkt.

Omsætningen af NC-100 instrumenter og tilhørende forbrugsvarer er i 2017/18 faldet med 15%. Det er primært instrument-salget, der står for dette fald. Produktet er 17 år gammelt, og det opsøgende salgsarbejde for produktet er meget beskedent. På denne baggrund er faldet i salget forventet, men det hidtige fald er dog lavere end forventet. Forklaringen er formentlig, at køberne af NC-100 primært er eksisterende kunder, der allerede har valideret instrumentet. En validering af et instrument er omkostningstung og byrdefuld for en farmaceutisk virksomhed, og derfor fastholder flere virksomheder anvendelsen af et produkt, selvom der er nyere alternativer tilgængelige på markedet.

NC-200, NC-250 og NucleoCounter NC-100 sælges via direkte salg i Danmark, Sverige, USA, England, Frankrig, Holland, Belgien, Østrig, Schweiz og Tyskland, samt via distributører i resten af verden.

Celletælleren NC-200 er ChemoMetecs mest sælgende instrument – omsætningen af instrumentet og de tilhørende forbrugsvarer steg med mere end 30% i det forløbne år.

Da celletællingsmarkedet inden for life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol estimeres at vokse med omkring 5-10% årligt, vinder ChemoMetec med en vækst på 24% inden for området betydelige markedsandele. Det samme har været tilfældet i de tre foregående regnskabsår.

ChemoMetec vil dels gennem nye produktlanceringer og dels gennem en fortsat udbygning af det direkte salgs-set-up med tilførsel af flere salgsressourcer bestræbe sig på fortsat at vinde markedsandele for celletællingsprodukter inden for life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol. Forventningerne til NC-200 og de kommende produkter NC-202 og XcytoMatic (se under "Produktudvikling") er høje, og markedsmessigt er der især store forventninger til området cellebaseret immunterapi.

2) Celleanalyse inden for Life science research, Cellebaseret immunterapi og Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (Instrumenter: NC-3000 samt Xcyto 5 og 10)

Størrelsen af celleanalyse-markedet afhænger meget af, hvordan markedet defineres – såvel produktmæssigt som slutbrugermæssigt. I den bredeste definition, som også omfatter teknikker, der ikke udføres direkte på cellen (fx PCR (Polymerase Chain Reaction) og spektroskopi), samt inkluderer slutbrugere inden for det diagnostiske område, estimeres celleanalysemarkedet til mere end DKK 150 mia. med årlige vækstrater på ca. 7%.

ChemoMetecs Xcyto 10 og Xcyto 5 adresserer imidlertid en væsentlig mindre del af dette marked. Først og fremmest er ChemoMetecs produkter rettet mod LCF-markedet, dvs. uden den diagnostiske del, og endvidere er markedet karakteriseret ved celleanalyser, der udføres direkte på cellerne. Markedet er typisk domineret af instrumenter baseret på flowcytometri med tilhørende forbrugsvarer samt mikroskoper og instrumenter baseret på mikroskopiske teknikker. ChemoMetec estimerer, at markedet er i størrelsesordenen DKK 10-20 mia. og med årlige vækstrater på 5-10%.

Xcyto 10 er primært rettet mod life science research-markedet, da potentialet for det avancerede instrument bedst kan udnyttes i forbindelse med forskningstunge aktiviteter, fx i universitetsmiljøer eller i R&D-afdelinger i biotek-industrien. Konkurrenterne vil typisk være producenter af flowcytometre,

men det forventes også, at Xcyto 10 vil kunne sælges til applikationer, hvor cellerne (fx adhærente celler) er immobiliseret på glasoverflader og som følge heraf ikke kan analyseres i et flowcytometer.

Markederne, som i første omgang adresseres med Xcyto 5, er *cellebaseret immunterapi* og *farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol*, hvor NC-200 allerede har en attraktiv markedsposition. Xcyto 5 vil primært konkurrere med flowcytometrene inden for disse markeder. Især markedet for *cellebaseret immunterapi* er interessant, da det er et relativt nyt marked, som vokser med tocifrede vækstrater.

Markedet for NC-3000 er betydeligt mindre end for Xcyto-produkterne, idet NC-3000 "kun" er egnet til såkaldte "simple celleanalyser", mens Xcyto 10 kan udføre såvel simple som "avancerede celleanalyser" – og både på celler i suspension (celler i en vandig opløsning) og på såkaldte adhærente celler (celler, der vokser på faste overflader).

Simple celleanalyser (Instrument: NC-3000)

ChemoMetecs hovedprodukt inden for den del af LCF-markedet, der omfatter *simple celleanalyser*, er NC-3000. For så vidt angår *simple celleanalyser* går trenden i retning af mindre instrumenter (benchtop instrumenter), som kan opstilles decentralt, dvs. på de steder, hvor der er brug for analyseresultaterne. Flowcytometrene er her den vigtigste instrumenttype, og det er også dette område, som NC-3000 adresserer. NC-3000 adskiller sig primært fra benchtop flowcytometrene ved, at NC-3000 tillige kan tælle celler præcist og nøjagtigt. Til gengæld er flowcytometrene betydeligt mere følsomme end NC-3000, ligesom de kan analysere på flere parametre end NC-3000. For den typiske NC-3000 kunde er det af stor betydning, at NC-3000 foruden celleanalyse også kan anvendes til celletælling.

Nordamerika er det største marked for benchtop flowcytometri-produkter, hvorefter kommer Europa og Asien/Pacific. BRIK-landene udviser de højeste vækstrater.

ChemoMetecs distributions-set-up for NC-3000 er identisk med det valgte set-up for NC-200, NC-250 og NC-100, og de fleste NC-3000 instrumenter sælges via direkte salg. Salg af NC-3000 kræver stor produktviden og -ekspertise. Disse kvalifikationer har ChemoMetecs egne sælgere, hvorimod det generelt har været vanskeligt at tilskynde distributørerne til at opkvalificere deres sælgere til et tilfredsstillende niveau.

I 2017/18 var omsætningen af NC-3000 celleanalyseprodukter på DKK 17,4 mio. mod DKK 10,2 mio. året før, hvilket svarer til en fremgang på 69%. Dette er meget tilfredsstillende taget i betragtning, at NC-3000 produktet blev lanceret tilbage i 2010.

Antallet af solgte NC-3000 instrumenter blev fordoblet i regnskabsåret, idet antal solgte NC-3000 steg fra 24 til 49. Stigningen er naturligvis glædelig, men den er samtidig overraskende, da salgsfokus allerede i forrige regnskabsår blev flyttet mere over på NC-200, eftersom salgskostningerne per omsætningskrone er mindre for NC-200 end for NC-3000 instrumentet. En del af forklaringen på stigningen er formentlig, at NC-3000 har fået et godt renommé, når det drejer sig om de specialanalyser, som omfatter celleyklus-analyse og apoptosemålinger. Inden for dette felt er det hyppigt kunden selv, der henvender sig til ChemoMetec og beder om et tilbud på en NC-3000, hvorfor det tids- og ressourcekrævende opfølgende salgsarbejde er begrænset i disse tilfælde.

Avancerede celleanalyser (Instrumenter: Xcyto 5 og Xcyto 10)

Xcyto 5 blev i løbet af regnskabsåret frigivet til salg i et snævert geografisk og kundemæssigt segment. Cirka et år forinden blev Xcyto 10 frigivet til salg, også i et snævert geografisk og kundemæssigt segment. Det var ikke ventet, at Xcyto-produkterne ville penetrere markedet nemt og hurtigt. Det hænger ikke mindst sammen med, at Xcyto 10 og delvist også Xcyto 5 er en ny type instrument, der henvender sig til et nyt marked, nemlig analyse af adhærente celler (modsat de konkurrerende flowcytometre, der analyserer på celler i suspension), det vil

sige celler, der vokser på faste overflader, og hvor analyse af cellerne foregår, mens de sidder fast på fx et objektglas og dermed befinder sig i deres naturlige tilstand under analysen (de fleste celler i kroppen er af adhærent natur). Denne kombination af en ny teknologi, der adresserer et nyt marked, betyder, at markedet skal bearbejdes over en periode, og samtidig har Xcyto 10 en pris, som betyder, at udgifterne til instrumentet typisk skal indgå i budgettet hos de enkelte kunder, før de kan købe det. Derfor forventede ledelsen ved regnskabsårets begyndelse også "kun" at sælge nogle ganske få instrumenter i løbet af året. Ved regnskabsårets afslutning var der imidlertid endnu ikke solgt Xcyto 5 eller Xcyto 10 instrumenter, men det første instrument blev solgt i begyndelsen af det nye regnskabsår.

I forbindelse med de eksterne afprøvninger af Xcyto 10 viste det sig, at brugernes krav til produkterne og specielt til softwaren var betydeligt højere end forventet i forhold til de undersøgelser, som ChemoMetec havde foretaget sideløbende med produktudviklingen.

Udviklingsafdelingen har på baggrund af brugerfeedback løbende forbedret Xcyto-produkterne, men der er stadig to væsentlige produktforbedringer, som skal på plads for at facilitere salgsprocessen væsentligt. Der er tale om to relativt store delprojekter, som kort omtales under afsnittet "Produktudvikling". Det forventes, at delprojekterne er afsluttet senest i løbet af regnskabsåret 2018/19.

Der er ingen tvivl om, at produktets pris og kravene til produktet hænger nøje sammen. Derfor kunne ChemoMetec vælge at reducere produktets pris for at sætte gang i salget. Ledelsen har imidlertid valgt ikke at gøre dette af to hovedårsager. For det første er det erfaringsmæssigt særdeles vanskeligt at hæve prisen, når salget er kommet i gang. Ledelsen mener, at de nuværende priser på Xcyto-produkterne er de korrekte, specielt når de nye tilretninger er implementeret. For det andet har ChemoMetecs salgsfokus i regnskabsåret i høj grad været rettet



mod markedet for *cellebaseret immunterapi*. Ledelsen prioriterer bevarelsen og den videre udvikling af markedspositionen inden for dette område meget højt, og finder det mest fornuftigt at afvente færdiggørelsen af delprojekterne vedrørende Xcyto-produkterne, før salgsindsatsen intensiveres væsentligt.

Salgs- og markedsføringsaktiviteterne i regnskabsåret har derfor været på et relativt lavt niveau. ChemoMetec har dog præsenteret Xcyto-produkterne på en række messer og kongresser.

Blandt andet som følge af præsentationerne af Xcyto-produkterne er der i regnskabsåret iværksat flere afprøvninger af Xcyto 5 og Xcyto 10. Xcyto 10 har således været afprøvet hos 12 eksterne partnere og potentielle kunder, og Xcyto 5 er blevet testet et sted. Halvdelen af afprøvningerne er fortsat ind i det nye regnskabsår, mens den resterende del er afsluttet. Formålet med afprøvningerne har været at få brugernes feedback, ligesom det er forventningen, at nogle af de opnåede forsøgsresultater vil blive publiceret i videnskabelige tidsskrifter. Sådanne publikationer er vigtige i relation til at kunne penetrere markedet med Xcyto-instrumenterne. Desværre kan det være en temmelig langstrakt proces fra et samarbejde etableres, til data publiceres. I 2018/19 forventes det, at der vil blive publiceret en eller flere artikler omhandlende Xcyto 10. Det er naturligvis også håbet, at en andel af de nævnte afprøvningspartnere vil anskaffe sig Xcyto-instrumentet permanent efter afprøvningernes afslutning.

Forretningsområde 2

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (SP-100)

Omsætning
DKK 16 mio.

Vækst
7%

Andel af samlet omsætning
14%

En væsentlig del af markedet for *produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd* består af forskellige former for sædanalyse. ChemoMetecs SP-100 adresserer dette marked, og produktet anvendes til at tælle antallet af sædceller i en prøve samt til bestemmelse af levedygtigheden af sædcellerne. SP-100 finder typisk anvendelse på tyre-, orne- og hingstestationer, hvor der produceres sæddoser til kunstig inseminering. Mange kunder anvender SP-100 til at bestemme sædkoncentrationen i et sædejakulat med henblik på at bestemme, hvor mange gange ejakulatet kan fortyndes i forbindelse med produktion af sæddoser til inseminering. Andre kunder anvender også instrumentet til at kontrollere, om sæddoserne indeholder den angivne minimumsmængde af sædceller. Da SP-100 konceptet er særdeles præcist og nøjagtigt, kan producenten anvende SP-100 til at optimere sædproduktionen, således at sæddoserne indeholder præcis den angivne mængde sædceller.

Markedet for tælling og viabilitetsanalyse af dyresæd er ikke præget af stor konkurrence. SP-100 har etableret sig stærkt på dette nichemarked og betragtes mere og mere som den "gyldne standard". Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men vurderes at udgøre DKK 50-100 mio.

SP-100 instrumentet, der tilhører NC-100 produktfamilien, blev introduceret på markedet for 14 år siden. Trods den høje produktalder steg omsætningen af sædanalyseprodukter i 2017/18 med 7% til DKK 15,7 mio. De globalt højere afregningspriser på komælk vurderes at have en positiv indflydelse på salgsvæksten, eftersom en høj mælkepris generelt vil afstedkomme en større investeringslyst blandt mælkebønderne.

Omkring 80% af omsætningen på sædanalysemarkedet udgøres af det løbende forbrugsvaresalg.

Markedet for sædanalyse inden for husdyrbrug udgør næsten 14% af ChemoMetecs samlede omsætning. Andelen er dog faldende og har været det over de seneste år. Trods denne udvikling er markedet for *produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd* stadig vigtigt for ChemoMetec, men nye produkter til afløsning af de eksisterende er en forudsætning for, at der igen kan skabes betydelige positive vækstrater. Derfor er udviklingen af et nyt sædanalyseprodukt inkluderet i ChemoMetecs strategiske overvejelser.

ChemoMetec ser i fremtiden gode muligheder for sine produkter på markedet for human sædanalyse. Forsknings-samarbejdet med to afdelinger på Rigshospitalet og virksomheden Minerva Imaging omkring en ny undersøgelsesmetode til mænd med dårlig sædkvalitet er forløbet som planlagt. Se mere under afsnittet "Udviklingssamarbejder".

ChemoMetec sælger primært sine sædanalyseprodukter via direkte salg. På ganske få geografiske markeder er ChemoMetec repræsenteret af en distributør.

Forretningsområde 3

Produktionskontrol af øl (YC-100)

Omsætning
DKK 5 mio.

Vækst
5%

Andel af samlet omsætning
4%

ChemoMetec opererer inden for den del af markedet for *produktionskontrol af øl*, der vedrører kontrol af ølgærkvaliteten. Antallet af gærceller og levedygtigheden af gærcellerne er vigtige kvalitetsparametre i forbindelse med ølproduktion. For at undgå problemer med skumdannelse og bismag af øllet, er det vigtigt, at der kun er få døde gærceller i gærkulturen. YC-100 kan netop anvendes til at bestemme antallet af gærceller i en gærkultur samt levedygtigheden af gæren. Derfor har en af verdens største bryggerikæder indført obligatorisk anvendelse af YC-100 på deres bryggerier.

Markedet for tælling af gærceller er ikke præget af stor konkurrence. Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men det er formentlig mindre end DKK 100 mio. ChemoMetecs salg til ølmarkedet udgør ca. 4% af den samlede omsætning. I 2017/18 steg omsætningen med godt 5% efter en stigning forrige år på næsten 25%. Stigningen i omsætningen skyldes en stigning i såvel instrument- som forbrugsvaresalget. Dette er en positiv overraskelse, eftersom et yderligere fald var forventet som følge af YC-100 instrumentets høje produktalder på 14 år samt det faktum, at markedet for produktionskontrol af øl ikke er et fokusområde for ChemoMetec. YC-100 afsættes globalt via direkte salg, fx til storkunder, samt via distributører og mellemhandlere.

Forretningsområde 4

Kvalitetskontrol af mælk (SCC-100 og SCC-400)

Omsætning
DKK 2 mio.

Vækst
-10%

Andel af samlet omsætning
2%

Markedet for *kvalitetskontrol af mælk* er temmeligt komplekst. Kunderne er landmænd, mælkeopsamlingsstationer, mejerier og centrale laboratorier. Kvalitetskontrollen omfatter måling af en række parametre, som fx fedt, protein, laktose, bakterier og somatiske celler. Bestemmelse af det somatiske celletal er en af de absolut vigtigste kvalitetsparametre for mælk. Hvis celletallet er højt, vil mælken være mindre egnet til videre forarbejdning til fx ost. Endvidere er et højt celletal udtryk for, at en ko har yverbetændelse. De fleste celletællinger foregår på store centrale laboratorier, men en del af målingerne foregår dog også på mejerier og mindre laboratorier, der ikke har økonomi til at investere i store fuldautomatiske systemer. Det er til disse kunder, ChemoMetec sælger sine analyseinstrumenter. Dette marked udgør dog kun en mindre del af det samlede marked for kvalitetskontrol af mælk. Produkterne afsættes primært til større kinesiske mejerier via forskellige distributører og mellemhandlere i en ofte svært gennemskuelig salgsproces, som er vanskelig at styre fra Danmark.

Mindre end 2% af ChemoMetecs samlede omsætning hidrører fra mælkeområdet. Andelen er faldende, hvilket er et udtryk for, at mælkeområdet ikke har en høj prioritet for selskabet. Omsætningen på dette marked blev på lidt over DKK 2 mio, svarende til et fald på 10% i forhold til forrige regnskabsår.

Produktudvikling

Xcyto 10

Feedback fra afprøvninger mv. har vist, at kundernes ønsker til Xcyto 10 har været mere omfattende end forventet. Derfor er der i regnskabsåret fortsat anvendt betydelige ressourcer på videreudviklingen af Xcyto 10. Der er primært tale om to relativt store delprojekter, hvoraf det ene omfatter en standardisering af instrumenterne, således at disse opfører sig rimeligt ensartet. En af fordelene herved er, at det er nemmere at dele analyseprotokoller mellem instrumenterne, ligesom det også er enklere for en kunde at anskaffe flere instrumenter, eftersom veldefinerede instrumenter med veldefinerede analyseprotokoller ikke behøver at blive individuelt tilpasset og valideret. Det er også betydeligt nemmere at vedligeholde en instrumentpark, når instrumenterne er ensartede – især i forbindelse med opdateringer af algoritmer og software. Standardiseringsaspektet er især meget vigtigt for kunderne inden for cellebaseret immunterapi, der påskønner, at arbejdsgangene af hensyn til patientsikkerhed og behandlingspris skal være så simple som muligt. Dette er også hovedårsagen til, at flowcytometre ikke er populære hos disse kunder, da disse instrumenter kræver individuelle tilpasninger og meget vedligeholdelse i øvrigt.

Det andet delprojekt drejer sig om at automatisere arbejdet med den såkaldte spektrale kompensering. Kort fortalt handler det om, at fluorescens fra en kanal "lyser" ind i en anden kanal og omvendt. Hvis der eksempelvis er ti kanaler for en given analyse, vil der i forbindelse med analysen være et omfattende arbejde forbundet med at "rense" resultaterne for det nævnte spektrale fænomen. Ofte vil brugeren også skulle fremstille og efterfølgende analysere mange kontrolprøver, som kun tjener ét formål, nemlig at hjælpe til med den spektrale kompensering. Det er ikke usædvanligt, at mere end 90% af det samlede analysearbejde, inklusive prøveforberedelse, er relateret til

spektral kompensering. Behovet for spektral kompensering er et generelt problem inden for fluorescensanalyse – og dermed også for flowcytometre. Med henblik på at simplificere kundernes arbejdsgange har ChemoMetec derfor igangsat et delprojekt med det formål at simplificere arbejdsgangene i forbindelse med spektral kompensering – med henblik på at opnå en ny salgsparameter, som kan bidrage til at facilitere salget af Xcyto-familien.

En række kunder har afprøvet Xcyto 10, og det forventes, at afprøvningsresultaterne vil resultere i videnskabelige publikationer, der skal undersøge salget.

Udviklingsafdelingen har også brugt mange ressourcer på at igangsætte og supportere eksterne afprøvninger af Xcyto 10, ligesom eksperter fra udviklingsafdelingen har deltaget i adskillige præsentationer af produktet på messer mm. Det forventes, at flere af afprøvningsresultaterne vil resultere i videnskabelige publikationer, som er nødvendige i forbindelse med at supportere salget af Xcyto 10.

Xcyto 5

Der er i regnskabsåret anvendt mange ressourcer på færdigudviklingen af Xcyto 5 – "lillebroderen" til Xcyto 10. Produktet blev planmæssigt frigivet til salg i et snævert geografisk og kundemæssigt segment i slutningen af 2017. I det forløbne år er der blandt andet – primært baseret på feedback fra afprøvninger mv. – udviklet nye softwarefunktioner, som eksempelvis forbedringer af brugergrænseflade, arbejdsgange og levering af flere og bedre celleanalytiske informationer til kunden. Dette arbejde forventes at fortsætte i den resterende del af 2018, og

Det marked, der i første omgang adresseres med Xcyto 5, er cellebaseret immunterapi, hvor NC-200 allerede har en meget attraktiv markedsposition.

produktforbedringer forventes at bidrage til at støtte salgsprocessen og øge det fremtidige potentiale for produktet.

De to store delprojekter, som er omtalt under Xcyto 10, omfatter også Xcyto 5 produktet.

Markedet, som i første omgang adresseres med Xcyto 5, er cellebaseret immunterapi, hvor NC-200 allerede har en attraktiv markedsposition. Xcyto 5 er tænkt som et brugervenligt alternativ til de flowcytometre, som i dag hyppigt anvendes til celleanalyse. Med henblik på at facilitere salget af Xcyto 5 vil ChemoMetecs udviklingsafdeling i nært samarbejde med kunderne inden for cellebaseret immunterapi arbejde på at udvikle specialtilpassede software-scripts og analyseprocedurer, som imødekommer disse kunders særlige behov.

NucleoCounter NC-202

I regnskabsåret 2016/17 blev der påbegyndt et udviklingsprojekt, der har til formål at foretage en opgradering af NC-200. Den nye celledæller får produktetnavnet NucleoCounter NC-202. Selve det mekaniske produkt er blevet færdigudviklet i løbet af regnskabsåret, men væsentlige software-algoritmer mangler stadig at blive fastlagt og testet. NC-202 anvender samme engangskassetter som NC-200, hvilket er en stor fordel for såvel kunde, som for ChemoMetec. Produktet er teknologisk set baseret på avanceret Xcyto-teknologi, og der er dermed et stort omfang af genbrug af de mange software-features, som er udviklet i forbindelse med Xcyto 10-projektet. Det betyder, at udviklingen af NC-202 kan ske både hurtigere

og mere omkostningseffektivt, og samtidig er det væsentligt nemmere at imødekomme de krav, som stilles til celletællere af de meget vigtige kunder inden for cellebaseret immunterapi. Det er selskabets vurdering, at man med NC-202 vil kunne fastholde sin markedsposition inden for dette markedssegment. NC-202 forventes frigivet til salg i november 2018.

Efterfølgeren til NC-200, NC 202, er under udvikling og forventes frigivet til salg i november 2018. Den nye celletæller er baseret på Xcyto-teknologiplatformen.

XcytoMatic

I 2014/15 blev der påbegyndt et nyt udviklingsprojekt med arbejdstitlen NC-High. Titlen er senere ændret til XcytoMatic for at indikere, at produktet er baseret på Xcyto-teknologi samt, at det er et delvist automatisk instrument, der vil have en høj analysekapacitet. XcytoMatic skal supplere den nuværende produktpalette og er rettet mod celletællingsmarkedet primært inden for farmaceutisk produktion, hvor den vil komme til at konkurrere med andre produkter inden for dette felt. XcytoMatic vil være udstyret med en genbrugs-flowkuvette, og forbrugsvarerne til instrumentet vil være engangsprøverør og reagenser. Udviklingen af det nye celletællingsinstrument er fortsat i 2017/18, men projektet har haft lavere prioritet end de øvrige projekter. Produktet forventes frigivet til salg tidligst medio 2019.

XcytoMatic forventes på sigt at komme til at udgøre en hel produktserie, hvor også varianter af Xcyto 5 og Xcyto 10 vil blive automatiseret.



Udviklingsamarbejder

For at sikre, at ChemoMetec løbende tilføres ny viden og for at understøtte igangværende udviklingsprojekter, deltager ChemoMetec som partner i forskellige fondsstøttede projekter.

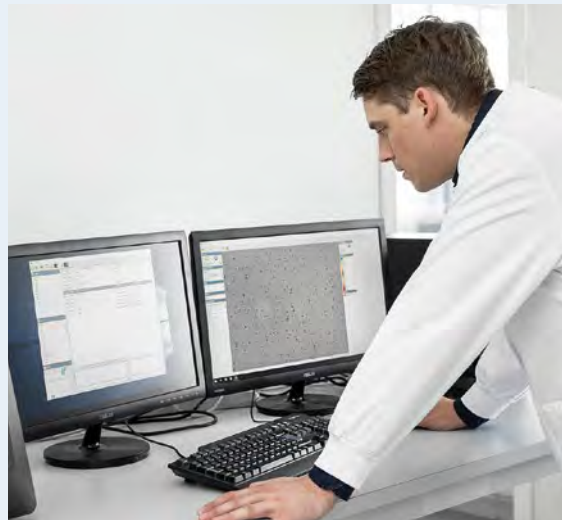
Igangværende projekt

Advancing Andrology: A Comprehensive Non-invasive Diagnostic Platform

Med støtte fra Innovationsfonden indgår ChemoMetec i et 5-årigt projektsamarbejde med to afdelinger på Rigshospitalet samt Minerva Imaging ApS omkring en ny undersøgelsesmetode til mænd med dårlig sædkvalitet og testikelforandringer. Med udgangspunkt i de algoritmer, der er udviklet tidligere i projektet ved hjælp af dybe neurale netværk, er der blandt andet blevet genereret en metode til at karakterisere levende sædcellers bevægelsesmønstre og hastighed. Kvantificering af sædcellernes mobilitet er en kritisk parameter for klinisk vurdering af sædkvalitet. Projektet er inde i sin afsluttende fase og forventes at være afsluttet primo 2019. I projektet er der desuden udviklet en ny type sædanalyse, som kan være med til at styrke behandlingen af barnløse par. Resultatet er blevet publiceret i det ansete tidsskrift Human Reproduction, og et ekstrakt af data er offentliggjort af såvel Rigshospitalet som Innovationsfonden (læs mere på nedenstående links).

<https://innovationsfonden.dk/da/presse/ny-maade-analysere-saed-kan-styrke-behandlingen-af-barnloese-par>

Deltagelse i disse udviklingsprojekter bidrager til, at ChemoMetec har den specialviden og de kompetencer, der muliggør, at virksomheden kan være blandt de første, der udvikler produkter tilpasset de nyeste teknologier.



<https://www.rigshospitalet.dk/presse-og-nyt/nyheder/nyheder/Sider/2018/januar/ny-maade-at-analysere-saed-kan-styrke-behandlingen-af-barnloese-par.aspx>

Ledelsen i ChemoMetec vurderer løbende, hvorvidt de opnåede resultater i samarbejdet skal indgå i en strategisk satsning på det humane sædanalyseområde. Indtil videre afventes dog projektets afslutning primo 2019, før der tages endelig stilling til de kommercielle aspekter.

Ressourcer i udviklingsafdelingen

ChemoMetecs udviklingsafdeling består af 16 højtuddannede medarbejdere samt enkelte fast tilknyttede konsulenter. Herudover outsources også større udviklingsopgaver til eksterne konsulenthuse. Antallet af medarbejdere i udviklingsafdelingen ventes at blive forøget i det kommende år.

Der opleves stigende udfordringer med at rekruttere medarbejdere inden for softwareudvikling, og udfordringernes omfang ventes ikke at blive mindre i det kommende år. For at imødekomme denne udfordring samarbejder ChemoMetecs udviklingsafdeling blandt andet med relevante institutter på hhv. Københavns Universitet og DTU. Målet er i den forbindelse at skabe kendskab til ChemoMetec og jobmulighederne i virksomheden samt at være i stand til at spotte talenter, allerede inden de har afsluttet deres uddannelse.

Produktion

ChemoMetec varetager selv produktionen af samtlige analyseinstrumenter. Der anvendes en lang række underleverandører, fx til fremstilling af printkort, men styring, montage, justering og kvalitetskontrol udføres på selskabets produktionsfaciliteter i Allerød. Der er udviklet en række hjælpeværktøjer til produktionen, som vil gøre det muligt at fremstille mere end 2.000 instrumenter årligt. Produktionen af engangskassetter, som anvendes sammen med instrumenterne, foregår ligeledes hos ChemoMetec i Allerød.

Plastdelene, som indgår i kasetteproduktionen, leveres af en dansk sprøjttestøbningsvirksomhed. Produktionskapaciteten af engangskassetter hos ChemoMetec forøges løbende i takt med

Omsætningen af kassetter forventes at fortsætte med at stige i takt med det stigende salg af instrumenter, og der er planlagt en fordobning af produktionskapaciteten.

det forøgede salg af kassetter. I øjeblikket er produktionskapaciteten ca. 4 mio. kassetter årligt, men den kan midlertidigt forøges til ca. 5 mio. kassetter ved indførelse af nathold og weekendarbejde. Der fokuseres konstant på at reducere kostprisen på kassetter, dels ved at øge automatiseringsgraden af samlelinjen og dels ved at reducere spild. Endelig arbejdes der også på at reducere indkøbspriserne på plastikkomponenter.

Med henblik på at kunne imødekomme det fremtidige behov for kassetter blev der i regnskabsåret taget skridt til at fordoble den nuværende produktionskapacitet. Dette omfatter blandt andet et nyt sæt produktionsforme med tilhørende automatiseringsudstyr, som opstilles hos ChemoMetecs leverandør af plastdele. Endvidere er der bestilt endnu en fuldautomatisk kassette-samlelinje, som efter planen vil blive leveret og taget i anvendelse i løbet af næste regnskabsår.

Investeringen i udvidelsen af produktionskapaciteten af kassetter vil være på omkring DKK 15 mio.

Produktionen af tællekamre til Xcyto 5 og Xcyto 10 foregår også på ChemoMetecs produktionsfaciliteter i Allerød.

Produktionen af NC-Slide A2 og NC-Slide A8, som er engangstællekamre af glas til NC-3000 og NC-250, foregår hos en samarbejdspartner i Holland.

ChemoMetecs instrumenter anvender en række færdigfremstillede reagenser, som benyttes i forbindelse med de forskellige celleanalyser. Produktionen af disse reagenser er blevet outsourcet til en dansk producent, mens kvalitetskontrollen stadig varetages af ChemoMetec.

IPR og licensaftaler

ChemoMetecs unikke teknologier er en vigtig konkurrenceparameter. Derfor har patentering været en central del af strategien siden selskabets etablering i 1997. Patentstrategien er forbundet med løbende investering af betydelige beløb. Indgåelse af licensaftaler samt køb og salg af immaterielle rettigheder er en naturlig del af ChemoMetecs forretning.

ChemoMetec råder over i alt 16 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 45 patenter i udvalgte lande, herunder 11 i USA. I alt 39 patenter er udløbet, og ni nye patenter er udstedt. ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

Den verserende indsigelsessag nævnt i rapporten for 1. halvår 2017/18 er ophørt som følge af patentudløb. ChemoMetec er ved udgangen af 2017/18 ikke bekendt med nye indsigelsesser mod selskabets patenter.

Bestyrelsesbeslutninger og forslag til generalforsamlingen

Resultatdisponering

Bestyrelsen foreslår, at årets resultat på DKK 18,2 mio. overføres til næste år.

Udbytte

På baggrund af resultatudviklingen i 2017/18, ChemoMetecs vækststrategi og forventningerne til 2018/19 indstiller bestyrelsen til generalforsamlingen, at der ikke udbetales udbytte for regnskabsåret 2017/18.

Øvrige forslag

Bestyrelsen fremsætter forslag om, at bestyrelsen fortsat bemyndiges til på vegne af selskabet at erhverve egne aktier i selskabet. Det konkrete forslag vil fremgå af indkaldelsen til den ordinære generalforsamling.

Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten 2017/18.

Cellebaseret immunterapi

Den traditionelle cancerbehandling

Den traditionelle behandling af cancersygdomme har i mange år bestået af kombinationer af kemoterapi, radioaktiv stråling og operation. Specificiteten af behandlingen er dog ikke særlig god med disse metoder, da kemoterapien typisk også rammer de sunde celler i alle andre dele af kroppen. Stråling og operation rammer, trods nye forbedrede teknikker, også raske celler omkring tumoren. Hvis der er sket en spredning af canceren til andre dele af kroppen, er operation/stråling ikke effektiv. Det samme gælder for de cancersygdomme, der ikke er associeret med en såkaldt fast tumor, som for eksempel leukæmi.

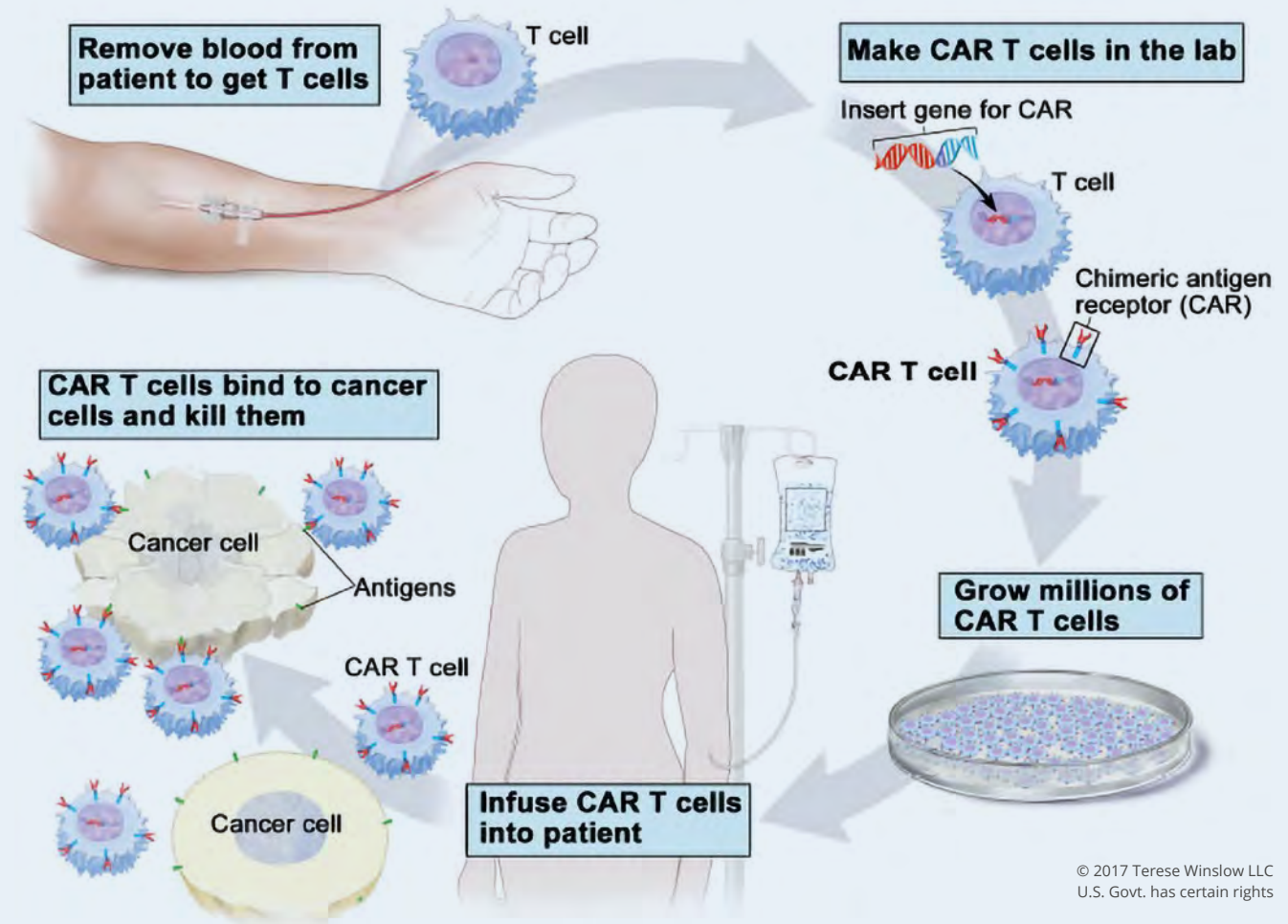
Antistofbaseret immunterapi

Som erstatning eller supplement til de traditionelle cancerbehandlingen har man i årevis forsøgt at udvikle behandlinger, der er mere specifikke end de traditionelle behandlinger. Immunterapi er et godt eksempel på en ny behandlingstype. Med den klassiske immunterapi får patienten indsprøjtet en dosis antistof, der specifikt angriber cancerceller uden at beskadige de raske celler. Et eksempel på immunterapi baseret på antistof er DARZALEX (daratumumab) fra Genmab.

Cellebaseret immunterapi

En variant af immunterapi er den cellebaserede immunterapi, hvor cancerpatienten får indsprøjtet en dosis immunceller, som efterfølgende initierer et specifikt angreb på patientens cancerceller. Den mest velkendte og mest succesfulde celleterapi er baseret på den såkaldte CAR-T teknologi.

Illustration af CAR-T celleparti



© 2017 Terese Winslow LLC
U.S. Govt. has certain rights

CAR-T celleterapi

Kort fortalt består terapien for fx leukæmi-patienter i, at man udvinder og isolerer patientens egne T-celler (en slags immun-celler) og modificerer dem genetisk i laboratoriet til at genkende og angribe patientens cancer-celler. Derefter opformeres de modificerede celler til et meget stort antal, som så tilbageføres i patienten, hvor CAR-T cellerne lokaliserer og dræber cancer-cellerne. Behandlingen har vist sig særdeles effektiv på flere leukæmi-former, og mange læger taler om en decideret revolution inden for cancerbehandling. Behandlingen er særdeles tids- og ressorcekrævende, og behandlingsprisen er som følge heraf også høj, dvs. i størrelsesordenen flere millioner kroner.

Indtil videre har den amerikanske lægemiddelmyndighed FDA godkendt tre CAR-T behandlinger mod forskellige typer blodcancer. Derudover er der etableret flere hundrede kliniske forsøg/undersøgelser med forskellige andre typer CAR-T behandlinger. Antallet af forsøg vokser meget kraftigt som følge af successen med denne behandlingstype. Især i USA er aktiviteten på dette felt meget høj, men også Kina og England er godt med. Udover blodcancer undersøges en mulig effekt af CAR-T terapien på en række andre cancertyper, som fx lungecancer og levercancer. På internet-adressen <https://clinicaltrials.gov> kan man finde informationer om de forskellige undersøgelser, der pågår i øjeblikket.

Celleterapiens behandlingseffekt

CAR-T celleterapi er blevet kaldt en revolution inden for cancer-behandling. Det gør den, fordi der er tale om en helt ny type terapi, som allerede har vist en signifikant, dokumenteret effekt. FDA rapporterer blandt andet, at af 63 "uhelbredelige"

leukæmi-patienter, der fik CAR-T celleterapi, forsvandt alle synlige tegn på cancer fuldstændigt hos 40 patienter, mens synlige tegn på cancer forsvandt delvist hos 12 af patienterne. En stor del af patienterne fik dog bivirkninger, især i form af det såkaldte "Cytokine release syndrom".

Cellebaseret immunterapi er stadig en relativ ung og uudviklet disciplin, og der mangler fortsat dokumentation på den samlede levetidsforlængelse, bivirkninger, antal nødvendige behandlinger osv. Men indtil videre udviser behandlingsformen et meget stort potentiale, og det må formodes, at immun-celle-terapien kan optimeres yderligere og også indgå sammen med andre behandlingsformer, så effektiviteten vil stige yderligere sideløbende med, at behandlingsprisen falder.

Celleterapi markedet

Markedet for CAR-T celleterapi, målt som behandlingsprisen for de godkendte behandlinger, der udføres i dag, er ikke særligt stort. De nye behandlinger er relativt dyre, og der foretages stadig kun få behandlinger årligt. Til gengæld ventes markedet ifølge iagttagere at vokse eksplosivt i de næste ti år, og vækstrater op imod 50% er nævnt. Med godkendelsen af andre, nye typer cancer-terapi forventes markedets samlede størrelse at blive endnu større. Derudover er der flere cellebaserede terapier under udvikling, som eksempelvis er baseret på behandling med stamceller og rettet mod en række andre sygdomme end cancer, som fx gigt, hjertesygdomme og ledsader.

NC-200 og celleterapi

NucleoCounter NC-200 har opnået en gunstig markedsposition inden for celleterapien. Produktet anvendes i forbindelse med opformeringen af patientens genetisk modificerede celler, som efterfølgende skal tilbageføres i patienten. Med NC-200 følges celletal og viabilitet under hele opformeringsperioden med henblik på at sikre, at cellernes vækst er som forventet. Opformeringen varer typisk 2-3 uger.

NC-200 celletælleren passer godt ind i arbejdsgangene inden for celleterapi. Konceptet karakteriseres af kunderne som særdeles brugervenligt – specielt på grund af anvendelse af engangskassetter. Tællerresultaterne betragtes ligeledes som værende meget konsistente og mere eller mindre uafhængige af operatør, tid og sted. Disse egenskaber ser ikke ud til at kunne leveres af nogen af de konkurrerende produkter på celletællingsmarkedet. Det kan også nævnes, at ChemoMetec har kunder, der forsker inden for andre typer af celleterapier, som stamcelleterapi med mesenchymale stamceller. I denne sammenhæng har NC-200, udover ovennævnte fordele, også den unikke egenskab, at NC-200 kan anvendes til at tælle de ofte meget klumpede mesenchymale stamceller.

ChemoMetecs strategi er at identificere nystartede terapieskaber, og så opsøge de potentielle kunder med henblik på at sælge celletællingsprodukter til disse på så tidligt et produktudviklingsstadium som muligt. Herved inkluderes celletællerne mere eller mindre automatisk i hele udviklingsforløbet, herunder også i den afsluttende myndighedsgodkendelse (fx FDA). Devisen er, at det er nemmere at være med fra starten end at skulle udkonkurrere en konkurrent, hvis celletællingsprodukt er en del af et samlet godkendt terapeutisk produkt.

Forventninger til 2018/19

ChemoMetec forventer i regnskabsåret 2018/19 en fortsat vækst i salget til kunder inden for life science research, cellebaseret immunterapi og farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol. Det forventes, at de nye produkter NC-202, Xcyto 10 og Xcyto 5 vil bidrage til væksten i salget af instrumenter.

ChemoMetec forventer at fortsætte arbejdet med at opbygge salgs- og supportorganisationen samt styrke salgsindsatsen på såvel det amerikanske marked som i Europa og Asien. Der forventes en forøgelse af omkostningerne til markedsføring, herunder allokering af flere ressourcer til lancering og markedsføring af nye produkter.

På basis af ovenstående forventer ChemoMetec i regnskabsåret 2018/19 en omsætning i niveauet DKK 127-133 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 29-33 mio.

ChemoMetec forventer i 2018/19 at investere ca. DKK 30 mio. i blandt andet produktudvikling, patenter og produktionsanlæg. Investeringsniveauet vil efter ledelsens opfattelse danne grundlaget for en fortsat effektiv udvikling og patentbeskyttelse af nye innovative produkter. Endvidere omfatter de forventede investeringer en væsentlig udbygning af produktionskapaciteten.

Udtalelser om fremtidige forhold

Ovenstående udsagn om fremtidige forhold, herunder især fremtidig omsætning og driftsresultat, er usikre og forbundet med risici. Mange faktorer vil være uden for ChemoMetecs kontrol og kan medføre, at den faktiske udvikling afviger væsentligt fra de forventninger, som indeholdes i rapporten. Sådanne faktorer omfatter blandt andet væsentlige ændringer i markedsforhold herunder udvikling i teknologi, kundeportefølje eller valutakurser.

Se endvidere afsnittet om risikoforhold.



Regnskabsberetning

Omsætning og resultat

ChemoMetec opnåede i regnskabsåret 2017/18 en omsætning på DKK 112,7 mio. svarende til en stigning på DKK 22,4 mio. og en vækst på 25%.

Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 22% og udgjorde DKK 58,6 mio. svarende til 52% af den samlede omsætning. Der blev i regnskabsåret solgt 576 analyseinstrumenter mod 504 instrumenter året før.

Omsætningen af forbrugsvarer, som omfatter engangskassetter, slides og reagenser, steg med 26% og udgjorde DKK 49,7 mio. svarende til 44% af omsætningen. Salg af forbrugsvarer udgør en stabil indtjeningskilde for ChemoMetec, da det baserer sig på det akkumulerede antal solgte instrumenter i drift.

Samlet har omsætningsvæksten bidraget til en fremgang i bruttoresultatet på DKK 19,3 mio. til DKK 99,5 mio.

Omkostningerne til råvarer og hjælpematerialer inkl. lagerreguleringer udgjorde i regnskabsåret 2017/18 DKK 20,3 mio. svarende til 18% af omsætningen. I regnskabsåret 2016/17 udgjorde omkostningerne DKK 16,1 mio. og ligeledes 18% af omsætningen. Stigningen i omkostningerne kan primært henføres til stigningen i omsætningen.

Andre eksterne omkostninger udgjorde DKK 20,3 mio. og består af omkostninger til salgsfremmende aktiviteter, lokaler og administration. Andre eksterne omkostninger er sammenholdt med sidste år øget med DKK 0,1 mio. og udgjorde i 2017/18 18% af omsætningen mod 22% året før.

Personaleomkostninger udgjorde DKK 49,2 mio. svarende til en stigning på 11%. Det gennemsnitlige antal medarbejdere udgjorde i 2017/18 69 mod 65 året før. Stigningen i persona-

leomkostninger og antal medarbejdere kan primært henføres til den fortsatte udbygning af ChemoMetecs salgs- og supportorganisation.

ChemoMetec opnåede i 2017/18 et driftsresultat (EBITDA) på DKK 30,1 mio., hvilket er en stigning på DKK 14,2 mio. i forhold til året før. Fremgangen i driftsresultatet (EBITDA), svarende til 90%, skyldes omsætningsvæksten kombineret med en moderat og væsentlig lavere stigning i omkostningerne.

Årets resultat blev et overskud på DKK 18,2 mio., hvilket er DKK 10,7 mio. højere end året før.

Årets omsætning og driftsresultat (EBITDA) er i overensstemmelse med de senest udmeldte forventninger (en omsætning i niveauet 110-112 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 28-30 mio.).

Ledelsen betragter årets resultat som tilfredsstillende.

Balance

Balancesummen udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2017/18 DKK 114,0 mio., hvoraf egenkapitalen andrager DKK 73,0 mio. svarende til en soliditetsgrad på 64% (2016/17: 66%).

Der er i regnskabsåret anvendt DKK 9,6 mio. på tilbagekøb af egne aktier, hvorefter selskabet råder over 11,7% egne aktier (2016/17: 10,0%). Tilbagekøb af egne aktier fratrækkes egenkapitalen i det år, hvor tilbagekøbet er foretaget.

I balancen indgår immaterielle aktiver med DKK 38,2 mio. (2016/17: DKK 30,0 mio.), som i al væsentlighed består af igangværende og færdiggjorte udviklingsprojekter samt patenter. Investeringer heri har i regnskabsåret udgjort DKK 10,9 mio.

Pengebindingen i form af varebeholdninger og tilgodehavender hos kunder udgjorde ved udgangen af 2017/18 DKK 34,5 mio. mod DKK 27,9 mio. året før. Stigningen skyldes en stigning i færdigvarer, en fortsat opbygning af råvarelageret til Xcyto-instrumenter samt det generelle højere aktivitetsniveau.

Den nettorentebærende gæld er steget med DKK 0,5 mio. til DKK 10,2 mio., hvilket skyldes et højere investeringsniveau kombineret med aktietilbagekøbet.

Likviditet og pengestrømme

Pengestrømme fra driften var positive og udgjorde DKK 25,4 mio. mod DKK 9,8 mio. året før. Det højere aktivitetsniveau har kun i mindre omfang ført til stigninger i arbejdskapitalen. Ud af driftsresultatet (EBITDA) på DKK 30,1 mio. er DKK 25,4 mio. konverteret til positive pengestrømme. Forskellen på DKK 4,7 mio. består blandt andet af betalt selskabsskat på DKK 1,3 mio. samt stigninger i arbejdskapitalen på DKK 2,7 mio.

Investeringsaktiviteten har påvirket likviditeten negativt med DKK 16,5 mio. og består af investeringer i udviklingsprojekter, herunder udviklingsprojekterne vedrørende Xcyto-produkterne samt materielle anlægsaktiver, herunder en igangsat investering i udvidelse af kassetteproduktionen. Pengestrømme fra finansiering udgjorde DKK -7,9 mio. og består af en nettolåneoptagelse på DKK 1,7 mio. og tilbagekøb af egne aktier på DKK 9,6 mio.

Disponering af overskud

Bestyrelsen vil på selskabets generalforsamling foreslå, at årets resultat på DKK 18,2 mio. overføres til næste år.

Risikoforhold

Dette afsnit indeholder et resumé af de risici, som ledelsen vurderer som de væsentligste, samt et overblik over, hvordan ChemoMetec håndterer og forsøger at begrænse disse. Miljø-mæssige og etiske risici er beskrevet i afsnittet "Samfundsansvar".

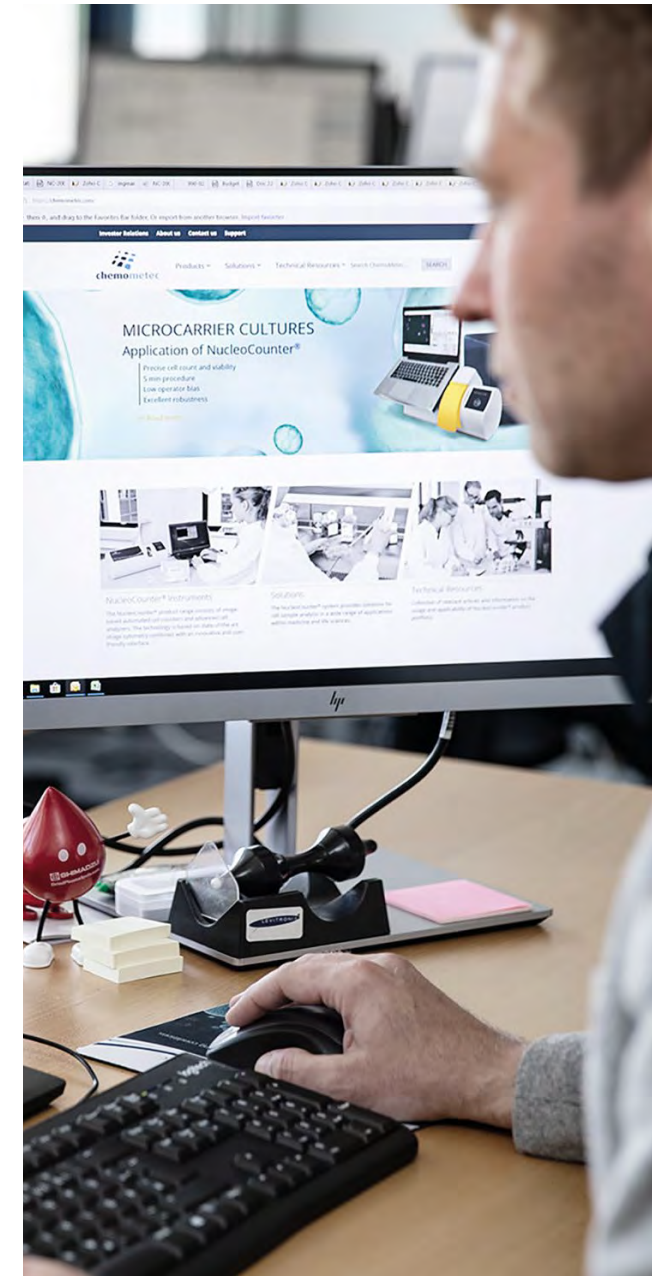
Udvikling af nye innovative produkter til kunder inden for ChemoMetecs forretningsområder, herunder *life science research*, *cellebaseret immunterapi* samt *farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol*, indebærer store finansielle risici. Udover risici forbundet med selve udviklingen er produktlancering og positionering af produkterne forbundet med risici og er ligeledes ressourcekrævende.

ChemoMetecs ledelse er ansvarlig for implementering af passende systemer og politikker i relation til risikostyring og intern kontrol samt for at vurdere de overordnede og specifikke risici i forbindelse med ChemoMetecs aktiviteter. Ledelsen søger kontinuerligt at håndtere risici på en ansvarlig og effektiv måde. Overvågning af risici og håndtering heraf indgår i en løbende risikovurdering og er integreret i den løbende rapportering til bestyrelsen.

Risici af særlig betydning for ChemoMetec er relateret til produktudvikling, kommercielle forhold, immaterielle rettigheder, produktion, nøglemedarbejdere, it-anvendelse og finansielle forhold.

Område	Beskrivelse risici	Håndtering af risici
Produkt-udvikling	Udviklingen af nye innovative produkter er forbundet store iboende risici vedrørende teknologiske, designmæssige og rettmæssige forhindringer, som kan forsinke eller standse udviklingsarbejdet.	Under udviklingsprocessen foretages der løbende risikovurderinger af alle udviklingsprojekter, og der foretages ændringer af udviklingsprojekter, eller udviklingsprojekter bringes til ophør, hvis dette skønnes nødvendigt.
	Realiseringen af ChemoMetecs strategi forudsætter, at selskabet med succes er i stand til at udvikle og introducere nye produkter på markedet.	Risikovurderinger foretages af både de projektansvarlige samt ledelsen af udviklingsafdelingen. Risikovurderinger fremlægges på ad hoc basis til ledelsen.
Kommercielle forhold	Der er en risiko for, at ChemoMetecs markedsposition bliver forringet, hvis konkurrenter kan genskabe de patentbeskyttede teknologier uden at krænke patenterne, hvis patenter ikke holder i forbindelse med en nærmere prøvelse, eller hvis konkurrenter lancerer alternative konkurrencedygtige teknologier.	Der anvendes væsentlige ressourcer på produktudvikling og udviklingssamarbejder med henblik på at fastholde ChemoMetecs markedsposition. Via en aktiv patentpolitik søges det endvidere at beskytte produkter imod kopiering.
	ChemoMetecs kunder inden for life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol stiller i nogle tilfælde høje krav til produktionsprocesser, kvalitetsprocedurer og erstatningskrav. Ved fejl i produkter, som påvirker kundernes måle- og analyseresultater, vil der være en risiko for erstatningskrav.	Der foretages løbende review og tilpasninger af forretningsbetingelser med henblik på at håndtere risici forbundet med salg til kunder.
Immaterielle rettigheder	Der er en iboende risiko for, at ikke alle patentansøgninger vil føre til udstedte patenter, ligesom der ikke kan gives sikkerhed for, at udstedte patenter ikke vil blive anfægtet.	Håndteringen af ChemoMetecs patenter, herunder patentansøgninger, sker i et tæt samarbejde mellem udviklingsafdelingen og juridiske eksperter.
	Der er også en risiko for, at andre bevidst krænker ChemoMetecs immaterielle rettigheder. Der er også en risiko for, at andre – uanset om de er berettiget hertil eller ej – mener, at ChemoMetec krænker deres patenter eller rettigheder, og som følge heraf aktivt håndhæver disse påståede rettigheder.	Der afsættes løbende væsentlig ressourcer til patentansøgninger med henblik på at sikre, at ChemoMetec har såkaldt freedom-to-operate eller for at sikre, at andre ikke krænker selskabets immaterielle rettigheder. I de enkelte situationer vil selskabets ledelse tage stilling til, hvordan der skal reageres i en given situation, specielt under hensyntagen til den risiko der vurderes at være forbundet hermed.
	Patentstridigheder kan være omkostningskrævende, men kan også hindre ChemoMetec i at markedsføre produkter.	

Område	Beskrivelse risici	Håndtering af risici
Produktion	<p>Produktionen foregår på få lokationer, og som følger heraf vil brand, hærværk eller lignende på en af lokationerne kunne medføre væsentlige driftsforstyrrelser eller driftsafbrydelser. Længerevarende driftstop vil påvirke leveringsevnen i en periode.</p> <p>Produktionen er endvidere afhængig af, at leverandører kontinuerligt kan levere råvarer af den fornødne kvalitet, og at disse leveres til tiden.</p>	<p>Der er implementeret en række tiltag med henblik på at mindske risikoen, herunder brandsikring. Herudover forsøges det at opretholde et minimumslager af færdigvarer for at reducere konsekvenserne ved driftsstop.</p> <p>Der er en løbende dialog med kritiske leverandører for at sikre, at råvarer har den fornødne kvalitet, og at leverandørerne tilpasser deres produktion i takt med en stigende efterspørgsel. Selskabet forsøger også at opbygge et lager af kritiske råvarekomponenter, ligesom det forsøges at identificere mindst to leverandører til hver råvarekomponent.</p>
Nøglemedarbejdere	<p>For fortløbende at kunne udvikle innovative produkter og sikre tilfredsstillende økonomiske resultater er det nødvendigt at kunne tiltrække og udvikle de rette medarbejdere.</p>	<p>Med henblik på fortsat at kunne tiltrække og fastholde medarbejdere med de rette kompetencer fokuserer ChemoMetec på udviklingen af den enkelte medarbejder, på løbende karriereudvikling og på at give medarbejderne en betydelig grad af ansvar.</p>
It	<p>Afviklingen af den daglige drift er i høj grad afhængig af it, herunder afvikling af produktionsordre, kundesupport, forsendelser og fakturering. It-nedbrud af længerevarende karakter vil påvirke driften.</p> <p>Hackeres eventuelle indtrængen i ChemoMetecs it-systemer og andre forsøg på økonomisk it-kriminalitet, herunder tyveri af forretningskritisk viden, herunder data om produkter, teknogier, kundelister etc., vil kunne påvirke de fremtidige resultater.</p>	<p>ChemoMetec vurderer og tilpasser løbende it-ansværelsen, herunder også it-infrastrukturen og -sikkerheden.</p> <p>ChemoMetec har implementeret sikkerhedsprocedurer og back-up-rutiner.</p>
Finansielle forhold	<p>Finansielle risici omfatter valuta-, rente-, likviditets- og kreditrisici. ChemoMetec er særligt eksponeret imod USD.</p> <p>De finansielle risici og styringen heraf er uddybet i note 4.5.</p>	<p>Styringen af de finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til de af bestyrelsen vedtagne politikker og instrukser. Der er ikke i regnskabsåret foretaget kurssikring af pengestrømme og positioner i udenlandsk valuta.</p>



Samfundsansvar

Redegørelse om samfundsansvar og mangfoldighed

ChemoMetec bestræber sig på at drive sin virksomhed på en forsvarlig måde og ønsker at leve op til lovgivningen i de lande og lokalsamfund, hvor der udøves virksomhed. ChemoMetecs arbejde med samfundsansvar er baseret på en forretningsmæssig prioritering af værdiskabelse og begrænsning af risici. En effektiv udnyttelse af ressourcer samt opbygning og fastholdelse af tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere er afgørende for den fortsatte værdiskabelse. Det er samtidig væsentligt for ChemoMetec, at selskabets fortsatte vækst og udvikling sker på et bæredygtigt grundlag.

ChemoMetec har valgt at prioritere arbejdet med samfundsansvar inden for tre områder, som kan sammenfattes under overskrifterne klima og miljø, sociale forhold og medarbejderforhold samt relationer til omverdenen. Bestyrelsen har godkendt politikkerne, som relaterer sig til samfundsansvar og de tre områder.

For en beskrivelse af ChemoMetecs forretningsmodel henvises til side 5.

Klima og miljø

Inden for området klima og miljø har ChemoMetec integreret CSR i sine politikker for investeringer og leverandøraftaler, og herudover er det ChemoMetecs målsætning generelt at minimere ressourceanvendelsen. CSR-politikkerne gennemføres blandt andet ved, at hensyn til miljø- og klimaforhold indgår i forbindelse med godkendelsen af investeringer, samt at der stilles krav til leverandører om efterlevelse af FN Global Compacts principper. Der anvendes p.t. ikke måltal eller KPI'er.

ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med klima og miljø, men er selvfølgelig opmærksom på ressource-

anvendelsen i forbindelse med udvikling og produktion af selskabets produkter. Det er en vigtig parameter for ChemoMetec, at de materialer, der indgår i selskabets produkter og forbrugsvarer, kan accepteres af kunderne.

ChemoMetecs produktionsfaciliteter optimeres løbende med henblik på at sikre en tidssvarende, effektiv og fleksibel produktion. I 2017/18 er der igangsat en investering i en fordobling af den eksisterende kapacitet i kassetteproduktionen. I forbindelse med beslutningen om igangsættelse af investeringen har automatisering, reduktion af spild og ressourcer indgået i beslutningsgrundlaget. Når udvidelsen af produktionskapaciteten er gennemført, forventes det, at den enkelte kassette vil kunne produceres med et lavere energi- og ressourceforbrug.

I 2017/18 har ChemoMetec fortsat implementeringen af kravet om, at koncernens leverandører skal følge FN Global Compacts principper. Ved udgangen af 2017/18 fulgte hovedparten af koncernens større leverandører således principperne.

Sociale forhold, medarbejderforhold og mangfoldighed

Inden for området sociale forhold og medarbejderforhold har ChemoMetec CSR-politikker, der vedrører medarbejderforhold, rekruttering af nye medarbejdere, krav om overholdelse af grundlæggende menneskerettigheder samt forebyggelse af diskrimination. Det er herudover en målsætning at opnå mangfoldighed i den samlede organisation samt en sund og sikker arbejdsplads. ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med sociale forhold og medarbejderforhold og anvender p.t. ikke måltal eller KPI'er udover måltal for kønssammensætningen.

Det er ChemoMetecs mål at opnå en fornuftig repræsentation af begge køn i såvel lederkredsen som bestyrelsen, ud fra et

ønske om at styrke selskabets alsidighed, samlede kompetencer og skabe bedre beslutningsprocesser. Det er bestyrelsens mål, at dens medlemmer bedst muligt skal supplere hinanden i forhold til alder, baggrund og køn m.m. med henblik på at sikre et kompetent og alsidigt bidrag til bestyrelsesarbejdet. Dog vil indstillingen af kandidater altid ske med udgangspunkt i en vurdering af de enkelte kandidaters kompetencer, disses match med behovene og bidrag til bestyrelsens samlede effektivitet.

Det er målsætningen i regnskabsåret 2019/20, at begge køn har en minimumsrepræsentation på 25% i såvel lederkredsen som bestyrelsen. I lederkredsen lever ChemoMetec samlet op til sin målsætning om en andel på 25% repræsentation af begge køn, og når der skal rekrutteres nye ledere, lægges der vægt på at identificere kandidater af begge køn og skabe lige vilkår. For bestyrelsen er målsætningen ikke opnået ved udgangen af regnskabsåret. Bestyrelsens sammensætning på nuværende tidspunkt vurderes passende i forhold til virksomhedens størrelse og kompleksitet, og der har ikke været udskiftninger i året.

ChemoMetec ønsker at skabe lige vilkår og muligheder for alle medarbejdere uanset køn, nationalitet, religion eller alder. I de løbende medarbejdersamtaler indgår derfor blandt andet forhold omkring vilkår og muligheder, ligesom alle kandidater med de rette kompetencer og ambitioner opfordres til at søge ved rekruttering af nye medarbejdere.

ChemoMetec ønsker at være en sikker og sund arbejdsplads, hvor der lægges vægt på medarbejdernes sundhed og trivsel. Der arbejdes målrettet på at have et sikkert arbejdsmiljø, hvor arbejds-skader undgås, og på at skabe et velfungerende psykisk arbejdsmiljø, der fremmer den enkelte medarbejders trivsel og udvikling. ChemoMetec har arbejdsmiljørepræsentanter, der løbende i samarbejde med ledelsen følger arbejdsmiljøet. Ledelsen følger løbende op på sygefraværet, og der afholdes samtale med de medarbejdere, der har et relativt højt fravær.

For at understøtte medarbejdernes sundhed tilbyder ChemoMetec endvidere et sundt og varieret udbud af mad i kantiner.

Der er virksomhedens vurdering, at det på baggrund af den fortsatte indsats i regnskabsåret er lykkedes at opretholde et sundt og sikkert arbejdsmiljø i virksomheden.

Relationer til omverdenen

ChemoMetecs forhold til omverdenen, herunder kunder, leverandører, distributører og andre samarbejdspartnere bygger på aftaler og kontrakter, som indeholder en række standardkrav med henblik på at minimere risici og drive en forsvarlig forretning. Standardkravene omfatter typisk krav om kvalitet og leveringssikkerhed, men også ansvarlighed, herunder bl.a. hensyn til miljø, menneskerettigheder og antikorrupsion. Det er ChemoMetecs politik, at disse standardkrav indarbejdes ved fornyelse af eksisterende kontrakter og ved indgåelse af nye. På basis af den viden, som ChemoMetec er i besiddelse af, vurderes det, at der er et tilfredsstillende niveau hos leverandører m.fl.

Det er endvidere ChemoMetecs politik at leve op til de ti principper i FN's Global Compact, dog er virksomheden ikke tilsluttet FN Global Compact.

Da ChemoMetec opererer globalt, herunder også på markeder, hvor korrupsion og bestikkelse er mere udbredt end på de vestlige markeder, er der en potentiel CSR-risiko forbundet hermed. Med henblik på at minimere risikoen indarbejdes der løbende krav om anti-korrupsion ved fornyelse af alle nye distributøraftaler, ligesom alle i ChemoMetecs organisation er informeret om, at korrupsion ikke accepteres. Ledelsen har ikke kendskab til tilfælde af korrupsion i regnskabsåret.



Corporate governance

Lovpligtig Redegørelse for Selskabsledelse

ChemoMetecs bestyrelse og koncernledelse lægger vægt på, at der udøves god selskabsledelse, da det vurderes at være en forudsætning for langsigtet værdiskabelse samt etablering af troværdighed i forhold til kunder, medarbejdere og øvrige interessenter. Selskabets ledelse forholder sig løbende til udviklingen inden for corporate governance, herunder blandt andet lovgivning, god praksis og anbefalinger, og søger løbende at udvikle selskabets egne standarder på området.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen vedrørende god selskabsledelse, gældende børsregler, myndighedskrav, praksis på området og interne regler sætter rammen for ChemoMetecs selskabsledelse.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen følges med nogle undtagelser, som primært kan henføres til ChemoMetecs størrelse og forretningsmodel. Den samlede redegørelse for ChemoMetecs selskabsledelse findes på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance", Lovpligtig redegørelse for virksomhedsledelse (<http://chemometec.com/about/ir/corporate-governance>). Redegørelsen indeholder en oversigt over områder, hvor ChemoMetec ikke lever op til anbefalingerne for god selskabsledelse og ligeledes begrundelsen herfor.

Samspil med aktionærer og andre interessenter

ChemoMetecs ledelse søger at sikre en god kommunikation og dialog med aktionærer og øvrige interessenter. Selskabet tilstræber en høj grad af åbenhed og effektiv formidling af information.

Dialogen med og informationen til aktionærer og interessenter finder sted via udsendelse af årsrapporter, delårsrapporter, periodemeddelelser og øvrige meddelelser fra selskabet samt via individuelle møder.

Selskabets vedtægter indeholder ingen grænser for ejerskab eller stemmeret. Hvis der fremsættes et tilbud om overtagelse af selskabets aktier, vil bestyrelsen – i overensstemmelse med lovgivningen – forholde sig åbent hertil og formidle tilbuddet til aktionærerne, ledsaget af bestyrelsens kommentarer.

ChemoMetec har ikke indgået væsentlige aftaler, som påvirkes, ændres eller udløber, såfremt kontrollen i selskabet ændres.

Der foreligger ikke aftaler med direktion eller medarbejdere om kompensation i tilfælde af fratrædelse eller afskedigelse uden grund, eller såfremt en stilling nedlægges som følge af en overtagelse af ChemoMetec.

Generalforsamlingen er ChemoMetecs øverste besluttede myndighed, og bestyrelsen lægger vægt på, at aktionærerne får en grundig orientering om de forhold, der træffes beslutning om på generalforsamlingen. Indkaldelse til generalforsamling offentliggøres og udsendes via mail til de aktionærer som har registeret deres mailadresse i investorportalen, mindst 21 dage forud for afholdelsen. Alle aktionærer har efter vedtægterne ret til at deltage i og stemme på generalforsamlingen. Aktionærer har endvidere mulighed for at give fuldmagt til bestyrelsen eller andre til hvert punkt på dagsordenen. Generalforsamlingen giver aktionærerne mulighed for at stille spørgsmål til bestyrelse og direktion, ligesom aktionærerne kan stille forslag, der ønskes behandlet på generalforsamlingen.

Vedtægterne indeholder ingen særlige regler vedrørende ændringer af selskabets vedtægter. Det er således udelukkende selskabslovens bestemmelser, der er gældende på dette område.

Bestyrelsen

I overensstemmelse med selskabslovens regler varetager bestyrelsen den overordnede ledelse af ChemoMetec og fastlægger selskabets mål og forretningsstrategi samt godkender de overordnede budgetter og handlingsplaner. Desuden fører bestyrelsen i bred forstand tilsyn med selskabet og fører kontrol med, at det ledes på forsvarlig vis og i overensstemmelse med lovgivning og vedtægter.

I regnskabsåret 2017/18 blev der afholdt fire bestyrelsesmøder, og der har været afbud fra et bestyrelsesmedlem til et møde.

ChemoMetecs samlede bestyrelse varetager revisionsudvalgets funktioner, og der er grundet selskabets størrelse og struktur ikke nedsat andre bestyrelsesudvalg.

Ifølge selskabets vedtægter vælger generalforsamlingen tre til syv medlemmer. Bestyrelsen består for øjeblikket af tre medlemmer, som alle er generalforsamlingsvalgte, og vælges for ét år ad gangen med mulighed for genvalg.

Vedtægterne indeholder ingen særlige restriktioner vedrørende valg af bestyrelsesmedlemmer.

I forbindelse med indstilling af nye bestyrelsesmedlemmer foretages der en vurdering af, hvilken viden og professionel erfaring, der er behov for med henblik på at sikre tilstedeværelse af de nødvendige kompetencer i bestyrelsen.

To af de tre bestyrelsesmedlemmer vurderes som ikke uafhængige, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen. Bestyrelsesformand Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet og har ligeledes været medlem af bestyrelsen i mere end 12 år, og Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

Oplysninger om de enkelte bestyrelsesmedlemmer findes i afsnittet "Bestyrelse og direktion".

Direktionen

Direktionen ansættes af bestyrelsen. Direktionen er ansvarlig for den daglige drift af selskabet, herunder selskabets aktivitets- og driftsmæssige udvikling og resultater, samt for at implementere selskabets forretningsstrategi.

Direktionen består af den administrerende direktør.

Bestyrelsens delegering af ansvar til direktionen er fastsat i bestyrelsens forretningsorden.

Vederlag til bestyrelse og direktion

I regnskabsåret 2017/18 udgjorde vederlag til bestyrelsesmedlemmer i alt DKK 0,1 mio. Bestyrelsen er ikke omfattet af bonus- eller optionsordninger.

Aflønningen af direktionen, der p.t. består af ét medlem, fastlægges af bestyrelsen. I 2017/18 udgjorde vederlaget til direktionen DKK 3,4 mio.

Direktionens fratrædelsesvilkår vurderes at være i overensstemmelse med sædvanlig standard for stillinger af denne karakter og medfører ikke særlige forpligtelser for selskabet.

Kontrol og risikostyring i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen

Bestyrelsen i ChemoMetec har det overordnede ansvar for selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen, herunder også overholdelse af lovgivningen mv.

Formålet med selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen er:

- At sikre en rettidig, retvisende og informativ regnskabsrapportering i henhold til gældende regnskabslovgivning og oplysningskrav for børsnoterede selskaber
- At skabe grundlag for en effektiv intern økonomisk styring og budgetopfølgning
- At minimere muligheden for fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen.

Ansvar og beføjelser er defineret i bestyrelsens instruktioner til direktionen samt i øvrige politikker, procedurer og kodeks.

Bestyrelsen godkender ChemoMetecs overordnede politik for finans-, valuta- og risikostyring. Bestyrelsen drøfter tillige væsentlige skøn og usikkerheder ved regnskabsaflæggelsen.

ChemoMetec har en relativ lille organisation, hvor kun få medarbejdere varetager administrative opgaver, herunder bogholderi og regnskabsmæssige registreringer og afstemninger. Den begrænsede organisation vanskeliggør på visse punkter en egentlig funktionsadskillelse. På disse områder har selskabet indført supplerende kontroller, der har til hensigt at forhindre uretmæssig brug af aktiver, tab og/eller væsentlige fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsen.

Direktionen foretager løbende en vurdering af risici inklusive risici, som direkte påvirker regnskabsaflæggelsen, risici relateret til generelle it-kontroller, herunder it-nedbrud, og tab af data samt risici relateret til svig og uregelmæssigheder.

Bestyrelsen og direktionen modtager løbende finans- og salgsrapportering samt kommentarer vedrørende den økonomiske og forretningsmæssige udvikling i ChemoMetec.

Bestyrelse og direktion

Bestyrelse

Preben Kønig (1950) Formand for bestyrelsen



Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S siden oktober 2000. Genvælgt i 2017.

Er ikke uafhængig, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet, og ligeledes har været medlem af bestyrelsen i mere end 12 år.

Stilling

Advokat (H), Kønig Advokater.
Direktør i ApS af 14. juli 1984 og Kønig Advokattieselskab.

Bestyrelsesposter

Formand for bestyrelsen Co-Ros Fond, AP Holding ApS, B. Nygaard Sørensen A/S, Datacon A/S, Datacon Enterprise Solutions A/S, Datacon Group ApS, Invest 1998 A/S, J. Pihl & Co. Holding A/S, Kønig Advokattieselskab, Nordenergie A/S, Omega-Group A/S, ProTerapi Holding ApS, Ring Master A/S, Scancontact A/S, Select Sport A/S, Select Sport Invest A/S, Tandlæge Peter Eriksen ApS, VBT A/S og Vendsyssel Seafood A/S. Medlem af bestyrelsen for Anker Hansen & Co. A/S, City Renovation A/S, Dansk Europæisk Holding A/S, Hilmar Glæsels Fond, Precision Global ApS, Precision Technic Defence A/S og Wall Holding A/S.

Særlige kompetencer

Erhvervsjuridiske forhold og generel selskabsledelse.

Martin Glensbjerg (1959) Næstformand for bestyrelsen



Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec A/S siden oktober 2013. Genvælgt i 2017.

Er ikke uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

Stilling

COO i ChemoMetec A/S og medstifter af ChemoMetec A/S.
Direktør i ChemoMetec Holding A/S og HMG Technology ApS.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S i perioden 2001-2010.

Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec Holding A/S.

Særlige kompetencer

Produktudvikling og projektledelse samt produktion og forretningsudvikling.

Bestyrelsens og direktionens aktiebesiddelser

Antal styk	Køb i 2017/18	Pr. 30. juni 2018
Preben Kønig	0	3.842
Martin Glensbjerg	0	1.887.184
Peter Reich	375	1.643
Michael Eising	0	974.998

Aktiebesiddelserne omfatter såvel direkte ejerskab som indirekte ejerskab gennem kontrollerede selskaber.

Peter Reich (1963)



Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S siden oktober 2014. Genvælgt i 2017.

Stilling

Direktør og medejer af teleskabet ipvision a/s samt direktør i Voicelink ApS, Preslakan ApS og Bulltrading ApS.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for K/S Dierdorf og Leto Leasing P/S.

Særlige kompetencer

Strategi og forretningsudvikling, generel selskabsledelse, specifikt salg og marketing.

Direktion

Michael Eising (1967)



Administrerende direktør siden august 2014

Direktør i Evia Holding ApS

Bestyrelsesposter

Ingen

Aktionærforhold

Aktieinformation

ChemoMetec-aktien er noteret på Nasdaq Copenhagen og indgår i SmallCap-indekset. Aktien er registreret under fondskoden DK0060055861 og er udstedt med en stykstørrelse på DKK 1. Aktierne er omsætningspapirer uden indskrænkninger i omsættelighed, udstedes til ihænde og giver én stemme pr. aktie a DKK 1.

Aktiekapital

Aktiekapitalen i ChemoMetec bestod 30. juni 2018 af 17.402.479 aktier a 1 kr. og udgjorde således DKK 17.402.479. Der er ikke sket ændringer i aktiekapitalens størrelse i det forløbne regnskabsår.

Aktien sluttede regnskabsåret i kurs 61,0 mod kurs 32,5 ved forrige regnskabsårs afslutning. Markedsværdien af selskabet

er således steget fra DKK 566 mio. til DKK 1.061 mio., hvilket svarer til en stigning på 88%. Til sammenligning faldt Small-Cap-indekset på Nasdaq Copenhagen i samme periode med 3%.

I 2017/18 blev der handlet i alt ca. 6,3 mio. ChemoMetec-aktier, svarende til 36% af aktiekapitalen. Omsætningen blev på mere end DKK 250 mio., hvilket er på nogenlunde samme niveau som året før.

Ejerforhold

Ved regnskabsårets begyndelse var der i alt 3.533 navnede aktionærer, mens der ved årets afslutning den 30. juni 2018 var i alt 3.600, som repræsenterede 97,4 % af selskabets aktiekapital.

ChemoMetec ønsker på bedst mulige måde at kunne servicere sine aktionærer med information om selskabet, hvorfor alle aktionærer opfordres til at lade deres aktier notere på navn i selskabets ejerbog.

Følgende aktionærer har over for ChemoMetec oplyst at eje mere end 5% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj	31%
Michael Eising, Rungsted Strandvej 181A, 2960 Rungsted Kyst	6%

ChemoMetec ejede pr. 30. juni 2018 2.039.000 stk. egne aktier svarende til 11,7% af aktiekapitalen. Aktierne er erhvervet til en samlet pris på DKK 16,7 mio. Aktieposten vil kunne bruges til afdækning af eventuelle optionsprogrammer eller i forbindelse med en eventuel senere kapitalfremskaffelse (se også note 4.2).

Kursudvikling



Investor relations

Det er ChemoMetecs ambition at sikre et højt og troværdigt informationsniveau. Selskabet lægger således vægt på at videregive åben og relevant information til selskabets aktionærer og øvrige interessenter og ønsker samtidig at indgå i en aktiv dialog med disse.

Kommunikationen med investorer, analytikere, pressen og øvrige interessenter finder sted via løbende offentliggørelse af meddelelser, investorpræsentationer samt individuelle møder. Information om ChemoMetecs resultater og udvikling er tilgængelig på selskabets website.

Aktionærer, analytikere, investorer, børsmæglerselskaber samt andre interesserede, der har spørgsmål vedrørende ChemoMetec, bedes henvende sig til:

ChemoMetec A/S
 Gydevang 43
 3450 Allerød

Kontakt: CFO Claus Madsen
 Telefon: 48 13 10 20
 E-mail: ir@chemometec.com

Generalforsamling

Selskabets ordinære generalforsamling afholdes torsdag den 11. oktober 2018 kl. 17.30 i Nordsjællands Conferencecenter i Allerød.

Meddelelser til Nasdaq Copenhagen i 2017/18

2017

- 19. sep. Årsrapport 2016/17
- 19. sep. Indkaldelse til generalforsamling
- 13. okt. Forløb af ordinær generalforsamling
- 19. okt. Aktietilbagekøb
- 9. nov. Periodemeddelelse for 1. kvartal 2017/18
- 28. dec. Salgsfrigivelse af Xcyto® 5

2018

- 11. jan. Opjustering af driftsresultat og præcisering af omsætning
- 9. feb. Delårsrapport for 1. halvår 2017/18
- 4. apr. Opjustering af omsætning og driftsresultat
- 24. apr. Aktietilbagekøb
- 9. maj Periodemeddelelse for 3. kvartal 2017/18
- 4. jun. Opjustering af omsætning og driftsresultat
- 27. jun. Finanskalender for 2018/19

Finanskalender 2018/19

2018

- 11. okt. Ordinær generalforsamling
- 8. nov. Periodemeddelelse for 1. kvartal 2018/19

2019

- 8. feb. Delårsrapport for 1. halvår 2018/19
- 9. maj Periodemeddelelse for 3. kvartal 2018/19
- 17. sep. Årsrapport 2018/19
- 10. okt. Ordinær generalforsamling

Påtegninger

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato aflagt årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2017 – 30. juni 2018 for ChemoMetec A/S.

Årsrapporten aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for børsnoterede selskaber.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og moderselskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2018 samt af resultatet af koncernens og moderselskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2017 – 30. juni 2018.

Ledelsesberetningen indeholder efter vores opfattelse en retvisende redegørelse for de forhold, beretningen omhandler.

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Allerød, den 18. september 2018

Direktion

Michael Eising

Administrerende direktør (CEO)

Bestyrelse

Preben Kønig

Formand

Martin Glensbjerg

Næstformand

Peter Reich

Den uafhængige revisors revisionspåtegning

Til kapitalejerne i ChemoMetec A/S

Konklusion

Vi har revideret koncernregnskabet og årsregnskabet for ChemoMetec A/S for regnskabsåret 1. juli 2017 - 30. juni 2018, der omfatter resultatopgørelse, totalindkomstopgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse og noter, herunder anvendt regnskabspraksis, for såvel koncernen som selskabet. Koncernregnskabet og årsregnskabet udarbejdes efter International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2018 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2017 - 30. juni 2018 i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Vores konklusion er konsistent med vores revisionsprotokollat til bestyrelsen.

Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet". Vi er uafhængige af koncernen i overensstemmelse med internationale etiske regler for revisorer (IESBA's Etiske regler) og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse regler og krav. Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

Efter vores bedste overbevisning er der ikke udført forbudte ikke-revisionsydelser som omhandlet i artikel 5, stk. 1 i forordning (EU) nr. 537/2014,

Vi blev første gang valgt som revisor for ChemoMetec A/S den 31. august 2001 for regnskabsåret 2001/02. Vi er blevet genvalgt årligt ved generalforsamlingsbeslutning i en samlet sammenhængende opgaveperiode på 17 år frem til og med regnskabsåret 2017/18.

Centrale forhold ved revisionen

Centrale forhold ved revisionen er de forhold, der efter vores faglige vurdering var mest betydelige ved vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet for regnskabsåret 2017/18. Disse forhold blev behandlet som led i vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed og udformningen af vores konklusion herom. Vi afgiver ikke nogen særskilt konklusion om disse forhold.

Centrale forhold ved revisionen

Værdiansættelse af færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter

Den regnskabsmæssige værdi af koncernens færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter udgør DKK 35,2 mio. pr. 30. juni 2018, svarende til 30,9% af koncernens samlede balancesum. Værdien af de færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter og de tilhørende væsentlige ledelsesmæssige skøn vurderes at have væsentlig indflydelse på vurderingen af selskabets årsregnskab og er dermed et centralt forhold i revisionen.

Ledelsen foretager årlige impairmenttest af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter for at sikre, at udviklingsprojekterne nedskrives, såfremt den regnskabsmæssige værdi overstiger den forventede nettorealiseringsværdi.

Ledelsens impairmenttest indeholder væsentlige ledelsesmæssige skøn relateret særligt til:

- Forventede fremtidige pengestrømme fra koncernens salg af instrumenter og forbrugsvarer.
- Diskonteringsfaktoren anvendt til tilbageiskontering af pengestrømmene til nutidsværdi.

De væsentligste input og forudsætninger, der indgår i ledelsens skøn og de usikkerheder, der knytter sig hertil, er beskrevet i note 3.1 til koncernregnskabet.

Forholdet er behandlet således i revisionen

Vi har opnået en forståelse for ledelsens processer for og kontrol med værdiansættelse af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter.

Vi har ved en risikorettet udvælgelse testet nøjagtighed og fuldstændighed af grundlaget for de af ledelsen estimerede fremtidige pengestrømme og sikret os, at de anvendte metoder og principper er uændrede i forhold til sidste år.

Vi har vurderet risikoen for fejl og usikkerheden knyttet til ledelsens impairmenttest af udviklingsprojekter ved udførelsen af følgende handlinger:

- Vurdering af rimeligheden af selskabets anvendte værdiansættelsesmodel til brug for vurdering af impairment af udviklingsprojekter.
- Vi har testet ledelsens forventninger til fremtidige pengestrømme for de enkelte projekter, herunder test af historiske salgspriser og afsætning med sammenholdelse til bestyrelsens godkendte budgetter.
- Vi har sammenholdt den anvendte diskonteringsfaktor med den diskonteringsfaktor, som blev anvendt sidste år samt vurderet de anvendte forudsætninger, som ligger til grund for den anvendte diskonteringsfaktor.
- Vi har gennemgået og testet de af ledelsen udarbejdede følsomhedsanalyser for beregnede nutidsværdier for de individuelle udviklingsprojekter.

Det er vores vurdering, at ledelsens metode og de anvendte forudsætninger, der ligger til grund for vurdering af værdiansættelsen af koncernens igangværende og færdige projektbeholdninger, er passende. Vi finder ledelsens omtale af de usikkerheder, der knytter sig til disse skøn i note 3.1 til koncernregnskabet for passende og fyldestgørende.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om koncernregnskabet og årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med koncernregnskabet eller årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med koncernregnskabet og årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

Ledelsens ansvar for koncernregnskabet og årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et koncernregnskab og et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et koncernregnskab og et årsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af koncernregnskabet og årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften, at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant, samt at udarbejde koncern-

regnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere koncernen eller selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed er uden væsentlig fejl-information, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdække væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformation kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som regnskabsbrugere træffer på grundlag af koncernregnskabet og årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i koncernregnskabet og årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandling som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.

- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandling, der er passende efter omstændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af koncernens og selskabets interne kontrol.
- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.
- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed forbundet med begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i koncernregnskabet og årsregnskabet eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at koncernen og selskabet ikke længere kan fortsætte driften.
- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af koncernregnskabet og årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om koncernregnskabet og årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.
- Opnår vi tilstrækkeligt og egnet revisionsbevis for de finansielle oplysninger for virksomhederne eller forretningsaktiviteterne i koncernen til brug for at udtrykke en konklusion

om koncernregnskabet. Vi er ansvarlige for at lede, føre tilsyn med og udføre koncernrevisionen. Vi er eneansvarlige for vores revisionskonklusion.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om bl.a. det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer, herunder eventuelle betydelige mangler i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Vi afgiver også en udtalelse til den øverste ledelse om, at vi har opfyldt relevante etiske krav vedrørende uafhængighed, og oplyser den om alle relationer og andre forhold, der med rimelighed kan tænkes at påvirke vores uafhængighed og, hvor dette er relevant, tilhørende sikkerhedsforanstaltninger.

Med udgangspunkt i de forhold, der er kommunikeret til den øverste ledelse, fastslår vi, hvilke forhold der var mest betydelige ved revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for den aktuelle periode og dermed er centrale forhold ved revisionen. Vi beskriver disse forhold i vores revisionspåtegning, medmindre lov eller øvrig regulering udelukker, at forholdet offentliggøres, eller i de yderst sjældne tilfælde, hvor vi fastslår, at forholdet ikke skal kommunikeres i vores revisionspåtegning, fordi de negative konsekvenser heraf med rimelighed ville kunne forventes at veje tungere end de fordele den offentlige interesse har af sådan kommunikation.

København, den 18. september 2018

Deloitte

Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 33 96 35 56

Nikolaj Thomsen
statsautoriseret revisor
MNE-nr. mne33276

Sune Baadsager Holm
statsautoriseret revisor
MNE-nr. mne35443

Regnskab 2017/18

44 Koncernregnskab

70 Moderselskabsregnskab

Koncernregnskab 2017/18

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Referenceramme
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag
- 1.6 Koncernregnskabet
- 1.7 Konsolideringsprincipper
- 1.8 Omregning af fremmed valuta

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger
- 2.2 Nettoomsætning
- 2.3 Andre eksterne omkostninger
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Finansielle poster
- 2.6 Skat
- 2.7 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Afskrivninger af materielle og immaterielle anlægsaktiver
- 3.4 Udskudt skatteforpligtelse
- 3.5 Varebeholdninger
- 3.6 Tilgodehavender
- 3.7 Hensatte forpligtelser
- 3.8 Leasingforpligtelser

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital
- 4.3 Udbytte
- 4.4 Finansielle forpligtelser
- 4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.
- 4.6 Optimering af kapitalstruktur
- 4.7 Finansiell gearing

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner
- 5.2 Pantsætninger
- 5.3 Eventualforpligtelser
- 5.4 Patentrettigheder
- 5.5 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor
- 5.6 Nærtstående parter
- 5.7 Begivenheder efter balancedagen
- 5.8 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Totalindkomstopgørelse

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	112.687	90.329
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		7.046	5.953
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-3.521	-5.770
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-16.737	-10.315
Bruttoresultat		99.475	80.197
Andre eksterne omkostninger	2.3	-20.251	-20.154
Personaleomkostninger	2.4	-49.152	-44.178
Af- og nedskrivninger	3.3	-5.788	-5.446
Resultat af primær drift (EBIT)		24.284	10.419
Andre finansielle indtægter	2.5	36	12
Finansielle omkostninger	2.5	-1.018	-1.779
Resultat før skat		23.302	8.652
Skat af årets resultat	2.6	-5.087	-1.166
Årets resultat		18.215	7.486
Anden total indkomst			
Valutakursregulering vedrørende udenlandske virksomheder		-11	42
Anden totalindkomst		-11	42
Totalindkomst		18.204	7.528
Resultat pr. aktie (EPS)	2.7		
Resultat pr. aktie a DKK 1 – EPS Basic (DKK)		1,17	0,48
Udvandet resultat pr. aktie a DKK 1 – EPS-D (DKK)		1,17	0,48

Balance pr. 30. juni 2018

Aktiver

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		1.904	3.589
Erhvervede patenter og licenser		2.981	2.421
Igangværende udviklingsprojekter		33.320	24.038
Immaterielle aktiver	3.1	38.205	30.048
Grunde og bygninger		19.495	19.897
Produktionsanlæg og maskiner		6.389	3.850
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		3.054	2.677
Materielle aktiver	3.2	28.938	26.424
Deposita		46	46
Finansielle aktiver		46	46
Udskudte skatteaktiver	3.4	-	84
Langfristede aktiver		67.189	56.602
Varebeholdninger	3.5	16.835	13.314
Tilgodehavender hos kunder	3.6	17.665	14.623
Andre tilgodehavender		1.515	59
Selskabsskat		410	-
Periodeafgrænsningsposter		601	627
Tilgodehavender		20.191	15.309
Likvide beholdninger		9.780	12.395
Kortfristede aktiver		46.806	41.018
Aktiver		113.995	97.620

Passiver

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Reserve for valutakursreguleringer		382	393
Overført resultat		55.226	46.582
Egenkapital		73.010	64.377
Udskudt skat	3.4	4.424	-
Andre hensatte forpligtelser	3.7	287	216
Gæld til realkreditinstitutter		17.755	10.928
Leasingforpligtelser		648	1.017
Langfristede forpligtelser	4.4	23.114	12.161
Kortfristet del af langfristet gæld	4.4	1.095	5.753
Kreditinstitutter		608	4.156
Leverandørgæld		7.264	4.888
Selskabsskat		-	276
Anden gæld	4.4	8.904	6.009
Kortfristede forpligtelser		17.871	21.082
Forpligtelser		40.985	33.243
Passiver		113.995	97.620
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.9		

Egenkapitalopgørelse

	Aktie-	Reserve for	Overført	I alt
	kapital	valutakurs-	resultat	
	T.DKK	regulering	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2017	17.402	393	46.582	64.377
Årets resultat	-	-	18.215	18.215
Anden totalindkomst	-	-11	-	-11
Totalindkomst	-	-11	18.215	18.204
Køb egne aktier	-	-	-9.571	-9.571
Egenkapital 30.06.2018	17.402	382	55.226	73.010

	Aktie-	Reserve for	Overført	I alt
	kapital	valutakurs-	resultat	
	T.DKK	regulering	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2016	17.402	351	39.096	56.849
Årets resultat	-	-	7.486	7.486
Anden totalindkomst	-	42	-	42
Totalindkomst	-	42	7.486	7.528
Egenkapital 30.06.2017	17.402	393	46.582	64.377

Pengestrømsopgørelse

	Note	2017/18	2016/17
		T.DKK	T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		24.284	10.419
Af- og nedskrivninger		5.788	5.446
Modtagne finansielle indtægter		36	12
Betalte finansielle omkostninger		-731	-1.067
Betaling af indkomstskat		-1.290	-
Ændring i driftskapital	4.1	-2.651	-5.053
Pengestrømme vedrørende drift		25.436	9.757
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-5.513	-3.042
Salg af materielle anlægsaktiver		-	317
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-10.949	-7.548
Afgang finansielle anlægsaktiver		-	19
Tilgang finansielle anlægsaktiver		-	-27
Pengestrømme vedrørende investeringer		-16.462	-10.281
Afdrag på leasinggæld		-392	-245
Afdrag på langfristet gæld		-808	-110
Provenue ved optagelse af gæld til realkreditinstitutter		7.844	-
Indfrielse af gæld til kreditinstitutter		-5.000	-
Køb af egne aktier	3.7	-9.571	-
Pengestrømme vedrørende finansiering		-7.927	-355
Ændring i likvider		1.047	-879
Likvider 01.07.2017		8.239	9.942
Valutakursregulering likvider		-114	-824
Likvider 30.06.2018, indeholder			
kortfristet gæld til kreditinstitutter	4.1	9.172	8.239

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

Noteoplysninger, beskrivelse af regnskabspraksis og beskrivelse af væsentlige regnskabsmæssige skøn foretaget i forbindelse med regnskabsudarbejdelsen er opdelt i tre sektioner, der beskriver de forskellige dele af årsregnskabet, herunder de enkelte regnskabsposter. Opdelingen betyder, at anvendt regnskabspraksis, væsentlige regnskabsmæssige skøn og beløbsmæssige specifikationer og kommentarer præsenteres samlet for de enkelte områder og regnskabsposter.

Af overskuelighedshensyn er beskrivelser markeret således:

§ = Anvendt regnskabspraksis

⚠ = Væsentlige regnskabsmæssige skøn

1.1 Referenceramme

§ Anvendt regnskabspraksis

ChemoMetec A/S er et aktieselskab med hjemsted i Danmark.

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet for henholdsvis koncernen og ChemoMetec A/S aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for regnskabsklasse D (børsnoteret), jf. IFRS-bekendtgørelsen udstedt i henhold til årsregnskabsloven. **|**

1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen

§ Anvendt regnskabspraksis

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet aflægges i danske kroner (DKK), der er præsentationsvaluta for koncernens aktiviteter og den funktionelle valuta for moderselskabet.

Årsregnskabet aflægges med udgangspunkt i det historiske kostprisprincip, bortset fra hvor IFRS specifikt kræver anvendelse af dagsværdi, jf. den beskrevne praksis under de enkelte regnskabsposter. **|**

1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen

⚠ Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Ved indregning og måling af poster i regnskabet er det i visse tilfælde nødvendigt at foretage vurderinger og skøn samt at opstille forudsætninger om fremtidige begivenheder. Disse skøn og forudsætninger baseres på historiske erfaringer og andre relevante faktorer, som ledelsen vurderer forsvarlige under de givne omstændigheder, men som i sagens natur er usikre eller uforudsigelige. De faktiske udfald kan derfor afvige fra disse skøn.

De foretagne skøn og vurderinger samt de underliggende forudsætninger revurderes løbende. Ændringer til foretagne regnskabsmæssige skøn indregnes i den regnskabsperiode, hvori ændringerne finder sted, og fremtidige regnskabsperioder, hvis ændringerne påvirker disse.

Ved udarbejdelse af årsregnskabet er der foretaget væsentlige regnskabs-skøn for følgende områder:

- Vurdering af nedskrivningsbehov på udviklingsprojekter (note 3.1) **|**

1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen

⚠ Væsentlige regnskabsmæssige skøn

I forbindelse med udarbejdelsen af årsrapporten foretager ledelsen en vurdering af, hvorledes årsrapporten skal præsenteres. Der lægges i den forbindelse afgørende vægt på, at indholdet skal have relevans for regnskabsbrugere.

Ved præsentationen af årsregnskabets resultatopgørelse, balance, pengestrømsopgørelse og egenkapitalopgørelse vurderes det således, om der er behov for yderligere opdeling af regnskabsposter, eller om det er mere hensigtsmæssigt at aggregere beløb mv. for dermed at øge overskueligheden.

Ved udarbejdelsen af tilhørende noter fokuseres der på, at indholdet er relevant for regnskabsbrugere, og at noterne præsenteres på en overskuelig og informativ vis. Vurderingen, der foretages under hensyn til kravene i lovgivning, internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag samt den overordnede målsætning om, at årsregnskabet samlet set skal give et retvisende billede, har medført, at information, som ledelsen vurderer uvæsentlig, er udeladt af regnskabet. **|**

Noter

1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag

§ Anvendt regnskabspraksis

På tidspunktet for aflæggelsen af årsrapporten for 2017/18 har IASB og IFRIC udsendt en række nye standarder og fortolkningsbidrag samt ændringer hertil, der først træder i kraft med virkning for regnskabsår, der begynder efter 30. juni 2018, herunder bl.a. IFRS 15 og IFRS 16. Disse standarder og fortolkningsbidrag er derfor ikke anvendt ved udarbejdelsen af årsregnskabet for indeværende år.

IFRS 15 blev offentliggjort i maj 2014 og indeholder en femtrinsmodel for indregning af omsætning fra kontrakter med kunder. Standarden er godkendt af EU i oktober 2016 og træder i kraft for regnskabsår, der begynder 1. januar 2018 eller senere. IFRS 15 implementeres fra regnskabsåret 2018/19. I henhold til IFRS 15 skal omsætning indregnes med et beløb svarende til det vederlag, som en virksomhed forventer at modtage for overførsel af varer til en kunde. ChemoMetec har foretaget en analyse af kontrakter med kunder, og analysen viser, at IFRS 15 ikke vil have nogen væsentlig indvirkning på regnskabet.

I januar 2016 udgav IASB den endelige version af IFRS 16 om leasing. Standarden, der gælder for regnskabsår med begyndelse den 1. januar 2019 eller senere, medfører betydelige ændringer i behandlingen af leasingaftaler, som i dag behandles som operationelle leasingkontrakter. IFRS 16 implementeres fra regnskabsåret 2019/20. Da ChemoMetec på tidspunktet for regnskabsaflæggelsen kun har ganske få operationelle leasingkontrakter, forventes standarden ikke at få nogen væsentlig indvirkning på regnskabet.

Andre nye eller ændrede standarder og fortolkningsbidrag, herunder IFRS 9 Financial Instruments, forventes ikke at få væsentlig effekt på resultat, egenkapital, præsentation eller oplysningsniveau i fremtidige årsregnskaber. /

1.6 Koncernregnskabet

§ Anvendt regnskabspraksis

Koncernregnskabet omfatter ChemoMetec A/S (moderselskabet) og de virksomheder (dattervirksomheder), som kontrolleres af moderselskabet. Moderselskabet anses for at have kontrol, når det direkte eller indirekte ejer mere end 50% af stemmerettighederne eller på anden måde kan udøve eller faktisk udøver bestemmende indflydelse. /

1.7 Konsolideringsprincipper

§ Anvendt regnskabspraksis

Koncernregnskabet udarbejdes på grundlag af regnskaber for ChemoMetec A/S og dets dattervirksomheder. Koncernregnskabet udarbejdes ved at sammenlægge regnskabsposter af ensartet karakter. De regnskaber, der anvendes til brug ved konsolideringen, udarbejdes i overensstemmelse med koncernens regnskabspraksis. Ved konsolideringen elimineres koncerninterne indtægter og omkostninger, interne mellemværender og udbytter samt fortjenester og tab ved transaktioner mellem de konsoliderede virksomheder.

I koncernregnskabet indregnes dattervirksomhedernes regnskabsposter 100%. /

1.8 Omregning af fremmed valuta

§ Anvendt regnskabspraksis

Transaktioner i anden valuta end den enkelte virksomheds funktionelle valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gæld og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagen og henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatet som finansielle poster. Materielle og immaterielle aktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta og måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs. Ikke-monetære poster, som omvurderes til dagsværdi, omregnes ved brug af valutakursen på omvurderingstidspunktet.

Ved indregning i koncernregnskabet af virksomheder, der aflægger regnskab i en anden funktionel valuta end danske kroner (DKK), omregnes resultatopgørelserne til gennemsnitlige valutakurser for året, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser. Balanceposterne omregnes til balancedagens valutakurser. Goodwill betragtes som tilhørende den pågældende overtagne virksomhed og omregnes til balancedagens kurs.

Valutakursdifferencer, der er opstået ved omregning af udenlandske virksomheders balanceposter ved årets begyndelse til balancedagens valutakurser og ved omregning af resultatopgørelser fra gennemsnitskurser til balancedagens valutakurser, indregnes i anden totalindkomst. Tilsvarende indregnes valutakursdifferencer, der er opstået som følge af ændringer, som er foretaget direkte i den udenlandske virksomheds egenkapital, også i anden totalindkomst. /

Noter

2. Driftsresultat

2.1 Segmentoplysninger

§ Anvendt regnskabspraksis

Segmentoplysningerne er udarbejdet i overensstemmelse med koncernens anvendte regnskabspraksis og følger koncernens interne ledelsesrapportering.

Baseret på den interne rapportering, der anvendes af ledelsen til vurdering af resultat og ressourceallokering, har virksomheden identificeret tre segmenter: Instrumenter, forbrugsvarer og andet, hvilket er i overensstemmelse med den måde, hvorpå aktiviteter organiseres og styres.

Segment	Beskrivelse
Instrumenter	Salg af instrumenter
Forbrugsvarer	Salg af engangskassetter, tællekamre og reagenser
Andet	Salg af målemoduler, tilbehør og fragt

Koncernen benytter ikke systemer, der registrerer samtlige omkostninger pr. segment, hvorfor driftsresultaterne pr. segment er beregnet forholdsmæssigt ud fra den totale nettoomsætning. Når koncernens ledelse træffer beslutninger om ressourcefordeling mv., sker dette tilsvarende på grundlag af segmentopdelte omsætningstal, mens driftsresultatet altid vurderes under ét for alle segmenter.

	Nettoomsætning		Driftsresultat	
	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Segmentomsætning og driftsresultat				
Instrumenter	58.568	47.993	12.902	5.579
Forbrugsvarer	49.650	39.340	10.576	4.351
Andet	4.469	2.996	806	489
I alt	112.687	90.329	24.284	10.419
Andre finansielle indtægter			36	12
Finansielle omkostninger			-1.018	-1.779
Resultat før skat			23.302	8.652

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Segmentaktiver og -forpligtelser		
Instrumenter	54.004	44.849
Forbrugsvarer	44.267	36.762
Andet	3.371	2.800
Ikke fordelte aktiver	12.353	13.209
Aktiver i alt	113.995	97.620
Instrumenter	8.913	7.998
Forbrugsvarer	7.306	6.556
Andet	556	499
Ikke fordelte forpligtelser	24.210	18.190
Forpligtelser i alt	40.985	33.243

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på geografiske områder

	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2017/18					
Instrumenter	1.322	22.426	24.044	10.776	58.568
Forbrugsvarer	3.108	16.607	23.287	6.648	49.650
Andet	186	1.803	1.950	530	4.469
	4.616	40.836	49.281	17.954	112.687

2016/17

Instrumenter	1.166	18.186	19.214	9.427	47.993
Forbrugsvarer	3.176	13.917	16.629	5.618	39.340
Andet	260	1.398	862	476	2.996
	4.602	33.501	36.705	15.521	90.329

Omsætningen er baseret på kundernes hjemsted. Ingen lande, med undtagelse af USA, udgør mere end 10% af koncernens samlede nettoomsætning. Nettoomsætningen i USA udgør i 2017/18 41% svarende til DKK 45,7 mio. (2016/17: 37% svarende til DKK 33,8 mio.)

Oplysning om væsentlige kunder

I både 2017/18 og 2016/17 havde koncernen ingen kunder, der tegner sig for mere end 10% af koncernens samlede nettoomsætning.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning

/ § Anvendt regnskabspraksis

Nettoomsætning ved salg af handelsvarer og fremstillede varer indregnes i resultatopgørelsen, når levering og risikoovergang til køber har fundet sted.

Nettoomsætningen måles til dagsværdien af det modtagne eller tilgodehavende vederlag. Hvis der er aftalt en rentefri kredit på betaling af det tilgodehavende vederlag, der strækker sig ud over den normale kredittid, beregnes dagsværdien af vederlaget ved at tilbagediskontere de fremtidige indbetalinger. Forskellen mellem dagsværdien og den nominelle værdi af vederlaget indregnes som en finansiel indtægt i resultatopgørelsen over den forlængede kredittid ved at anvende den effektive rentes metode.

Nettoomsætning opgøres eksklusive moms, afgifter o.lign., der opkræves på vegne af tredjemand, og rabatter. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Varesalg	112.687	90.329
Andre ydelser	-	-
	112.687	90.329

2.3 Andre eksterne omkostninger

/ § Anvendt regnskabspraksis

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger til distribution, salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer mv.

Under andre eksterne omkostninger indregnes tillige forskningsomkostninger og omkostninger vedrørende udviklingsprojekter, der ikke opfylder kriterierne for indregning i balancen. /

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personaleomkostninger

/ § Anvendt regnskabspraksis

Personaleomkostninger omfatter løn og gager, pensioner samt sociale omkostninger mv. til koncernens personale. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Løn og gager	45.845	40.445
Pensioner	1.981	1.645
Andre omkostninger til social sikring	1.326	2.088
	49.152	44.178
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	69	65

Bidragbaserede pensionsordninger

Koncernen har ikke indgået bidragbaserede eller ydelsesbaserede pensionsordninger med hverken medarbejdere eller ledelse.

Vederlag til ledelsesmedlemmer

Medlemmer af moderselskabets direktion og bestyrelse samt andre ledende medarbejdere er vederlagt således:

	Bestyrelse		Direktion		Andre ledende medarbejdere	
	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Bestyrelseshonorar	140	40	-	-	-	-
Løn og gager	-	-	3.396	1.923	-	-
Aktiebaseret vederlæggelse	-	-	-	-	-	-
	140	40	3.396	1.923	-	-

Særlige incitamentsprogrammer

Direktionen er omfattet af en bonusordning, der er afhængig af koncernens resultater. Bonusordningens omfang ligger indenfor rammerne af anbefalingerne for god selskabsledelse.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.5 Finansielle poster

/ § Anvendt regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på tilgodehavender, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	36	12
	36	12
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	468	301
Renteomkostninger til kreditinstitutter	156	270
Renter finansiel leasing	39	40
Øvrige	224	456
	887	1.067
Subtotal renter	887	1.067
Valutakursreguleringer	131	712
I alt	1.018	1.779

2.6 Skat

/ § Anvendt regnskabspraksis

Årets skat, som består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatet med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst med den del, der kan henføres til poster henholdsvis direkte på egenkapitalen og i anden totalindkomst. Valutakursreguleringer af udskudt skat indregnes som en del af årets reguleringer af udskudt skat.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Skat (fortsat)

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

Ved beregning af årets aktuelle skat anvendes de på balancedagen gældende skattesatser og -regler.

Udskudt skat indregnes efter den balanceorienterede gældsmetode af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, bortset fra udskudt skat på midlertidige forskelle, der er opstået ved enten første indregning af goodwill eller ved første indregning af en transaktion, der ikke er en virksomhedssammenslutning, og hvor den midlertidige forskel konstateret på tidspunktet for første indregning hverken påvirker det regnskabsmæssige resultat eller den skattepligtige indkomst.

Der indregnes udskudt skat af midlertidige forskelle forbundet med kapitalandele i dattervirksomheder, medmindre moderselskabet har mulighed for at kontrollere, hvornår den udskudte skat realiseres, og det er sandsynligt, at den udskudte skat ikke vil blive udløst som aktuel skat inden for en overskuelig fremtid.

Den udskudte skat opgøres med udgangspunkt i henholdsvis den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv og afvikling af den enkelte forpligtelse.

Udskudt skat måles ved at anvende de skattesatser og -regler i de respektive lande, der – baseret på vedtagne eller i realiteten vedtagne love på balancedagen – forventes at gælde, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser eller -regler indregnes i resultatet, medmindre den udskudte skat kan henføres til transaktioner, der tidligere er indregnet direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst. I sidstnævnte tilfælde indregnes ændringen ligeledes direkte på egenkapitalen henholdsvis i anden totalindkomst.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettigede skattemæssige underskud, indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver til modregning i fremtidige positive skattepligtige indkomster. Det vurderes på hver balancedag, om det er sandsynligt, at der i fremtiden vil blive frembragt tilstrækkelig skattepligtig indkomst til, at det udskudte skatteaktiv vil kunne udnyttes. |

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Skat (fortsat)

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	583	-
Ændring af udskudt skat	4.508	1.161
Regulering skat tidligere år	-4	5
	5.087	1.166
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	5.087	1.166
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	5.087	1.166
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat (2016/17: 22,0%)	5.126	1.903
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	-25	13
Værdiregulering af skatteaktiv	-	-745
Regulering af skat tidligere år	-14	-5
	5.087	1.166
Effektiv skatteprocent (%)	22	13

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Resultat pr. aktie

	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Resultat til koncernens aktionærer anvendt til beregning af resultat pr. aktie (T.DKK)	18.215	7.486
Resultat anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (T.DKK)	18.215	7.486
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-1.885.750	-1.732.500
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	15.516.729	15.669.979
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (stk.)	15.516.729	15.669.979
Resultat pr. aktie	1,17	0,48
Udvandet resultat pr. aktie	1,17	0,48

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.1 Immaterielle aktiver

/ § Anvendt regnskabspraksis

Udviklingsprojekter vedrørende produkter og processer, der er klart definerede og identificerbare, indregnes som immaterielle aktiver, hvis det er sandsynligt, at produktet eller processen vil generere fremtidige økonomiske fordele til selskabet, og udviklingsomkostningerne ved det enkelte aktiv kan måles pålideligt.

Øvrige udviklingsomkostninger indregnes som omkostninger i resultatopgørelsen, når omkostningerne afholdes.

Udviklingsprojekter måles ved første indregning til kostpris. Kostprisen for udviklingsprojekter omfatter omkostninger, herunder løn og gager samt afskrivninger, der direkte kan henføres til udviklingsprojekterne, og som er nødvendige for at færdiggøre projektet, regnet fra det tidspunkt, hvor udviklingsprojektet første gang opfylder kriterierne for indregning som et aktiv.

Færdiggjorte udviklingsprojekter afskrives lineært over den forventede brugstid. Afskrivningsperioden udgør sædvanligvis 7 år. For udviklingsprojekter, der er beskyttet af immaterielle rettigheder, udgør den maksimale afskrivningsperiode restløbetiden for de pågældende rettigheder.

For regnskabsåret 2016/17 og frem indregnes et beløb svarende til de netto indregnede udviklingsomkostninger direkte i posten reserve for udviklingsomkostninger under egenkapitalen i moderselskabet. Posten reduceres i takt med, at udviklingsomkostningerne afskrives.

Udviklingsprojekter nedskrives til eventuel lavere genindvindingsværdi, jf. afsnittet om nedskrivning nedenfor. Igangværende udviklingsprojekter testes minimum én gang årligt for værdiforringelse.

Erhvervede immaterielle rettigheder i form af patenter og licenser måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Løbende omkostninger til vedligeholdelse af patentrettigheder omkostningsføres, mens omkostninger til patentforlængelser aktiveres. Patenter afskrives lineært over den resterende patentperiode, og licenser afskrives over aftaleperioden. Afskrivningsperioden for patenter udgør sædvanligvis 20 år. Hvis den faktiske brugstid er kortere end henholdsvis restløbetiden og aftaleperioden, afskrives over den kortere brugstid.

Erhvervede immaterielle rettigheder nedskrives til eventuel lavere genindvindingsværdi, jf. afsnittet om nedskrivning nedenfor. /

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)


Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Levetiden for selskabets immaterielle aktiver, og dermed afskrivningsperioden, er baseret på ledelsesmæssige skøn, og vurderingen heraf er derfor behæftet med en vis grad af usikkerhed.

I løbet af regnskabsåret har selskabets ledelse vurderet mulighederne for at genindvinde den regnskabsmæssige værdi af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter, der pr. 30. juni 2018 har en værdi på 35.224 t.kr. (30. juni 2017: 27.627 t.kr.), samt erhvervede patenter og licenser, der andrager 2.981 t.kr. pr. 30. juni 2018 (30 juni 2017: 2.421 t.kr.)

Udviklingsprojekterne forløber som forventet, og kundeundersøgelser har bekræftet ledelsens tidligere vurderinger af salgspotentialet for de pågældende produkter.

Selskabets ledelse har foretaget impairmenttest af selskabets immaterielle aktiver og disses bogførte værdi pr. 30. juni 2018, og har i den forbindelse ikke fundet indikationer på, at disse aktiver er værdiforringede.

I forbindelse med den gennemførte impairmenttest har selskabet anvendt en budgetperiode på 5 år og en vægtet gennemsnitlig kapitalomkostning (WACC) på 7,8%. Inden for markedsegmentet "Life science research og farmaceutisk produktion- og kvalitetskontrol", som blandt andet omfatter produkterne NC-200, NC-202, NC-250, NC-3000, Xcyto 5, Xcyto 10 og Xcyto-Matic, forventes der en årlig omsætningsvækst i budgetperiode på mellem 12 og 31%. Omsætningsvæksten er relateret til Xcyto-instrumenter samt NC-202. 

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

	Færdiggjorte udviklingsprojekter	Erhvervede patenter og licenser	Igangværende udviklingsprojekter
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2017	46.035	15.022	24.038
Tilgang	-	1.667	9.282
Overførsler	-	-	-
Kostpris 30.06.2018	46.035	16.689	33.320
Afskrivninger 01.07.2017	-42.446	-12.601	-
Årets afskrivninger	-1.685	-1.107	-
Afskrivninger 30.06.2018	-44.131	-13.708	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	1.904	2.981	33.320
Kostpris 01.07.2016	44.894	13.788	18.865
Tilgang	-	1.234	6.314
Afgang	-	-	-
Overførsler	1.141	-	-1.141
Kostpris 30.06.2017	46.035	15.022	24.038
Afskrivninger 01.07.2016	-39.552	-11.786	-
Årets afskrivninger	-2.894	-815	-
Afgang	-	-	-
Årets afskrivninger	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2017	-42.446	-12.601	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	3.589	2.421	24.038

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

Af de aktiverede færdiggjorte udviklingsprojekter kan DKK 1,1 mio. henføres til NC-produkter og DKK 0,8 mio. til SCC-produkter (2016/17: DKK 2,6 mio. henføres til NC-produkter og DKK 1,0 mio. til SCC-produkter).

Af de aktiverede igangværende udviklingsprojekter kan DKK 29,6 mio. henføres til Xcyto 5 og 10 samt DKK 3,7 mio. til øvrige udviklingsprojekter (2016/17: DKK 21,9 mio. henføres til Xcyto 5 og 10 samt DKK 2,1 mio. til øvrige udviklingsprojekter).

Afskrivningsperioden er 7 år efter ibrugtagning.

Der er i regnskabsårets løb udgiftsført DKK 2,0 mio. i forsknings- og udviklingsomkostninger (2016/17: 3,8 mio. kr.).

ChemoMetec har en aktiv patentstrategi, der sikrer opretholdelsen og opdatering af de immaterielle rettigheder til den udviklede teknologi. Der investeres løbende betydelige beløb i beskyttelse af disse rettigheder, og pr. 30. juni 2018 er den gennemsnitlige restløbetid på patentrettighederne 11 år (30.06.2017: 10 år).

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver

§ Anvendt regnskabspraksis

Grunde og bygninger, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Der afskrives ikke på grunde.

Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen, omkostninger direkte tilknyttet anskaffelsen og omkostninger til klargøring af aktivet indtil det tidspunkt, hvor aktivet er klar til at blive taget i brug. For finansielt leasede aktiver udgør kostprisen den laveste værdi af dagsværdien af aktivet og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelser.

Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af materielle aktiver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden. Øvrige låneomkostninger resultatføres.

Afskrivningsgrundlaget er aktivets kostpris fratrukket restværdien. Restværdien er det forventede beløb, som vil kunne opnås ved salg af aktivet i dag efter fradrag af salgsomkostninger, hvis aktivet allerede havde den alder og var i den stand, som aktivet forventes at være i efter afsluttet brugstid. Kostprisen på et samlet aktiv opdeles i mindre bestanddele, der afskrives hver for sig, hvis brugstiden er forskellig.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Bygninger	40 år
Produktionsanlæg	5 år
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	2-5 år

Afskrivningsmetoder, brugstider og restværdier revurderes årligt.

Materielle aktiver nedskrives til genindvindingsværdi, hvis denne er lavere end den regnskabsmæssige værdi, jf. afsnit 3.3 om nedskrivninger. |

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

	Grunde og bygninger	Produktionsanlæg og maskiner	Andre anlæg mv.
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2017	20.864	15.335	8.719
Tilgang	138	3.988	1.387
Afgang	-	-	-
Kostpris 30.06.2018	21.002	19.323	10.106
Afskrivninger 01.07.2017	-967	-11.485	-6.042
Årets afskrivninger	-540	-1.449	-1.010
Afgang	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2018	-1.507	-12.934	-7.052
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	19.495	6.389	3.054

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 0,9 mio.

Kostpris 01.07.2016	20.454	13.998	8.073
Tilgang	410	1.337	1.295
Afgang	-	-	-649
Kostpris 30.06.2017	20.864	15.335	8.719
Afskrivninger 01.07.2016	-451	-10.642	-5.959
Årets afskrivninger	-516	-843	-608
Afgang	-	-	525
Afskrivninger 30.06.2017	-967	-11.485	-6.042
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	19.897	3.850	2.677

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 1,3 mio.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Afskrivninger af materielle og immaterielle aktiver

/ § Anvendt regnskabspraksis

De regnskabsmæssige værdier af materielle aktiver og immaterielle aktiver med bestemmelige brugstider vurderes årligt for indikationer på værdiforringelse, ud over det som udtrykkes ved afskrivninger. Hvis dette er tilfældet, opgøres aktivets genindvindingsværdi for at fastslå behovet for eventuel nedskrivning og omfanget heraf.

For igangværende udviklingsprojekter og immaterielle aktiver med ubestemmelige brugstider opgøres genindvindingsværdien årligt, uanset om der er konstateret indikationer på værdiforringelse.

Hvis aktivet ikke frembringer pengestrømme uafhængigt af andre aktiver, opgøres genindvindingsværdien for den mindste pengestrømsfrembringende enhed, som aktivet indgår i.

Genindvindingsværdien opgøres som den højeste værdi af aktivets henholdsvis den pengestrømsfrembringende enheds dagsværdi med fradrag af salgsomkostninger og kapitalværdien. Når kapitalværdien opgøres, tilbagediskonteres skønnede fremtidige pengestrømme til nutidsværdi ved at anvende en diskonteringsrate, der afspejler dels aktuelle markedsvurderinger af den tidsmæssige værdi af penge og dels de særlige risici, der er tilknyttet henholdsvis aktivet og den pengestrømsfrembringende enhed, og som der ikke er reguleret for i de skønnede fremtidige pengestrømme.

Hvis henholdsvis aktivets og den pengestrømsfrembringende enheds genindvindingsværdi er lavere end den regnskabsmæssige værdi, nedskrives den regnskabsmæssige værdi til genindvindingsværdien.

Nedskrivninger indregnes i resultatopgørelsen. Ved eventuelle efterfølgende tilbageførslers af nedskrivninger som følge af ændringer i forudsætninger for den opgjorte genindvindingsværdi forhøjes henholdsvis aktivets og den pengestrømsfrembringende enheds regnskabsmæssige værdi til den korrigerede genindvindingsværdi, dog maksimalt til den regnskabsmæssige værdi, som aktivet eller den pengestrømsfrembringende enhed ville have haft, hvis nedskrivning ikke var foretaget. /

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Afskrivninger af materielle og immaterielle aktiver (fortsat)

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Afskrivninger		
Erhvervede patenter og licenser	1.104	815
Færdiggjorte udviklingsprojekter	1.685	2.894
Bygninger	540	516
Produktionsanlæg	1.449	843
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	1.010	608
Tab/gevinst afhændelse	-	-230
	5.788	5.446

3.4 Udskudt skatteforpligtelse

Udskudt skat knytter sig til følgende poster og er opgjort ved en skattesats på 22,0%:

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Immaterielle anlægsaktiver	7.217	5.541
Materielle anlægsaktiver	572	574
Fremførbare underskud mv.	-3.161	-5.782
Andre regnskabsposter	-204	-417
Udskudt skatteforpligtelse 30.06.2018	4.424	-84

Ledelsen har med udgangspunkt i en beregning af de førstkomende års forventede skattemæssige indkomster valgt at indregne den fulde værdi af de skattemæssige fremførbare underskud.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Varebeholdninger

/ § Anvendt regnskabspraksis

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealiseringsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen for fremstillede varer, råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Kostprisen for fremstillede varer omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på forkalkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, fabriksbygninger og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til fabriksadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealiseringsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektivere salget. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Råvarer og hjælpematerialer	11.492	10.482
Fremstillede varer	5.343	2.832
	16.835	13.314
Heri indgår indirekte produktionsomkostninger med	429	184
Af den regnskabsmæssige værdi forventes T.DKK 0 at blive realiseret efter mere end 12 måneder.		
Årets nedskrivning af varebeholdninger indregnet i omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	308	70

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.6 Tilgodehavender

/ § Anvendt regnskabspraksis

Tilgodehavender omfatter tilgodehavender hos kunder samt andre tilgodehavender. Tilgodehavender indgår i kategorien udlån og tilgodehavender, der er finansielle aktiver med faste eller bestemmelige betalinger, som ikke er noteret på et aktivt marked, og som ikke er afledte finansielle instrumenter.

Tilgodehavender måles ved første indregning til dagsværdi og efterfølgende til amortiseret kostpris, der sædvanligvis svarer til nominel værdi med fradrag af nedskrivninger til imødegåelse af forventede tab. Nedskrivning foretages på såvel individuelt niveau som på porteføljeniveau direkte i tilgodehavender. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Tilgodehavender hos kunder		
Tilgodehavender hos kunder	17.665	14.623
Årets nedskrivninger indregnet i resultatopgørelsen under andre eksterne omkostninger	114	-212

Alle tilgodehavender hos kunder forfalder inden for 1 år.

Der foretages direkte nedskrivninger af tilgodehavender, hvis værdien ud fra en individuel vurdering af de enkelte debitors betalingssevne er forringet, fx ved betalingsstandsning, konkurs e.l. Nedskrivningerne foretages til opgjort nettorealiseringsværdi. Den regnskabsmæssige værdi af tilgodehavender nedskrevet til nettorealiseringsværdi baseret på en individuel vurdering udgør T.DKK 13 (30.06.2017: T.DKK 6).

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.7 Hensatte forpligtelser

/ § Anvendt regnskabspraksis

Hensatte forpligtelser omfatter forventede omkostninger til garantiforpligtelser. Hensatte forpligtelser indregnes, når selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at indfrielsen af forpligtelsen vil medføre et forbrug af selskabets økonomiske ressourcer. Hensatte forpligtelser måles til nettorealiseringsværdi. Hvis opfyldelse af forpligtelsen tidsmæssigt forventes at ligge langt ude i fremtiden, måles forpligtelsen til dagsværdi. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Garantihensættelser 01.07.2017	216	240
Periodens hensættelser	71	-24
Garantihensættelser 30.06.2018	287	216

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.8 Leasingforpligtelser

/ § Anvendt regnskabspraksis

Leasingforpligtelser vedrørende finansielt leasede aktiver indregnes i balancen som gældsforpligtelser og måles på det tidspunkt, hvor kontrakten indgås, til laveste værdi af dagsværdien af det leasede aktiv og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse. Efter første indregning måles leasingforpligtelserne til amortiseret kostpris. Forskellen mellem nutidsværdien og den nominelle værdi af leasingydelse indregnes i resultatopgørelsen over kontraktens løbetid som en finansiell omkostning.

Leasingydelser vedrørende operationelle leasingaftaler indregnes lineært i resultatopgørelsen over leasingperioden. /

Operationelle leasingforpligtelser

Der er indgået operationelle leasingkontrakter vedrørende leasing af biler samt lejemål. Leasingkontrakterne er uopsigelige i hele leasingperioden, og de samlede minimumslejeudgifter i henhold til de uopsigelige leasingkontrakter fordeler sig således:

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Inden for 1 år fra balancedagen	666	137
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	1.855	274
Efter 5 år fra balancedagen	-	-
	2.521	411
Minimumslejeudgifter indregnet i årets resultat	660	167

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

/ § Anvendt regnskabspraksis

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet, reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændringer i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb, udvikling, forbedring og salg mv. af immaterielle og materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i selskabets aktiekapital og omkostninger forbundet hermed, samt optagelse og indfrielse af lån, afdrag på rentebærende gæld, køb af egne aktier samt udbetaling af udbytte. Endvidere indregnes pengestrømme vedrørende finansielt leasede aktiver i form af betalte leasingydelser.

Pengestrømme i anden valuta end den funktionelle valuta indregnes i pengestrømsopgørelsen ved at anvende gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser for de enkelte dage.

Likvider omfatter alene likvide beholdninger og kortfristet gæld til kreditinstitutter på anfordringsvilkår. /

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.1 Pengestrømsopgørelse (fortsat)

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-3.521	-5.770
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-3.042	456
Ændring i andre tilgodehavender	-1.430	98
Ændring i garantiforpligtelser	71	-24
Ændring i leverandørgæld	2.376	-505
Ændring i anden gæld	2.895	692
	-2.651	-5.053
Likvider ultimo		
Likvide beholdninger	9.780	12.395
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	-608	-4.156
	9.172	8.239

4.2 Aktiekapital

Aktiekapitalen, som er fuldt indbetalt, består af 17.402.479 aktier a DKK 1. Aktierne er ikke opdelt i klasser.

	Antal aktier	Aktiekapital
	T.STK.	T.DKK
Aktiekapital 01.07.2017	17.402	17.402
Ændringer	-	-
Aktiekapital 30.06.2018	17.402	17.402

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.2 Aktiekapital (fortsat)

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Egne aktier:		
Kostpris		
Kostpris 01.07.2017	7.141	7.141
Ændringer	9.571	-
Kostpris pr. 30.06.2018	16.712	7.141
Nominal værdi		
Nominal værdi 01.07.2017	1.733	1.733
Ændringer	306	-
Nominal værdi 30.06.2018	2.039	1.733
	2017/18	2016/17
	STK.	STK.
Antal		
Antal 01.07.2017	1.732.500	1.732.500
Ændringer	306.500	-
Antal 30.06.2018	2.039.000	1.732.500
	2017/18	2016/17
Procent af aktiekapitalen		
Procent af aktiekapitalen 01.07.2017	10,0%	10,0%
Ændringer	1,7%	0,0%
Procent af aktiekapitalen 30.06.2018	11,7%	10,0%

Beholdningen af egne aktier blev erhvervet i regnskabsårene 2007/08, 2014/15 og 2017/18 bl.a. med henblik på sikring af eventuelle fremtidige aktieoptionsprogrammer. Bestyrelsen er bemyndiget af generalforsamlingen til at købe selskabets egne aktier op til 20% af selskabskapitalen.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.3 Udbytte

§ Anvendt regnskabspraksis

Udbytte indregnes ved forslag under egenkapitalen og som en gældsforpligtelse på tidspunktet for vedtagelse på generalforsamlingen. /

4.4 Finansielle forpligtelser

§ Anvendt regnskabspraksis

Finansielle gældsforpligtelser indregnes ved lånoptagelse til det modtagne provenu efter fradrag af afholdte transaktionsomkostninger. I efterfølgende perioder måles de finansielle forpligtelser til amortiseret kostpris, svarende til den kapitaliserede værdi ved anvendelse af den effektive rente, så forskellen mellem provenuet og den nominelle værdi indregnes i resultatopgørelsen over låneperioden. /

Langfristede forpligtelser

Koncernens langfristede forpligtelser omfatter gæld til real- og andre kreditinstitutter, samt leasingforpligtelser.

Koncernen har indgået følgende langfristede lån:

	Valuta	Udløb	Rente	Regnskabs-	Dagsværdi
				mæssig værdi	T.DKK
Realkreditinstitutter	DKK	2035	Fast	18.606	19.090
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2021	Variabel	892	892
30.06.2018				19.498	19.982
Realkreditinstitutter	DKK	2035	Fast	11.414	11.792
Andre kreditinstitutter	DKK	2017	Variabel	5.000	5.000
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2021	Variabel	1.284	1.284
30.06.2017				17.698	18.076

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.4 Finansielle forpligtelser (fortsat)

Dagsværdien for fastforrentede leasingforpligtelser er opgjort til nutidsværdien af fremtidige afdrag- og rentebetalinger ved anvendelse af den aktuelle rentekurve udledt af aktuelle markedsrenter.

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Gældsforpligtelserne fordeles således:		
Realkreditinstitutter		
Inden for 1 år fra balancedagen	851	486
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	3.560	2.030
Efter 5 år fra balancedagen	14.195	8.898
	18.606	11.414
Andre kreditinstitutter		
Inden for 1 år fra balancedagen	-	5.000
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	-	-
Efter 5 år fra balancedagen	-	-
	-	5.000

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.4 Finansielle forpligtelser (fortsat)

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Leasingforpligtelser		
Inden for 1 år fra balancedagen	244	267
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	648	1.017
Efter 5 år fra balancedagen	-	-
	892	1.284
Gældsforpligtelser i alt	19.498	17.698
Gældsforpligtelserne er indregnet således i balancen:		
Langfristede gældsforpligtelser	18.403	11.945
Kortfristede gældsforpligtelser	1.095	5.753
	19.498	17.698
Dagsværdi	19.982	18.076
Anden gæld		
Skyldig løn, A-skat, sociale bidrag, feriepenge o.lign.	8.268	5.884
Skyldig moms	313	106
Øvrige	323	19
	8.904	6.009

Anden gæld forfalder inden for 1 år.

Den regnskabsmæssige værdi af anden gæld svarer til forpligtelsernes dagsværdi.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Kategorier af finansielle instrumenter		
Tilgodehavender hos kunder	17.665	14.623
Andre tilgodehavender	1.515	59
Likvide beholdninger	9.780	12.395
Udlån og tilgodehavender	28.960	27.077
Gæld til realkreditinstitutter	18.606	11.414
Finansielle leasingforpligtelser	892	1.284
Kreditinstitutter	608	9.156
Leverandørgæld	7.264	4.888
Anden gæld	8.904	6.009
Finansielle forpligtelser, der måles til amortiseret kostpris	36.274	32.751

Politik for styring af finansielle risici

ChemoMetec er som følge af sin drift, investeringer og finansiering eksponeret over for markedsrisici i form af ændringer i valutakurser og renteniveau samt kreditrisici og likviditetsrisici. Koncernen opererer med en lav risikoprofil, således at valuta-, rente-, og kreditrisici kun opstår med udgangspunkt i kommercielle forhold. Det er koncernens politik ikke at foretage aktiv spekulation i finansielle risici.

Styringen af ChemoMetecs finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til en af bestyrelsens vedtaget politik og instruks, der fastsætter retningslinjer og rammer for selskabets finansielle transaktioner.

ChemoMetec anvender ikke afledte finansielle instrumenter i sin risikostyring.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici

Koncernens valutarisici afdækkes primært ved at afpasse indbetalinger og udbetalinger i samme valuta. Forskellen mellem indbetalinger og udbetalinger i samme valuta er udtryk for en valutarisiko, som ikke er afdækket. Langt størstedelen af positionerne er i EUR, USD og GBP.

Renterisici

ChemoMetecs renterisici knytter sig til forvaltningen af selskabets likvide midler og finansiering. Overskydende likviditet placeres på indlånskonti hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Finansieringen er optaget i en kombination af både fast- og variabel forrentede lån, jf. note 4.4.

Likviditetsrisici

Det er koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetsstrækket.

Overskydende likviditet placeres på indlåns- eller aftalekonti under hensyntagen til det forventede likviditetsbehov. Placeringen af likviditet sker alene hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Kreditrisici

Koncernens politik for påtagelsen af kreditrisici betyder, at nye kunder i lande udenfor EU og Nordamerika kreditvurderes individuelt. Udviklingen i koncernens debitorer overvåges løbende som en del af finansafdelingens fokusområder.

Der er samlet foretaget nedskrivninger på DKK 0,5 mio. pr. 30. juni 2018 (2016/17: DKK 0,6 mio.). Der er endvidere kun realiseret ikke væsentlige tab i regnskabsåret.

Valutarisici vedrørende indregnede aktiver og forpligtelser

Koncernen har ikke indgået afledte finansielle instrumenter til sikring af indregnede finansielle aktiver og forpligtelser.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

	Likvider og værdi- papirer	Tilgode- havender	Gældsfor- pligtelser	Usikret netto- position	Tab før skat v. 10% styrkelse af DKK	Gevinst før skat v. 10% svækkelse af DKK
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
EUR	1.272	7.195	566	7.901	-790	790
USD	1.854	8.864	44	10.674	-1.067	1.067
GBP	176	1.322	14	1.484	-148	148
30.06.2018	3.302	17.381	624	20.059	-2.005	2.005
EUR	1.650	7.880	382	9.148	-915	915
USD	3.318	5.277	158	8.437	-844	844
GBP	51	765	9	807	-81	81
30.06.2017	5.019	13.922	549	18.392	-1.840	1.840

Renterisici vedr. finansiering

Koncernen har rentebærende finansielle aktiver og forpligtelser og er som følge heraf udsat for renterisici. Om koncernens finansielle aktiver og finansielle forpligtelser kan angives følgende aftalemæssige rentetilpasnings- eller udløbstidspunkter afhængig af hvilken dato, der falder først, samt hvor stor en andel af de rentebærende aktiver og forpligtelser, der er fastforrentede.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt

	Inden for 1 år	Mellem 2 og 5 år	Efter 5 år	I alt	Heraf fast forrentet	Gennem- snitlig varighed
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	år
Bankindeståender	9.780	-	-	9.780	-	-
Gæld til real- kreditinstitutter	-851	-3.560	-14.195	-18.606	-18.606	19
Kreditinstitutter	-608	-	-	-608	-	1
Leasingforpligtelser	-244	-648	-	-892	-	3
30.06.2018	8.077	-4.208	-14.195	-10.326	-18.606	
Bankindeståender	12.395	-	-	12.395	-	-
Gæld til real- kreditinstitutter	-486	-2.030	-8.898	-11.414	-11.414	19
Kreditinstitutter	-9.156	-	-	-9.156	-	1
Leasingforpligtelser	-267	-1.017	-	-1.284	-	4
30.06.2017	2.486	-3.047	-8.898	-9.459	-11.414	

Udsving i renteniveauet påvirker alene koncernens variabelt forrentede bankindeståender og -gæld samt realkreditlån. Stigninger eller fald i renteniveauet i forhold til balancedagens renteniveau vurderes ubetydelige i forhold til selskabets finansielle stilling og resultat.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Likviditetsrisiko

Forfaldstidspunkter for finansielle forpligtelser er specificeret nedenfor fordelt på de tidsmæssige intervaller, der anvendes i koncernens likviditetsstyring. De specificerede beløb repræsenterer de beløb, der forfalder til betaling inklusive renter mv.

Koncernen har ingen afledte finansielle instrumenter.

Ikke-afledte finansielle forpligtelser

	Under 6 måneder	Mellem 6 og 12 måneder	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Gæld til realkreditinstitutter	426	426	3.560	14.195	18.606
Kreditinstitutter	608	-	-	-	608
Leasingforpligtelser	122	122	648	-	892
Leverandørgæld	7.264	-	-	-	7.264
Anden gæld	7.134	1.770	-	-	8.904
30.06.2018	15.554	2.318	4.208	14.195	36.274
Gæld til realkreditinstitutter	243	243	2.562	8.366	11.414
Kreditinstitutter	5.150	4.006	-	-	9.156
Leasingforpligtelser	121	124	1.039	-	1.284
Leverandørgæld	4.888	-	-	-	4.888
Anden gæld	6.009	-	-	-	6.009
30.06.2017	16.411	4.373	3.601	8.366	32.751

Kreditrisici

Den primære kreditrisiko i koncernen er relateret til tilgodehavender hos kunder. Koncernens kunder er hovedsageligt større selskaber i EU og USA, og koncernen har ikke væsentlige risici vedrørende enkelte kunder eller samarbejdspartnere. Den maksimale kreditrisiko knyttet til tilgodehavender hos kunder svarer til den regnskabsmæssige værdi.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Ikke nedskrevne uforfaldne tilgodehavender fordeler sig således:		
Danmark	396	1.068
Europa	4.807	6.184
USA/Canada	4.918	3.221
Øvrige	1.061	314
	11.182	10.787
Ikke nedskrevne forfaldne tilgodehavender fordeler sig således:	T.DKK	T.DKK
Forfaldne med op til 1 måned	4.433	2.552
Forfaldne mellem 1 og 3 måneder	2.037	817
Forfaldne mellem 3 og 6 måneder	-	1.086
Forfaldne over 6 måneder	-	-
	6.470	4.455

Nedskrevne og forfaldne tilgodehavender udgør pr. 30. juni 2018 T.DKK 183, hvoraf der er nedskrevet T.DKK 170 (Pr. 30. juni 2017 T.DKK 619, hvoraf der er nedskrevet T.DKK 612).

4.6 Optimering af kapitalstruktur

Koncernens ledelse vurderer løbende, om selskabets kapitalstruktur er i overensstemmelse med selskabets og aktionærernes interesser. Det overordnede mål er at sikre en kapitalstruktur, som understøtter en langsigtet økonomisk vækst og samtidig maksimerer afkastet til selskabets interessenter ved en optimering af forholdet mellem egenkapital og gæld. Selskabets overordnede strategi er uændret i forhold til sidste år.

Koncernens kapitalstruktur består af finansielle leasingforpligtelser, gæld til kreditinstitutter og realkredit, likvide beholdninger og egenkapital, herunder aktiekapital og overført resultat.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansiell gearing

Bestyrelsen gennemgår kapitalstrukturen to gange årligt i forbindelse med aflæggelse af halvårsrapporter og årsrapporter. Som en del af denne gennemgang vurderer bestyrelsen kapitalomkostninger og de risici, der er forbundet med de enkelte typer af kapital.

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Den finansielle gearing kan pr. balancedagen opgøres således:		
Gæld til realkredit	18.606	11.414
Kreditinstitutter	608	9.156
Finansielle leasingforpligtelser	892	1.284
Likvide beholdninger	-9.780	-12.395
	10.326	9.459
Egenkapital	73.010	64.377
Finansiell gearing	0,1	0,1

Koncernen har ingen specifik målsætning for størrelsen af den finansielle gearing.

Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaftaler.

Noter

5. Øvrige noter

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens "Anbefalinger & Nøgletal".

Nøgletal	Beregningsformel	Bemærkninger
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	$\frac{\text{EBIT} * 100}{\text{Nettoomsætning}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter.
Afkast af investeret kapital eksklusiv goodwill (%)	$\frac{\text{EBITA} * 100}{\text{Gns. investeret kapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast af den investerede kapital gennem de driftsmæssige aktiviteter.
Egenkapitalforrentning (%)	$\frac{\text{Moderselskabets andel af årets resultat} * 100}{\text{Moderselskabets gns. andel af koncernegenkapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast til moderselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag.
Finansiell gearing	$\frac{\text{Nettorentebærende gæld}}{\text{Egenkapital i alt}}$	Nøgletallet er udtryk for den finansielle gearing forstået som virksomhedens følsomhed overfor udsving i renteniveau mv. En høj finansiell gearing er alt andet lige udtryk for en relativt høj finansiell risiko.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner (fortsat)

Beregning af resultat pr. aktie og resultat pr. aktie, udvandet, er specificeret i afsnit 2.6.

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) er defineret som driftsresultat.

Investeret kapital er defineret som nettoarbejdskapital tillagt den regnskabsmæssige værdi af materielle og immaterielle langfristede aktiver, og fratrukket andre hensatte forpligtelser og langfristede driftsmæssige forpligtelser.

Nettorentebærende gæld er defineret som rentebærende forpligtelser, herunder skyldig selskabsskat, fratrukket rentebærende aktiver, herunder likvide beholdninger og tilgodehavende selskabsskat.

5.2 Pantsætninger

Til sikkerhed for gæld til realkreditinstitutter, DKK 18,6 mio., er der givet pant i grunde og bygninger, der udgør DKK 19,5 mio. pr. 30. juni 2018 (2016/17: DKK 11,4 mio. / DKK 19,9 mio.).

Til sikkerhed for gæld til kreditinstitutter, der udgør DKK 0,6 mio. pr. 30. juni 2018, er der givet virksomhedspant i moderselskabet (2016/17: DKK 9,1 mio.).

5.3 Eventualforpligtelser

Koncernen er ikke bekendt med krav eller trusler om krav mod koncernen pr. balancedagen.

Noter

5. Øvrige noter (fortsat)

5.4 Patentrettigheder

En naturlig del af koncernens udviklingsaktiviteter er patentering af færdigudviklede teknologier og produkter. ChemoMetec råder over i alt 16 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 45 patenter i udvalgte lande, herunder 11 i USA. I alt 39 patenter er udløbet, og ni nye patenter er udstedt. ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

Den verserende indsigelsessag nævnt i rapporten for 1. halvår 2017/18 er ophørt som følge af patentudløb. ChemoMetec er ved udgangen af 2017/18 ikke bekendt med nye indsigelsessager mod selskabets patenter.

5.5 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Lovpligtig revision	270	306
Andre ydelser	33	41
	303	347

Andre ydelser består af honorarer til Deloitte, herunder honorarer for erklæringer uden sikkerhed og aftalte arbejdsoplysninger.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.6 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse

Nærtstående parter med betydelig indflydelse omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af aktiekapitalen:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj 31%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Koncernen har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøglepersoner i ledelsen	Andre nærtstående parter	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2017/18			
Køb af tjenesteydelser	71	-	71
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	3.536	-	3.536
Gældsposter pr. 30. juni 2018	1.300	-	1.300
2016/17			
Køb af tjenesteydelser	119	-	119
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	1.963	-	1.963
Gældsposter pr. 30. juni 2017	350	-	350

Koncernen har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter, udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.

Noter

5. Øvrige noter (fortsat)

5.7 Begivenheder efter balancedagen

Der ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten.

5.8 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Bestyrelsen har på bestyrelsesmødet den 18. september 2018 godkendt nærværende årsrapport til offentliggørelse.

Årsrapporten forelægges ChemoMetec A/S' aktionærer til godkendelse på den ordinære generalforsamling den 11. oktober 2018.

Moderselskabsregnskab 2017/18

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Referenceramme*
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen*
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag*

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger*
- 2.2 Nettoomsætning *
- 2.3 Andre eksterne omkostninger*
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Finansielle poster
- 2.6 Skat
- 2.7 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver*
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Afskrivninger af materielle og immaterielle anlægsaktiver*
- 3.4 Udskudt skatteforpligtelse*
- 3.5 Varebeholdninger*
- 3.6 Tilgodehavender*
- 3.7 Hensatte forpligtelser*
- 3.8 Leasingforpligtelser*
- 3.9 Kapitalandele i dattervirksomheder

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital*
- 4.3 Udbytte*
- 4.4 Finansielle forpligtelser*
- 4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.*
- 4.6 Optimering af kapitalstruktur*
- 4.7 Finansiell gearing*

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner*
- 5.2 Pantsætninger*
- 5.3 Eventualforpligtelser*
- 5.4 Patentrettigheder*
- 5.5 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor*
- 5.6 Nærtstående parter
- 5.7 Begivenheder efter balancedagen*
- 5.8 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse*

* Der henvises til den tilsvarende note i koncernregnskabet

Totalindkomstopgørelse

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	112.687	90.329
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		7.046	5.953
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-3.521	-5.770
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-16.451	-10.012
Bruttoresultat		99.761	80.500
Andre eksterne omkostninger	2.3	-31.177	-32.539
Personaleomkostninger	2.4	-38.753	-35.574
Af- og nedskrivninger	3.3	-5.701	-5.596
Resultat af primær drift (EBIT)		24.130	6.791
Andre finansielle indtægter	2.5	84	111
Finansielle omkostninger	2.5	-1.138	-1.961
Resultat før skat		23.076	4.941
Skat af årets resultat	2.6	-5.048	-1.068
Årets resultat		18.028	3.873
Anden total indkomst			
Valutakursregulering vedrørende udenlandske virksomheder		-3	-5
Anden totalindkomst		-3	-5
Totalindkomst		18.025	3.868
Forslag til disponering			
Overført til næste år		18.025	3.868
		18.025	3.868
Resultat pr. aktie (EPS)	2.7		
Resultat pr. aktie a DKK 1 – EPS Basic (DKK)		1,16	0,25
Udvandet resultat pr. aktie a DKK 1 – EPS-D (DKK)		1,16	0,25

Balance pr. 30. juni 2018

Aktiver

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		1.904	3.589
Erhvervede patenter og licenser		2.981	2.421
Igangværende udviklingsprojekter		33.320	24.038
Immaterielle aktiver	3.1	38.205	30.048
Grunde og bygninger		19.495	19.897
Produktionsanlæg og maskiner		6.389	3.850
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		2.736	2.438
Materielle aktiver	3.2	28.620	26.185
Kapitalandele i dattervirksomheder	3.9	383	376
Finansielle aktiver		383	376
Udskudte skatteaktiver	3.4	-	84
Langfristede aktiver		67.208	56.693
Varebeholdninger	3.5	16.835	13.314
Tilgodehavender hos kunder	3.6	17.665	14.623
Tilgodehavende hos dattervirksomheder		1.518	1.143
Andre tilgodehavender		1.504	10
Selskabsskat		470	-
Periodeafgrænsningsposter		601	607
Tilgodehavender		21.758	16.383
Likvide beholdninger		7.644	11.029
Kortfristede aktiver		46.237	40.726
Aktiver		113.445	97.419

Passiver

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Reserve for valutakursreguleringer		7	10
Reserve for udviklingsomkostninger		13.838	5.794
Overført resultat		41.493	41.080
Egenkapital		72.740	64.286
Udskudt skat	3.4	4.424	-
Andre hensatte forpligtelser	3.7	287	216
Gæld til realkreditinstitutter		17.755	10.928
Leasinggæld		648	1.017
Langfristede forpligtelser	4.4	23.114	12.161
Kortfristet del af langfristet gæld	4.4	1.095	5.753
Kreditinstitutter		608	4.156
Leverandørgæld		7.200	4.728
Gæld til dattervirksomheder		293	472
Selskabsskat		-	184
Anden gæld	4.4	8.395	5.679
Kortfristede forpligtelser		17.591	20.972
Forpligtelser		40.705	33.133
Passiver		113.445	97.419
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.9		

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital	Overført resultat	Reserve for valutakurs- regulering	Reserve for udviklings- omkost- ninger	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2017	17.402	41.080	10	5.794	64.286
Årets resultat	-	18.028	-	-	18.028
Anden totalindkomst	-	-	-3	-	-3
Totalindkomst	-	18.028	-3	-	18.025
Køb egne aktier	-	-9.571	-	-	-9.571
Overført i året	-	-8.044	-	8.044	-
Egenkapital 30.06.2018	17.402	41.493	7	13.838	72.740

	Aktie- kapital	Overført resultat	Reserve for valutakurs- regulering	Reserve for udviklings- omkost- ninger	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2016	17.402	43.001	15	-	60.418
Årets resultat	-	3.873	-	-	3.873
Anden totalindkomst	-	-	-5	-	-5
Totalindkomst	-	3.873	-5	-	3.868
Overført i året	-	-5.794	-	5.794	-
Egenkapital 30.06.2017	17.402	41.080	10	5.794	64.286

Pengestrømsopgørelse

	Note	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		24.130	6.791
Af- og nedskrivninger		5.701	5.596
Modtagne finansielle indtægter		84	111
Betalte finansielle omkostninger		-742	-1.067
Betaling af indkomstskat		-1.198	-
Ændring i driftskapital	4.1	-3.352	-2.286
Pengestrømme vedrørende drift		24.623	9.145
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-5.344	-2.786
Salg af materielle anlægsaktiver		-	47
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-10.949	-7.548
Afgang finansielle anlægsaktiver		-	19
Tilgang finansielle anlægsaktiver		-	-38
Pengestrømme vedrørende investeringer		-16.293	-10.306
Afdrag på leasinggæld		-392	-245
Afdrag på langfristet gæld		-808	-110
Provenue ved optagelse af gæld til realkreditinstitutter		7.844	-
Indfrielse af gæld til kreditinstitutter		-5.000	-
Køb af egne aktier	3.7	-9.571	-
Pengestrømme vedrørende finansiering		-7.927	-355
Ændring i likvider		403	-1.516
Likvider 01.07.2017		6.873	9.185
Valutakursregulering likvider		-240	-796
Likvider 30.06.2018, indeholder kortfristet gæld til kreditinstitutter	4.1	7.036	6.873

Noter

2. Driftsresultat

2.4 Personaleomkostninger

§ Anvendt regnskabspraksis

Personaleomkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til selskabets personale. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Løn og gager	36.599	32.955
Pensioner	1.948	1.645
Andre omkostninger til social sikring	206	974
	38.753	35.574
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	55	53

Bidragsbaserede pensionsordninger

Selskabet har ikke indgået bidragsbaserede eller ydelsesbaserede pensionsordninger med hverken medarbejdere eller ledelse.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personaleomkostninger (fortsat)

Vederlag til ledelsesmedlemmer

Medlemmer af selskabets direktion og bestyrelse samt andre ledende medarbejdere er vederlagt således:

	Bestyrelse		Direktion		Andre ledende medarbejdere	
	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Bestyrelseshonorar	140	40	-	-	-	-
Løn og gager	-	-	3.396	1.923	-	-
Aktiebaseret vederlæggelse	-	-	-	-	-	-
	140	40	3.396	1.923	-	-

Særlige incitamentsprogrammer

Der eksisterer ved udgangen af regnskabsåret 2017/18 ingen udestående warrants (tegningsrettigheder) eller lignende til selskabets medarbejdere, tidligere medarbejdere samt ledelsesmedlemmer.

Direktionen er omfattet af en bonusordning, der er afhængig af selskabets resultater. Bonusordningens omfang ligger indenfor rammerne af anbefalingerne for god selskabsledelse.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.5 Finansielle poster

/ § Anvendt regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelser, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på værdipapirer, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	84	111
	84	111
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	468	301
Renteomkostninger til kreditinstitutter	156	270
Renter finansiel leasing	39	40
Øvrige	235	456
Subtotal renter	898	1.067
Valutakursreguleringer	240	894
I alt	1.138	1.961

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Skat

/ § Anvendt regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabs note 2.6. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	544	-
Årets regulering af udskudt skat	4.508	1.100
Regulering vedr. tidligere år	-4	-32
	5.048	1.068
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	5.048	1.068
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	5.048	1.068
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat (2016/17: 22,0%)	5.077	1.087
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	-25	13
Regulering af skat tidligere år	-4	-32
	5.048	1.068
Effektiv skatteprocent (%)	22	22

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Resultat pr. aktie

	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Resultat til selskabets aktionærer anvendt til beregning af resultat pr. aktie (T.DKK)	18.028	3.873
Resultat anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (T.DKK)	18.028	3.873
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-1.885.750	-1.732.500
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	15.516.729	15.669.979
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (stk.)	15.516.729	15.669.979
Resultat pr. aktie	1,16	0,25

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.2 Materielle aktiver

§ Anvendt regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabet note 3.2. /

	Grunde og bygninger T.DKK	Produktionsanlæg og maskiner T.DKK	Andre anlæg mv. T.DKK
Kostpris 01.07.2017	20.864	15.335	8.462
Tilgang	138	3.988	1.218
Afgang	-	-	-
Kostpris 30.06.2018	21.002	19.323	9.680
Afskrivninger 01.07.2017	-967	-11.485	-6.024
Årets afskrivninger	-540	-1.449	-920
Afgang	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2018	-1.507	-12.934	-6.944
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	19.495	6.389	2.736

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 0,9 mio.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

	Produktions- anlæg og maskiner		Andre anlæg mv. T.DKK
	Grunde og bygninger T.DKK	T.DKK	
Kostpris 01.07.2016	20.454	13.998	7.478
Tilgang	410	1.337	1.039
Afgang til kostpris	-	-	-55
Kostpris 30.06.2017	20.864	15.335	8.462
Afskrivninger 01.07.2016	-451	-10.642	-5.442
Årets afskrivninger	-516	-843	-590
Afgang	-	-	8
Afskrivninger 30.06.2017	-967	-11.485	-6.024
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	19.897	3.850	2.438

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 1,3 mio.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.9 Kapitalandele i dattervirksomheder

§ Anvendt regnskabspraksis

Kapitalandele i dattervirksomheder måles til kostpris i moderselskabets årsregnskab.

Hvis kostprisen overstiger kapitalandelens genindvindingsværdi, nedskrives til denne lavere værdi, jf. afsnit 3.3 om nedskrivning i koncernregnskabet. Hvis der udloddes mere i udbytte, end der samlet set er indtjent i virksomheden siden moderselskabets erhvervelse af kapitalandelene, anses dette som en indikation på værdiforringelse, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor.

Ved salg af kapitalandele i dattervirksomheder opgøres fortjeneste eller tab som forskellen mellem den regnskabsmæssige værdi af de solgte kapitalandele og dagsværdien af salgsprovenuet.

	2017/18 T.DKK	2016/17 T.DKK
Kostpris 01.07.2017	376	343
Valutakursreguleringer	7	-5
Tilgang ved køb af kapitalandele	-	38
Kostpris 30.06.2018	383	376
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	383	376

	Hjemsted	Andel af stemmerettigheder			
		30.06.18	30.06.17	30.06.18	30.06.17
Dattervirksomheder består af følgende:					
ChemoMetec Inc.	USA	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec GmbH	Tyskland	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec SAS	Frankrig	100%	100%	100%	100%

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Anvendt regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 3.2. /

	2017/18	2016/17
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-3.521	-5.770
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-3.042	456
Ændring i andre tilgodehavender	-1.494	20
Ændring i mellemregninger med datterselskaber	-554	2.800
Ændring i garantiforpligtelser	71	-24
Ændring i leverandørgæld	2.472	-170
Ændring i anden gæld	2.716	402
	-3.352	-2.286
Likvider ultimo		
Likvidebeholdninger	7.644	11.029
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	-608	-4.156
	7.036	6.873

5. Øvrige noter

5.6 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj 31%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Selskabet har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøglepersoner i ledelsen	Datter- selskaber	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2017/18			
Køb af tjenesteydelser og management fee	71	13.037	13.108
Renteindtægter	-	12	12
Renteomkostninger	-	48	48
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	3.536	-	3.536
Gældsposter pr. 30. juni 2018	1.300	-	1.300
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	1.225	1.225
2016/17			
Køb af tjenesteydelser og management fee	119	15.657	15.776
Renteindtægter	-	100	100
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	1.923	-	1.923
Gældsposter pr. 30. juni 2017	350	-	350
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	671	671

Selskabet har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.



chemometec

ChemoMetec A/S

Gydevang 43
3450 Allerød
Danmark

Telefon (+45) 48 13 10 20
www.chemometec.com
contact@chemometec.com

CVR-nr. 19 82 81 31