



Årsrapport 2016/17

Analyse og tælling af celler. ChemoMetec tilbyder højkvalitetsudstyr til celletælling og celleanalyse inden for blandt andet life science research og udvikling og produktion af lægemidler.

Indhold

- 3** ChemoMetec kort fortalt
- 4** CEO letter – Forberedelse til næste fase

6 Ledelsens beretning

- 6** ChemoMetecs produkter
- 8** Hovedpunkter i 2016/17 og forventninger til 2017/18
- 9** Hoved- og nøgletal
- 10** Udviklingen i 2016/17
- 26** Xcyto 10 – en ny dimension inden for celleanalyse
- 32** Regnskabsberetning
- 34** Risikoforhold
- 36** Samfundsansvar
- 39** Corporate governance
- 42** Bestyrelse og direktion
- 44** Aktionærforhold
- 46** Påtegninger

51 Regnskab

- 52** Koncernregnskab
- 90** Moderselskabsregnskab

ChemoMetec kort fortalt

ChemoMetec er specialiseret inden for udvikling, produktion og salg af højkvalitets analyseudstyr, som anvendes til tælling og analyse af celler. Vores analyseinstrumenter er baseret på en patenteret, unik teknologiplatform, som sikrer en høj kvalitet af analyseresultater, driftssikkerhed, omkostningseffektivitet og enkel brug.

ChemoMetec har
65
fuldtidsmedarbejdere

Hovedkontor i
Allerød
nord for København

Salgsorganisation i
6 lande
USA og Europa

Børsnoteret på
Nasdaq
Copenhagen



Vores teknologi og produkter

Vores kerneteknologi består i at fotografere en præpareret væskeprøve gennem et specialudviklet mikroskop og derefter gennemføre en automatisk tælling og/eller analyse af cellerne ved hjælp af digital billedbehandling. Denne teknologi giver mulighed for at tælle og analysere et stort antal celler med særdeles høj præcision og til konkurrencedygtige priser.

Analyseudstyr fra ChemoMetec består primært af analyseinstrumenter og dertil hørende engangsartikler (kassetter i plast og tællekamre af glas), hvori celleprøven præpareres og opbevares under måling.

ChemoMetec arbejder løbende med udvikling af nye anvendelsesmuligheder for den eksisterende teknologiplatform og har i det forløbne år lanceret et nyt high-end billedcytometer (Xcyto 10), fortsat udviklingen af et celletællingsinstrument med høj analysekapacitet samt igangsat udviklingen af Xcyto 5, som er en reduceret variant af Xcyto 10, og en opgradering af NC-200.

"I ChemoMetec er vores primære fokus på celletælling og celleanalyse, og vores mål er at udvikle produkter, der gør komplekse analytiske processer mere simple, mere robuste og mere omkostningseffektive. Det gør vi ved at kombinere de nyeste teknologier og avancerede komponenter og anvende disse til at udvikle komplette, innovative løsninger inden for vores felt."



Vores kunder

Vores analyseudstyr sælges til en stadig større gruppe af kunder inden for blandt andet life science research, stamcelleterapi, udvikling og produktion af lægemidler samt produktions- og kvalitetskontrol af en række produkter som øl, dyresæd og mælk.

Vi arbejder tæt sammen med vores kunder og eksperter inden for celletælling- og analyse med henblik på at udvikle vores tekniske ekspertise og tilpasse vores produkter til kundernes behov.

CEO letter

Forberedelse til næste fase

2016/17 har været både et vigtigt og travlt år for ChemoMetec. Vi har arbejdet målrettet på to fronter – dels med udbygning af vores produktsortiment, dels med udvidelse og styrkelse af vores salgsorganisation. Indsatsen på disse to områder sker parallelt og skal skabe grundlag for realiseringen af vores mål om at øge vækst og indtjening i ChemoMetec.

Vi er tilfredse med udviklingen i det forløbne år, hvor vi har fulgt vores plan. Samtidig med de mange aktiviteter inden for produktudvikling og den videre opbygning af salgsorganisationen har vi opnået en fortsat fremgang i omsætningen. Investeringen i produkter og organisation har dog også naturligt medført en stigning i omkostningerne, hvilket indebærer, at flere års fremgang i indtjeningen som forventet blev afløst af en lidt lavere indtjening i 2016/17.

Vigtige nye produkter på vej til markedet

På produktsiden var den væsentligste begivenhed lanceringen i slutningen af 2016 af vores nye high-end billedcytometer, Xcyto 10. Med Xcyto 10 tager vi et vigtigt skridt ind på markedet for celleanalyse, hvor vores nye instrument sætter en ny standard og er en direkte konkurrent til flowcytometrene, der er dominerende på det store marked for celleanalyse – et marked, hvor der er høj vækst og et stort potentiale. Udviklingen af Xcyto 10 betyder også, at ChemoMetec nu har etableret en helt ny avanceret produktplatform, som fremover vil kunne anvendes til både udviklingen af nye medlemmer i Xcyto-familien og til videreudviklingen af vores produkter inden for celletælling.

Som planlagt indledte vi med at lancere Xcyto 10 i et begrænset segment både kundemæssigt og geografisk, fordi vi ønskede feed-back fra kunderne og

efterfølgende tilpasning af billedcytometeret inden den bredere lancering. Vi har fået meget positiv respons på Xcyto 10 og instrumentets muligheder, men afprøvningsprocessen har taget længere tid end forventet – både som følge af, at det har været tidskrævende at få kundernes tilbagemeldinger og at tilpasse software og algoritmer, som er temmelig komplicerede. Vi er dog overbeviste om, at det er afgørende at have tilpasningen af Xcyto 10 på plads, inden vi går bredere ud i markedet.

Der har i løbet af regnskabsåret også været brugt mange ressourcer på at forberede markedsføringen af Xcyto 10, og vi er klar til den bredere lancering, så snart afprøvnings- og tilpasningsprocessen er afsluttet hen imod udgangen af 2017.

På basis af den nyudviklede produktplatform er vi i fuld gang med udviklingen af en "lillebror" til Xcyto 10, nemlig Xcyto 5. Udviklingen af Xcyto 5 er allerede langt fremme, og vi forventer, at den kan frigives til salg ultimo 2017 i et snævert segment. Med lanceringen af Xcyto 10 og kommende produkter i Xcyto-familien er det vores mål for alvor at positionere ChemoMetec inden for celleanalyse, og vi forventer, at instrumenterne i Xcyto-familien sammen med vores instrumenter inden for celletælling vil skabe grundlag for fremtidig vækst og en øget indtjening i ChemoMetec.

Med lanceringen af vores nye Xcyto-produkter ønsker vi at positionere ChemoMetec på det attraktive marked for celleanalyse. Det er en vigtig brik i vores strategi om at øge vækst og indtjening, og opbygningen af vores egen salgsorganisation skaber en effektiv platform for salget af vores stadig mere avancerede produkter.



Udviklingen af Xcyto 10 og 5 har lagt beslag på stort set alle vores udviklingsressourcer i 2016/17, men vi arbejder også sideløbende med udviklingen af et nyt celletællingsinstrument med høj analysekapacitet og opgradering af et af vores eksisterende instrumenter til celletælling, ligesom vi overvejer en opgradering af nogle af vores øvrige instrumenter inden for celletælling.

Egen salgsorganisation et vigtigt led i den fremtidige ekspansion

For nogle år siden tog vi en vigtig beslutning om at opbygge vores egen salgsorganisation. Det skete efter vekslende succes med at drive vores salg gennem distributører og på basis af en overbevisning om, at vores fremtidige succes var afhængig af et mere effektivt salg af vores stadig mere avancerede produkter. Vi var klar over, at opbygningen af vores egen salgsorganisation ville blive udfordrende og omkostningskrævende for en mindre virksomhed som ChemoMetec. Men vi var også overbeviste om, at investeringen var en nødvendig betingelse for at realisere vores strategi, og at den ville give et godt afkast efter nogle år. Der har helt sikkert været udfordringer undervejs, blandt andet i USA, men vi er nu nået så langt med opbygningen af vores salgsorganisation, at vi er sikre på, at vi tog den rigtige beslutning. Med salgskontorer på vores vigtigste markeder har vi nu et godt udgangspunkt for salget af vores produkter, og vi planlægger gradvist at øge antallet af kontorer i takt med, at det viser sig rentabelt.

Den næste vigtige opgave for vores salgsorganisation bliver lancering af Xcyto-produkterne i det kommende år. Vi har store forventninger til potentialet i Xcyto-produkterne på den lidt længere bane, og i det kommende regnskabsår vil vi arbejde intensivt på at

få positioneret Xcyto-produkterne på markedet for celleanalyse og introducere dem på en række markeder. Vi er dog meget opmærksomme på, at vi med Xcyto 10 bevæger os ind på et nyt marked med mange konkurrenter og en ny dynamik. Vi forventer derfor, at der er en rimelig lang indtrængningstid for Xcyto 10 – blandt andet fordi der er tale om en ikke ubetydelig investering for kunderne, og fordi laboratorierne med Xcyto 10 skal anvende en ny teknologi, som giver en række fordele, men som er en anden, end de er vant til. Derimod forventes indtrængningstiden for den mindre avancerede og billigere Xcyto 5 at blive noget kortere.

Samtidig vil vi selvfølgelig holde fokus på at fastholde væksten i salget af vores eksisterende produkter inden for celletælling. Her har vi i flere år opnået højere vækstrater end markedsvæksten, og vi ser fortsat et godt vækstpotentiale inden for denne del af vores forretning.

Jeg vil gerne sige mange tak til alle i ChemoMetec for via en engageret indsats i det forløbne år at have bidraget til at skabe resultater og styrke fundamentet for den videre udvikling af ChemoMetec til gavn for alle vores interessenter.

Også stor tak til vores kunder for endnu et år med godt partnerskab og sluttelig tak til vores aktionærer for deres opbakning til ChemoMetec.

Michael Eising
Administrerende direktør

ChemoMetecs produkter

Xcyto 10

Med lanceringen af Xcyto® 10™ har ChemoMetec skabt en helt ny standard inden for celleanalyseinstrumenter. Med det nye instrument kan der på topplasseniveau hurtigt og nemt udføres særdeles komplicerede celleanalyser.

Xcyto® 10™ er et billedcytometer baseret på fluorescensmikroskopi kombineret med en automatisk billedoptagelse og -analyse. Instrumentet kan analysere celler fra fx pattedyr, herunder mennesker, fugle, insekter og gær – og der kan analyseres både celler i suspension samt på adhærente celler. Xcyto® 10™ er mindst lige så følsom som de bedste flowcytometre – og kan automatisk identificere og markere de enkelte celler og deres udbredelse

samt give præcise informationer om, hvor de forskellige fluorescerende markører er lokaliseret inde i cellen.

Det vigtigste markedsområde for Xcyto® 10™ er life science research.

Vedrørende Xcyto® 10™ henvises til særskilt afsnit af dette produkt.



NucleoCounter NC-3000

NucleoCounter® NC-3000™ er et kompakt celleanalyseinstrument, der nemt og prisbilligt kan anvendes til at udføre relativt simple og tidskrævende celleanalyser samt celletælling.

NucleoCounter® NC-3000™ er en meget brugervenlig og fleksibel analyseplatform baseret på fluorescensmikroskopi, CCD-kamerateknologi, billedanalyse og lav forstørrelse, og til forskel fra flowcytometre giver NucleoCounter® NC-3000™ mulighed for at kvalificere analyseresultaterne ved visuel inspektion af de fotograferede celler.

Med FlexiCyte kan brugeren desuden designe sine egne assays, hvor der indgår mellem en og tre fluorescerende

markører. Den væsentligste begrænsning for NC-3000-konceptet er instrumentets relativt lave følsomhed i forhold til flowcytometrene.

Instrumentet anvendes af en række førende virksomheder og institutioner verden over inden for kræftforskning, immunologi, toksikologi samt farmaceutisk produktion.



NucleoCounter NC-250

NucleoCounter® NC-250™ er et konkurrencedygtigt topprodukt, der tilbyder hurtig og omkostningseffektiv viabilitetscelletælling med høj præcision samt assays til celleanalyse.

NucleoCounter® NC-250™ bruger højkvalitets glas-slides med to eller otte kamre til viabilitetscelletælling. Derudover kan NucleoCounter® NC-250™ udføre celleyklusanalyse og et apoptotisk assay via en vitalitetsanalyse af cellerne.

Analysetiden er lav, og analyseprisen for NucleoCounter® NC-250™ er lavere end for de fleste konkurrerende instrumenter.

NucleoCounter® NC-250™ adresserer primært markederne inden for life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk kvalitetskontrol og produktion. Med de lave driftsomkostninger henvender NucleoCounter® NC-250™ sig i høj grad til det asiatiske marked samt til kunder inden for det akademiske segment.



NucleoCounter NC-200

NucleoCounter® NC-200™ tilbyder den hurtigste og letteste viabilitetscelletælling på markedet for celletællingsinstrumenter.

NucleoCounter® NC-200™ er efterfølgeren til NucleoCounter® NC-100™ og kan udføre en celletælling og viabilitetsanalyse ved hjælp af kun én kassette (med NC-100 anvendes to kassetter) uden manuel tilsætning af hverken farvestoffer eller hjælpereagenser. Analyserne giver desuden informationer om den gennemsnitlige cellestørrelse samt om cellernes klumpningsgrad.



Softwaren til NucleoCounter® NC-200™ tillader desuden, at kunden selv kan justere tællealgoritmerne, så de tilpasses celletyper, der afviger fra "normalen".

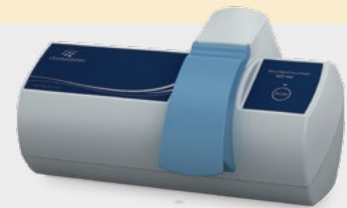
NucleoCounter® NC-200™ adresserer primært markederne inden for life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk kvalitetskontrol og produktion.

NucleoCounter SCC-400

NucleoCounter® SCC-400™, der blev introduceret i 2014/15, er en videreudvikling af NucleoCounter® NC-200™ og henvender sig markedet for mælkeanalyse.

NucleoCounter® SCC-400™ anvendes, ligesom SCC-100, til tælling af somatiske celler i mælk. SCC-400 kan analysere betydeligt flere prøver i timen end SCC-100 – og til en væsentligt lavere pris.

Kunderne er mindre centrallaboratorier og større mejerier, som har behov for en høj analysekapacitet til en lav analysepris. Det primære geografiske marked er Kina.



Instrumentet kan analysere 200 prøver i timen og forbruger reagens men ikke kassetter eller tællekamre. I stedet foregår målingen i en genbrugskuvette.

NucleoCounter 100-serien

ChemoMetecs NucleoCounter 100-serie giver en lang række virksomheder og institutioner attraktive muligheder for celletælling og viabilitetsanalyse inden for deres respektive forretningsområder.

NucleoCounter® NC-100™-serien omfatter NC-100, SP-100, YC-100 og SCC-100, og der er solgt mere end 1.500 instrumenter til virksomheder og organisationer over hele verden.

NC-100 anvendes primært inden for life science research samt produktions- og kvalitetskontrol inden for den farmaceutiske industri. SP-100 anvendes til produktions- og kvalitetskontrol af sæd inden for avlsarbejde. Typiske



kunder er orne-, tyre og hingstestationer. YC-100 sælges primært til bryggerier, der anvender instrumentet til at sikre en optimal kvalitet af ølgæren. SCC-100 anvendes til at måle somatiske celler i mælk. Et højt celletal er tegn på yderbetændelse. Typiske kunder er mejerier.

Ved at anvende NucleoCounter 100-serien kan kunderne opnå et præcist og nøjagtigt celletællingsresultat til en konkurrencedygtig pris.

Hovedpunkter i 2016/17 og forventninger til 2017/18

Økonomiske resultater

- ChemoMetecs omsætning blev i 2016/17 på DKK 90,3 mio. svarende til en stigning på 6% i forhold til 2015/16. Omsætningen har været stigende i alle regioner på nær i Danmark.
- Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 5%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 11%.
- Driftsresultatet (EBITDA) blev på DKK 15,9 mio. mod DKK 22,6 mio. i 2015/16. Det lavere resultat kan tilskrives øgede omkostninger til opbygning af organisationen.
- Årets resultat blev på DKK 7,5 mio. mod DKK 10,5 mio. i 2015/16.
- Både omsætning, EBITDA og årets resultat ligger indenfor forventningerne.

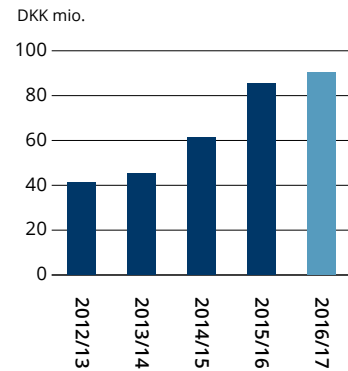
Produktudvikling

- ChemoMetec frigav i november 2016 sit nye high-end billedcytometer til avancerede celleanalyser, Xcyto 10, til salg i et snævert segment. På basis af feed-back fra afprøvninger hos kunder er der efter frigivelsen til salg udviklet en række nye softwarefunktioner, og der er arbejdet intensivt på at forberede en bredere lancering af produktet.
- ChemoMetec har endvidere igangsat udviklingen af Xcyto 5, der er en reduceret variant af Xcyto 10. Udviklingen af Xcyto 5 er allerede langt fremme og forventes klar til salg i et markeds- og kundemæssigt snævert segment ultimo 2017.
- I regnskabsåret blev der påbegyndt et udviklingsprojekt, der har til formål at foretage en opgradering af NC-200. Den nye celletæller vil blandt andet få et forbedret kamera, og softwaren vil blive baseret på Xcytos softwareplatform. NC-202, som er navnet på det nye produkt, har højere prioritet end det andet celletællingsinstrument, der er under udvikling, nemlig NC-High med høj analysekapacitet. NC-202 forventes frigivet til salg medio 2018.
- Med lancering af de nye produkter forventes ChemoMetec at vinde betydelige markedsandele på markedet for celletælling og -analyse.

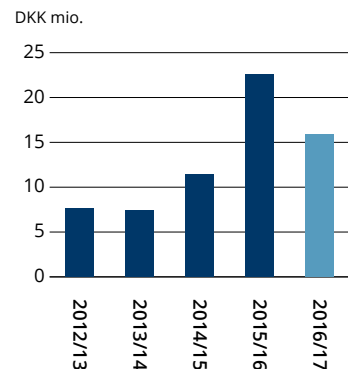
Forventninger

- ChemoMetec forventer i 2017/18 en omsætning i niveauet DKK 97-103 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 5-15 mio.
- ChemoMetec forventer i 2017/18 at investere ca. DKK 15-20 mio. i produktudvikling, produktionsanlæg og immaterielle rettigheder, hvilket efter selskabets opfattelse vil kunne danne grundlag for en fortsat effektiv udvikling, patentbeskyttelse og produktion af nye og innovative produkter.

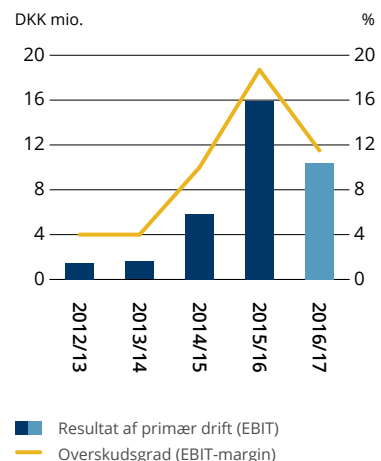
Nettoomsætning



Driftsresultat (EBITDA)



Resultat af primær drift (EBIT) og overskudsgrad (EBIT-margin)



Koncernens hoved- og nøgletal

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK	2014/15 T.DKK	2013/14 T.DKK	2012/13 T.DKK
Hovedtal					
Nettoomsætning	90.329	85.232	61.239	45.229	41.396
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	15.865	22.628	11.399	7.393	7.627
Resultat af primær drift (EBIT)	10.419	15.897	5.828	1.646	1.461
Resultat af finansielle poster	-1.767	-2.125	844	-496	-405
Årets resultat	7.486	10.483	7.948	1.150	346
Totalindkomst	7.528	10.499	8.110	1.297	372
Egenkapital	64.377	56.849	46.350	44.530	43.233
Balancesum	97.620	90.379	63.466	51.350	50.805
Investeringer i materielle anlægsaktiver	3.042	22.285	4.523	1.236	507
Investeringer i immaterielle anlægsaktiver	7.548	7.606	4.463	5.886	6.140
Nettoarbejdskapital	17.450	12.346	9.093	10.244	8.863
Investeret kapital	72.689	62.771	30.479	34.398	30.772
Nettorentebærende gæld	9.675	8.351	-3.060	-5.098	-6.524
Nøgletal					
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	11,5	18,7	9,5	3,6	3,5
Afkast af investeret kapital (%)	15,4	33,6	18,0	5,1	4,8
Nettoomsætning/Investeret kapital	1,2	1,3	1,9	1,4	1,4
Nettorentebærende gæld/EBITDA	0,6	0,4	-0,3	-0,7	-0,9
Finansiell gearing	0,2	0,1	-0,1	-0,1	-0,2
Egenkapitalens forrentning (%)	12,4	20,3	17,8	3,0	0,9
Nettoresultat pr. aktie, EPS (DKK)	0,48	0,67	0,50	0,07	0,02
Indre værdi pr. aktie (DKK)	3,7	3,0	2,7	2,6	2,5
Børskurs pr. aktie ultimo (DKK)	32,5	33,8	17,3	3,8	4,0
Gns. antal medarbejdere	65	46	39	35	35

Nøgletalsforklaring og definitioner fremgår af note 5.1

Udviklingen i 2016/17

ChemoMetec opnåede i 2016/17 en fortsat fremgang i omsætningen, mens resultatet var påvirket af øgede omkostninger til opbygning af organisationen. I november 2016 blev det nye, avancerede high-end billedcytometer, Xcyto 10, lanceret, og der er brugt mange ressourcer på at forberede en effektiv markedsføring og positionering af det nye instrument. Samtidig er udviklingen af Xcyto 5, der er en reduceret udgave af Xcyto 10, igangsat. Endvidere har ChemoMetec påbegyndt udviklingen af en opgraderet version af celletællingsinstrumentet NC-200. De nye produkter forventes at medføre en styrkelse af ChemoMetecs position på markedet for celletælling- og analyse.

Salg og markedsudvikling

I 2016/17 er der anvendt mange ressourcer på en fortsat styrkelse og udbygning af ChemoMetecs distributionsnet, herunder videreudvikling af salgsorganisationerne i USA, England, Tyskland, Frankrig og Holland. Antallet af udenlandske medarbejdere er steget fra 11 til 15 i løbet af regnskabsåret. Læs mere nedenfor i afsnittet "Udviklingen i de enkelte regioner".

Med det mål at skabe basis for en væsentlig stigning i omsætningen og en forbedring af indtjeningen besluttede ChemoMetec for nogle år siden at ændre sin salgsstrategi og satse på etablering af egne salgsselskaber på de vigtigste geografiske markeder – fremfor, som tidligere, primært at satse på salg via distributører. I første omgang har der været fokuseret på etablering af salgskontorer i USA, England, Tyskland, Frankrig og Holland. Det er planen at fortsætte med at åbne nye salgskontorer i andre europæiske lande, og på længere sigt vil etablering i lande som fx Kina og Japan også blive overvejet. Udbygningen af det direkte salg vil ske i takt med, at den absolutte gevinst, der kan opnås på det enkelte marked, modsvarer de omkostninger/udfordringer, der optræder i forbindelse med at have egen salgsorganisation.

Opbygningen og varetagelsen af en international salgsorganisation har stillet og stiller store og nye krav til den samlede organisation i ChemoMetec, og der sker derfor løbende en styrkelse af stabsfunktionerne

og uddannelse af nye medarbejdere med henblik på at opnå effektivitet i opbygningsfasen. Eksempelvis er det en udfordring at rekruttere nye medarbejdere i de internationale datterselskaber/salgsafdelinger. For i størst muligt omfang at sikre, at der ansættes medarbejdere med de rette kompetencer, sker rekruttering ofte i samarbejde med et lokalt rekrutteringsfirma.

Udviklingen af ChemoMetecs egen salgsorganisation er en vigtig strategisk satsning – og et vigtigt led i at opnå et effektivt salg af vores stadig mere avancerede produkter.

For en virksomhed i ChemoMetecs størrelse er det ligeledes generelt en udfordring at fastholde salgsmedarbejderne i de internationale afdelinger, da der naturligt er en risiko for, at de føler sig isoleret, især hvis der i et givet land kun er én medarbejder, eller hvis den geografiske afstand mellem flere salgsmedarbejdere – som fx i USA – er stor. Derfor er det vigtigt, at medarbejderne føler sig som en betydningsfuld del af et større internationalt salgsteam. Det sker blandt andet ved flere gange om året at samle alle salgsmedarbejderne på salgskonferencer. Endvidere er der en overordnet salgschef i Allerød, som løbende er i kontakt med de enkelte medarbejdere i de internationale afdelinger og ofte aflægger disse besøg, og som ligeledes varetager den overordnede styring af salgssaktiviteterne.

Alt taget i betragtning har opbygningen af det direkte salg været et rigtigt og vigtigt skridt i forhold til at øge såvel omsætning som indtjening. Det direkte salg giver fuldt fokus på ChemoMetecs produkter samt en bedre kvalitet i salgsarbejdet som følge af målrettet uddannelse af sælgere og specialister. Den fordel, som distributørerne normalt har ved et godt kendskab til marked og kunder, har for ChemoMetecs vedkommende hidtil vist sig at være vanskelig at udnytte i praksis. Dette er blevet forstærket af, at ChemoMetecs produkter bliver stadigt mere avancerede og dermed også teknisk mere krævende at sælge. Dette kommer i særdeleshed til at gælde for Xcyto-produkterne.

Ledelsen vurderer desuden, at de seneste års fremgang i omsætningen også kan tilskrives, at ChemoMetecs mangeårige tilstedeværelse på markedet i sig selv bidrager til at styrke salget, samt at robuste kvalitetsinstrumenter resulterer i stabile og tilfredse kunder, som i vid udstrækning genkøber selskabets produkter.

Der er i det forløbne år – ligesom i de foregående år – anvendt mange ressourcer på markedsføring af ChemoMetecs produkter. Hovedformålet er at generere flere leads til egne sælgere og distributører. Indsatsen er primært bygget op omkring de elektroniske medier, Google SEO-optimering og direct marketing kampagner. Der har naturligvis været særligt fokus på at udarbejde markedsføringsmateriale samt forberede en markedsføringskampagne for Xcyto 10 – tiltag som skal bidrage til at støtte positioneringen og salget af Xcyto 10 og den kommende Xcyto 5.

ChemoMetecs vigtigste markeder, herunder de markeder som Xcyto 5 og Xcyto 10 adresserer, vurderes at vokse i størrelsesordenen 5-10% årligt.

Udviklingen i de enkelte regioner

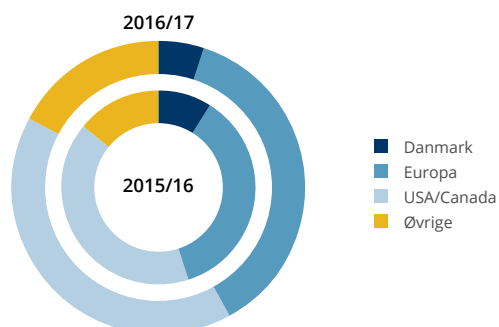
Europa og Danmark

Omsætningen på det danske marked blev i regnskabsåret 2016/17 væsentligt lavere end året før og faldt med 40% fra DKK 7,7 mio. til DKK 4,6 mio. Den primære årsag til faldet er udløbet af en OEM-aftale, som i forrige regnskabsår bidrog med ca. DKK 1,5 mio. til omsætningen. Desuden er omsætningen af instrumenter mere end halveret. Dette skyldes hovedsageligt, at der har været mindre fokus på det danske marked, som i højere grad end de øvrige europæiske markeder er mættet med ChemoMetecs produkter. Med de nye produkter på vej vil fokus på det danske marked naturligvis igen blive forøget.

På det europæiske marked, eksklusivt det danske, udviklede omsætningen sig tilfredsstillende i regnskabsåret 2016/17 og steg med 9% i forhold til 2015/16. Væksten kan primært tilskrives udbygningen af det direkte salg, som dog samtidig har medført en forøgelse af salgsomkostningerne. Til gengæld betales der ikke avance til distributørerne, og samlet set har satsningen på det direkte salg på de vigtigste europæiske markeder vist sig at være fornuftig.

Omsætningen på det europæiske marked, eksklusivt det danske, udgør 37% af ChemoMetecs samlede omsætning.

Geografisk fordeling af omsætning



Det vigtigste europæiske marked for ChemoMetec er Tyskland, der har overtaget sidste års førsteplads fra England. Næsten en tredjedel af den europæiske omsætning (eksklusive Danmark) hidrører nu fra det tyske marked, hvor omsætningen steg med 64% i 2016/17 og med 80% i 2015/16. De høje tyske vækstrater er en direkte følge af etableringen af den tyske salgsorganisation, som med et uændret antal medarbejdere på tre fra 2015/16 til 2016/17 har opbygget en endnu bedre salgsplatform og har styrket ChemoMetecs position på det tyske marked.

Tyskland er det vigtigste marked i Europa – her har væksten været meget høj i de seneste to år, og det er hovedsageligt en følge af etableringen af vores tyske salgsorganisation.

England var i 2016/17 det næststørste europæiske marked for ChemoMetec. Omsætningen på det engelske marked faldt med 13% i 2016/17 og udgjorde hermed 20% af den samlede europæiske omsætning (eksklusive Danmark) mod 26% året før. Denne udvikling er ikke tilfredsstillende, men kan primært tilskrives, at det er blevet vanskeligere at agere på det engelske marked som følge af de forringede markedsvilkår i kølvandet på Brexit, herunder også det svagere engelske pund. Til trods herfor har det engelske marked fortsat en meget høj prioritet, og dette gælder ikke mindst for de kommende Xcyto-produkter. Derfor forventes det, at den engelske salgsorganisation vil blive yderligere udbygget i de kommende år. I øjeblikket består det engelske salgsteam ligesom året før af to personer.

Brexit har betydet, at det er blevet vanskeligere at agere på det engelske marked, som dog stadig har høj prioritet for os i fremtiden.

Frankrig har med en stigning i omsætningen på 18% i 2016/17 fastholdt sin position som det tredje vigtigste europæiske marked. Salgsorganisationen i Frankrig har i regnskabsåret fået tilført yderligere salgsressourcer i form af ansættelse af endnu en sælger, så der nu er to fuldtidssælgere.

Siden etableringen af salgskontoret i Holland i 2. halvår 2015/16 er omsætningen på det hollandske marked steget markant. Efter en stigning i omsætningen på 150% i 2015/16 steg omsætningen i 2016/17 med 50%, og Holland er nu det fjerde vigtigste europæiske marked. Der er ligesom året før én sælger ansat på det hollandske salgskontor.

I den øvrige del af Europa, hvilket omfatter lande, hvor ChemoMetec ikke har eget salgskontor, faldt omsætningen med 18%. Omkring 30% af ChemoMetecs europæiske omsætning kommer fra disse lande. Udviklingen understreger vigtigheden af, at ChemoMetec har den fulde kontrol over hele salgsprocessen, da det er betydeligt vanskeligere at agere effektivt via en distributør eller mellemandler.

Omsætning i top 5 lande – Europa og Danmark (mio. DKK)

Top 5	2016/17	2015/16	Vækst, %
Tyskland	10,1	6,1	64
England	6,8	7,9	-13
Danmark	4,6	7,7	-40
Frankrig	4,3	3,6	18
Holland	2,3	1,5	50

USA/Canada

Udbygningen af den amerikanske salgsorganisation spiller fortsat en strategisk vigtig rolle for ChemoMetec, og det forventes, at en stor andel af den fremtidige vækst vil komme fra det amerikanske marked. Der er i flere år arbejdet målrettet på at opbygge organisationen i USA og styrke positionen på amerikanske marked. I 2016/17 har ChemoMetec åbnet endnu et



Fordeling af omsætning

Mio. DKK	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	2016/17 I alt	2015/16 I alt
Instrumenter	1,2	18,2	19,2	9,4	48,0	45,6
Forbrugsvarer	3,2	13,9	16,6	5,6	39,3	35,6
Andet	0,2	1,4	0,9	0,5	3,0	4,0
I alt	4,6	33,5	36,7	15,5	90,3	85,2
Vækst, %	-40	9	4	33	6	39

salgskontor i USA. Dette er placeret på Long Island ved New York, hvor der ligeledes er etableret et lager, således at forsendelsen af varer til de fleste amerikanske kunder nu kan foregå herfra.

Den tidligere nævnte organisationsændring i USA er gennemført med succes. Bemandingen i USA består pr. 30. juni 2017 af ti fuldtidsmedarbejdere mod seks ved udgangen af året før. Fem af medarbejderne i USA er regionale salgschefer, hvoraf de to er bosat i hhv. New York og Philadelphia, og tilsammen dækker de USA's østkyst (herunder de vigtige biotek-klynger i Boston og Maryland) samt de canadiske provinser Quebec og Ontario. En tredje sælger er bosat i Seattle og dækker det nordvestlige hjørne af USA sammen med de to canadiske provinser Alberta og Britisk Columbia. I Los Angeles er en fjerde sælger bosiddende og er salgsansvarlig for det sydvestlige hjørne af USA, herunder specielt den sydlige del af Californien med San Diego som det vigtigste område. Endelig dækkes resten af Californien af en salgsansvarlig, som er bosat i San Francisco.

Organisationsændringen i USA er nu gennemført med succes, og vi har ti medarbejdere rundt om på vores amerikanske kontorer. Det er en vigtig brik i vores vækststrategi.

Omsætningen på det nordamerikanske steg i 2016/17 med 4%, hvilket er mindre end de tidligere år. Stigningen anses dog som tilfredsstillende, specielt set i lyset af de organisationstilpasninger, som er gennemført i USA i det forløbne års tid.

I 2016/17 udgjorde omsætningen i USA/Canada i alt 41% af ChemoMetecs samlede omsætning, hvilket er på samme niveau som året før. Det er målet at fastholde en andel på mindst 40% i de kommende år på det amerikanske marked.

Øvrige lande (ROW)

Omsætningen i ROW (i praksis primært de asiatiske lande) er i de seneste år ikke steget i samme takt som i USA og Europa, og den relative andel af omsætningen i ROW har derfor været faldende. Dette hænger primært sammen med, at salgsindsatsen i USA og Europa er blevet intensiveret i forbindelse med etableringen af det direkte salgs-setup i disse geografiske segmenter. I Asien har ChemoMetec derimod valgt at fortsætte med at sælge gennem distributører, og dette har i høj grad været medvirkende til de relativt lavere vækstrater.

Med henblik på også at øge omsætningen i ROW har ChemoMetec intensiveret fokus på nogle af de vigtigste asiatiske lande. Kravene til distributørerne er blevet skærpet, og de vigtigste distributører har indvilget i at opbygge lokale lagre af instrumenter. Samtidig er ChemoMetecs støtte til distributørerne øget betydeligt. Som følge af det forøgede fokus steg omsætningen i ROW i 2016/17 fra DKK 11,6 mio. til DKK 15,5 mio. – svarende til en vækst på 33%. Den relative andel af omsætningen fra ROW er som følge heraf steget fra 14 til 17%.

Vi har fokus på at øge omsætningen i de vigtigste lande i ROW, hvor salget sker via distributører. Væksten er dog ikke så høj som i de lande, hvor vi selv står for salget.

De vigtigste markeder i ROW er Japan, Kina, Sydkorea, Taiwan og Singapore. Omsætningen i disse fem lande udgør omkring 70% af omsætningen i dette geografiske segment.

I Japan blev salgsindsatsen i 2016/17 styrket ved, at ChemoMetec tilbød den japanske distributør, at en dansk sælger opholdt sig i Japan i cirka to uger per måned med henblik på at assistere og oplære de lokale japanske sælgere i selskabets produkter og

salgsmetoder, både gennem undervisning og sambesøg til kunder. Dette har også været med til at styrke båndene mellem ChemoMetec og den japanske distributør, hvilket er meget vigtigt – ikke mindst i forhold til den japanske kultur. Resultatet af den intensiverede salgsindsats har været en fordobling af omsætningen i Japan i det forløbne år, og Japan er nu den vigtigste handelspartner inden for ROW og den sjette vigtigste samlet set.

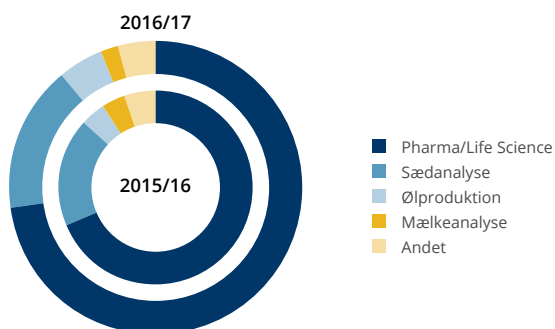
Omsætningen på det kinesiske marked faldt i 2016/17 med 16%, og der er primært tale om et fald inden for forretningsområdet Mælkeanalyse, hvor en forventet større ordre af SCC-400 instrumenter er udeblevet.

I Sydkorea og Taiwan er omsætningen stagneret, mens omsætningen i Singapore steg med 115%.

Omsætning i top 5 lande – ROW (mio. DKK)

Top 5	2016/17	2015/16	Vækst, %
Japan	4,0	2,0	98
Kina	3,1	3,7	-16
Sydkorea	1,3	1,3	-1
Taiwan	1,2	1,2	-2
Singapore	1,2	0,5	115

Omsætning fordelt på markedssegmenter



Udviklingen inden for de enkelte forretningsområder

De fire væsentligste forretningsområder/markedsområder for ChemoMetec er følgende:

- **Forretningsområde 1** – Life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (Instrumenter: NC-200, NC-250, NC-3000, NC-100 familien samt Xcyto 10)
- **Forretningsområde 2** – Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (Instrument: SP-100)
- **Forretningsområde 3** – Produktionskontrol af øl (Instrument: YC-100)
- **Forretningsområde 4** – Kvalitetskontrol af mælk (Instrumenter: SCC-100 og SCC-400)

Forretningsområde 1 – Life science research, stamcelleterapi og farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (LSF-markedet)

ChemoMetecs vigtigste forretningsområde er salg af celledællings- og analyseudstyr til tre delmarkedsområder, nemlig A) Life science research, B) Stamcelleterapi samt C) Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol. Disse tre markedsområder benævnes i det følgende LSF-markedet. Omsætningen på LSF-markedet steg med 14% i 2016/17, og 73% af ChemoMetecs omsætning, svarende til DKK 58 mio., kommer herfra.

De største aftagere af vores produkter er kunder inden for life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol – disse kunder udgør et særligt indsatsområde for os.

Det er vigtigt for ChemoMetec at opnå både absolut og relativ vækst inden for dette forretningsområde, som er et særligt indsatsområde i forhold til de øvrige

forretningsområder. Xcyto 10 og den kommende Xcyto 5 adresserer også primært LSF-markedet.

ChemoMetec har fem produktgrupper, som adresserer LSF-markedet: NC-200, NC-250, NC-3000, NC-100 samt den nye Xcyto 10, som dog ikke bidrog til omsætningen i regnskabsåret 2016/17. Til de fem instrumenter hører forskellige forbrugsvarer bestående af engangskassetter, engangsanalysekamre samt reagenser og test-kits. Omkring 2/3 af omsætningen udgøres af instrumenter, og den resterende del udgøres af forbrugsvarer. Engangskassetterne er den vigtigste forbrugsvare, og de udgør 83% af forbrugsvarsomsætning på LSF-markedet.

ChemoMetecs produkter inden for LSF er rettet mod to hovedområder:

1) Celletælling: Tælling af celler fra pattedyr (herunder celler fra mennesker), fugle og insekter

2) Celleanalyse: Simple hhv. avancerede analyser af celler fra pattedyr (herunder celler fra mennesker), fugle, insekter og gær

I tabellen nedenfor er der foretaget en opdeling af 1) Celletælling og 2) Celleanalyse på produktniveau i hhv. Life Science research (L), Stamcelleterapi (S) og Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (F).

Ad 1) Celletælling inden for life science research, stamcelleterapi, farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (Instrumenter: NC-200, NC-250 og NC-100)

Celletællings-området er præget af hård konkurrence, specielt inden for salg til universiteter og højere læreanstalter og på de asiatiske markeder. ChemoMetec forventer dog at kunne opnå en øget markedsandel inden for de nærmeste år i takt med, at NC-200 og NC-250 positioneres endnu bedre på markedet. NC-200 er primært rettet mod farmakunderne, mens NC-250 i højere grad sælges til universiteter og lignende, som prioriterer lave driftsomkostninger højt.

Der er hård konkurrence inden for celletælling, men vi forventer at kunne vinde markedsandele i de kommende år.

I 2016/17 solgte ChemoMetec celletællingsprodukter (NC-200, NC-250 og NC-100) for DKK 55,6 mio. inden for LSF-markedet, svarende til en stigning på 22% i forhold til året før. Salget af instrumenter og forbrugsvarer steg med hhv. 23% og 19%. Omkring en tredjedel af omsætningen bestod i 2016/17 af forbrugsvarer.

	Celletælling	Simpel celleanalyse	Avanceret celleanalyse
Life science research	NC-100	NC-3000	Xcyto 5
	NC-200	Xcyto 5	Xcyto 10
	NC-250	Xcyto 10	
	(NC-3000)		
Stamcelleterapi	NC-200	Xcyto 5	Xcyto 5
	NC-250		
Farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol	NC-100	Xcyto 5	Xcyto 5
	NC-200		

NC-200 instrumentet med tilhørende forbrugsvaresalg er ChemoMetecs absolut vigtigste produkt, idet 43% af den samlede omsætning kommer herfra. I 2016/17 steg omsætningen betydeligt med en stigning i instrumentsalget på 15% og en stigning i forbrugsvaresalget til NC-200 på 50%. Dette betragtes som særdeles tilfredsstillende, eftersom det marked, som NC-200 adresserer, er strategisk meget vigtigt for ChemoMetec, og det er ligeledes her langt de fleste af salgs- og markedsføringskræfterne anvendes.

NC-250 instrumenter med tilhørende forbrugsvarer er efter en lang indtrængningstid begyndt at blive efterspurgt i markedet. Omsætningen steg således med 68% i 2016/17 i forhold til året før og udgør nu DKK 6,7 mio.

Omsætningen af NC-100 instrumenter og tilhørende forbrugsvarer steg i 2016/17 med 5%. Instrumentsalget alene er næsten fordoblet sammenlignet med året før. Produktet er 16 år gammelt, og det opsøgende salgssarbejde for produktet er meget beskedent. På denne baggrund kan den høje vækst i instrument-salget synes overraskende, men forklaringen er, at køberne af NC-100 primært er eksisterende kunder, der allerede har valideret instrumentet. En validering af et instrument er omkostningstung og byrdefuld for en farmaceutisk virksomhed, og derfor fastholder flere virksomheder anvendelsen af et produkt, selvom der er nyere alternativer tilgængelige på markedet.

NC-200, NC-250 og NucleoCounter NC-100 familien sælges via direkte salg i Danmark, Sverige, USA, England, Frankrig, Holland, Østrig, Schweiz og Tyskland, samt via distributører i resten af verden. I USA er der en distributør, der supplerer det direkte salg.

NC-200 og NC-250 blev præsenteret på flere kongresser og udstillinger i løbet af regnskabsåret.

Da celletællingsmarkedet inden for **LSF-markedet** estimeres at vokse med omkring 10% årligt, vinder ChemoMetec med en vækst på 22% inden for områ-

det betydelige markedsandele. Det samme har været tilfældet i de to foregående regnskabsår.

ChemoMetec vil dels gennem nye produktlanceringer og dels gennem en fortsat udbygning af det direkte salgs-set-up med tilhørende tilførsel af flere salgssressourcer bestræbe sig på fortsat at vinde markedsandele for celletællingsprodukter inden for LSF-markedet. Forventningerne til NC-200 og den kommende NC-202 (se under "Produktudvikling") er høje, og markeds-mæssigt er der især store forventninger til stamcelleterapi-området.

Ad 2) Celleanalyse inden for LSF (Instrumenter: NC-3000 og Xcyto 10)

Størrelsen af celleanalyse-markedet afhænger meget af, hvordan markedet defineres – såvel produktmæssigt som slutbrugermæssigt. I den bredeste definition, som også omfatter teknikker, der ikke udføres direkte på cellen (fx PCR (Polymerase Chain Reaction) og spektroskopi), samt inkluderer slutbrugere inden for det diagnostiske område, estimeres celleanalysemarkedet til omkring DKK 150 mia. med årlige vækstrater på ca. 7%.

Vores nyeste produkt Xcyto 10 og den kommende "lillebror" Xcyto 5 adresserer et stort og voksende marked for avanceret celleanalyse.

ChemoMetecs Xcyto 10 samt den kommende Xcyto 5 adresserer imidlertid en væsentlig mindre del af dette marked. Først og fremmest er ChemoMetecs produkter rettet mod LSF-markedet, dvs. uden den diagnostiske del, og endvidere er markedet karakteriseret ved celleanalyser, der udføres direkte på cellerne. Markedet er typisk domineret af instrumenter baseret på flowcytometri med tilhørende forbrugsvarer samt mikroskoper og instrumenter baseret på mikroskopiske teknikker. ChemoMetec estimerer, at markedet

er i størrelsesordenen DKK 10-20 mia. og med årlige vækstrater på 5-10%.

Markedet for NC-3000 er betydeligt mindre end for Xcyto 10, idet NC-3000 "kun" er egnet til såkaldte "Simple celleanalyser", mens Xcyto 10 kan udføre såvel simple som "Avancerede celleanalyser" – og både på celler i suspension og på såkaldte adhærente celler.

Simple celleanalyser (Instrument: NC-3000)

ChemoMetecs hovedprodukt inden for den del af LSF-markedet, der omfatter "Simple celleanalyser", er NC-3000. For så vidt angår "Simple celleanalyser" går trenden i retning af mindre instrumenter (benchtop instrumenter), som kan opstilles decentralt, dvs. på de steder, hvor der er brug for analyseresultaterne. Flowcytometrene er her den vigtigste instrumenttype, og det er også dette område, som NC-3000 adresserer. NC-3000 adskiller sig primært fra benchtop flowcytometrene ved, at NC-3000 tillige kan tælle celler præcist og nøjagtigt. Til gengæld er flowcytometrene betydeligt mere følsomme end NC-3000, ligesom de kan analysere på flere parametre end NC-3000. For den typiske NC-3000-kunde er det af stor betydning, at NC-3000 foruden celleanalyse også kan anvendes til celletælling.

Nordamerika er det største marked for benchtop flowcytometri-produkter, hvorefter kommer Europa og Asien/Pacific. BRIK-landene udviser de højeste vækstrater.

ChemoMetecs distributions-set-up for NC-3000 er identisk med det valgte set-up for NC-200, NC-250 og NC-100, og de fleste NC-3000 instrumenter sælges via direkte salg. Salg af NC-3000 kræver stor produktviden og -ekspertise. Disse kvalifikationer har ChemoMetecs egne sælgere, hvorimod det generelt har været vanskeligt at tilskynde distributørerne til at opkvalificere deres sælgere til et tilfredsstillende niveau.

I 2016/17 solgte ChemoMetec NC-3000 celleanalyse-produkter for DKK 10,2 mio. mod DKK 12,5 mio. året før. Tilbagegangen på 18% var forventet, idet salgsfo-

kus i løbet af regnskabsåret er blevet flyttet mere og mere over på NC-200. Dette skyldes, at salgskostningerne pr. omsætningskrone er mindre for NC-200 end for NC-3000 instrumentet.

NC-3000 præsenteres løbende på adskillige kongresser og udstillinger.

Avancerede celleanalyser (Instrument: Xcyto 10)

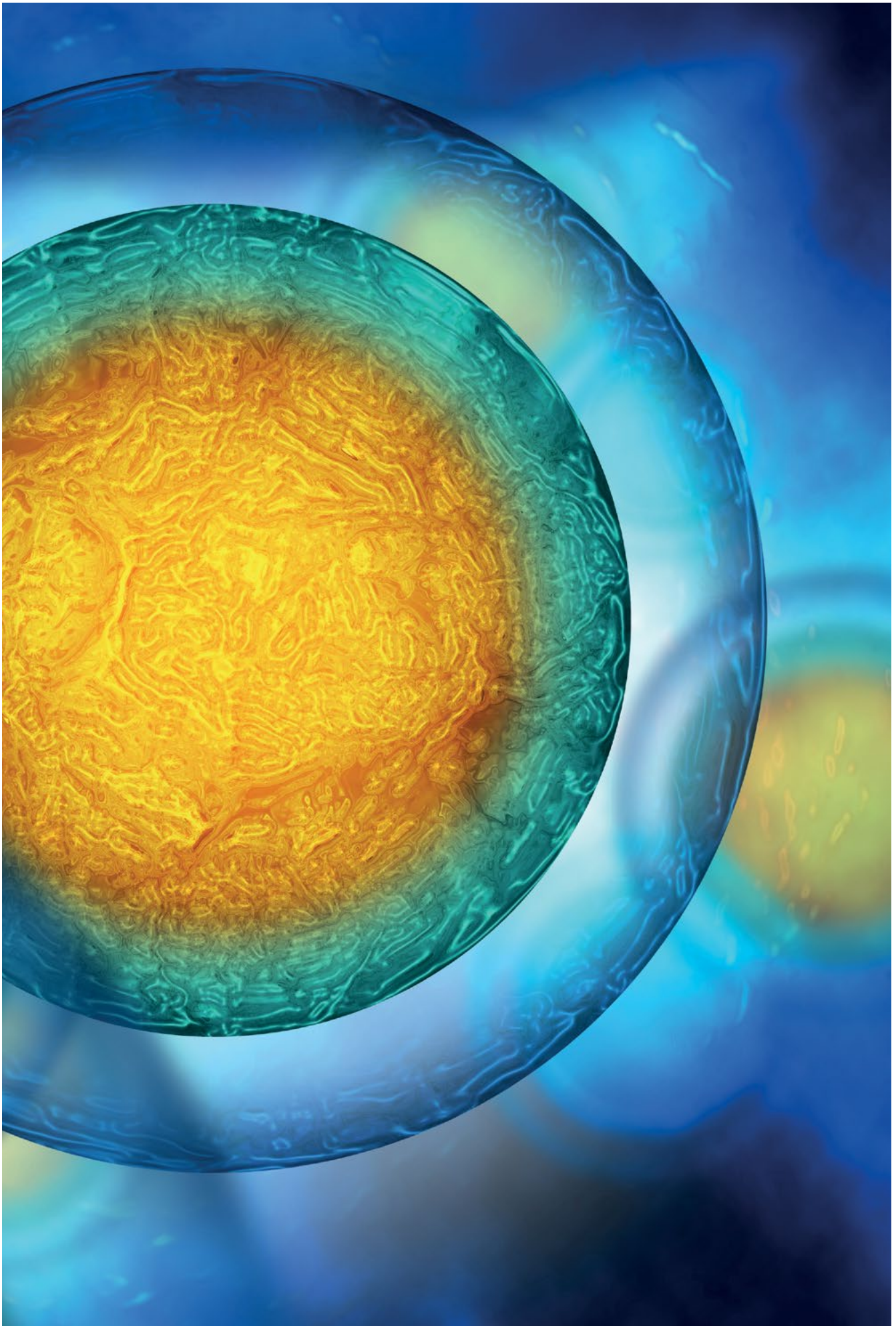
Vedrørende avancerede celleanalyser henvises til det særskilte afsnit om Xcyto.

Forretningsområde 2 – Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (SP-100)

En væsentlig del af markedet for produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd består af forskellige former for sædanalyse. ChemoMetecs SP-100 adresserer dette marked, og produktet anvendes til at tælle antallet af sædceller i en prøve samt til bestemmelse af levedygtigheden af sædcellerne. SP-100 finder typisk anvendelse på tyre-, orne- og hingstestationer, hvor der produceres sæddoser til kunstig inseminering. Mange kunder anvender SP-100 til at bestemme sædkoncentrationen i et sædejulat med henblik på at bestemme, hvor mange gange ejakulatet kan fortyndes i forbindelse med produktion af sæddoser til inseminering. Andre kunder anvender også instrumentet til at kontrollere, om sæddoserne indeholder den angivne minimumsmængde af sædceller. Da SP-100 konceptet er særdeles præcist og nøjagtigt, kan producenten anvende SP-100 til at optimere sædproduktionen, således at sæddoserne indeholder præcis den angivne mængde sædceller.

Markedet for tælling og viabilitetsanalyse af dyresæd er ikke præget af stor konkurrence. SP-100 har etableret sig stærkt på dette nichemarked og betragtes mere og mere som den "gyldne standard". Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men vurderes at udgøre DKK 50-100 mio.

SP-100 instrumentet, der tilhører NC-100 produktfamilien, blev introduceret på markedet for 13 år siden. Den høje produktalder er sandsynligvis en medvir-



kende årsag til, at salget af sædanalyseprodukter i 2016/17 faldt med 6% fra DKK 15,7 mio. i 2015/16 til DKK 14,8 mio. i 2016/17. De globalt lave afregningspriser på komælk, som især prægede den første halvdel af regnskabsåret, og en dermed følgende lavere investeringslyst blandt mælkebønderne er formentlig også en medvirkende årsag til salgstilbagegangen.

Mere end 80% af omsætningen på sædanalysemarkedet udgøres af det løbende forbrugsvaresalg.

Markedet for sædanalyse inden for husdyrbrug udgør 16% af ChemoMetecs samlede omsætning. Andelen er faldende og har været det over de seneste år. Trods denne udvikling er markedet for Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd stadig vigtigt for ChemoMetec, men nye produkter til afløsning af de eksisterende er en forudsætning for, at der igen kan skabes positive vækstrater. Et nyt sædanalyseprodukt er inkluderet i ChemoMetecs strategiske overvejelser.

ChemoMetec ser i fremtiden gode muligheder for sine produkter på markedet for human sædanalyse. Forsknings samarbejdet med to afdelinger på Rigshospitalet og virksomheden Minerva Imaging omkring en ny undersøgelsesmetode til mænd med dårlig sædkvalitet er forløbet som planlagt. Se mere under afsnittet "Udviklings samarbejder".

ChemoMetec sælger primært sine sædanalyseprodukter via direkte salg. På ganske få geografiske markeder er ChemoMetec repræsenteret af en distributør.

Forretningsområde 3 – Produktionskontrol af øl (YC-100)

ChemoMetec opererer inden for den del af markedet for produktionskontrol af øl, der vedrører kontrol af ølgærkvaliteten. Antallet af gærceller og levedygtigheden af gærcellerne er vigtige kvalitetsparametre i forbindelse med ølproduktion. For at undgå problemer med skumdannelse og bismag af øllet, er det vigtigt, at der kun er få døde gærceller i gærkulturen. YC-100 kan netop anvendes til at bestemme antallet

af gærceller i en gærkultur samt levedygtigheden af gæren. Derfor har en af verdens største bryggerikæder indført obligatorisk anvendelse af YC-100 på deres bryggerier.

Markedet for tælling af gærceller er ikke præget af stor konkurrence. Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men det er formentlig mindre end DKK 100 mio.

ChemoMetecs salg til ølmarkedet udgør 5% af den samlede omsætning. I 2016/17 steg omsætningen med 25%, mod et fald året før på 12%. Stigningen i omsætningen skyldes en stigning i instrumentsalget, som blev cirka fordoblet. Dette er en positiv overraskelse, eftersom et yderligere fald var forventet som en følge af YC-100 instrumentets høje produktalder på 13 år samt det faktum, at markedet for produktionskontrol af øl ikke er et fokusområde for ChemoMetec.

YC-100 afsættes globalt via direkte salg, fx til storkunder, samt via distributører og mellemhandlere.

Forretningsområde 4 – Kvalitetskontrol af mælk (SCC-100 og SCC-400)

Markedet for kvalitetskontrol af mælk er temmeligt komplekst. Kunderne er landmænd, mælkeopsamlingsstationer, mejerier og centrale laboratorier. Kvalitetskontrollen omfatter måling af en række parametre, som fx fedt, protein, laktose, bakterier og somatiske celler. Bestemmelse af det somatiske celletal er en af de absolut vigtigste kvalitetsparametre for mælk. Hvis celletallet er højt, vil mælken være mindre egnet til videre forarbejdning til fx ost. Endvidere er et højt celletal udtryk for, at en ko har yverbetændelse. De fleste celletællinger foregår på store centrale laboratorier, men en del af målingerne foregår dog også på mejerier og mindre laboratorier, der ikke har økonomi til at investere i store fuldautomatiske systemer. Det er til disse kunder, ChemoMetec sælger sine analyseinstrumenter. Dette marked udgør dog kun en mindre del af det samlede marked for kvalitetskontrol af mælk.

Produkterne afsættes primært til større kinesiske mejerier via forskellige distributører og mellemhandlere i en ofte svært gennemskuelig salgsproces, som er vanskelig at styre fra Danmark. Til trods for, at ChemoMetec har anvendt en del ressourcer på at afsætte sine mælkeanalyseprodukter på det kinesiske marked, faldt omsætningen på markedet for kvalitetskontrol af mælk med 43% i 2016/17 i forhold til året før. Specielt omsætningen af SCC-400 instrumentet, der med sine lave driftsomkostninger er rettet mod det kinesiske mælkeanalysemarked, skuffede i regnskabsåret. Omsætningen faldt overaskende med 85%, og dette kan henføres til udsættelsen af leverancen af én større samlet leverance. Også i det kommende regnskabsår vil der være stor usikkerhed omkring denne leverance.

Kun omkring 2% af ChemoMetecs samlede omsætning hidrører fra mælke markedet.

Produktudvikling

Xcyto 10

På udviklingssiden blev der i regnskabsårets første halvdel anvendt betydelige ressourcer på færdigudviklingen af high-end billedcytometeret, Xcyto 10. Det nye produkt blev frigivet til salg i et snævert segment såvel geografisk som kundemæssigt ultimo november 2016. I perioden efter frigivelsen til salg og frem til regnskabsårets afslutning er der fortsat anvendt betydelige udviklingsressourcer på Xcyto-produktet. Først og fremmest er der – primært baseret på feedback fra afprøvninger mv. – udviklet nye softwarefunktioner, som eksempelvis forbedringer af brugergrænseflade,

Efter at Xcyto 10 blev frigivet til salg i slutningen af 2016 har vi på basis af feedback fra markedet arbejdet på at forbedre instrumentets software og klargøre det til salg på en række markeder.

arbejdsgange og levering af flere og bedre celleanalytiske informationer til kunden. Der er også udviklet nye såkaldte applikationer, som fx en celleanalyse, hvor man på enkeltcelle-niveau på samme tid kan analysere både RNA og protein. Læs mere i afsnittet om Xcyto, i det særskilte afsnit om dette produkt.

I udviklingsafdelingen er der også brugt mange ressourcer på at supportere de afprøvninger, der har været af Xcyto 10, ligesom eksperter fra udviklingsafdelingen har deltaget i adskillige præsentationer af produktet på messer mm.

I forbindelse med overførsel af Xcyto 10 fra udvikling til produktion er der af udviklingsafdelingen udviklet forskellige hjælpeværktøjer til produktionen, ligesom udviklerne også har medvirket i montagen af de første produktionsserier af Xcyto 10.

Xcyto 5

I den sidste halvdel af regnskabsåret er der anvendt betydelige ressourcer på udviklingen af en reduceret variant af Xcyto 10, som har fået produktnavnet Xcyto 5. Produktudviklingen er allerede så langt fremme, at proof-of-concept er etableret. Principper og software for Xcyto 5 er identisk med Xcyto 10-produktet. På nuværende tidspunkt er en prototype ved at blive fremstillet, og produktet forventes klar til salg ultimo 2017 i et snævert segment, hvor det vil blive markedsført som en del af Xcyto-produktpaletten.

Xcyto 5 er teknologisk set – ligesom "storebroderen" Xcyto 10 – baseret på at kombinere fluorescensmikroskopi med avanceret billedbehandling. Den optiske forstørrelse er fastlåst og kan, i modsætning til Xcyto 10, ikke varieres. Xcyto 5 skal primært kunne analysere celler i suspension, men instrumentet vil også – i modsætning til flowcytometre – kunne udføre visse typer af analyser på såkaldte adhærente celler.

Det ydre apparatdesign er udfærdiget i samarbejde med en ekstern industriel designer – se billedet nedenfor. Xcyto-familiens karakteristiske form og farve er blevet fastholdt, men Xcyto 5 er på alle områder mindre end Xcyto 10 – især er vægten af Xcyto 5 blevet reduceret kraftigt. Produktionsprisen bliver også betydeligt mindre end for Xcyto 10, hvilket muliggør, at Xcyto 5 kan prissættes konkurrencedygtigt i forhold til hovedkonkurrenterne inden for benchtop flowcytometre. Xcyto 5 forventes især at skulle konkurrere med de mindre benchtop flowcytometre.

Markedet, som adresseres med Xcyto 5, er primært life science research markedet, men det er også planen, at produktet skal sælges inden for cellebaseret immunterapi, hvor NC-200 allerede har en attraktiv markedsposition.

NucleoCounter NC-High

I 2014/15 blev der påbegyndt et nyt udviklingsprojekt med arbejdstitlen NC-High. Titlen indikerer, at det kommende instrument vil have en høj analysekapacitet. NC-High skal supplere den nuværende produkt-palette og er rettet mod celletællingsmarkedet, både inden for life science, mælk, sæd og ølproduktion. NC-High vil være udstyret med en genbrugs-flowkyvette, og forbrugsvarerne til instrumentet vil være engangsprøverør og reagenser. Udviklingen af det nye celletællingsinstrument er fortsat i 2016/17, men projektet har haft væsentligt lavere prioritet end

de øvrige projekter. Som følge heraf har der været allokeret relativt få ressourcer til projektet, og dette vil medføre en betydelig udskydelse af produktlanceringen i forhold til de oprindelige tidsplaner. Produktet ventes frigivet til salg tidligst ultimo 2018.

Udviklingen af NC-High har haft lavere prioritet end udviklingen af vores øvrige nye produkter – men vi arbejder fortsat på projektet.

NucleoCounter NC-202

I regnskabsåret blev der påbegyndt et udviklingsprojekt, der har til formål at foretage en opgradering af NC-200. Den nye celletæller vil blandt andet få et forbedret kamera med USB 3.x, og softwaren vil blive baseret på Xcytos softwareplatform. NC-202 har højere prioritet end NC-High, og frigivelse til salg forventes at ske medio 2018.

Vi har i 2016/17 igangsat en opgradering af celletælleren NC-200 – baseret på den nye udviklingsplatform, som vi har etableret i forbindelse med udviklingen af Xcyto 10.



Xcyto 5

ChemoMetec er langt fremme med udviklingen af Xcyto 5, som er en reduceret variant af Xcyto 10. Xcyto 5 er baseret på den samme softwareplatform som Xcyto 10 og forventes klar til salg i et snævert segment ultimo 2017. Vi forventer, at Xcyto 5 især skal konkurrere med de mindre benchtop flowcytometre.

Udviklingsamarbejder

For at sikre, at ChemoMetec løbende tilføres ny viden og for at understøtte igangværende udviklingsprojekter, deltager ChemoMetec som partner i forskellige fondsstøttede projekter. Deltagelse i disse udviklingsprojekter bidrager til, at ChemoMetec har den specialviden og de kompetencer, der muliggør, at virksomheden kan være blandt de første, der udvikler produkter tilpasset de nyeste teknologier.

Igangværende projekt:

- Advancing Andrology: A Comprehensive Non-invasive Diagnostic Platform**
 Med støtte fra Innovationsfonden indgår ChemoMetec i et 5-årigt projektsamarbejde med to afdelinger på Rigshospitalet samt Minerva Imaging ApS omkring en ny undersøgelsesmetode til mænd med dårlig sædkvalitet og testikelforandringer. Med udgangspunkt i de algoritmer, der er udviklet tidligere i projektet ved hjælp af dybe neurale netværk, er der blandt andet blevet genereret en metode til at karakterisere levende sædcellers bevægelsesmønstre og hastighed. Kvantificering af sædcellernes mobilitet er en kritisk parameter for klinisk vurdering af sædkvalitet. Projektet er ca. 2/3 inde i forløbet og forventes at være afsluttet primo 2019. Der kan læses mere om projektet på Innovationsfondens hjemmeside (<https://innovationsfonden.dk/da/case/den-ufrugtbare-mand-i-centrum-ambitioest-forskningsprojekt>).

Afsluttede projekter:

- CellAuto**
 I september 2016 blev et 3-årigt projekt med titlen "CellAuto" afsluttet. Projektet blev udført i samarbejde med DTU Nanotech og var finansielt støttet af Innovationsfonden. I løbet af projektperioden blev der udviklet to forskellige mikrofluide systemer til fuldautomatisk celleanalyse. Det første system kan kobles direkte på bio-reakto-

rer og muliggør automatisk måling af cellernes densitet og viabilitet. Det andet system tillader fuldautomatisk opkoncentrering og indfarvning af suspensionsceller med fluorescerende antistoffer. De to mikrofluide systemer er blevet præsenteret på forskellige internationale konferencer, og to patentansøgninger er blevet indsendt. Resultaterne opnået med de to systemer er endvidere blevet publiceret i "peerreviewed" tidsskrifter. ChemoMetec har blandt andet af ressourcemæssige årsager besluttet ikke at arbejde videre med teknologien.

- Cell Clean-Up Systems**

I januar 2017 blev et 3-årigt EU-projekt med titlen "Cell Clean-Up Systems" afsluttet. I samarbejde med Icellate AB (Karolinska Institute, Stockholm) er der i løbet af projektet blevet udviklet metoder og teknologier til identifikation af kræftceller i blod- og lymfesystemet. Xcyto 10-plattformen indgik som en del af dette udviklingsarbejde, og det blev blandt andet dokumenteret, at Xcyto 10 med stor præcision kan identificere og kvantificere antallet af Circulating Tumor Cells i meget komplekse prøver. Applikationerne er ikke patentbeskyttet, så ChemoMetec har ret til at udnytte disse kommercielt ved at lade dem indgå i den samlede Xcyto 10 applikationspakke.

Ressourcer i udviklingsafdelingen

ChemoMetecs udviklingsafdeling består af 13 højtuddannede medarbejdere samt enkelte fast tilknyttede konsulenter. Herudover outsources også større udviklingsopgaver til eksterne konsulenthuse. Antallet af medarbejdere i udviklingsafdelingen ventes at blive forøget i det kommende år.

Produktion

ChemoMetec varetager selv produktionen af samtlige analyseinstrumenter. Der anvendes en lang række

underleverandører, fx til fremstilling af printkort, men styring, montage, justering og kvalitetskontrol udføres på selskabets faciliteter i Allerød. Der er udviklet en række hjælpeværktøjer til produktionen, som vil gøre det muligt at fremstille mere end 2.000 instrumenter årligt. Produktionen af engangskassetter, som anvendes til flere af selskabets produkter, foregår ligeledes hos ChemoMetec i Allerød.

Vi arbejder løbende på at optimere vores produktion og har i det forløbne år fuldautomatiseret kassetteproduktionen.

Plastdelene, som indgår i kassetteproduktionen, leveres af en dansk sprøjttestøbningsvirksomhed. Produktionskapaciteten af engangskassetter hos ChemoMetec forøges løbende i takt med det forøgede salg af kassetter. I øjeblikket er produktionskapaciteten ca. 4 mio. kassetter årligt, men den kan forøges til ca. 5-6 mio. kassetter ved indførelse af nathold og weekendarbejde. Der fokuseres konstant på at reducere kostprisen på kassetter, dels ved at øge automatiseringsgraden af samlelinjen og dels ved at reducere spild. Endelig arbejdes der også på at reducere indkøbspriserne på plastikkomponenter. I regnskabsåret blev kassetteproduktionen fuldautomatiseret, hvilket både medførte en reduktion af produktionsomkostningerne og en forøgelse af produktionskapaciteten.

Produktionen af tællekamre til Xcyto 10 foregår også på selskabets adresse i Allerød.

Produktionen af NC-Slide A2 og NC-Slide A8, som er engangstællekamre af glas til NC-3000 og NC-250, foregår hos en samarbejdspartner i Holland.

Selskabets instrumenter anvender en række færdigfremstillede reagenser, som benyttes i forbindelse med de forskellige celleanalyser. Produktionen af

disse reagenser er blevet outsourcet til en dansk producent, mens kvalitetskontrollen stadig varetages af ChemoMetec.

IPR og licensaftaler

ChemoMetecs unikke teknologier er en vigtig konkurrenceparameter. Derfor har patentering været en central del af strategien siden selskabets etablering i 1997. Patentstrategien er forbundet med løbende investering af betydelige beløb.

Indgåelse af licensaftaler samt køb og salg af immaterielle rettigheder er en naturlig del af ChemoMetecs forretning.

ChemoMetec råder over i alt 18 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 67 patenter i udvalgte lande, herunder 18 i USA. ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

Som nævnt i rapporten for 1. halvår 2016/17 har ChemoMetec indleveret et svar på indsigers anke mod den afgørelse, der er truffet i den verserende indsigelsessag ved den europæiske patentmyndighed. Et for ChemoMetec negativt udfald af indsigelsessagen har ingen negativ økonomisk betydning, da patentet ikke vedrører et markedsområde.

ChemoMetec er ved udgangen af 2016/17 ikke bekendt med nye indsigelsessager mod selskabets patenter.

Bestyrelsesbeslutninger og forslag til generalforsamlingen

Resultatdisponering

Bestyrelsen foreslår, at årets resultat på DKK 7,5 mio. overføres til næste år.

Udbytte

På baggrund af resultatudviklingen i 2016/17, selskabets vækststrategi og forventningerne til 2017/18 indstiller bestyrelsen til generalforsamlingen, at der ikke udbetales udbytte for regnskabsåret 2016/17.

Øvrige forslag

Bestyrelsen fremsætter forslag om, at bestyrelsen fortsat bemyndiges til på vegne af selskabet at erhverve egne aktier i selskabet. Det konkrete forslag vil fremgå af indkaldelsen til den ordinære generalforsamling.

Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten 2016/17.

Forventninger til 2017/18

ChemoMetec vil i regnskabsåret 2017/18 fortsætte arbejdet med at opbygge salgsorganisationen og styrke salgsindsatsen på såvel det amerikanske marked som i Europa og Asien.

Sideløbende arbejdes der med at klargøre det nye high-end billedcytometer, Xcyto 10, til salg i en række

lande, og der arbejdes med udviklingen af Xcyto 5, som er en mindre avanceret version af Xcyto 10, en opgradering af celletælleren NC-200 samt den videre udvikling af NC-High, som er en celletæller med høj analysekapacitet.

En væsentlig del af ChemoMetecs kommercielle ressourcer vil i 2017/18 blive anvendt i forbindelse med lanceringen af Xcyto 10 og Xcyto 5, men sideløbende hermed fokuseres der på at videreføre den positive udvikling i omsætningen af de eksisterende produkter. Da der forventes at være en vis indtrængningstid for især Xcyto 10, forventes de nye medlemmer af Xcyto-familien ikke at bidrage væsentligt til omsætningen i regnskabsåret 2017/18, men derimod at bidrage væsentligt til væksten i de efterfølgende år. Da ChemoMetec med Xcyto-produkterne blandt andet adresserer nye markeder med en ny teknologi, er usikkerheden omkring indtrængningstiden og dermed bidraget til væksten højere end normalt.

På basis af ovenstående forventer ChemoMetec i regnskabsåret 2017/18 en omsætning i niveauet DKK 97-103 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 5-15 mio.

ChemoMetec forventer i 2017/18 at investere ca. DKK 15-20 mio. i produktudvikling, produktionsanlæg og immaterielle rettigheder.

Udtalelser om fremtidige forhold

Ovenstående udsagn om fremtidige forhold, herunder især fremtidig omsætning og driftsresultat, er usikre og forbundet med risici. Mange faktorer vil være uden for ChemoMetecs kontrol og kan medføre, at den faktiske udvikling afviger væsentligt fra de forventninger, som indeholdes i rapporten. Sådanne faktorer omfatter blandt andet væsentlige ændringer i markedsf forhold, herunder udvikling i teknologi, kundeportefølje eller valutakurser.

Se endvidere afsnittet om risikoforhold.

Xcyto 10 – en ny dimension inden for celleanalyse

I slutningen af 2016 lancerede ChemoMetec Xcyto 10, der er en avanceret, billedbaseret celleanalysator. Xcyto 10 sætter en ny standard inden for celleanalyse og er en direkte konkurrent til flowcytometrene, der er baseret på en anden teknologi, hvor der måles på celler i suspension, mens cellerne er i bevægelse. Det unikke ved Xcyto 10 er, at instrumentet kan generere målinger af meget høj kvalitet både på celler i suspension samt på adhærente celler. Xcyto 10 er mindst lige så følsom som de bedste flowcytometre – og kan automatisk identificere og markere de enkelte celler og deres udbredelse. De vigtigste markedsområder for Xcyto 10 er life science research, stamcelleterapi samt farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol. Vi vurderer, at markedspotentialet for Xcyto 10 er stort, men at udnyttelsen af dette potentiale vil tage flere år.

Teknologien bag Xcyto 10

Teknologisk set er Xcyto 10 et billedcytometer baseret på fluorescensmikroskopi kombineret med en automatisk billedoptagelse og -analyse. Billedcytometeret er i princippet en videreudvikling af NucleoCounter NC-3000, men følsomhed, billedopløsning og hastighed er væsentligt forbedret, og det betyder blandt andet, at selv meget svage fluorescenssignaler kan detekteres.

Med Xcyto 10 kan brugeren detektere mange fluorescerende egenskaber hos cellerne i samme måleprocedure, ligesom billederne indeholder information om cellernes form, størrelse, klumpningsgrad mm. I modsætning til flowcytometre kan billedcytometeret give præcise informationer om, hvor de forskellige fluorescerende markører er lokaliseret inde i cellen.

Xcyto 10 anvender Xcyto Chamber Slides til analyse af celler i suspension, mens der benyttes Xcyto Sample Slides til analyse af adhærente celler.

En produktbrochure kan downloades fra ChemoMetecs hjemmeside:
<https://chemometec.com/xcyto-10/>





Adhærente celler

Adhærente celler vokser på faste overflader, og analyse af cellerne foregår, mens de sidder fast, fx på et objektglas. Dermed befinder cellerne sig i deres naturlige tilstand under selve analysen, hvilket er optimalt i forhold til analyseresultatet. De fleste celler i kroppen er af adhærent natur. Xcyto 10 kan analysere både adhærente celler og celler i suspension.



Celler i suspension

Suspensionsceller befinder sig i en vandig opløsning. Blodceller er fra naturens hånd suspensionsceller, mens de adhærente celletyper, fra fx væv, kan bringes i suspension ved at behandle dem med et enzym, som får cellerne til at løsne sig fra den faste overflade. Hermed sker der dog en række ændringer med cellen, så der mistes biologisk information. Et flowcytometer kan kun analysere celler i suspension.

Avanceret celleanalyse: Marked og konkurrenter

Der er et stort marked for avanceret celleanalyse, men størrelsen af markedet afhænger meget af, hvordan markedet præcist defineres – såvel produktmæssigt som slutbrugermæssigt. I den bredeste definition, som også omfatter teknikker, der ikke udføres direkte på cellen (fx PCR (Polymerase Chain Reaction) og spektroskopi), samt inkluderer slutbrugere inden for **life science research, stamcelleterapi, farmaceutisk produktions- og kvalitetskontrol (LSF-markedet) samt det diagnostiske område**, estimeres den årlige omsætning på celleanalysemarkedet til at være omkring DKK 150 mia.

ChemoMetecs Xcyto 10 samt den kommende Xcyto 5 adresserer dog en væsentlig mindre del af dette marked. Først og fremmest er ChemoMetecs produkter rettet mod LSF-markedet, dvs. uden den diagnostiske del, og endvidere er markedet karakteriseret ved celleanalyser, der udføres direkte på cellerne. Markedet er typisk domineret af instrumenter baseret på flowcytometri med tilhørende forbrugsvarer samt mikroskoper og instrumenter baseret på mikroskopiske teknikker. ChemoMetec estimerer, at den årlige omsætning på denne del af markedet er i størrelsesordenen DKK 10-20 mia. og med årlige vækstrater på 5-10%.

De konkurrerende produkter til Xcyto 10 kan principielt opdeles i to hovedgrupper:

- 1) Flowcytometre
- 2) Produkter, der er baseret på automatiseret mikroskopi. Disse kaldes i det følgende for billedcytometre.

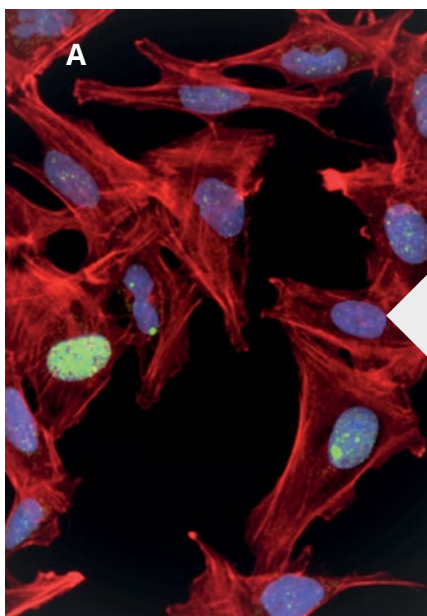
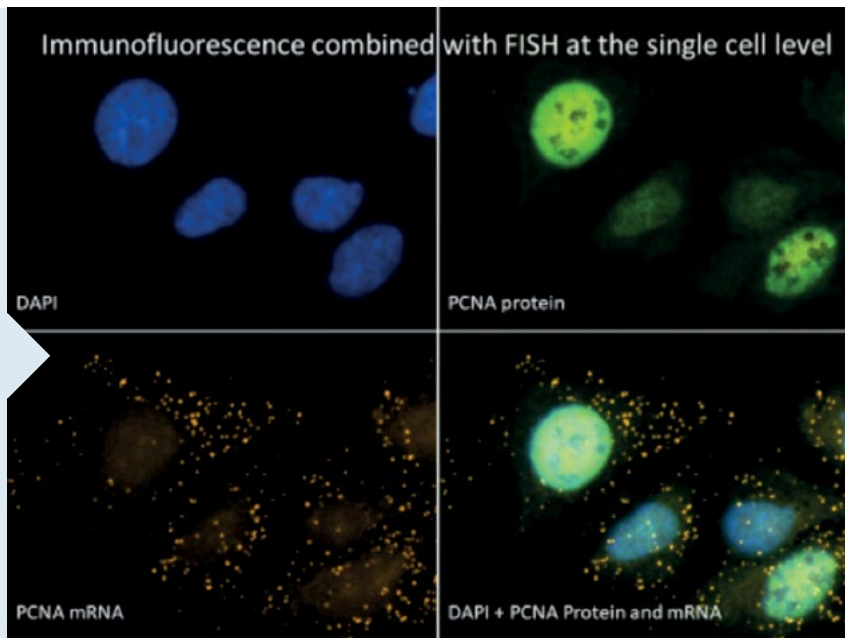
Flowcytometre

Der findes et tocifret antal producenter af flowcytometre på markedet, hvoraf de væsentligste producenter er BD Biosciences, Beckman Coulter og Merck Millipore.

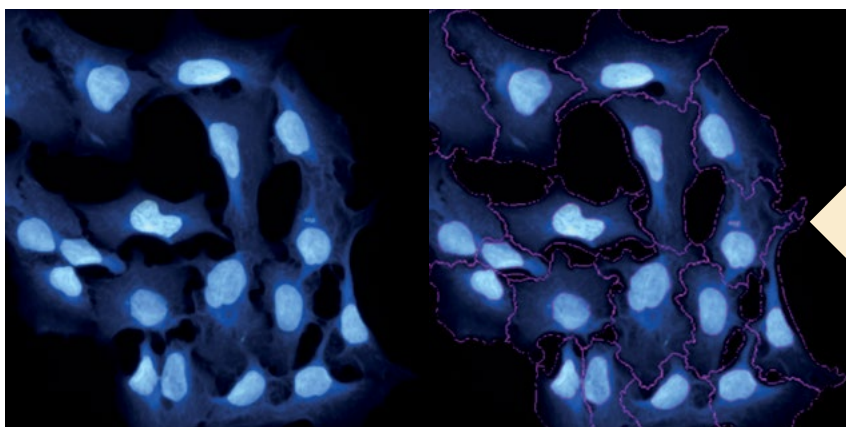
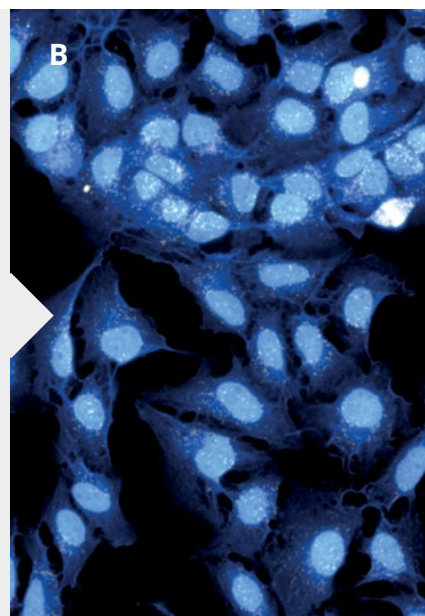
Prisen på produkterne varierer meget. De billigste flowcytometre starter ved omkring DKK 300.000, mens de dyreste koster flere millioner kroner. Produktprisen afhænger i høj grad af antallet af lasere og kanaler, som produktet indeholder. Typisk vil flere lasere betyde flere kanaler. Dette er af stor vigtighed, eftersom hver enkelt analytisk parameter kræver en kanal. Mange kanaler betyder i praksis, at cellen kan analyseres for mange parametre, men det betyder også, at instrumentet typisk vil være fleksibelt i forhold til design af det overordnede analytiske set-up.

Eksempler på celleanalyser

Xcyto 10 giver mulighed for på samme tid at analysere både DNA-, RNA- og proteinmolekyler i individuelle celler. På de to øverste billeder samt det nederste billede til venstre ses henholdsvis adhærente U2OS-celler indfarvet med DAPI (blå), antistof mod PCNA protein (grøn) og probe for PCNA mRNA (orange). På det nederste billede til højre ses en overlejring af alle de tre billeder.



Den høje billedopløsning i Xcyto 10 muliggør kvantificering af fx antallet af DNA-skader (A) og antallet af mRNA-molekyler (B) pr. celle. På billede (A) er U2OS-celler indfarvet med DAPI (blå), phalloidin (rød) og antistof mod γ -H2AX (grøn). På billede (B) er U2OS-celler indfarvet med BlueMask (blå), DAPI (lyseblå), og probe mod PCNA mRNA (lyse prikker).



Indfarvning med BlueMask (blå) og DAPI (lyseblå) giver mulighed for robust identifikation og markering (lyserød linje) af individuelle adhærente celler.

En typisk pris for et godt flowcytometer med 3-4 lasere og 7-20 kanaler ligger i størrelsesordenen DKK 0,7-2,0 mio .

Flowcytometre er det mest udbredte værktøj til udførelse af direkte, kvantitative analyser på celler.

Kort om flowcytometre

 Fordele	 Ulemper
Enkel betjening	Normalt ingen spatial celleinformation
Hurtig måling	Kan ikke anvendes til adhærente celler
Integreret data-behandling	Flowsystem stopper nemt til
Stor fleksibilitet mht. valg af farvestoffer	Høje service- og vedligeholdelsesomkostninger
Mange analyseparametre	
Rimelig god følsomhed	
Velafprøvet og dokumenteret teknologi	
God statistik	

Flowcytometrenes **fordele** er, at selve måleprocessen er relativ enkel og meget hurtig at udføre, og at den efterfølgende dataanalyse ofte er en integreret del af selve måleprocessen. Instrumenterne er også generelt fleksible med god sensitivitet og en lav detektionsgrænse. Endvidere kan visse flowcytometre også anvendes til at sortere celler på basis af cellernes biologiske egenskaber. Teknikken er desuden særdeles velafprøvet og accepteret i videnskabelige kredse.

Ulemperne ved teknologien er, at de ikke giver nogen spatial information, hvilket vil sige, at man med metoden normalt ikke får information om, hvor analytterne er placeret i cellen eller om størrelsen og formen af analytten. En enkelt producent sælger dog flowcytometre, der er i stand til at optage billeder af de enkelte celler. Eftersom flowcytometre kræver, at cellerne er i suspension, kan man heller ikke analysere adhærente celler med instrumenterne. En anden væsentlig ulempe ved flowcytometri er instrumenternes krav til service og vedligehold. Ofte stopper instrumenterne til, og laserne skal hyppigt udskiftes. Serviceaftaler udgør derfor en stor løbende udgift for kunderne.



Billedcytometre

Udover flowcytometrene findes der en række billedcytometre på markedet, der teknologisk set er baseret på fluorescensmikroskopi. Typisk er der tale om semi- eller fuldautomatiske instrumenter, hvor der dannes fluorescensbilleder af cellerne, hvorefter billederne analyseres ved hjælp af mere eller mindre avancerede matematiske algoritmer – og denne billedanalyse foretages ofte efterfølgende på en separat computer med separat software.

De fleste billedcytometre anvendes primært til at screene et stort antal prøver i et fuldautomatisk system bygget op omkring de såkaldte 96-brønds mikropulader. Selve billedoptagelsen foretages ved hjælp af fluorescensmikroskopi gennem bunden på hver enkelt af de 96 brønde i mikrotiterpladerne, men ofte foregår selve billedanalysen i et separat system. Systemerne benævnes ofte med betegnelserne **high-throughput screening og/eller high content screening**.

Prisen på **high-throughput/high content screening instrumenter** ligger typisk i intervallet fra DKK 0,7-2 mio.

Kort om billedcytometre

 Fordele	 Ulemper
Giver spatial celleinformation	Normalt ingen integreret databehandling
Kan anvendes til adhærente celler	Relativt få analyseparametre
Kan normalt benyttes til mikropulader	Ringe fleksibilitet mht. valg af farvestoffer
Anvendes primært ifm. automatisering og brug af mikropulader (high-throughput screening)	Høje service- og vedligeholdelsesomkostninger
Ofte meget god følsomhed	Ringe statistik

En grundlæggende fordel ved billedcytometre er, at analysen foretages på et billede af cellerne. Dette er muligt ved hjælp af et kamera, idet cellerne står stille, mens billedet tages – i modsætning til flowcytometriske teknikker, hvor analysen er baseret på at opfange

Det unikke ved Xcyto 10 er, at man med instrumentet kan analysere både celler i suspension og adhærente celler. Begge typer analyse foregår både nemt og hurtigt, og måske vigtigst af alt, så er dataanalysen en fuldt integreret del af hele måleproceduren. Desuden har Xcyto 10 tre gange så mange kanaler som de bedste, konkurrerende billedcytometre på markedet. Xcyto 10 har således 36 kanaler, hvilket gør instrumentet meget fleksibelt i forhold til, hvilke farvestoffer prøven kan indfarves med, ligesom Xcyto 10 kan analysere for mange celleparametre på én gang.

elektroniske signaler fra celler, der er i bevægelse. Billedinformationen giver nyttige oplysninger om, hvor i cellen fluorescenssignalerne er lokaliseret, hvilket er vigtig information i mange naturvidenskabelige sammenhænge.

En anden væsentlig fordel ved de mikroskopbaserede instrumenter er muligheden for at kunne analysere de såkaldte adhærente celler, hvilket vil sige, at analysen foregår på celler, mens de sidder fast på fx en glasoverflade. Typisk vil cellerne ligne en slags irregulære spejlæg. Når der måles på sådanne celler, vil man mere specifikt kunne udtale sig om, hvor fluorescenssignalerne er lokaliseret i cellerne. Hvis cellerne skal analyseres i et flowcytometer skal cellerne først løsnes fra overfladen (bringes i suspension), fx ved hjælp af en enzymatisk behandling. Herved bliver cellerne kuglerunde, hvilket indebærer, at en del af den oprindelige såkaldte **spatiale information** går tabt.

En tredje fordel ved de mikroskopbaserede instrumenter er, at selve målingerne, og for den sags skyld en del af forbehandlingerne af prøverne, er relativt nemme at automatisere. Dette kræver dog, at det er adhærerende celler, der analyseres, idet de forskellige indfarvnings- og vaskeprocedurer af cellerne er relativt simple at udføre i mikroplader, når cellerne sidder fast på bunden af mikropladens brønde.

Der er naturligvis en grund til, at flowcytometrene stadig er dominerende i forhold til at udføre avancerede analyser på celler. Udover at teknologien er ældst og særdeles veldokumenteret, er hovedårsagen, at selve dataanalysen er relativt enkel med flowcytometri. I modsætning hertil kræver tolkningen af billeddata betydeligt mere computerkraft og avancerede matematiske algoritmer. Det er specielt meget vanskeligt at analysere adhærente celler, eftersom cellerne vokser

sammen, ligesom det er yderst vanskeligt at afgrænse de enkelte celler fra hinanden. Cellerne har samtidig en tendens til at udbrede sig amøbeagtigt, så cellens overflade er oftest meget irregulær, hvilket også gør analysen vanskelig og tidskrævende.

Endnu en ulempe ved de mikroskopbaserede instrumenter er, at antallet af kanaler ofte er væsentligt lavere end for flowcytometre. Dette hænger sammen med, at instrumenterne ellers bliver meget dyre og krævende i forhold til vedligeholdelse og kalibrering. High-end billedcytometrene har højest 10-12 kanaler. Et lavt antal kanaler betyder to ting: Først og fremmest kan instrumenter med få kanaler kun analysere cellen for få egenskaber på én gang. Derudover vil et lavt antal kanaler give en række bindinger i forhold til at kunne designe en analyse, fx vil der altid være en del fluorescerende markører, der ikke kan benyttes, idet instrumentet simpelthen ikke kan detektere markøren.

Udviklingsaktiviteter efter frigivelsen til salg

Xcyto 10 blev frigivet til salg til i et snævert geografisk og kundemæssigt segment ultimo november 2016. Ved frigivelsen til salg kunne Xcyto 10 udføre fuldautomatiske analyser af celler i suspension ved 4x forstørrelse. I perioden efter frigivelsen til salg og frem til regnskabsårets afslutning er der blevet frigivet applikationer til analyse af adhærente celler ved 4x og 20x forstørrelse samt analyse af celler i suspension ved 20x forstørrelse. I forbindelse med udviklingen af analyser til adhærente celler er der dels blevet lavet et kit, som bruges til at indfarve henholdsvis cellens kerne og cytosol, dels er der lavet algoritmer, der med udgangspunkt i kerne og cytosol-indfarvningen kan identificere og segmentere cellerne med stor præci-

sion – dette gælder både kulturer med tætliggende celler og kulturer med divers celle-morfologi. De algoritmer, der er udviklet til identifikation og segmentering af celler i suspension, kræver ikke en forudgående indfarvning, og analysen udføres på billeder optaget med transmitteret lysmikroskopi.

Efter frigivelsen til salg er der også brugt en del ressourcer på at implementere en lang række nye software-funktioner og optimere brugergrænsefladen. I den sammenhæng kan det nævnes, at brugeren nu har mulighed for at ekskludere data fra individuelle celler eller grupper af celler ved at "gate" direkte i billederne. Udover at levere cytometriske data for hele cellen giver den nyudviklede software også brugeren mulighed for få kvantitative data for kernen og cytosolen. Dette åbner op for mange nye applikationer, fx inden for celledesignering, hvor man har behov for at måle transporten af biologiske molekyler ind og ud af kernen.

Umiddelbart inden regnskabsårets afslutning blev der implementeret yderligere fire fluorescence-kanaler og to scatter-kanaler. De mange fluorescence-kanaler giver Xcyto 10 en unik fleksibilitet i forhold til farvestofvalg. De to nye scatter-kanaler giver information, som både brugere af flowcytometre og brugere af konventionel mikroskopi har efterlyst.

I forbindelse med produktionsmodning af Xcyto 10 er der udviklet en lang række hjælpeværktøjer og automatiserede produktions- og kalibrerings-protokoller for at sikre performance og ensartethed af de producerede Xcyto 10-instrumenter.

Salg- og marketingaktiviteter

Siden frigivelsen til salg af Xcyto 10 i november 2016 har Xcyto 10 været præsenteret på flere messer, blandt andet i Paris, London, Boston og Firenze, og er blevet testet af eksterne forskningsgrupper – primært centrallaboratorier for flowcytometri i Danmark. Derudover har ChemoMetecs salgsafdeling besøgt adskillige potentielle kunder i et geografisk nærrområde.

Formålet har været at undersøge interessen for produktet og at komme i dialog med potentielle kunder med henblik på at forstå deres behov og eventuelle krav til produktet. Det er vigtigt, at Xcyto 10-produktet kan de ting, som kunderne forventer og specielt, at der er en konkurrencedygtig sammenhæng mellem produktets pris og performance.

I løbet af regnskabsåret er der desuden udarbejdet en go-to-market plan for Xcyto 10, ligesom der er foretaget flere ansættelser i salg og support med henblik på at understøtte planen. Planen er fortrolig, men overordnet opereres der med en trinvis intensivering af salgs- og markedsføringsindsatsen, og tempoet heraf afhænger af den løbende feedback fra markedet. Ved regnskabsårets afslutning arbejdede ChemoMetecs udviklere stadig på at færdiggøre væsentlige software- og applikationsegenskaber, som potentielle kunder har efterspurgt. Det forventes, at disse er klar i løbet af nogle måneder, således at salgsindsatsen kan intensiveres betydeligt ultimo 2017. Indtil da vil Xcyto 10 løbende blive præsenteret på udstillinger mv., ligesom der er planlagt adskillige afprøvninger hos potentielle kunder og meningsdannere i efteråret 2017.

Indtrængningstiden på markedet har været temmelig lang for ChemoMetecs NucleoCounter-produkter, og ligeledes forventes den også at blive relativ lang for Xcyto 10. Dette skyldes ikke mindst, at Xcyto 10 er et high-end instrument, som koster i størrelsesordenen DKK 1-2 mio., og at investeringer i denne klasse som regel kræver, at investeringen finansieres enten via fondsansøgninger eller kommer til at indgå i næste års budget. Desuden er kundernes specielle krav til Xcytos applikationer og software større end oprindeligt antaget. I regnskabsåret 2017/18 forventes det, at der vil blive solgt 1-5 Xcyto 10-instrumenter. Xcyto 5 forventes, når den er færdigudviklet, at få en betydeligt kortere markedsindtrængningstid end Xcyto 10, idet produktet forventes prissat væsentligt lavere end Xcyto 10, og samtidig minder kunderne til Xcyto 5 meget om kunderne til NC-3000. Sammen forventes Xcyto 10 og Xcyto 5 at udgøre en markeds-mæssig stærk konstellation, som kommer til at understøtte den forventede fremtidige vækst i ChemoMetec.

Regnskabsberetning

Omsætning og resultat

ChemoMetecs omsætning steg i regnskabsåret 2016/17 med 6% i forhold til året før og udgjorde DKK 90,3 mio. mod DKK 85,2 mio. i 2015/16.

Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 5% i regnskabsåret og udgjorde DKK 48,0 mio. svarende til 53% af den samlede omsætning. Der blev i løbet af året solgt over 500 analyseinstrumenter mod lidt over 450 instrumenter året før.

Omsætningen af forbrugsvarer, som omfatter engangskassetter, slides og reagenser, steg med 11% og udgjorde DKK 39,3 mio. svarende til 44% af omsætningen. Salg af forbrugsvarer er stadig en stabil indtjeningsskilde for ChemoMetec, da det baserer sig på det akkumulerede antal solgte instrumenter i drift.

Omsætningen af "Andet" omfatter salg af OEM-produkter, hjælpematerialer og salgsfragt. Omsætningen inden for denne produktgruppe udgjorde DKK 3,0 mio., hvilket er omkring 1 mio. lavere end året før. Segmentet "Andet" udgør ca. 3% af den samlede omsætning.

Omkostningerne til råvarer og hjælpematerialer inkl. lagerreguleringer udgjorde i regnskabsåret 2016/17 DKK 16,1 mio. svarende til 18% af omsætningen. Dette er en forbedring på 1 procentpoint sammenholdt med 2015/16, hvor andelen var på 19% af omsætningen. Forbedringen kan primært tilskrives højere salgspriser, hvilket medfører, at omkostningerne til råvarer og hjælpematerialer inkl. lagerreguleringer udgør en mindre andel af omsætningen.

Koncernens andre eksterne omkostninger er øget med 22% i forhold til året før, hvilket primært skyldes en forøgelse af de salgsfremmende udgifter i forbindelse med opbygningen af salgsorganisationen, men også en generel stigning som følge af et højere aktivitetsniveau.

Afskrivninger på produktionsanlæg, driftsmidler, bygninger, patenter og færdiggjorte udviklingsprojekter udgjorde i regnskabsåret 2016/17 DKK 5,4 mio. mod DKK 6,7 mio. i 2015/16. Faldet i afskrivninger skyldes, at udviklingsprojektet relateret til NC-3000 var fuld afskrevet medio regnskabsåret.

Det gennemsnitlige antal medarbejdere har i regnskabsårets løb udgjort 65 mod 46 i 2015/16. Stigningen i antal medarbejdere kan i høj grad henføres til etablering og udbygningen af ChemoMetecs salgs- og supportorganisation. Ved udgangen af regnskabsåret 2016/17 havde ChemoMetec ca. 80 medarbejdere.

ChemoMetec opnåede i regnskabsåret 2016/17 et driftsresultat (EBITDA) på DKK 15,8 mio. mod DKK 22,6 mio. i 2015/16 svarende til en tilbagegang på 30%. Tilbagegangen skyldes primært en stigning i personaleomkostningerne som følge af udbygningen og styrkelsen af organisationen.

Resultatet af koncernens finansielle poster udgjorde i regnskabsåret 2016/17 netto en omkostning på DKK 1,8 mio. mod en netto omkostning på DKK 2,1 mio. i 2015/16. Årsagen til de lavere finansielle omkostninger er primært et lavere netto valutakurstab på DKK 0,7 mio. mod DKK 0,9 mio. i 2015/16.

Koncernens nettoresultat (Totalindkomst) for regnskabsåret 2016/17 blev et overskud på DKK 7,5 mio. mod et overskud i 2015/16 på DKK 10,5 mio.

Årets omsætning og driftsresultat (EBITDA) er i overensstemmelse med de senest udmeldte forventninger (en omsætning i niveauet 90-100 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 15-25 mio.).

Ledelsen betragter årets resultat som tilfredsstillende.

Balance

ChemoMetecs samlede aktiver udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2016/17 DKK 97,6 mio., hvoraf likvide beholdninger udgjorde DKK 12,4 mio. Se endvidere afsnittet omkring likviditet.

ChemoMetecs langfristede aktiver er totalt set øget med DKK 3,7 mio. i 2016/17 og udgjorde ved udgangen af regnskabsåret DKK 56,6 mio. mod DKK 52,9 mio. i 2015/16. Der er i regnskabsåret aktiveret udviklingsprojekter og patenter for i alt DKK 7,5 mio. og afskrevet DKK 3,7 mio., hvilket er den væsentligste årsag til stigningen i de langfristede aktiver.

Nettoarbejdskapitalen udgjorde ultimo 2016/17 DKK 17,5 mio. mod DKK 12,3 mio. i 2015/16. Stigningen kan hovedsageligt henføres til et større varelager, som i samme periode er steget med DKK 5,8 mio. Varelageret er øget som følge af opbygning af en større lagerbeholdning af færdigvarer med henblik på at reducere leveringstiden samt opbygning af en lagerbeholdning af Xcyto 10.

Koncernens netto rentebærende gæld udgjorde ultimo 2016/17 DKK 9,7 mio., svarende til et fald på DKK 1,4 mio. i regnskabsåret. Faldet skyldes en lidt lavere likvid beholdning.

Årets investeringer i produktudvikling, produktionsanlæg og immaterielle rettigheder, samlet DKK 10,5 mio., er på niveau med de udmeldte forventninger, som var i niveauet DKK 10-15 mio.

Den samlede tilgang under udviklingsprojekter udgjorde DKK 7,5 mio. sammenholdt med DKK 6,8 mio. i 2016/17. Udgiftsførte forsknings- og udviklingsomkostninger udgjorde DKK 3,8 mio. sammenholdt med DKK 4,5 mio. i 2015/16.

Udvikling i egenkapital

Egenkapitalen er i regnskabsåret forøget med periodens nettoresultat på DKK 7,5 mio. og udgjorde ved regnskabsårets udgang DKK 64,4 mio., svarende til en soliditet på 66%.

Moderselskabets beholdning af egne aktier er uændret og udgjorde nominelt DKK 1,7 mio. pr. 30. juni 2017.

Likviditet og pengestrømme

ChemoMetec har i regnskabsåret 2016/17 haft positive pengestrømme fra driften på i alt DKK 9,8 mio., hvilket er DKK 7,4 mio. lavere sammenholdt med året før. Faldet skyldes i al væsentlighed det lavere resultat af primær drift (EBIT).

Investeringsaktiviteten har påvirket likviditeten negativt med DKK 10,3 mio. og består af investeringer i udviklingsprojekter samt materielle anlægsaktiver. Pengestrømme fra finansiering udgjorde DKK -0,4 mio. og vedrører afdrag på eksisterende lån. Koncernens netto pengestrømme i regnskabsåret 2016/17 udgjorde i alt DKK -1,7 mio. inkl. kursreguleringer, hvorefter de likvide beholdninger pr. 30. juni 2017 udgjorde DKK 12,4 mio., sammenholdt med DKK 14,1 mio. pr. 30. juni 2016.

Da ChemoMetec råder over uudnyttede kreditfaciliteter er det ledelsens vurdering, at ChemoMetec har det fornødne likviditetsberedskab til koncernens fortsatte drift og vækst i regnskabsåret 2017/18.

Disponering af overskud

Bestyrelsen vil på selskabets generalforsamling foreslå, at årets resultat på DKK 7,5 mio. overføres til næste år.

Risikoforhold

ChemoMetecs forretning indebærer en række kommercielle og finansielle risici, som kan have negativ effekt på virksomhedens fremtidige vækst, aktiviteter, økonomiske stilling og resultat. ChemoMetec arbejder løbende med at identificere disse risici og søger i videst muligt omfang at imødegå og begrænse de risici, som selskabet via egne handlinger kan påvirke. Nedenfor beskrives en række af selskabets risikofaktorer. Beskrivelsen er ikke nødvendigvis udtømmende, og der er ikke tale om en prioriteret rækkefølge.

Kommercielle risici

Produktudvikling

Realiseringen af ChemoMetecs strategi forudsætter, at selskabet med succes er i stand til at udvikle og introducere nye produkter på markedet. På trods af flere historiske succesfulde produktudviklinger er der risiko for, at selskabet støder på uforudsete teknologiske, designmæssige eller rettighedsmæssige forhindringer, som kan forsinke eller standse udviklingsarbejdet og lanceringen i kortere eller længere tid.

ChemoMetec arbejder målrettet med at forbedre eksisterende produkter og udvikle nye produkter og i bred forstand at styrke selskabets evne til at skabe innovation med henblik på at fastholde sin teknologiske position i forhold til konkurrenterne. Der er imidlertid en risiko for, at ChemoMetecs markedsposition bliver forringet, hvis konkurrenter kan genskabe selskabets patentbeskyttede teknologier uden at krænke selskabets patenter, at selskabets patenter ikke holder for en nærmere prøvelse, eller at konkurrenter lancerer alternative konkurrencedygtige teknologier.

Med henblik på at opnå en effektiv lancering og positionering af nye produkter udarbejdes der detaljerede go-to-market planer, herunder gradvise lanceringer, hvor ChemoMetec tilegner sig viden om kunder og markeder samt tilretter produkter efter feedback fra markedet. Samtidig forberedes en mere massiv salgsindsats og markedsføring af produkterne med det mål at positionere sig på markederne.

Immaterielle rettigheder

ChemoMetec bestræber sig gennem sine patentansøgninger på at sikre sine rettigheder. Effekten af disse bestræbelser kan være vanskelig at vurdere, og der kan ikke gives sikkerhed for, at alle patentansøgninger vil føre til udstedte patenter, ligesom der ikke kan gives sikkerhed for, at givne patenter ikke vil blive anfægtet.

ChemoMetec søger endvidere via sine patentansøgninger at undersøge, om selskabet krænker andres rettigheder, men selvom selskabet ikke er bevidst om sådanne krænkelser, kan selskabet ikke med sikkerhed sige, at dette ikke vil ske.

Patentstridigheder kan være omkostningskrævende, men kan også hindre selskabet i at markedsføre sine produkter.

Produktion og kvalitet

Der er risiko for driftsforstyrrelser eller driftsafbrydelser i ChemoMetecs produktion, hvilket vil kunne påvirke virksomhedens leveringsevne. En række tiltag, herunder brandsikring og opbygning af lagre af en vis minimumsstørrelse, er med til at begrænse denne risiko.

ChemoMetecs produktion er placeret i Danmark. I takt med væksten i omsætningen sker der en løbende vurdering af produktionskapaciteten, og der vil løbende ske udbygning af denne, så den nødvendige kapacitet tilstræbes at være til rådighed.

Markedsaccept af produkter og kassetter

ChemoMetec bestræber sig gennem sit udviklingsforløb på at tilpasse sine produkter til markedets krav og har opnået international anerkendelse af sine produkter.

I forbindelse med salg af ChemoMetecs produkter er det væsentligt, at kunderne vil acceptere, at brugen af produktet indebærer, at ChemoMetec skal være i stand til at levere kassetterne i årene fremover, og ligeledes accepterer det anvendte materialevalg.

Leverandører

ChemoMetec søger at vælge gode og stabile leverandører med de rette kompetencer, men er afhængig af, at leverancerne har den fornødne kvalitet og leveres til tiden.

Selskabet søger at sikre fleksibilitet og sikkerhed ved at opretholde et passende lager af væsentlige dele til selskabets produkter samt ved at sikre mulighed for, at andre leverandører kan træde til i forbindelse med et eventuelt leveringsstop eller udskydelse af leverancer.

Medarbejdere og viden

For fortløbende at kunne udvikle innovative produkter og sikre tilfredsstillende økonomiske resultater er det nødvendigt at kunne tiltrække og udvikle de rette medarbejdere. Med henblik på fortsat at kunne tiltrække og fastholde medarbejdere med de rette kompetencer fokuserer ChemoMetec på udviklingen af den enkelte medarbejder, på løbende karriereudvikling og på at give medarbejderne en betydelig grad af ansvar.

Produktansvar og forsikring

ChemoMetec har tegnet en erhvervsforsikring, som dækker ting- og personskader, en produktansvarsforsikring, en driftstabforsikring samt andre lovpligtige forsikringer. Ejendomme, driftsmateriel og varelager er på allrisk basis forsikret til genanskaffelsesværdi.

Forsikringsforholdene og de forsikringsmæssige risici vurderes årligt, og ledelsen vurderer, at selskabet på nuværende tidspunkt er tilstrækkelig forsikret.

It

Anvendelsen af it er et centralt element i ChemoMetecs drift, og derfor arbejdes der kontinuerligt på at tilpasse it-infrastrukturen til behovet i organisationen. I tilfælde af længevarende it-nedbrud vil det kunne påvirke såvel udvikling, produktion, salg og logistik. Med henblik på beskyttelse af forretningskritisk viden vurderes og optimeres it-sikkerheden løbende, herunder firewalls, backup-rutiner m.v.

Finansielle risici

Udviklingen i ChemoMetecs resultat og egenkapital er påvirket af en række finansielle risici, herunder valuta-, rente-, likviditets- og kreditrisici.

Styringen af ChemoMetecs finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til de af bestyrelsen vedtagne politikker og instrukser, der fastsætter retningslinjer og rammer for selskabets finansielle transaktioner.

De finansielle risici og styringen heraf er uddybet i note 4.5.

Samfundsansvar

Redegørelse om samfundsansvar og mangfoldighed

ChemoMetec bestræber sig på at drive sin virksomhed på en forsvarlig måde og ønsker at leve op til lovgivningen i de lande og lokalsamfund, hvor der udøves virksomhed.

ChemoMetec har i regnskabsåret 2016/17 formaliseret arbejdet med samfundsansvar, herunder integreret CSR i udvalgte politikker og aktiviteter. ChemoMetecs arbejde med samfundsansvar er baseret på en forretningsmæssig prioritering af værdiskabelse og begrænsning af risici. En effektiv udnyttelse af ressourcer samt opbygning og fastholdelse af tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere er afgørende for den fortsatte værdiskabelse. Det er samtidig væsentligt for ChemoMetec, at selskabets fortsatte vækst og udvikling sker på et bæredygtigt grundlag.

ChemoMetec har valgt at prioritere arbejdet med samfundsansvar inden for tre områder, som kan sammenfattes under overskrifterne klima og miljø, sociale forhold og medarbejderforhold samt relationer til omverdenen. Bestyrelsen har godkendt politikkerne, som relaterer sig til samfundsansvar og de tre områder.

Forretningsmodel

ChemoMetecs forretningsmodel afspejler selskabets vision, som tager udgangspunkt i udvikling og forbedring af analytiske måleteknikker inden for områderne celletælling og celleanalyse samt etablering af tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere.

ChemoMetecs slutbrugere er typisk inden for biovidenskab, forskning, klinisk diagnostik samt i produktion og kvalitetskontrol inden for medicinal- og fødevarerindustrien.

ChemoMetecs forretningsmodel



Udvikling af nye produkter og forbedring af eksisterende inden for områderne celletælling og celleanalyse.

Produktion af NucleoCounter- og Xcyto-produkter og forbrugsvarer i overensstemmelse med kundernes og slutbrugernes krav og behov.

Globalt salg og distribution af ChemoMetecs produkter samt support af kunder og slutbrugere.

Klima og miljø

Inden for området klima og miljø arbejder ChemoMetec på at integrere CSR i sine politikker for investeringer og leverandøraftaler, og herudover er det ChemoMetecs målsætning generelt at minimere ressourceanvendelsen. CSR-politikkerne gennemføres blandt ved, at hensyn til miljø- og klimaforhold indgår i forbindelse med godkendelsen af investeringer, samt at der stilles krav til leverandører om efterlevelse af FN Global Compacts principper. Der anvendes p.t. ikke måltal eller KPI'er.

ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med klima og miljø, men er selvfølgelig opmærksom på ressourceanvendelsen i forbindelse med udvikling og produktion af selskabets produkter. Det er en vigtig parameter for ChemoMetec, at de materialer, der indgår i selskabets produkter og forbrugsvarer, kan accepteres af kunderne.

ChemoMetecs produktionsfaciliteter optimeres løbende med henblik på at sikre en tidssvarende, effektiv og fleksibel produktion. Alle investeringer i ny produktionsteknologi samt optimering af eksisterende produktionslinjer og hjælpemærktøjer sker med afsæt i hensynet til ressourceanvendelsen og den generelle miljøpåvirkning.

Der blev i 2016/17 investeret DKK 1,3 mio. i produktionsanlæg, som primært har været fokuseret på en fuldautomatisering af kassetteproduktionen, herunder en forøgelse af produktionskapaciteten. Der er herudover investeret i LED-belysning samt udskiftning af kompressorer og opvarmingskilder med henblik på en reduktion af energiforbruget.

Samlet har investeringerne og tiltagene medført en reduktion af ressourceanvendelsen i forhold til produktionsvolumen.

Sociale forhold og medarbejderforhold

Inden for området sociale forhold og medarbejderforhold arbejder ChemoMetec på at implementere sine CSR-politikker, der vedrører medarbejderforhold, rekruttering af nye medarbejdere, krav om overholdelse af grundlæggende menneskerettigheder samt forebyggelse af diskrimination. Det er herudover en målsætning at opnå mangfoldighed i den samlede organisation samt en sund og sikker arbejdsplads. ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med sociale forhold og medarbejderforhold og anvender p.t. ikke måltal eller KPI'er udover måltal for kønssammensætningen.

Det er ChemoMetecs mål at opnå en fornuftig repræsentation af begge køn i såvel lederkredsen som bestyrelsen, ud fra et ønske om at styrke selskabets alsidighed, samlede kompetencer og skabe bedre beslutningsprocesser. Det er bestyrelsens mål, at dens medlemmer bedst muligt skal supplere hinanden i forhold til alder, baggrund og køn m.m. med henblik på at sikre et kompetent og alsidigt bidrag til bestyrelsesarbejdet. Dog vil indstillingen af kandidater altid ske med udgangspunkt i en vurdering af de enkelte kandidaters kompetencer, disses march med behovene og bidrag til bestyrelsens samlede effektivitet.

Det er målsætningen i regnskabsåret 2019/20 at begge køn har en minimumsrepræsentation på 25% i såvel lederkredsen som bestyrelsen. I lederkredsen lever ChemoMetec samlet op til sin målsætning om en andel på 25% repræsentation af begge køn, og når der skal rekrutteres nye ledere, lægges der vægt på at identificere kandidater af begge køn og skabe lige vilkår. For bestyrelsen er målsætningen ikke opnået ved udgangen af regnskabsåret. Dette skyldes, at der ikke har været udskiftninger i bestyrelsen.

ChemoMetec ønsker at skabe lige vilkår og muligheder for alle medarbejdere uanset køn, nationalitet, religion eller alder. I de løbende medarbejdersamtaler indgår derfor blandt andet forhold omkring vilkår

og muligheder, ligesom alle kandidater med de rette kompetencer og ambitioner opfordres til at søge ved rekruttering af nye medarbejdere.

ChemoMetec ønsker at være en sikker og sund arbejdsplads, hvor der lægges vægt på medarbejdernes sundhed og trivsel. Der arbejdes målrettet på at have et sikkert arbejdsmiljø, hvor arbejdsskader undgås, og på at skabe et velfungerende psykisk arbejdsmiljø, der fremmer den enkelte medarbejders trivsel og udvikling. ChemoMetec har arbejdsmiljørepræsentanter, som løbende i samarbejde med ledelsen følger arbejdsmiljøet. Ledelsen følger løbende op på sygefraværet, og der afholdes samtale med de medarbejdere, der har et relativt højt fravær. For at understøtte medarbejdernes sundhed tilbyder ChemoMetec endvidere et sundt og varieret udbud af mad i kantiner. Det er virksomhedens vurdering, at det på baggrund af den fortsatte indsats i regnskabsåret er lykkedes at opretholde et sundt og sikkert arbejdsmiljø i virksomheden.

Relationer til omverdenen

ChemoMetecs forhold til omverdenen, herunder kunder, leverandører, distributører og andre samarbejdspartnere bygger på aftaler og kontrakter, som indeholder en række standardkrav med henblik på at minimere risici og drive en forsvarlig forretning. Standardkravene omfatter typisk krav om kvalitet og leveringssikkerhed, men også ansvarlighed, herunder bl.a. hensyn til miljø, menneskerettigheder og antikorrupsion. Det er ChemoMetecs politik, at disse standardkrav indarbejdes ved fornyelse af eksisterende kontrakter og ved indgåelse af nye. Der er ifølge ChemoMetecs viden et tilfredsstillende niveau hos leverandører m.fl. Det er endvidere ChemoMetecs politik at leve op til de ti principper i FN's Global Compact, dog er virksomheden ikke tilsluttet FN Global Compact.

Da ChemoMetec opererer globalt, herunder også på markeder, hvor korrupsion og bestikkelse er mere udbredt end på de vestlige markeder, er der en potentiel CSR-risiko forbundet hermed. Med henblik på at minimere risikoen indarbejdes der løbende krav om anti-korrupsion ved fornyelse af alle nye distributøraftaler, ligesom alle i ChemoMetecs organisation er informeret om, at korrupsion ikke accepteres. Ledelsen har ikke kendskab til tilfælde af korrupsion i regnskabsåret.

Corporate governance

Lovpligtig redegørelse for selskabsledelse

ChemoMetecs bestyrelse og koncernledelse lægger vægt på, at der udøves god selskabsledelse, da det vurderes at være en forudsætning for langsigtet værdiskabelse samt etablering af troværdighed i forhold til kunder, medarbejdere og øvrige interessenter. Selskabets ledelse forholder sig løbende til udviklingen inden for corporate governance, herunder blandt andet lovgivning, god praksis og anbefalinger, og søger løbende at forbedre selskabets egne standarder på området i takt med udviklingen.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen vedrørende god selskabsledelse, gældende børsregler, myndighedskrav, praksis på området og interne regler sætter rammen for ChemoMetecs selskabsledelse.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen følges med nogle undtagelser, som primært kan henføres til ChemoMetecs størrelse og forretningsmodel. Den samlede redegørelse for ChemoMetecs selskabsledelse findes på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance", Lovpligtig redegørelse for virksomhedsledelse (<http://chemometec.com/about/ir/corporate-governance>). Redegørelsen indeholder en oversigt over områder, hvor ChemoMetec ikke lever op til anbefalingerne for god selskabsledelse og ligeledes begrundelsen herfor.

Samspil med aktionærer og andre interessenter

ChemoMetecs ledelse søger at sikre en god kommunikation og dialog med aktionærer og øvrige interessenter. Selskabet tilstræber en høj grad af åbenhed og effektiv formidling af information.

Dialogen med og informationen til aktionærer og interessenter finder sted ved udsendelse af årsrapporter, delårsrapporter og periodemeddelelser samt øvrige meddelelser fra selskabet og på møder med investorer, analytikere og pressen.

Selskabets vedtægter indeholder ingen grænser for ejerskab eller stemmeret. Hvis der fremsættes et tilbud om overtagelse af selskabets aktier, vil bestyrelsen – i overensstemmelse med lovgivningen – forholde sig åbent hertil og formidle tilbuddet til aktionærerne, ledsaget af bestyrelsens kommentarer.

ChemoMetec har ikke indgået væsentlige aftaler, som påvirkes, ændres eller udløber, såfremt kontrollen i selskabet ændres.

Der foreligger ikke aftaler med direktion eller medarbejdere om kompensation i tilfælde af fratrædelse eller afskedigelse uden grund, eller såfremt en stilling nedlægges som følge af en overtagelse af ChemoMetec.

Generalforsamlingen er ChemoMetecs øverste besluttende myndighed, og bestyrelsen lægger vægt på, at aktionærerne får en grundig orientering om de forhold, der træffes beslutning om på generalforsamlingen. Indkaldelse til generalforsamling offentliggøres og udsendes til de navnenoterede aktionærer, der har anmodet om det, mindst 21 dage forud for afholdelsen. Alle aktionærer har efter vedtægterne ret til at deltage i og stemme på generalforsamlingen. Aktionærer har endvidere mulighed for at give fuldmagt til bestyrelsen eller andre til hvert punkt på dagsordenen. Generalforsamlingen giver aktionærerne mulighed for at stille spørgsmål til bestyrelse og direktion, ligesom aktionærerne kan stille forslag, der ønskes behandlet på generalforsamlingen.

Vedtægterne indeholder ingen særlige regler vedrørende ændringer af selskabets vedtægter. Det er således udelukkende selskabslovens bestemmelser, der er gældende på dette område.

Bestyrelsen

I overensstemmelse med selskabslovens regler varetager bestyrelsen den overordnede ledelse af ChemoMetec og fastlægger selskabets mål og forretnings-

strategi samt godkender de overordnede budgetter og handlingsplaner. Desuden fører bestyrelsen i bred forstand tilsyn med selskabet og fører kontrol med, at dette ledes på forsvarlig vis og i overensstemmelse med lovgivning og vedtægter.

I regnskabsåret 2016/17 blev der afholdt fire bestyrelsesmøder, og der har ikke været afbud til møderne.

ChemoMetecs samlede bestyrelse varetager revisionsudvalgets funktioner, og der er grundet selskabets størrelse og struktur ikke nedsat andre bestyrelsesudvalg.

Ifølge selskabets vedtægter vælger generalforsamlingen tre til syv medlemmer. Bestyrelsen består for øjeblikket af tre medlemmer, som alle er generalforsamlingsvalgte, og vælges for ét år ad gangen med mulighed for genvalg.

Vedtægterne indeholder ingen særlige restriktioner vedrørende valg af bestyrelsesmedlemmer.

I forbindelse med indstilling af nye bestyrelsesmedlemmer sker der en vurdering af, hvilken viden og professionel erfaring, der er behov for med henblik på at sikre tilstedeværelse af de nødvendige kompetencer i bestyrelsen.

To af de tre bestyrelsesmedlemmer vurderes som ikke uafhængige, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen. Bestyrelsesformand Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet, og Martin Glensbjerg er COO og har desuden været administrerende direktør i selskabet inden for de seneste fem år.

Oplysninger om de enkelte bestyrelsesmedlemmer findes i afsnittet "Bestyrelse og direktion".

Direktionen

Direktionen ansættes af bestyrelsen. Direktionen er ansvarlig for den daglige drift af selskabet, herunder selskabets aktivitets- og driftsmæssige udvikling og resultater, samt for at implementere selskabets forretningsstrategi.

Direktionen består af den administrerende direktør.

Bestyrelsens delegering af ansvar til direktionen er fastsat i bestyrelsens forretningsorden.

Vederlag til bestyrelse og direktion

Et enkelt medlem af bestyrelsen har modtaget et vederlag på DKK 40.000 i 2016/17. Bestyrelsen er ikke omfattet af bonus- eller optionsordninger.

Aflønningen af direktionen, der p.t. består af ét medlem, fastlægges af bestyrelsen. I 2016/17 udgjorde vederlaget til direktionen DKK 1,9 mio.

Direktionens fratrædelsesvilkår vurderes at være i overensstemmelse med sædvanlig standard for stillinger af denne karakter og medfører ikke særlige forpligtelser for selskabet.

Kontrol og risikostyring i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen

Bestyrelsen i ChemoMetec har det overordnede ansvar for selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen, herunder også overholdelse af lovgivningen mv.

Formålet med selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen er:

- At sikre en rettidig, retvisende og informativ regnskabsrapportering i henhold til gældende regnskabslovgivning og oplysningskrav for børsnoterede selskaber
- At skabe grundlag for en effektiv intern økonomisk styring og budgetopfølgning
- At minimere muligheden for fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen.

Ansvar og beføjelser er defineret i bestyrelsens instruktioner til direktionen samt i øvrige politikker, procedurer og kodeks.

Bestyrelsen godkender ChemoMetecs overordnede politik for finans-, valuta- og risikostyring. Bestyrelsen drøfter tillige væsentlige skøn og usikkerheder ved regnskabsaflæggelsen.

ChemoMetec har en relativ lille organisation, hvor kun få medarbejdere varetager administrative opgaver, herunder bogholderi og regnskabsmæssige registreringer og afstemninger. Den begrænsede organisation vanskeliggør på visse punkter en egentlig funktionsadskillelse. På disse områder har selskabet indført supplerende kontroller, der har til hensigt at forhindre uretmæssig brug af aktiver, tab og/eller væsentlige fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsen.

Direktionen foretager løbende en vurdering af risici inklusive risici, som direkte påvirker regnskabsaflæggelsen, risici relateret til generelle it-kontroller, herunder it-nedbrud, og tab af data samt risici relateret til svig og uregelmæssigheder.

Bestyrelsen og direktionen modtager løbende finans- og salgsrapportering samt kommentarer vedrørende den økonomiske og forretningsmæssige udvikling i ChemoMetec.

Bestyrelse og direktion

Bestyrelse

Preben Kønig (1950)

Formand for bestyrelsen
Medlem af bestyrelsen i
ChemoMetec A/S siden
oktober 2000. Genvælgt
i 2016.



Er ikke uafhængig, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, idet Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet.

Stilling

Advokat (H), Kønig og Partnere Advokatfirma.
Direktør i ApS af 14. juli 1984 og Kønig Advokat-aktieselskab.

Bestyrelsesposter

Formand for bestyrelsen AP Holding ApS, B. Nygaard Sørensen A/S, Baltic Packaging A/S, Datacon A/S, Datacon Enterprise Solutions A/S, Datacon Holding ApS, Invest 1998 A/S, J. Pihl & Co. Holding A/S, Kønig Advokataktieselskab, Nordenergie A/S, Omega-Group A/S, Plantekassen ApS, ProTerapi Holding ApS, PT Medarbejder ApS, Ring Master A/S, Scancontact A/S, Select Sport A/S, Select Sport Invest A/S, Tandlæge Peter Eriksen ApS, VBT A/S og Vendsyssel Seafood A/S.

Næstformand i bestyrelsen for Co-Ros Fond, Co-Ro A/S og Co-Ro Holding A/S.

Medlem af bestyrelsen for Anker Hansen & Co. A/S, City Renovation A/S, Karl og Dagmar Thyrrer Fond, Hilmar Glæsels Fond, Precision Global ApS, Precision Technic Defence A/S og Wall Holding A/S.

Særlige kompetencer

Erhvervsjuridiske forhold og generel selskabsledelse.

Martin Glensbjerg (1959)

Næstformand for bestyrelsen
Bestyrelsesmedlem i
ChemoMetec A/S siden
oktober 2013. Genvælgt
i 2016.



Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S i perioden 2001-2010.

Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec Holding A/S.

Er ikke uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, idet Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO og ligeledes har været administrerende direktør i selskabet inden for de seneste fem år.

Stilling

COO i ChemoMetec A/S og medstifter af ChemoMetec A/S. Direktør i ChemoMetec Holding A/S og HMG Technology ApS.

Særlige kompetencer

Produktudvikling og projektledelse samt produktion og forretningsudvikling.

Direktion

Peter Reich (1963)

Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S siden oktober 2014. Genvælt i 2016.



Michael Eising (1967)

Administrerende direktør siden august 2014



Stilling

Direktør og medejer af teleskabet ipvision a/s samt direktør i Voicelink ApS, Preslakan ApS og Bulltrading ApS.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for K/S Dierdorf og Leto Leasing P/S.

Særlige kompetencer

Strategi og forretningsudvikling, generel selskabsledelse, specifikt salg og marketing.

Direktør i Evia Holding ApS

Bestyrelsesposter

Ingen

Bestyrelsens og direktionens aktiebesiddelser

Antal styk	Pr. 30. juni 2017	Salg i 2016/17	Køb i 2016/17
Preben Kønig	3.842	0	0
Martin Glensbjerg	1.887.184	0	0
Peter Reich	1.268	0	1.268
Michael Eising	974.998	0	0

Aktiebesiddelserne omfatter såvel direkte ejerskab som indirekte ejerskab gennem kontrollerede selskaber.

Aktionærforhold

Aktieinformation

ChemoMetec-aktien er noteret på Nasdaq Copenhagen og indgår i SmallCap-indekset. Aktien er registreret under fondskoden DK0060055861 og er udstedt med en stykstørrelse på DKK 1. Aktierne er omsætningspapirer uden indskrænkninger i omsættelighed, udstedes til ihæندهaver og giver én stemme pr. aktie a DKK 1.

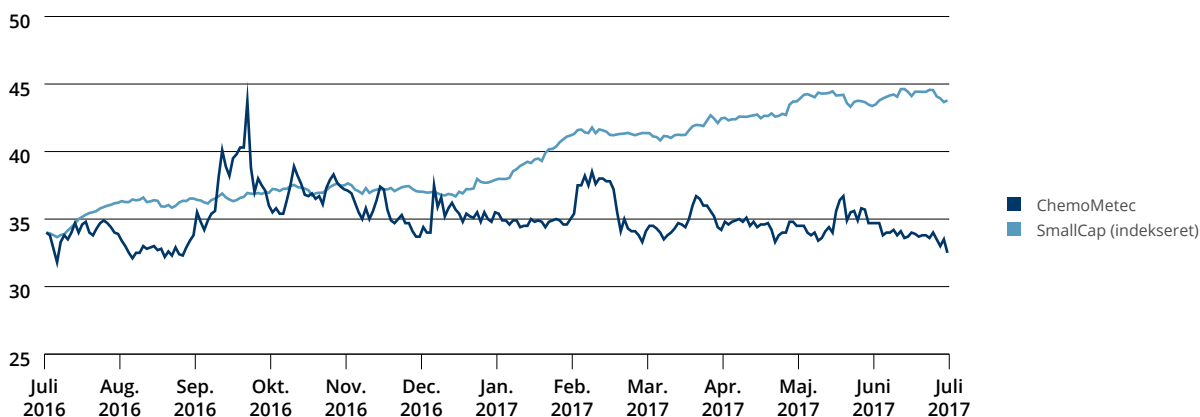
Aktiekapital

Aktiekapitalen i ChemoMetec bestod ultimo juni 2017 af 17.402.479 aktier a 1 kr. og udgjorde således DKK 17.402.479. Der er ikke sket ændringer i aktiekapitalens størrelse i det forløbne regnskabsår.

Aktien sluttede regnskabsåret i kurs 32,5 mod kurs 33,8 ved forrige regnskabsårs afslutning. Markedsværdien af selskabets aktier er således faldet fra DKK 588 mio. til DKK 566 mio., hvilket svarer til et fald på 4%. Til sammenligning steg SmallCap-indekset på Nasdaq Copenhagen i samme periode med 30%.

I 2016/17 blev der handlet i alt ca. 6,3 mio. ChemoMetec-aktier, svarende til mere end 36% af aktiekapitalen. Omsætningen blev på mere end en kvart mia. DKK, hvilket er en halvering i forhold til året før.

Kursudvikling



Ejerforhold

Antallet af navnenoterede aktionærer i ChemoMetec ændrede sig ikke væsentligt i løbet af regnskabsåret. Ved regnskabsårets begyndelse var der i alt 3.562 navnenoterede aktionærer, mens der ved årets afslutning den 30. juni 2017 var i alt 3.533, som repræsenterede 97,4 % af selskabets aktiekapital. ChemoMetec ønsker på bedst mulige måde at kunne servicere sine aktionærer med information om selskabet, hvorfor alle aktionærer opfordres til at lade deres aktier notere på navn i selskabets ejerbog.

Følgende aktionærer har over for ChemoMetec oplyst at eje mere end 5% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj	31%
Michael Eising, Rungsted Strandvej 181A, 2960 Rungsted Kyst	6%
Anders Hansen, Vejlesøvej 21, 2840 Holte	5%

ChemoMetec ejede pr. 30. juni 2017 1.732.500 stk. egne aktier svarende til 10% af aktiekapitalen. Aktierne er erhvervet til en samlet pris på DKK 7,1 mio.

Aktieposten vil kunne bruges til afdækning af eventuelle optionsprogrammer eller i forbindelse med en eventuel senere kapitalfremskaffelse (se også note 4.2).

Udbytte

Bestyrelsen vil indstille til generalforsamlingen, at der ikke udbetales udbytte for regnskabsåret 2016/17.

Investor relations

Det er ChemoMetecs ambition at sikre et højt og troværdigt informationsniveau. Selskabet lægger således vægt på at videregive åben og relevant information til selskabets aktionærer og øvrige interessenter og ønsker samtidig at indgå i en aktiv dialog med disse.

Kommunikationen med investorer, analytikere, pressen og øvrige interessenter finder sted via løbende

offentliggørelse af meddelelser, investorpræsentationer samt individuelle møder. Information om ChemoMetecs resultater og udvikling er tilgængelig på selskabets website.

Aktionærer, analytikere, investorer, børsmæglerselskaber samt andre interesserede, der har spørgsmål vedrørende ChemoMetec, bedes henvende sig til:

ChemoMetec A/S
 Gydevang 43
 3450 Allerød
 Kontakt: Adm. direktør Michael Eising
 Telefon: 48 13 10 20
 E-mail: ir@chemometec.com

Generalforsamling

Selskabets ordinære generalforsamling afholdes torsdag den 12. oktober 2017 kl. 17.30 i Nordsjællands Conferencecenter i Allerød.

Meddelelser til NASDAQ Copenhagen i 2016/17

2016

20. sept.	Årsrapport 2015/16
20. sept.	Indkaldelse til generalforsamling
13. okt.	Forløb af ordinær generalforsamling
11. nov.	Periodemeddelelse for 1. kvartal 2016/17
30. nov.	Salgsfrigivelse af ny avanceret celle-analysator, Xcyto® 10

2017

10. feb.	Delårsrapport for 1. halvår 2016/17
11. maj	Periodemeddelelse for 3. kvartal 2016/17
19. juni	Finanskalender for 2017/18

Finanskalender 2017/18

2017

12. okt.	Ordinær generalforsamling
9. nov.	Periodemeddelelse for 1. kvartal 2017/18

2018

9. feb.	Delårsrapport for 1. halvår 2017/18
9. maj	Periodemeddelelse for 3. kvartal 2017/18
18. sept.	Årsrapport 2017/18
11. okt.	Ordinær generalforsamling

Påtegninger

Ledespåtegning

Vi har dags dato aflagt årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2016 - 30. juni 2017 for ChemoMetec A/S.

Årsrapporten aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for børsnoterede selskaber.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og moderselskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2017 samt af resultatet af koncer-

nens og moderselskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2016 - 30. juni 2017.

Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen giver en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens og moderselskabets aktiviteter og økonomiske forhold, årets resultat og koncernens og moderselskabets finansielle stilling som helhed samt en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen og moderselskabet står over for.

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Allerød, den 19. september 2017

Direktion

Michael Eising
Administrerende direktør (CEO)

Bestyrelse

Preben Kønig
Formand

Martin Glensbjerg
Næstformand

Peter Reich

Den uafhængige revisors revisionspåtegning

Til kapitalejerne i ChemoMetec A/S

Konklusion

Vi blev første gang valgt som revisor for ChemoMetec A/S den 31. august 2001 for regnskabsåret 2001/02. Vi er blevet genvalgt årligt ved generalforsamlingsbeslutning i en samlet sammenhængende periode på 16 år frem til og med regnskabsåret 2016/17.

Vi har revideret koncernregnskabet og årsregnskabet for ChemoMetec A/S for regnskabsåret 1. juli 2016 - 30. juni 2017, der omfatter resultatopgørelse, totalindkomstopgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse og noter, herunder anvendt regnskabspraksis, for såvel koncernen som selskabet. Koncernregnskabet og årsregnskabet udarbejdes efter International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2017 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2016 - 30. juni 2017 i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Vores konklusion er i overensstemmelse med vores revisionsprotokollat til revisionsudvalget og bestyrelsen.

Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet". Vi er uafhængige af koncernen i overensstemmelse med internationale etiske regler for revisorer (IESBA's Etiske regler) og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse regler og krav. Vi erklærer, at der efter vores bedste overbevisning ikke er udført forbudte ikke-revisionsydelser som omhandlet i artikel 5, stk. 1 i forordning (EU) nr. 537/2014, og at vi forblev uafhængige i udførelsen af den lovpligtige revision. Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

Centrale forhold ved revisionen

Centrale forhold ved revisionen er de forhold, der efter vores faglige vurdering var mest betydelige ved vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet for regnskabsåret 2016/17. Disse forhold blev behandlet som led i vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed og udformningen af vores konklusion herom. Vi afgiver ikke nogen særskilt konklusion om disse forhold.

Værdiansættelse af færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter

Den regnskabsmæssige værdi af koncernens færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter udgør DKK 30 mio. pr. 30. juni 2017, svarende til 30,8% af koncernens samlede balancesum. Værdien af de færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter og de tilhørende væsentlige ledelsesmæssige skøn vurderes at have væsentlig indflydelse på vurderingen af selskabets årsregnskab og er dermed et centralt forhold i revisionen.

Ledelsen foretager årlige impairmenttest af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter for at sikre, at udviklingsprojekterne nedskrives, såfremt den regnskabsmæssige værdi overstiger den forventede nettorealisationsevne.

Ledelsens impairmenttest indeholder væsentlige ledelsesmæssige skøn relateret særligt til:

- Forventede fremtidige pengestrømme fra koncernens salg af instrumenter og forbrugsvarer
- Diskonteringsfaktoren anvendt til tilbagediskontering af pengestrømmene til nutidsværdi

De væsentligste input og forudsætninger, der indgår i ledelsens skøn og de usikkerheder, der knytter sig hertil, er beskrevet i note 3.1 til koncernregnskabet.

Forholdet er behandlet således i revisionen

Vi har opnået en forståelse for ledelsens processer for og kontrol med værdiansættelse af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter.

Vi har ved en risikorettet udvælgelse testet nøjagtighed og fuldstændighed af grundlaget for de af ledelsen estimerede fremtidige pengestrømme og sikret os, at de anvendte metoder og principper er uændrede i forhold til sidste år.

Vi har vurderet risikoen for fejl og usikkerheden knyttet til ledelsens impairmenttest af udviklingsprojekter ved udførelsen af følgende handlinger:

- Vurdering af rimeligheden af selskabets anvendte værdiansættelsesmodel til brug for vurdering af impairment af udviklingsprojekter
- Vi har testet ledelsens forventninger til fremtidige pengestrømme for de enkelte projekter, herunder test af historiske salgspriser og afsætning med sammenholdelse til bestyrelses godkendte budgetter
- Vi har sammenholdt den anvendte diskonteringsfaktor med den diskonteringsfaktor, som blev anvendt sidste år samt vurderet de anvendte forudsætninger, som ligger til grund for den anvendte diskonteringsfaktor.
- Vi har gennemgået og testet de af ledelsen udarbejdede følsomhedsanalyser for beregnede nutidsværdier for de individuelle udviklingsprojekter.

Det er vores vurdering, at ledelsens metode og de anvendte forudsætninger, der ligger til grund for vurdering af værdiansættelsen af koncernens igangværende og færdige projektbeholdninger, er passende. Vi finder ledelsens omtale af de usikkerheder, der knytter sig til disse skøn i note 3.1 til koncernregnskabet for passende og fyldestgørende.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om koncernregnskabet og årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med koncernregnskabet eller årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med koncernregnskabet og årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

Ledelsens ansvar for koncernregnskabet og årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et koncernregnskab og et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et koncernregnskab og et årsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af koncernregnskabet og årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften, at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant, samt at udarbejde koncernregnskabet og

årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere koncernen eller selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed er uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdække væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformation kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som regnskabsbrugere træffer på grundlag af koncernregnskabet og årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i koncernregnskabet og årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandling som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.

- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandlinger, der er passende efter omstændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af koncernens og selskabets interne kontrol.
- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.
- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed forbundet med begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i koncernregnskabet og årsregnskabet eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at koncernen og selskabet ikke længere kan fortsætte driften.
- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af koncernregnskabet og årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om koncernregnskabet og årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.
- Opnår vi tilstrækkeligt og egnet revisionsbevis for de finansielle oplysninger for virksomhederne eller forretningsaktiviteterne i koncernen til brug for at

udtrykke en konklusion om koncernregnskabet. Vi er ansvarlige for at lede, føre tilsyn med og udføre koncernrevisionen. Vi er eneansvarlige for vores revisionskonklusion.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om bl.a. det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer, herunder eventuelle betydelige mangler i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Vi afgiver også en udtalelse til den øverste ledelse om, at vi har opfyldt relevante etiske krav vedrørende uafhængighed, og oplyser den om alle relationer og andre forhold, der med rimelighed kan tænkes at påvirke vores uafhængighed og, hvor dette er relevant, tilhørende sikkerhedsforanstaltninger.

Med udgangspunkt i de forhold, der er kommunikeret til den øverste ledelse, fastslår vi, hvilke forhold der var mest betydelige ved revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for den aktuelle periode og dermed er centrale forhold ved revisionen. Vi beskriver disse forhold i vores revisionspåtegning, medmindre lov eller øvrig regulering udelukker, at forholdet offentliggøres, eller i de yderst sjældne tilfælde, hvor vi fastslår, at forholdet ikke skal kommunikeres i vores revisionspåtegning, fordi de negative konsekvenser heraf med rimelighed ville kunne forventes at veje tungere end de fordele den offentlige interesse har af sådan kommunikation.

København, den 19. september 2017

Deloitte

Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 33 96 35 56

Nikolaj Thomsen
statsautoriseret revisor

Sune Baadsager Holm
statsautoriseret revisor

Regnskab 2016/17

52 Koncernregnskab

90 Moderselskabsregnskab

Koncernregnskab 2016/17

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance pr. 30. juni 2017

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen
- 1.2 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.3 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag
- 1.4 Koncernregnskabet
- 1.5 Konsolideringsprincipper
- 1.6 Omregning af fremmed valuta

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger
- 2.2 Nettoomsætning
- 2.3 Andre eksterne omkostninger
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Finansielle poster
- 2.6 Skat
- 2.7 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Nedskrivning af materielle og immaterielle anlægsaktiver
- 3.4 Udskudte skatteaktiver
- 3.5 Varebeholdninger
- 3.6 Tilgodehavender
- 3.7 Egne aktier
- 3.8 Hensatte forpligtelser
- 3.9 Leasingforpligtelser

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital
- 4.3 Udbytte
- 4.4 Finansielle forpligtelser
- 4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.
- 4.6 Optimering af kapitalstruktur
- 4.7 Finansiell gearing

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner
- 5.2 Pantsætninger
- 5.3 Eventualforpligtelser
- 5.4 Patentrettigheder
- 5.5 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor
- 5.6 Nærtstående parter
- 5.7 Aktionærforhold
- 5.8 Begivenheder efter balancedagen
- 5.9 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Totalindkomstopgørelse

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	90.329	85.232
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		5.953	2.872
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-5.770	-1.069
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-10.315	-14.735
Bruttoresultat		80.197	72.300
Andre eksterne omkostninger	2.3	-20.154	-16.493
Personaleomkostninger	2.4	-44.178	-33.179
Af- og nedskrivninger	3.3	-5.446	-6.731
Resultat af primær drift (EBIT)		10.419	15.897
Andre finansielle indtægter	2.5	12	-
Finansielle omkostninger	2.5	-1.779	-2.125
Resultat før skat		8.652	13.772
Skat af årets resultat	2.6	-1.166	-3.289
Årets resultat		7.486	10.483
Poster der recirkuleres			
Valutakursregulering vedrørende udenlandske virksomheder		42	16
Anden totalindkomst		42	16
Totalindkomst		7.528	10.499
Resultat pr. aktie (EPS)	2.7		
Resultat pr. aktie a DKK 1 - EPS Basic (DKK)		0,48	0,67
Udvandet resultat pr. aktie a DKK 1 - EPS-D (DKK)		0,48	0,67

Balance pr. 30. juni 2017

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		3.589	5.342
Erhvervede patenter og licenser		2.421	2.002
Igangværende udviklingsprojekter		24.038	18.865
Immaterielle aktiver	3.1	30.048	26.209
Grunde og bygninger		19.897	20.003
Produktionsanlæg og maskiner		3.850	3.356
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		2.677	2.115
Materielle aktiver	3.2	26.424	25.474
Deposita		46	19
Finansielle aktiver		46	19
Udskudte skatteaktiver	3.4	84	1.152
Langfristede aktiver		56.602	52.854
Varebeholdninger	3.5	13.314	7.544
Tilgodehavender hos kunder	3.6	14.623	15.079
Andre tilgodehavender		59	351
Periodeafgrænsningsposter		627	433
Tilgodehavender		15.309	15.863
Likvide beholdninger		12.395	14.118
Kortfristede aktiver		41.018	37.525
Aktiver		97.620	90.379

Balance pr. 30. juni 2017

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Overført resultat		46.975	39.447
Egenkapital		64.377	56.849
Andre hensatte forpligtelser	3.8	216	240
Gæld til realkreditinstitutter		10.928	11.062
Kreditinstitutter		-	5.000
Leasingforpligtelser		1.017	1.284
Langfristede forpligtelser	4.4	12.161	17.586
Kortfristet del af langfristet gæld	4.4	5.753	707
Kreditinstitutter		4.156	4.176
Leverandørgæld		4.888	5.393
Periodeafgrænsningsposter		-	155
Selskabsskat		276	196
Anden gæld	4.4	6.009	5.317
Kortfristede forpligtelser		21.082	15.944
Forpligtelser		33.243	33.530
Passiver		97.620	90.379
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.9		

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital T.DKK	Reserve for valutakurs- regulering T.DKK	Overført resultat T.DKK	I alt T.DKK
Egenkapital 01.07.2016	17.402	351	39.096	56.849
Årets resultat	-	-	7.486	7.486
Anden totalindkomst for regnskabsåret efter skat	-	42	-	42
Totalindkomst i alt	-	42	7.486	7.528
Egenkapital 30.06.2017	17.402	393	46.582	64.377

	Aktie- kapital T.DKK	Reserve for valutakurs- regulering T.DKK	Overført resultat T.DKK	I alt T.DKK
Egenkapital 01.07.2015	17.402	335	28.613	46.350
Årets resultat	-	-	10.483	10.483
Anden totalindkomst for regnskabsåret efter skat	-	16	-	16
Totalindkomst i alt	-	16	10.483	10.499
Egenkapital 30.06.2016	17.402	351	39.096	56.849

Pengestrømsopgørelse

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		10.419	15.897
Af- og nedskrivninger		5.446	6.533
Ændring i driftskapital	4.1	-5.053	-3.105
Modtagne finansielle indtægter		12	-
Betalte finansielle omkostninger		-1.067	-2.125
Pengestrømme vedrørende drift		9.757	17.200
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-3.042	-22.285
Salg af materielle anlægsaktiver		317	537
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-7.548	-7.606
Salg af immaterielle anlægsaktiver		-	89
Afgang finansielle anlægsaktiver		19	824
Tilgang finansielle anlægsaktiver		-27	-
Pengestrømme vedrørende investeringer		-10.281	-28.441
Afdrag på leasinggæld		-245	-672
Afdrag på langfristet gæld		-110	-440
Provenu ved låneoptagelse		-	13.229
Pengestrømme vedrørende finansiering		-355	12.117
Ændring i likvider		-879	876
Likvider 01.07.2016		9.942	8.977
Valutakursregulering likvider		-824	89
Likvider 30.06.2017, indeholder kortfristet gæld til kreditinstitutter	4.1	8.239	9.942

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

Noteoplysninger, beskrivelse af regnskabspraksis og beskrivelse af væsentlige regnskabsmæssige skøn foretaget i forbindelse med regnskabsudarbejdelsen er opdelt i tre sektioner, der beskriver de forskellige dele af årsregnskabet, herunder de enkelte regnskabsposter. Opdelingen betyder, at anvendt regnskabspraksis, væsentlige regnskabsmæssige skøn og beløbsmæssige specifikationer og kommentarer præsenteres samlet for de enkelte områder og regnskabsposter.

Af overskuelighedshensyn er beskrivelser markeret således:

/ § Anvendt regnskabspraksis

/ ¶ Væsentlige regnskabsmæssige skøn

1.1 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen

/ § Anvendt regnskabspraksis

ChemoMetec A/S er et aktieselskab med hjemsted i Danmark.

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet for henholdsvis koncernen og ChemoMetec A/S aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for regnskabsklasse D (børsnoteret), jf. IFRS-bekendtgørelsen udstedt i henhold til årsregnskabsloven.

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet aflægges i danske kroner (DKK), der er præsenteringsvaluta for koncernens aktiviteter og den funktionelle valuta for moderselskabet.

Årsregnskabet aflægges med udgangspunkt i det historiske kostprisprincip, bortset fra hvor IFRS specifikt kræver anvendelse af dagsværdi, jf. den beskrevne praksis under de enkelte regnskabsposter. /

1.2 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen

/ ¶ Skøn og regnskabsmæssige vurderinger

I forbindelse med udarbejdelsen af årsrapporten foretager ledelsen en vurdering af, hvorledes årsrapporten skal præsenteres. Der lægges i den forbindelse afgørende vægt på, at indholdet skal have relevans for regnskabsbrugerne.

Ved præsentationen af årsregnskabet resultatopgørelse, balance, pengestrømsopgørelse og egenkapitalopgørelse vurderes det således, om der er behov for yderligere opdeling af regnskabsposter, eller om det er mere hensigtsmæssigt at aggregere beløb mv. for dermed at øge overskueligheden. Ved udarbejdelsen af tilhørende noter fokuseres der på, at indholdet er relevant for regnskabsbrugerne, og at noterne præsenteres på en overskuelig og informativ vis. Vurderingen, der foretages under hensyn til kravene i lovgivning, internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag samt den overordnede målsætning om, at årsregnskabet samlet set skal give et retvisende billede, har medført, at information, som ledelsen vurderer uvæsentlig, er udeladt af regnskabet. /

1.3 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag

/ § Anvendt regnskabspraksis

ChemoMetec har implementeret alle nye standarder og fortolkningsbidrag, som var gældende i EU på tidspunktet for regnskabsaflæggelsen. IASB har udgivet en række nye eller ændrede regnskabsstandarder og fortolkninger, som endnu ikke er trådt i kraft. ChemoMetec forventer at indarbejde de nye regnskabsstandarder i takt med, at de bliver obligatoriske.

IFRS 15 blev offentliggjort i maj 2014 og indeholder en femtrinmodel for indregning af omsætning fra kontrakter med kunder. I henhold til IFRS 15 skal omsætning indregnes med et beløb svarende til det vederlag, som en virksomhed forventer at modtage for overførsel af varer til en kunde. Standarden er godkendt af EU i oktober 2016 og træder i kraft for regnskabsår, der begynder

1. januar 2018 eller senere. ChemoMetec har foretaget en vurdering af IFRS 15 og en analyse af kontrakter med kunder. Analysen viser, at den nye standard ikke vil have nogen væsentlige indvirkning på regnskabet.

I januar 2016 udgav IASB den endelige version af IFRS 16 om leasing. Standarden, der gælder for regnskabsår med begyndelse den 1. januar 2019 eller senere, medfører betydelige ændringer i behandlingen af leasingaftaler, som i dag behandles som operationelle leasingkontrakter. Da ChemoMetec på tidspunktet for regnskabsaflæggelsen kun har ganske få operationelle leasingkontrakter forventes standarden ikke at få nogen væsentlig indvirkning på regnskabet.

Andre nye eller ændrede regnskabsstandarder og implementeringer forventes ikke at få nogen væsentlige indvirkning på regnskabet. /

1.4 Koncernregnskabet

/ § Anvendt regnskabspraksis

Koncernregnskabet omfatter ChemoMetec A/S (moderselskabet) og de virksomheder (dattervirksomheder), som kontrolleres af moderselskabet. Moderselskabet anses for at have kontrol, når det direkte eller indirekte ejer mere end 50% af stemmerettighederne eller på anden måde kan udøve eller faktisk udøve bestemmende indflydelse. /

1.5 Konsolideringsprincipper

/ § Anvendt regnskabspraksis

Koncernregnskabet udarbejdes på grundlag af regnskaber for ChemoMetec A/S og dets dattervirksomheder. Koncernregnskabet udarbejdes ved at sammenlægge regnskabsposter af ensartet karakter. De regnskaber, der anvendes til brug ved konsolideringen, udarbejdes i overensstemmelse med koncernens regnskabspraksis.

Ved konsolideringen elimineres koncerninterne indtægter og omkostninger, interne mellemværender og udbytter samt fortjenester og tab ved transaktioner mellem de konsoliderede virksomheder.

I koncernregnskabet indregnes dattervirksomhedernes regnskabsposter 100%. /

1.6 Omregning af fremmed valuta

/ § Anvendt regnskabspraksis

Transaktioner i anden valuta end den enkelte virksomheds funktionelle valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gæld og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagen og henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatet som finansielle poster. Materielle og immaterielle aktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta og måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs. Ikke-monetære poster, som omvurderes til dagsværdi, omregnes ved brug af valutakursen på omvurderingstidspunktet.

Ved indregning i koncernregnskabet af virksomheder, der aflægger regnskab i en anden funktionel valuta end danske kroner (DKK), omregnes resultatopgørelserne til gennemsnitlige valutakurser for året, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser. Balanceposterne omregnes til balancedagens valutakurser. Goodwill betragtes som tilhørende den pågældende overtagne virksomhed og omregnes til balancedagens kurs.

Valutakursdifferencer, der er opstået ved omregning af udenlandske virksomheders balanceposter ved årets begyndelse til balancedagens valutakurser og ved omregning af resultatopgørelser fra gennemsnitlige kurser til balancedagens valutakurser, indregnes i anden totalindkomst. Tilsvarende indregnes valutakursdifferencer, der er opstået som følge af ændringer, som er foretaget direkte i den udenlandske virksomheds egenkapital, også i anden totalindkomst. /

2. Driftsresultat

2.1 Segmentoplysninger

§ Anvendt regnskabspraksis

Segmentoplysningerne er udarbejdet i overensstemmelse med koncernens anvendte regnskabspraksis og følger koncernens interne ledelsesrapportering.

Baseret på den interne rapportering, der anvendes af ledelsen til vurdering af resultat og ressourceallokering, har virksomheden identificeret tre segmenter: Instrumenter, forbrugsvarer og andet, hvilket er i overensstemmelse med den måde, hvorpå aktiviteter organiseres og styres.

Segment	Beskrivelse
Instrumenter	Salg af instrumenter
Forbrugsvarer	Salg af engangscassetter, tællekamre og reagenser
Andet	Salg af målemoduler og tilbehør mv.

Koncernen benytter ikke systemer, der registrerer samtlige omkostninger pr. segment, hvorfor driftsresultaterne pr. segment er beregnet forholdsmæssigt ud fra den totale nettoomsætning. Når koncernens ledelse træffer beslutninger om ressourcefordeling mv., sker dette tilsvarende på grundlag af segmentopdelte omsætningstal, mens driftsresultatet altid vurderes under ét for alle segmenter.

	Nettoomsætning		Driftsresultat	
	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Segmentomsætning og -driftsresultat				
Instrumenter	47.993	45.635	5.579	8.511
Forbrugsvarer	39.340	35.594	4.351	6.639
Andet	2.996	4.003	489	747
I alt	90.329	85.232	10.419	15.897
Andre finansielle indtægter			12	-
Finansielle omkostninger			-1.779	-2.125
Resultat før skat			8.652	13.772

2. Driftsresultat (fortsat)**2.1 Segmentoplysninger (fortsat)**

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Segmentaktiver og -forpligtelser		
Instrumenter	45.195	23.015
Forbrugsvarer	35.250	17.951
Andet	3.964	33.340
Ikke fordelte aktiver	13.211	16.073
Aktiver i alt	97.620	90.379
Forpligtelser i alt		
Instrumenter	8.060	8.159
Forbrugsvarer	6.286	6.364
Andet	707	716
Ikke fordelte forpligtelser	18.190	18.291
Forpligtelser i alt	33.243	33.530

Omsætning fordelt på geografiske områder

	Danmark T.DKK	Europa T.DKK	USA/ Canada T.DKK	Øvrige T.DKK	I alt T.DKK
2016/17					
Instrumenter	1.166	18.186	19.214	9.427	47.993
Forbrugsvarer	3.176	13.917	16.629	5.618	39.340
Andet	260	1.398	862	476	2.996
	4.602	33.501	36.705	15.521	90.329
2015/16					
Instrumenter	2.418	16.832	19.748	6.637	45.635
Forbrugsvarer	3.848	12.571	14.653	4.522	35.594
Andet	1.463	1.211	814	515	4.003
	7.729	30.614	35.215	11.674	85.232

Omsætningen er baseret på kundernes hjemsted.

Oplysning om væsentlige kunder

Koncernen har ingen kunder, der tegner sig for mere end 5% af koncernens samlede nettoomsætning.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning

/ § Anvendt regnskabspraksis

Nettoomsætning ved salg af handelsvarer og fremstillede varer indregnes i resultatopgørelsen, når levering og risikoovergang til køber har fundet sted.

Nettoomsætningen måles til dagsværdien af det modtagne eller tilgodehavende vederlag. Hvis der er aftalt en rentefri kredit på betaling af det tilgodehavende vederlag, der strækker sig ud over den normale kredittid, beregnes dagsværdien af vederlaget ved at tilbagediskontere de fremtidige indbetalinger. Forskellen mellem dagsværdien og den nominelle værdi af vederlaget indregnes som en finansiel indtægt i resultatopgørelsen over den forlængede kredittid ved at anvende den effektive rentes metode.

Nettoomsætning opgøres eksklusiv moms, afgifter o.lign., der opkræves på vegne af tredjemand, og rabatter. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Varesalg	90.329	85.232
Andre ydelser	-	-
	90.329	85.232

2.3 Andre eksterne omkostninger

/ § Anvendt regnskabspraksis

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger til distribution, salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer mv.

Under andre eksterne omkostninger indregnes tillige forskningsomkostninger og omkostninger vedrørende udviklingsprojekter, der ikke opfylder kriterierne for indregning i balancen. /

2. Driftsresultat (fortsat)**2.4 Personalemkostninger****§ Anvendt regnskabspraksis**

Personalemkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til koncernens personale.

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Bestyrelseshonorar	40	20
Løn og gager	42.050	31.744
Andre omkostninger til social sikring	974	395
Øvrige personalemkostninger	1.114	1.020
	44.178	33.179
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	65	46

Bidragbaserede pensionsordninger

Koncernen har ikke indgået bidragbaserede eller ydelsesbaserede pensionsordninger med hverken medarbejdere eller ledelse.

Vederlag til ledelsesmedlemmer

Medlemmer af moderselskabets direktion og bestyrelse samt andre ledende medarbejdere er vederlagt således:

	Bestyrelse		Direktion		Andre ledende medarbejdere	
	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Bestyrelseshonorar	40	20	-	-	-	-
Løn og gager	-	-	1.923	2.440	-	-
Aktiebaseret vederlæggelse	-	-	-	-	-	-
	40	20	1.923	2.440	-	-

Særlige incitamentsprogrammer

Direktionen er omfattet af en bonusordning, der er afhængig af koncernens resultater. Bonusordningens omfang ligger indenfor rammerne af anbefalingerne for god selskabsledelse.

2. Driftsresultat (fortsat)**2.5 Finansielle poster****/ § Anvendt regnskabspraksis**

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på værdipapirer, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	12	-
	12	-
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	301	396
Renteomkostninger til kreditinstitutter	270	232
Renter finansiel leasing	40	83
Øvrige	456	494
Subtotal renter	1.067	1.205
Valutakursreguleringer	712	920
I alt	1.779	2.125

2.6 Skat**/ § Anvendt regnskabspraksis**

Årets skat, som består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatet med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst med den del, der kan henføres til poster henholdsvis direkte på egenkapitalen og i anden totalindkomst. Valutakursreguleringer af udskudt skat indregnes som en del af årets reguleringer af udskudt skat.

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

Ved beregning af årets aktuelle skat anvendes de på balancedagen gældende skattesatser og -regler.

Udskudt skat indregnes efter den balanceorienterede gælds metode af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, bortset fra udskudt skat på midlertidige forskelle, der er opstået ved enten første indregning af goodwill eller ved første indregning af en transaktion, der ikke er en virksomhedssammenslutning, og hvor den midlertidige forskel konstateret på tidspunktet for første indregning hverken påvirker det regnskabsmæssige resultat eller den skattepligtige indkomst.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Skat (fortsat)

Der indregnes udskudt skat af midlertidige forskelle forbundet med kapitalandele i dattervirksomheder og associerede virksomheder, medmindre moderselskabet har mulighed for at kontrollere, hvornår den udskudte skat realiseres, og det er sandsynligt, at den udskudte skat ikke vil blive udløst som aktuel skat inden for en overskuelig fremtid.

Den udskudte skat opgøres med udgangspunkt i henholdsvis den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv og afvikling af den enkelte forpligtelse.

Udskudt skat måles ved at anvende de skattesatser og -regler i de respektive lande, der – baseret på vedtagne eller i realiteten vedtagne love på balancedagen – forventes at gælde, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser eller -regler indregnes i resultatet, medmindre den udskudte skat kan henføres til transaktioner, der tidligere er indregnet direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst. I sidstnævnte tilfælde indregnes ændringen ligeledes direkte på egenkapitalen henholdsvis i anden totalindkomst.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettigede skattemæssige underskud, indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver til modregning i fremtidige positive skattepligtige indkomster. Det vurderes på hver balancedag, om det er sandsynligt, at der i fremtiden vil blive frembragt tilstrækkelig skattepligtig indkomst til, at det udskudte skatteaktiv vil kunne udnyttes. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	-	196
Ændring af udskudt skat	1.161	3.084
Regulering skat tidligere år	5	9
	1.166	3.289
 Specificeres således:		
Skat af årets resultat	1.166	3.289
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	1.166	3.289
 Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat (2015/16: 22,0%)	1.903	3.019
 Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede omkostninger i øvrigt	13	5
Effekt af nedsættelse af selskabsskatteprocenten på udskudt skat	-	274
Værdiregulering af skatteaktiv	-745	-
Regulering af skat tidligere år	-5	-9
	1.166	3.289
 Effektiv skatteprocent (%)	13	24

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
2. Driftsresultat (fortsat)		
2.6 Skat (fortsat)		
Aktuel skat	-	196
Ændring af udskudt skat	1.161	3.084
Regulering skat tidligere år	5	9
	1.166	3.289
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	1.166	3.289
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	1.166	3.289
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat (2015/16: 22,0%)	1.903	3.019
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede omkostninger i øvrigt	13	5
Effekt af nedsættelse af selskabsskatteprocenten på udskudt skat	-	274
Værdiregulering af skatteaktiv	-745	-
Regulering af skat tidligere år	-5	-9
	1.166	3.289
Effektiv skatteprocent (%)	13	24
2.7 Resultat pr. aktie		
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Resultat til koncernens aktionærer anvendt til beregning af resultat pr. aktie (T.DKK)	7.486	10.483
Resultat anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (T.DKK)	7.486	10.483
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-1.732.500	-1.732.500
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	15.669.979	15.669.979
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (stk.)	15.669.979	15.669.979
Resultat pr. aktie	0,48	0,67

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.1 Immaterielle aktiver

/ § Anvendt regnskabspraksis

Udviklingsprojekter vedrørende produkter og processer, der er klart definerede og identificerbare, indregnes som immaterielle aktiver, hvis det er sandsynligt, at produktet eller processen vil generere fremtidige økonomiske fordele til selskabet, og udviklingsomkostningerne ved det enkelte aktiv kan måles pålideligt.

Øvrige udviklingsomkostninger indregnes som omkostninger i resultatopgørelsen, når omkostningerne afholdes.

Udviklingsprojekter måles ved første indregning til kostpris. Kostprisen for udviklingsprojekter omfatter omkostninger, herunder gager og afskrivninger, der direkte kan henføres til udviklingsprojekterne, og som er nødvendige for at færdiggøre projektet, regnet fra det tidspunkt, hvor udviklingsprojektet første gang opfylder kriterierne for indregning som et aktiv.

Færdiggjorte udviklingsprojekter afskrives lineært over den forventede brugstid. Afskrivningsperioden udgør sædvanligvis 8 år. For udviklingsprojekter, der er beskyttet af immaterielle rettigheder, udgør den maksimale afskrivningsperiode restløbetiden for de pågældende rettigheder.

For regnskabsåret 2016/17 og frem indregnes et beløb svarende til de netto indregnede udviklingsomkostninger direkte i posten reserve for udviklingsomkostninger under egenkapitalen. Posten reduceres i takt med, at udviklingsomkostningerne afskrives.

Udviklingsprojekter nedskrives til eventuel lavere genindvindingsværdi, jf. afsnittet om nedskrivning nedenfor. Igangværende udviklingsprojekter testes minimum én gang årligt for værdiforringelse.

Erhvervede immaterielle rettigheder i form af patenter og licenser måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Løbende omkostninger til vedligeholdelse af patentrettigheder omkostningsføres, mens omkostninger til patentforlængelser aktiveres. Patenter afskrives lineært over den resterende patentperiode, og licenser afskrives over aftaleperioden. Hvis den faktiske brugstid er kortere end henholdsvis restløbetiden og aftaleperioden, afskrives over den kortere brugstid.

Erhvervede immaterielle rettigheder nedskrives til eventuel lavere genindvindingsværdi, jf. afsnittet om nedskrivning nedenfor. /

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

V Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Levetiden for selskabets immaterielle aktiver, og dermed afskrivningsperioden, er baseret på ledelsesmæssige skøn, og vurderingen heraf er derfor behæftet med en vis grad af usikkerhed.

I løbet af regnskabsåret har selskabets ledelse vurderet mulighederne for at genindvinde den regnskabsmæssige værdi af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter, der pr. 30. juni 2017 har en værdi på 27.627 t.kr. (30. juni 2016: 24.207 t.kr.), samt erhvervede patenter og licenser, der andrager 2.421 t.kr. pr. 30. juni 2017 (30. juni 2016: 2.002 t.kr.)

Udviklingsprojekterne forløber som forventet, og kundeundersøgelser har bekræftet ledelsens tidligere vurderinger af salgspotentialet for de pågældende produkter.

Selskabets ledelse har foretaget impairmenttest af selskabets immaterielle aktiver og disses bogførte værdi pr. 30. juni 2017, og har i den forbindelse ikke fundet indikationer på, at disse aktiver er værdiforringede.

I forbindelse med den gennemførte impairmenttest har selskabet anvendt en budgetperiode på 5 år og en vægtet gennemsnitlig kapitalomkostning (WACC) på 7,8%. Inden for markedssegmentet "Life science research og farmaceutisk produktion- og kvalitetskontrol", som blandt andet omfatter produkterne NC-200, NC-250, NC-3000 og Xcyto 5 og 10, forventes der en årlig omsætningsvækst fra 2019/20 på mellem 3 og 15%. Indtil regnskabsåret 2019/20 forventes en væsentlig højere årlig omsætningsvækst for nye produkter. |

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)**3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)**

	Færdig- gjorte udviklings- projekter T.DKK	Erhvervede patenter og licenser T.DKK	Igang- værende udviklings- projekter T.DKK
Kostpris 01.07.2016	44.894	13.788	18.865
Tilgang	-	1.234	6.314
Overførsler	1.141	-	-1.141
Kostpris 30.06.2017	46.035	15.022	24.038
Afskrivninger 01.07.2016	-39.552	-11.786	-
Årets afskrivninger	-2.894	-815	-
Afskrivninger 30.06.2017	-42.446	-12.601	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	3.589	2.421	24.038
Kostpris 01.07.2015	33.972	13.065	23.001
Tilgang	-	820	6.786
Afgang	-	-97	-
Overførsler	10.922	-	-10.922
Kostpris 30.06.2016	44.894	13.788	18.865
Afskrivninger 01.07.2015	-24.611	-10.919	-10.887
Årets afskrivninger	-4.054	-875	-
Afgang	-10.887	8	10.887
Årets afskrivninger	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2016	-39.552	-11.786	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2016	5.342	2.002	18.865

Af de aktiverede færdiggjorte udviklingsprojekter kan DKK 2,6 mio. henføres til NC-produkter og DKK 1,0 mio. til SCC-produkter (2015/16: DKK 5,3 mio. henføres til NC-produkter). Af de aktiverede igangværende udviklingsprojekter kan DKK 21,9 mio. henføres til Xcyto-produkter og DKK 2,1 mio. til øvrige udviklingsprojekter (2015/16: DKK 17,1 mio. henføres til Xcyto-produkter og DKK 1,8 mio. til øvrige udviklingsprojekter).

Afskrivningsperioden er 8 år efter ibrugtagning.

Der er i regnskabsårets løb udgiftsført DKK 3,8 mio. i forsknings- og udviklingsomkostninger (2015/16: 4,5 mio. kr.)

ChemoMetec har en aktiv patentstrategi, der sikrer opretholdelsen og opdatering af de immaterielle rettigheder til den udviklede teknologi. Der investeres løbende betydelige beløb i beskyttelse af disse rettigheder, og pr. 30. juni 2017 er den gennemsnitlige restløbetid på patentrettighederne 10 år (30.06.2016: 10 år).

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver

/ § Anvendt regnskabspraksis

Grunde og bygninger, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Der afskrives ikke på grunde.

Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen, omkostninger direkte tilknyttet anskaffelsen og omkostninger til klargøring af aktivet indtil det tidspunkt, hvor aktivet er klar til at blive taget i brug. For egenfremstillede aktiver omfatter kostprisen direkte og indirekte omkostninger til materialer, komponenter, underleverandører og lønninger. For finansielt leasede aktiver udgør kostprisen den laveste værdi af dagsværdien af aktivet og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse.

Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af materielle aktiver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden. Øvrige låneomkostninger resultatføres.

Afskrivningsgrundlaget er aktivets kostpris fratrukket restværdien. Restværdien er det forventede beløb, som vil kunne opnås ved salg af aktivet i dag efter fradrag af salgsomkostninger, hvis aktivet allerede havde den alder og var i den stand, som aktivet forventes at være i efter afsluttet brugstid. Kostprisen på et samlet aktiv opdeles i mindre bestanddele, der afskrives hver for sig, hvis brugstiden er forskellig.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Bygninger	40 år
Produktionsanlæg	5 år
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	2-5 år

Afskrivningsmetoder, brugstider og restværdier revurderes årligt.

Materielle aktiver nedskrives til genindvindingsværdi, hvis denne er lavere end den regnskabsmæssige værdi, jf. afsnit 3.3 om nedskrivninger. /

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)**3.2 Materielle aktiver (fortsat)**

	Grunde og bygninger T.DKK	Produktions- anlæg og maskiner T.DKK	Andre anlæg mv. T.DKK
Kostpris 01.07.2016	20.454	13.998	8.073
Tilgang	410	1.337	1.295
Afgang	-	-	-649
Kostpris 30.06.2017	20.864	15.335	8.719
Afskrivninger 01.07.2016	-451	-10.642	-5.959
Årets afskrivninger	-516	-843	-608
Afgang	-	-	525
Afskrivninger 30.06.2017	-967	-11.485	-6.042
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	19.897	3.850	2.677

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 1,3 mio.

	Grunde og bygninger T.DKK	Produktions- anlæg og maskiner T.DKK	Andre anlæg mv. T.DKK
Kostpris 01.07.2015	-	13.035	7.902
Tilgang	20.454	963	868
Afgang	-	-	-697
Kostpris 30.06.2016	20.454	13.998	8.073
Afskrivninger 01.07.2015	-	-9.892	-5.548
Årets afskrivninger	-451	-750	-571
Afgang til kostpris	-	-	160
Afskrivninger 30.06.2016	-451	-10.642	-5.959
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2016	20.003	3.356	2.115

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 1,5 mio.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Nedskrivning af materielle og immaterielle aktiver

§ Anvendt regnskabspraksis

De regnskabsmæssige værdier af materielle aktiver og immaterielle aktiver med bestemmelige brugstider vurderes årligt for indikationer på værdiforringelse, ud over det som udtrykkes ved afskrivninger. Hvis dette er tilfældet, opgøres aktivets genindvindingsværdi for at fastslå behovet for eventuel nedskrivning og omfanget heraf.

For igangværende udviklingsprojekter og immaterielle aktiver med ubestemmelige brugstider opgøres genindvindingsværdien årligt, uanset om der er konstateret indikationer på værdiforringelse.

Hvis aktivet ikke frembringer pengestrømme uafhængigt af andre aktiver, opgøres genindvindingsværdien for den mindste pengestrømsfrembringende enhed, som aktivet indgår i.

Genindvindingsværdien opgøres som den højeste værdi af aktivets henholdsvis den pengestrømsfrembringende enheds dagsværdi med fradrag af salgsomkostninger og kapitalværdien. Når kapitalværdien opgøres, tilbagediskonteres skønnede fremtidige pengestrømme til nutidsværdi ved at anvende en diskonteringsats, der afspejler dels aktuelle markedsvurderinger af den tidsmæssige værdi af penge og dels de særlige risici, der er tilknyttet henholdsvis aktivet og den pengestrømsfrembringende enhed, og som der ikke er reguleret for i de skønnede fremtidige pengestrømme.

Hvis henholdsvis aktivets og den pengestrømsfrembringende enheds genindvindingsværdi er lavere end den regnskabsmæssige værdi, nedskrives den regnskabsmæssige værdi til genindvindingsværdien.

Nedskrivninger indregnes i resultatopgørelsen. Ved eventuelle efterfølgende tilbageførsler af nedskrivninger som følge af ændringer i forudsætninger for den opgjorte genindvindingsværdi forhøjes henholdsvis aktivets og den pengestrømsfrembringende enheds regnskabsmæssige værdi til den korrigerede genindvindingsværdi, dog maksimalt til den regnskabsmæssige værdi, som aktivet eller den pengestrømsfrembringende enhed ville have haft, hvis nedskrivning ikke var foretaget. /

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Afskrivninger		
Erhvervede patenter og licenser	815	875
Færdiggjorte udviklingsprojekter	2.894	4.054
Bygninger	516	451
Produktionsanlæg	843	750
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	608	411
Tab/gevinst afhændelse	-230	190
	5.446	6.731

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.4 Udskudte skatteaktiver

Skatteaktiverne knytter sig til følgende poster og er opgjort ved en skattesats på 22,0%:

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Immaterielle anlægsaktiver	-5.541	-4.769
Materielle anlægsaktiver	-574	-219
Fremførbare underskud mv.	5.782	6.044
Andre regnskabsposter	417	96
Udskudte skatteaktiver 30.06.2017	84	1.152

Ledelsen har med udgangspunkt i en beregning af de førstkomende års forventede skattemæssige indkomster valgt at indregne den fulde værdi af de skattemæssige fremførbare underskud.

3.5 Varebeholdninger

/ § Anvendt regnskabspraksis

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealisationsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen for handelsvarer, råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Kostprisen for fremstillede varer omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på foralkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, fabriksbygninger og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til fabriksadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealisationsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektuere salget. /

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)**3.5 Varebeholdninger (fortsat)**

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Råvarer og hjælpematerialer	10.482	6.257
Fremstillede varer	2.832	1.287
	13.314	7.544
Heri indgår indirekte produktionsomkostninger med	184	193
Af den regnskabsmæssige værdi forventes T.DKK 0 at blive realiseret efter mere end 12 måneder.		
Årets nedskrivning af varebeholdninger indregnet i omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	70	66

3.6 Tilgodehavender**§ Anvendt regnskabspraksis**

Tilgodehavender omfatter tilgodehavender hos kunder samt andre tilgodehavender. Tilgodehavender indgår i kategorien udlån og tilgodehavender, der er finansielle aktiver med faste eller bestemmelige betalinger, som ikke er noteret på et aktivt marked, og som ikke er afledte finansielle instrumenter.

Tilgodehavender måles ved første indregning til dagsværdi og efterfølgende til amortiseret kostpris, der sædvanligvis svarer til nominal værdi med fradrag af nedskrivninger til imødegåelse af forventede tab. Nedskrivning foretages på såvel individuelt niveau som på porteføljeniveau direkte i tilgodehavender. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Tilgodehavender hos kunder		
Tilgodehavender hos kunder	14.623	15.079
Årets nedskrivninger indregnet i resultatopgørelsen under andre eksterne omkostninger	-212	-400

Alle tilgodehavender hos kunder forfalder inden for et år.

Der foretages direkte nedskrivninger af tilgodehavender, hvis værdien ud fra en individuel vurdering af de enkelte debitors betalingssevne er forringet, fx ved betalingsstandsning, konkurs e.l. Nedskrivningerne foretages til opgjort nettorealiseringsværdi. Den regnskabsmæssige værdi af tilgodehavender nedskrevet til nettorealiseringsværdi baseret på en individuel vurdering udgør T.DKK 6 (30.06.2016: T.DKK 499).

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.7 Egne aktier

/ § Anvendt regnskabspraksis

Anskaffelses- og afståelsessummer for egne aktier samt udbytte fra disse indregnes direkte på egenkapitalen under overført resultat.

Se også note 4.2 Aktiekapital. /

3.8 Hensatte forpligtelser

/ § Anvendt regnskabspraksis

Hensatte forpligtelser omfatter forventede omkostninger til garantiforpligtelser. Hensatte forpligtelser indregnes, når selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynlig, at indfrielsen af forpligtelsen vil medføre et forbrug af selskabets økonomiske ressourcer. Hensatte forpligtelser måles til nettorealisationsværdi. Hvis opfyldelse af forpligtelsen tidsmæssigt forventes at ligge langt ude i fremtiden, måles forpligtelsen til dagsværdi. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Garantihensættelser 01.07.2016	240	-
Periodens hensættelser	-24	240
Garantihensættelser 30.06.2017	216	240

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.9 Leasingforpligtelser

§ Anvendt regnskabspraksis

Leasingforpligtelser vedrørende finansielt leasede aktiver indregnes i balancen som gældsforpligtelser og måles på det tidspunkt, hvor kontrakten indgås, til laveste værdi af dagsværdien af det leasede aktiv og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse. Efter første indregning måles leasingforpligtelserne til amortiseret kostpris. Forskellen mellem nutidsværdien og den nominelle værdi af leasingydelse indregnes i resultatopgørelsen over kontraktens løbetid som en finansiell omkostning.

Leasingydelser vedrørende operationelle leasingaftaler indregnes lineært i resultatopgørelsen over leasingperioden.

Operationelle leasingforpligtelser

Der er indgået operationelle leasingkontrakter vedrørende leasing af biler. Leasingkontrakterne er uopsigelige i hele leasingperioden, og de samlede minimumsleje ydelser i henhold til de uopsigelige leasingkontrakter fordeler sig således:

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Inden for et år fra balancedagen	137	163
Mellem et og fem år fra balancedagen	274	57
Efter fem år fra balancedagen	-	-
	411	220
Minimumsleje ydelser indregnet i årets resultat	167	163

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Anvendt regnskabspraksis

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet, reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændringer i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb, udvikling, forbedring og salg mv. af immaterielle og materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i selskabets aktiekapital og omkostninger forbundet hermed, samt optagelse og indfrielse af lån, afdrag på rentebærende gæld, køb af egne aktier samt udbetaling af udbytte. Endvidere indregnes pengestrømme vedrørende finansielt leasede aktiver i form af betalte leasingydelse.

Pengestrømme i anden valuta end den funktionelle valuta indregnes i pengestrømsopgørelsen ved at anvende gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser for de enkelte dage.

Likvider omfatter alene likvide beholdninger. /

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-5.770	-1.068
Ændring i tilgodehavende hos kunder	456	-7.715
Ændring i andre tilgodehavender	98	4.009
Ændring i garantiforpligtelser	-24	240
Ændring i leverandørgæld	-505	1.918
Ændring i anden gæld	692	-489
	-5.053	-3.105
Likvider ultimo		
Likvide beholdninger	12.395	14.118
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	-4.156	-4.176
	8.239	9.942

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.2 Aktiekapital

Aktiekapitalen, som er fuldt indbetalt, består af 17.402.479 aktier a DKK 1. Aktierne er ikke opdelt i klasser.

	Antal aktier T.STK.	Aktie- kapital T.DKK
Aktiekapital 01.07.2016	17.402	17.402
Ændringer	-	-
Aktiekapital 30.06.2017	17.402	17.402

Bestyrelsen er bemyndiget til i perioden indtil 11. oktober 2017 i forbindelse med udstedelse af tegningsoptioner (warrants) til ledende medarbejdere at forhøje moderselskabets aktiekapital med op til nominelt DKK 1,0 mio. ad en eller flere gange.

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Egne aktier:		
Kostpris		
Kostpris 01.07.2016	7.141	7.141
Ændringer	-	-
Kostpris pr. 30.06.2017	7.141	7.141
Nominel værdi		
Nominel værdi 01.07.2016	1.733	1.733
Ændringer	-	-
Nominel værdi 30.06.2017	1.733	1.733
Antal		
Antal 01.07.2016	1.732.500	1.732.500
Ændringer	-	-
Antal 30.06.2017	1.732.500	1.732.500
Procent af aktiekapitalen		
Procent af aktiekapitalen 01.07.2016	10,0%	10,0%
Ændringer	0,0%	0,0%
Procent af aktiekapitalen 30.06.2017	10,0%	10,0%

Beholdningen af egne aktier blev erhvervet i regnskabsårene 2007/08 og 2014/15 bl.a. med henblik på sikring af eventuelle fremtidige aktieoptionsprogrammer. Bestyrelsen er bemyndiget af generalforsamlingen til at købe selskabets egne aktier op til 20% af selskabskapitalen.

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.3 Udbytte

§ Anvendt regnskabspraksis

Udbytte indregnes ved forslag under egenkapitalen og som en gældsforpligtelse på tidspunktet for vedtagelse på generalforsamlingen.

4.4 Finansielle forpligtelser

§ Anvendt regnskabspraksis

Finansielle gældsforpligtelser indregnes ved lånoptagelse til det modtagne provenu efter fradrag af afholdte transaktionsomkostninger. I efterfølgende perioder måles de finansielle forpligtelser til amortiseret kostpris, svarende til den kapitaliserede værdi ved anvendelse af den effektive rente, så forskellen mellem provenuet og den nominelle værdi indregnes i resultatopgørelsen over låneperioden.

Langfristede forpligtelser

Koncernens langfristede forpligtelser omfatter gæld til real- og andre kreditinstitutter.

Koncernen har indgået følgende langfristede lån:

	Valuta	Udløb	Rente	Regnskabs- mæssig værdi T.DKK	Dagsværdi T.DKK
Realkreditinstitutter	DKK	2035	Fast	11.414	11.792
Andre kreditinstitutter	DKK	2017	Variabel	5.000	5.000
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2021	Variabel	1.284	1.284
30.06.2017				17.698	18.076
Realkreditinstitutter	DKK	2035	Fast	11.524	11.823
Andre kreditinstitutter	DKK	2017	Variabel	5.000	5.000
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2016	Fast	144	144
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2017	Fast	101	103
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2021	Variabel	1.284	1.284
30.06.2016				18.053	18.354

Dagsværdien for fastforrentede leasingforpligtelser er opgjort til nutidsværdien af fremtidige afdrag- og rentebetalinger ved anvendelse af den aktuelle rentekurve udledt af aktuelle markedsrenter.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)**4.4 Finansielle forpligtelser (fortsat)**

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Gældsforpligtelserne fordeles således:		
Realkreditinstitutter		
Inden for et år fra balancedagen	486	462
Mellem et og fem år fra balancedagen	2.030	1.739
Efter fem år fra balancedagen	8.898	9.323
	11.414	11.524
Andre kreditinstitutter		
Inden for et år fra balancedagen	5.000	-
Mellem et og fem år fra balancedagen	-	5.000
Efter fem år fra balancedagen	-	-
	5.000	5.000
Leasingforpligtelser		
Inden for et år fra balancedagen	267	245
Mellem et og fem år fra balancedagen	1.017	1.284
Efter fem år fra balancedagen	-	-
	1.284	1.529
Gældsforpligtelser i alt	17.698	18.053
Gældsforpligtelserne er indregnet således i balancen:		
Langfristede gældsforpligtelser	11.945	17.346
Kortfristede gældsforpligtelser	5.753	707
	17.698	18.053
Dagsværdi	18.076	18.354
Anden gæld		
Skyldig løn, A-skat, sociale bidrag, feriepenge o.lign.	5.884	5.069
Skyldig moms	106	214
Øvrige	19	34
	6.009	5.317

Anden gæld forfalder inden for et år.

Den regnskabsmæssige værdi af anden gæld svarer til forpligtelsernes dagsværdi.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)**4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.**

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Kategorier af finansielle instrumenter		
Tilgodehavender hos kunder	14.623	15.079
Andre tilgodehavender	59	351
Likvide beholdninger	12.395	14.118
Udlån og tilgodehavender	27.077	29.548
Gæld til realkreditinstitutter	11.414	11.524
Finansielle leasingforpligtelser	1.284	1.529
Kreditinstitutter	9.156	9.176
Leverandørgæld	4.888	5.393
Modtagne forudbetalinger	-	155
Anden gæld	6.009	5.317
Finansielle forpligtelser, der måles til amortiseret kostpris	32.751	33.094

Politik for styring af finansielle risici

ChemoMetec er som følge af sin drift, investeringer og finansiering eksponeret over for markedsrisici i form af ændringer i valutakurser og renteniveau samt kreditrisici og likviditetsrisici. Koncernen opererer med en lav risikoprofil, således at valuta-, rente-, og kreditrisici kun opstår med udgangspunkt i kommercielle forhold. Det er koncernens politik ikke at foretage aktiv spekulation i finansielle risici.

Styringen af ChemoMetecs finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til en af bestyrelsens vedtagne politik og instruks, der fastsætter retningslinjer og rammer for selskabets finansielle transaktioner.

ChemoMetec anvender ikke afledte finansielle instrumenter i sin risikostyring.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici

Koncernens valutarisici afdækkes primært ved at afpasse indbetalinger og udbetalinger i samme valuta. Forskellen mellem indbetalinger og udbetalinger i samme valuta er udtryk for en valutarisiko, som ikke er afdækket. Langt størstedelen af positionerne er i EUR, USD og GBP.

Renterisici

ChemoMetecs renterisici knytter sig til forvaltningen af selskabets likvide midler og finansiering. Overskydende likviditet placeres på indlånskonti hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Finansieringen er optaget i en kombination af både fast- og variabel forrentede lån, jf. note 4.4.

Likviditetsrisici

Det er koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetsstrækket.

Overskydende likviditet placeres på indlåns- eller aftalekonti under hensyntagen til det forventede likviditetsbehov. Placeringen af likviditet sker alene hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Kreditrisici

Koncernens politik for påtagelsen af kreditrisici betyder, at nye kunder i lande udenfor EU og Nordamerika kreditvurderes individuelt. Udviklingen i koncernens debitorer overvåges løbende som en del af finansafdelingens fokusområder.

Der er samlet foretaget nedskrivninger på DKK 0,6 mio. pr. 30. juni 2017 (2015/16: DKK 0,4 mio.). Der er endvidere kun realiseret ikke væsentlige tab i regnskabsåret.

Valutarisici vedrørende indregnede aktiver og forpligtelser

Koncernen har ikke indgået afledte finansielle instrumenter til sikring af indregnede finansielle aktiver og forpligtelser.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

	Likvider og værdi- papirer T.DKK	Tilgode- havender T.DKK	Gælds- forplig- telser T.DKK	Usikret netto- position T.DKK	Tab før skat v. 10% styrkelse af DKK T.DKK	Gevinst før skat v. 10% svækkelse af DKK T.DKK
EUR	1.650	7.880	382	9.148	-915	915
USD	3.318	5.277	158	8.437	-844	844
GBP	51	765	9	807	-81	81
30.06.2017	5.019	13.922	549	18.392	-1.840	1.840
EUR	760	6.047	55	6.752	-675	675
USD	1.606	7.227	19	8.814	-881	881
GBP	139	696	5	830	-83	83
30.06.2016	2.505	13.970	79	16.396	-1.639	1.639

Renterisici vedr. finansiering

Koncernen har rentebærende finansielle aktiver og forpligtelser og er som følge heraf udsat for renterisici. Om koncernens finansielle aktiver og finansielle forpligtelser kan angives følgende aftalemæssige rentetilpasnings- eller udløbstidspunkter afhængig af hvilken dato, der falder først, samt hvor stor en andel af de rentebærende aktiver og forpligtelser, der er fastforrentede.

Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt

	Inden for et år T.DKK	Mellem to og fem år T.DKK	Efter fem år T.DKK	I alt T.DKK	Heraf fast- forrentet T.DKK	Gennem- snitlig varighed år
Bankindeståender	12.395	-	-	12.395	-	-
Gæld til realkreditinstitutter	-486	-2.030	-8.898	-11.414	-11.414	19
Kreditinstitutter	-9.156	-	-	-9.156	-	1
Leasingforpligtelser	-267	-1.017	-	-1.284	-	4
30.06.2017	2.486	-3.579	-8.366	-9.459	-11.414	
Bankindeståender	14.118	-	-	14.118	-	-
Gæld til realkreditinstitutter	-462	-1.739	-9.323	-11.524	-11.524	20
Kreditinstitutter	-4.176	-5.000	-	-9.176	-	1
Leasingforpligtelser	-245	-1.284	-	-1.529	-245	4
30.06.2016	9.235	-8.023	-9.323	-8.111	-11.769	

Udsving i renteniveauet påvirker alene koncernens variabelt forrentede bankindeståender og -gæld samt realkreditlån. Stigninger eller fald i renteniveauet i forhold til balancedagens renteniveau vurderes udetydelige i forhold til selskabets finansielle stilling og resultat.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Likviditetsrisiko

Forfaldstidspunkter for finansielle forpligtelser er specificeret nedenfor fordelt på de tidsmæssige intervaller, der anvendes i koncernens likviditetsstyring. De specificerede beløb repræsenterer de beløb, der forfalder til betaling inklusive renter mv.

Koncernen har ingen afledte finansielle instrumenter.

Ikke-afledte finansielle forpligtelser

	Under 6 måneder	Mellem 6 og 12 måneder	Mellem et og fem år	Efter fem år	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Gæld til realkreditinstitutter	243	243	2.562	8.366	11.414
Kreditinstitutter	5.150	4.006	-	-	9.156
Leasingforpligtelser	121	124	1.039	-	1.284
Leverandørgæld	4.888	-	-	-	4.888
Anden gæld	6.009	-	-	-	6.009
30.06.2017	16.411	4.373	3.601	8.366	32.751
Gæld til realkreditinstitutter	231	231	1.739	9.323	11.524
Kreditinstitutter	361	3.815	5.000	-	9.176
Leasingforpligtelser	122	123	1.284	-	1.529
Leverandørgæld	5.393	-	-	-	5.393
Anden gæld	5.317	-	-	-	5.317
30.06.2016	11.424	4.169	8.023	9.323	32.939

Kreditrisici

Den primære kreditrisiko i koncernen er relateret til tilgodehavender fra salg af varer og tjenesteydelser. Koncernens kunder er hovedsageligt større selskaber i EU og USA, og koncernen har ikke væsentlige risici vedrørende enkelte kunder eller samarbejdspartnere.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)**4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)**

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Ikke nedskrevne uforfaldne tilgodehavender fordeler sig således:		
Danmark	1.068	562
Europa	6.184	3.468
USA/Canada	3.221	2.140
Øvrige	314	143
	10.787	6.313
Forfaldne ikke-nedskrevne tilgodehavender fordeler sig således:		
Forfaldne med op til en måned	2.552	3.666
Forfaldne mellem en og tre måneder	817	2.281
Forfaldne mellem tre og seks måneder	1.086	2.819
Forfaldne over seks måneder	-	-
	4.455	8.766

Forfaldne nedskrevne tilgodehavender udgør pr. 30. juni 2017 T.DKK 619, hvoraf der er nedskrevet T.DKK 612. (Pr. 30. juni 2016 T.DKK 400, hvoraf der er nedskrevet T.DKK 400).

Den maksimale kreditrisiko knyttet til tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser svarer til den regnskabsmæssige værdi.

4.6 Optimering af kapitalstruktur

Koncernens ledelse vurderer løbende, om selskabets kapitalstruktur er i overensstemmelse med selskabets og aktionærernes interesser. Det overordnede mål er at sikre en kapitalstruktur, som understøtter en langsigtet økonomisk vækst og samtidig maksimerer afkastet til selskabets interessenter ved en optimering af forholdet mellem egenkapital og gæld. Selskabets overordnede strategi er uændret i forhold til sidste år.

Koncernens kapitalstruktur består af finansielle leasingforpligtelser, gæld til kreditinstitutter og realkredit, likvide beholdninger og egenkapital, herunder aktiekapital og overført resultat.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansiell gearing

Bestyrelsen gennemgår kapitalstrukturen to gange årligt i forbindelse med aflæggelse af halvårsrapporter og årsrapporter. Som en del af denne gennemgang vurderer bestyrelsen kapitalomkostninger og de risici, der er forbundet med de enkelte typer af kapital.

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Den finansielle gearing kan pr. balancedagen opgøres således:		
Gæld til realkredit	11.414	11.524
Kreditinstitutter	9.156	9.176
Finansielle leasingforpligtelser	1.284	1.529
Likvide beholdninger	-12.395	-14.118
	9.459	8.111
Egenkapital	64.377	56.849
Finansiell gearing	0,1	0,1

Koncernen har ingen specifik målsætning for størrelsen af den finansielle gearing.

Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaftaler.

5. Øvrige noter

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens "Anbefalinger & Nøgletal 2015".

Nøgletal	Beregningsformel	Bemærkninger
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	$\frac{\text{EBIT} * 100}{\text{Nettoomsætning}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter.
Afkast af investeret kapital eksklusiv goodwill (%)	$\frac{\text{EBITA} * 100}{\text{Gns. investeret kapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast af den investerede kapital gennem de driftsmæssige aktiviteter.
Egenkapitalforrentning (%)	$\frac{\text{Moderselskabets andel af årets resultat} * 100}{\text{Moderselskabets gns. andel af koncernegenkapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast til moderselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag.
Finansiell gearing	$\frac{\text{Nettorentebærende gæld}}{\text{Egenkapital i alt}}$	Nøgletallet er udtryk for den finansielle gearing forstået som virksomhedens følsomhed overfor udsving i renteniveau mv. En høj finansiell gearing er alt andet lige udtryk for en relativt høj finansiell risiko.

Beregning af resultat pr. aktie og resultat pr. aktie, udvandet, er specificeret i afsnit 2.6.

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) er defineret som driftsresultat.

Investeret kapital er defineret som nettoarbejds kapital tillagt den regnskabsmæssige værdi af materielle og immaterielle langfristede aktiver, og fratrukket andre hensatte forpligtelser og langfristede driftsmæssige forpligtelser.

Nettorentebærende gæld er defineret som rentebærende forpligtelser, herunder skyldig selskabsskat, fratrukket rentebærende aktiver, herunder likvide beholdninger og tilgodehavende selskabsskat.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.2 Pantsætninger

Til sikkerhed for gæld til realkreditinstitutter, DKK 11,4 mio., er der givet pant i grunde og bygninger, der udgør DKK 19,9 mio. pr. 30. juni 2017 (2015/16: DKK 11,5 mio. / DKK 20,0 mio.).

Til sikkerhed for gæld til kreditinstitutter, der udgør DKK 9,1 mio. pr. 30. juni 2017, er der givet virksomhedspant i moderselskabet (2015/16: DKK 9,2 mio.).

5.3 Eventualforpligtelser

Koncernen er ikke bekendt med krav eller trusler om krav mod koncernen.

5.4 Patentrettigheder

En naturlig del af koncernens udviklingsaktiviteter er patentering af færdigudviklede teknologier og produkter.

Der verserer på balancedagen en indsigelsessag i forbindelse med et afdelt patent udstedt i tre europæiske lande.

Et for ChemoMetec negativt udfald af indsigelsessagen har ingen negativ økonomisk betydning for selskabet, da patentet ikke vedrører et markedsområde.

5.5 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Lovpligtig revision	306	391
Andre ydelser	41	39
	347	430

5. Øvrige noter (fortsat)

5.6 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse

Nærtstående parter med betydelig indflydelse omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj 31%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Koncernen har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøgle- personer i ledelsen	Andre nært- stående parter	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2016/17			
Køb af tjenesteydelser	119	-	119
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	1.923	-	1.923
Gældsposter pr. 30. juni 2017	350	-	350
2015/16			
Køb af tjenesteydelser	385	-	385
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	2.460	-	2.460
Gældsposter pr. 30. juni 2016	900	-	900

Koncernen har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærstående parter udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem. Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.

5.7 Aktionærforhold

For en beskrivelse af væsentlige aktionærer mv. henvises til afsnittet "Aktionærforhold" under ledelsens beretning.

5.8 Begivenheder efter balancedagen

Der ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten.

5.9 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Bestyrelsen har på bestyrelsesmødet den 19.09.2017 godkendt nærværende årsrapport til offentliggørelse.

Årsrapporten forelægges ChemoMetec A/S' aktionærer til godkendelse på den ordinære generalforsamling den 12.10.2017.

Moderselskabsregnskab 2016/17

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance pr. 30. juni 2017

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen*
- 1.2 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.3 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag*

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger*
- 2.2 Nettoomsætning *
- 2.3 Andre eksterne omkostninger*
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Finansielle poster
- 2.6 Skat
- 2.7 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver*
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Nedskrivning af materielle og immaterielle anlægsaktiver*
- 3.4 Udskudte skatteaktiver*
- 3.5 Varebeholdninger*
- 3.6 Tilgodehavender*
- 3.7 Egne aktier*
- 3.8 Hensatte forpligtelser*
- 3.9 Leasingforpligtelser*
- 3.10 Kapitalandele i dattervirksomheder

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital*
- 4.3 Udbytte*
- 4.4 Finansielle forpligtelser*
- 4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.*
- 4.6 Optimering af kapitalstruktur*
- 4.7 Finansiell gearing*

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner*
- 5.2 Pantsætninger*
- 5.3 Eventualforpligtelser*
- 5.4 Patentrettigheder*
- 5.5 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor*
- 5.6 Nærtstående parter
- 5.7 Aktionærforhold*
- 5.8 Begivenheder efter balancedagen*
- 5.9 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse*

* Der henvises til den tilsvarende note i koncernregnskabet

Totalindkomstopgørelse

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	90.329	85.232
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		5.953	2.872
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-5.770	-1.069
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-10.012	-14.293
Bruttoresultat		80.500	72.742
Andre eksterne omkostninger	2.3	-32.539	-22.245
Personaleomkostninger	2.4	-35.574	-28.181
Af- og nedskrivninger	3.3	-5.596	-6.612
Resultat af primær drift (EBIT)		6.791	15.704
Andre finansielle indtægter	2.5	111	194
Finansielle omkostninger	2.5	-1.961	-2.102
Resultat før skat		4.941	13.796
Skat af årets resultat	2.6	-1.068	-3.264
Årets resultat og totalindkomst		3.873	10.532
Forslag til disponering			
Overført til næste år		3.873	10.532
		3.873	10.532
Resultat pr. aktie (EPS)	2.7		
Resultat pr. aktie a DKK 1 - EPS Basic (DKK)		0,25	0,67
Udvandet resultat pr. aktie a DKK 1 - EPS-D (DKK)		0,25	0,67

Balance pr. 30. juni 2017

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		3.589	5.342
Erhvervede patenter og licenser		2.421	2.002
Igangværende udviklingsprojekter		24.038	18.865
Immaterielle aktiver	3.1	30.048	26.209
Grunde og bygninger		19.897	20.003
Produktionsanlæg og maskiner		3.850	3.356
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		2.438	2.036
Materielle aktiver	3.2	26.185	25.395
Kapitalandele i dattervirksomheder	3.10	376	338
Deposita		-	19
Finansielle aktiver		376	357
Udskudte skatteaktiver	3.4	84	1.152
Langfristede aktiver		56.693	53.113
Varebeholdninger	3.5	13.314	7.544
Tilgodehavender hos kunder	3.6	14.623	15.079
Tilgodehavende hos dattervirksomheder		1.143	3.943
Andre tilgodehavender		10	30
Periodeafgrænsningsposter		607	433
Tilgodehavender		16.383	19.485
Likvide beholdninger		11.029	13.361
Kortfristede aktiver		40.726	40.390
Aktiver		97.419	93.503

Balance pr. 30. juni 2017

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Reserve for udviklingsomkostninger		5.794	-
Overført resultat		41.090	43.011
Egenkapital		64.286	60.413
Andre hensatte forpligtelser	3.8	216	240
Gæld til realkreditinstitutter		10.928	11.062
Kreditinstitutter		-	5.000
Leasinggæld		1.017	1.284
Langfristede forpligtelser	4.4	12.161	17.586
Kortfristet del af langfristet gæld	4.4	5.753	707
Kreditinstitutter		4.156	4.176
Leverandørgæld		4.728	4.898
Gæld til dattervirksomheder		472	107
Periodeafgrænsningsposter		-	155
Selskabsskat		184	184
Anden gæld	4.4	5.679	5.277
Kortfristede forpligtelser		20.972	15.504
Forpligtelser		33.133	33.090
Passiver		97.419	93.503
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.9		

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital T.DKK	Overført resultat T.DKK	Reserve for udvik- lingsom- kostninger T.DKK	I alt T.DKK
Egenkapital 01.07.2016	17.402	43.011	-	60.413
Resultat og totalindkomst for regnskabsåret	-	3.873	-	3.873
Overført i året	-	-5.794	5.794	-
Egenkapital 30.06.2017	17.402	41.090	5.794	64.286

	Aktie- kapital T.DKK	Overført resultat T.DKK	Reserve for udvik- lingsom- kostninger T.DKK	I alt T.DKK
Egenkapital 01.07.2015	17.402	32.479	-	49.881
Resultat og totalindkomst for regnskabsåret	-	10.532	-	10.532
Egenkapital 30.06.2016	17.402	43.011	-	60.413

Pengestrømsopgørelse

	Note	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		6.791	15.704
Af- og nedskrivninger		5.596	6.302
Ændring i driftskapital	4.1	-2.286	-893
Modtagne finansielle indtægter		111	194
Betalte finansielle omkostninger		-1.067	-2.102
Pengestrømme vedrørende drift		9.145	19.205
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-2.786	-22.285
Salg af materielle anlægsaktiver		47	572
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-7.548	-7.606
Salg af immaterielle anlægsaktiver		-	89
Afgang finansielle anlægsaktiver		19	796
Tilgang finansielle anlægsaktiver		-38	-
Pengestrømme vedrørende investeringer		-10.306	-28.434
Afdrag på leasinggæld		-245	-672
Afdrag på langfristet gæld		-110	-440
Provenu ved låneoptagelse		-	13.229
Pengestrømme vedrørende finansiering		-355	12.117
Ændring i likvider		-1.516	2.888
Likvider 01.07.2016		9.185	6.297
Valutakursregulering likvider		-796	-
Likvider 30.06.2017, indeholder kortfristet gæld til kreditinstitutter	4.1	6.873	9.185

Noter

2. Driftsresultat

2.4 Personalemkostninger

§ Anvendt regnskabspraksis

Personalemkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til selskabets personale. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Bestyrelseshonorar	40	20
Løn og gager	34.560	27.491
Andre omkostninger til social sikring	24	90
Øvrige personalemkostninger	950	580
	35.574	28.181
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	53	41

Bidragbaserede pensionsordninger

Selskabet har ikke indgået bidragbaserede eller ydelsesbaserede pensionsordninger med hverken medarbejdere eller ledelse.

Vederlag til ledelsesmedlemmer

Medlemmer af selskabets direktion og bestyrelse samt andre ledende medarbejdere er vederlagt således:

	Bestyrelse		Direktion		Andre ledende medarbejdere	
	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Bestyrelseshonorar	40	20	-	-	-	-
Løn og gager	-	-	1.923	2.440	-	-
Aktiebaseret vederlæggelse	-	-	-	-	-	-
	40	20	1.923	2.440	-	-

Særlige incitamentsprogrammer

Der eksisterer ved udgangen af regnskabsåret 2016/17 ingen udestående warrants (tegningsrettigheder) eller lignende til selskabets medarbejdere, tidligere medarbejdere samt ledelsesmedlemmer.

Direktionen er omfattet af en bonusordning, der er afhængig af selskabets resultater. Bonusordningens omfang ligger indenfor rammerne af anbefalingerne for god selskabsledelse.

2. Driftsresultat

2.5 Finansielle poster

/ § Anvendt regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på værdipapirer, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta. /

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	111	194
	111	194
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	301	396
Renteomkostninger til kreditinstitutter	270	231
Renter finansiel leasing	40	83
Øvrige	456	494
Subtotal renter	1.067	1.204
Valutakursreguleringer	894	898
I alt	1.961	2.102

2. Driftsresultat

2.6 Skat

§ Anvendt regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 2.6. /

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	-	184
Ændring af udskudt skat	1.100	3.084
Regulering skat tidligere år	-32	-4
	1.068	3.264
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	1.068	3.264
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	1.068	3.264
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat (2015/16: 22,0%)	1.087	3.035
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede omkostninger i øvrigt	13	5
Effekt af nedsættelse af selskabsskatteprocenten på udskudt skat	-	274
Værdiregulering af skatteaktiv	-	-
Regulering af skat tidligere år	-32	-50
	1.068	3.264
Effektiv skatteprocent (%)	22%	24%

2. Driftsresultat

2.7 Resultat pr. aktie

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Resultat til selskabets aktionærer anvendt til beregning af resultat pr. aktie (T.DKK)	3.873	10.532
Resultat anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (T.DKK)	3.873	10.532
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-1.732.500	-1.732.500
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	15.669.979	15.669.979
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie, udvandet (stk.)	15.669.979	15.669.979
Resultat pr. aktie	0,25	0,67

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.2 Materielle aktiver

§ Anvendt regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 3.2. /

	Grunde og bygninger T.DKK	Produktions- anlæg og maskiner T.DKK	Andre anlæg mv. T.DKK
Kostpris 01.07.2016	20.454	13.998	7.478
Tilgang	410	1.337	1.039
Afgang	-	-	-55
Kostpris 30.06.2017	20.864	15.335	8.462
Afskrivninger 01.07.2016	-451	-10.642	-5.442
Årets afskrivninger	-516	-843	-590
Afgang	-	-	8
Afskrivninger 30.06.2017	-967	-11.485	-6.024
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	19.897	3.850	2.438

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 1,3 mio.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.2 Materielle aktiver

	Grunde og bygninger T.DKK	Produktions- anlæg og maskiner T.DKK	Andre anlæg mv. T.DKK
Kostpris 01.07.2015	-	13.176	7.307
Tilgang	20.454	963	868
Afgang til kostpris	-	-141	-697
Kostpris 30.06.2016	20.454	13.998	7.478
Afskrivninger 01.07.2015	-	-9.892	-5.270
Årets afskrivninger	-451	-750	-172
Afgang	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2016	-451	-10.642	-5.442
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2016	20.003	3.356	2.036

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 1,5 mio.

3.10 Kapitalandele i dattervirksomheder

§ Anvendt regnskabspraksis

Kapitalandele i dattervirksomheder måles til kostpris i moderselskabets årsregnskab.

Hvis kostprisen overstiger kapitalandelens genindvindingsværdi, nedskrives til denne lavere værdi, jf. afsnit 3.3 om nedskrivning i koncernregnskabet. Hvis der udloddes mere i udbytte, end der samlet set er indtjent i virksomheden siden moderselskabets erhvervelse af kapitalandelene, anses dette som en indikation på værdiforringelse, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor.

Ved salg af kapitalandele i dattervirksomheder opgøres fortjeneste eller tab som forskellen mellem den regnskabsmæssige værdi af de solgte kapitalandele og dagsværdien af salgsprovenuet. /

	2016/17 T.DKK	2015/16 T.DKK
Kostpris 01.07.2016	338	152
Tilgang ved køb af kapitalandele	38	186
Kostpris 30.06.2017	376	338
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2017	376	338

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.10 Kapitalandele i dattervirksomheder (fortsat)

Dattervirksomheder består af følgende:

	Hjemsted	Ejerandel		Andel af stemmerettigheder	
		30.06.2017	30.06.2016	30.06.2017	30.06.2013
		%	%	%	%
ChemoMetec Inc.	USA	100	100	100	100
ChemoMetec GmbH	Tyskland	100	100	100	100
ChemoMetec SAS	Frankrig	100		100	

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Anvendt regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 4.1. /

	2016/17	2015/16
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-5.770	-1.068
Ændring i tilgodehavende hos kunder	456	-7.715
Ændring i andre tilgodehavender	20	4.026
Ændring i mellemregninger med datterselskaber	2.800	2.379
Ændring i garantiforpligtelser	-24	240
Ændring i leverandørgæld	-170	1.523
Ændring i anden gæld	402	-278
	-2.286	-893
Likvider ultimo		
Likvidebeholdninger	11.029	13.361
Kortfristet gæld til kreditinstitutter	-4.156	-4.176
	6.873	9.185

5. Øvrige noter

5.6 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj 31%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Selskabet har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøgle- personer i ledelsen	Datter- selskaber	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2016/17			
Køb af tjenesteydelser og management fee	119	15.657	15.776
Renteindtægter	-	100	100
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	1.923	-	1.923
Gældsposter pr. 30. juni 2017	350	-	350
Mellemregninger med datterselskaber, netto	-	671	671
2015/16			
Køb af tjenesteydelser og management fee	385	7.892	8.277
Renteindtægter	-	194	194
Vederlag mv., jf. afsnit 2.4	2.460	-	2.460
Gældsposter pr. 30. juni 2016	900	-	900
Mellemregninger med datterselskaber, netto	-	3.836	3.836

Selskabet har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.



ChemoMetec A/S

Gydevang 43

DK-3450 Allerød

Denmark

Phone (+45) 48 13 10 20

Fax (+45) 48 13 10 21

www.chemometec.com

contact@chemometec.com

CVR. nr. 19 82 81 31