



chemometec

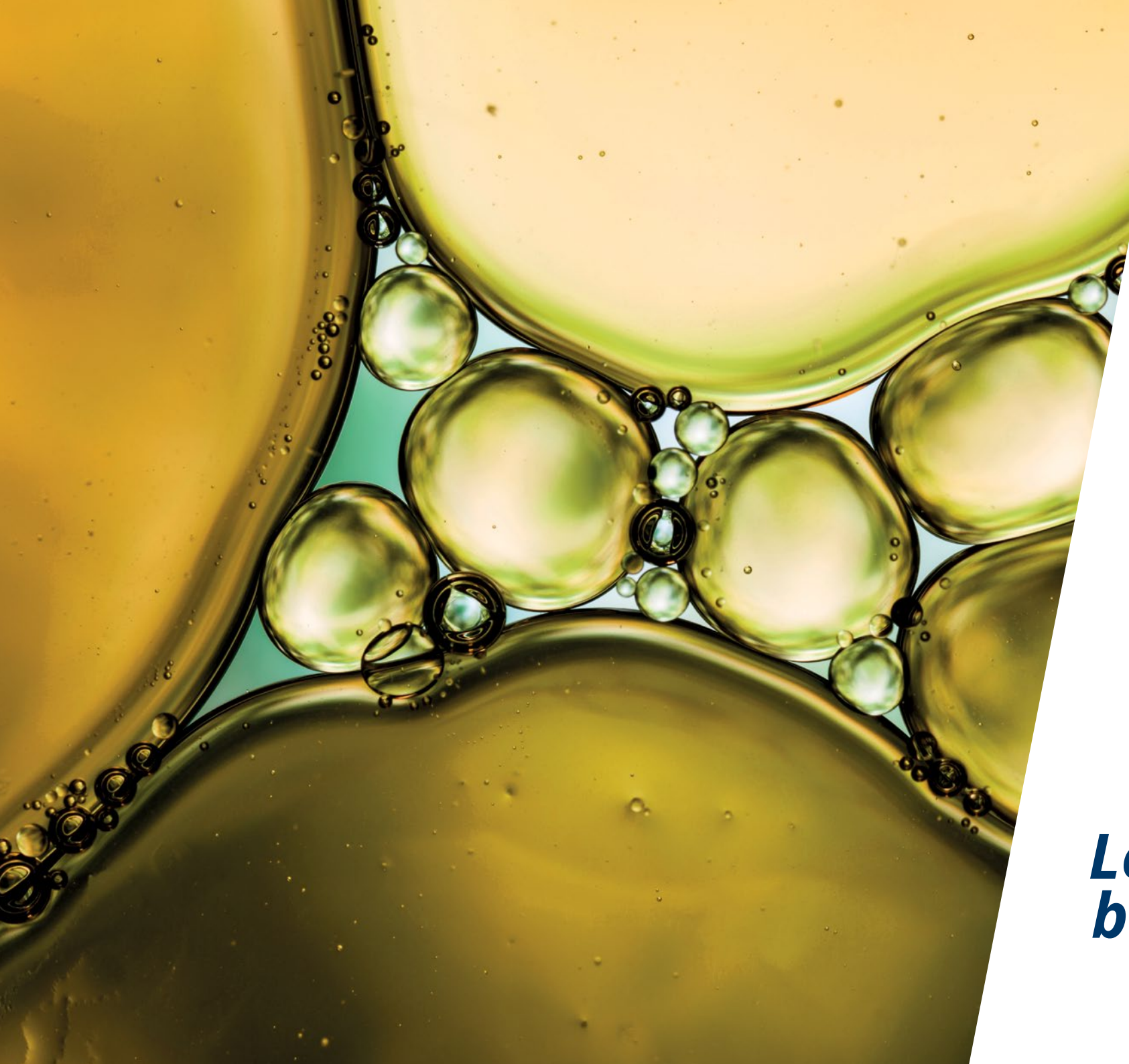
Årsrapport 2018/19

*ChemoMetec tilbyder højkvalitetsudstyr
til celledælling og celleanalyse inden for
blandt andet life science research og
udvikling og produktion af lægemidler.*



Indhold

3	Ledelsens beretning
4	ChemoMetec kort fortalt
5	ChemoMetecs forretningsmodel
6	ChemoMetecs produkter
8	Hovedpunkter
10	Hoved- og nøgletal
12	CEO letter – Fokus på at udnytte vækstmuligheder
14	Udviklingen i 2018/19
32	Regnskabsberetning
34	Forventninger til 2019/20
35	Risikostyring
37	Samfundsansvar
39	Selskabsledelse
41	Bestyrelse og direktion
42	Aktionærforhold
44	Påtegninger
44	Ledelsespåtegning
45	Den uafhængige revisors erklæringer
48	Regnskab
49	Koncernregnskab
75	Moderselskabsregnskab



***Ledelsens
beretning***

ChemoMetec kort fortalt

ChemoMetec er specialiseret inden for udvikling, produktion og salg af højkvalitets analyseudstyr, som anvendes til tælling og analyse af celler inden for en lang række områder. Vores analyseinstrumenter er baseret på en patenteret, unik teknologiplatform, som sikrer en høj kvalitet af analyseresultater, driftssikkerhed, omkostningseffektivitet og enkel brug.

Vores teknologi og produkter

Vores kerneteknologi består i at fotografere en præpareret væskeprøve gennem et specialudviklet mikroskop og derefter gennemføre en automatisk tælling og/eller analyse af cellerne ved hjælp af digital billedbehandling. Denne teknologi giver mulighed for at tælle og analysere et stort antal celler med særdeles høj præcision og til konkurrencedygtige priser.

Analyseudstyr fra ChemoMetec består primært af analyseinstrumenter og dertil hørende engangsartikler (kassetter i plast og tællekamre af glas), hvori celleprøven præpareres og opbevares under måling.

Vi arbejder løbende med videreudviklingen af vores teknologiplatform og med at styrke den samlede palet af løsninger, som vi tilbyder vores kunder. Lanceringen af NC-202, som er en opgraderet version af vores mest sælgende analyseinstrument NC-200, forventes at ske i september 2019. Samtidig har vi i 2018/19 fortsat udviklingen af Xcyto 5 og 10 samt XcytoMatic, som er et celledælingsinstrument med høj analysekapacitet.

Vores kunder

Vores analyseudstyr sælges til en stadig større gruppe af kunder inden for blandt andet cellebaseret immunterapi, cancer- og stamcelleforskning, udvikling og produktion af lægemidler samt produktions- og kvalitetskontrol af en række produkter som øl, dyresæd og mælk. Den stigende efterspørgsel efter vores løsninger er ikke mindst drevet af generelt større fokus på processer og compliance i forbindelse med forskning, udvikling og produktion inden for vores forskellige kundegrupper.

Vi har over en årrække opbygget stærke og langvarige relationer til vigtige kundegrupper, og vi arbejder tæt sammen med vores kunder og eksperter inden for celledælling- og analyse med henblik på at udvikle vores tekniske ekspertise og tilpasse vores løsninger til kundernes behov.

Vores mål er løbende at styrke serviceringen af vores kunder – både via vores lokale organisationer, som er blevet væsentligt udvidet over de seneste år, og ved at tilbyde nye og bredere løsninger, der supporterer og forenkler kundernes arbejde.

Fakta

97% af vores omsætning eksporteres, og vi sælger vores analyseudstyr i mere end 100 lande.

Vores hovedkontor er i Allerød, nord for København, og vi har egne salgsselskaber USA, Frankrig og Tyskland samt egen salgsorganisation i England og Holland.

Vi har **85 fuldtidsmedarbejdere**.



Vores mål er at tilbyde løsninger, der gør komplekse analytiske processer mere simple, robuste og omkostningseffektive. Det gør vi ved at anvende de nyeste teknologier og avancerede komponenter til udviklingen af komplette, innovative løsninger inden for vores felt.

ChemoMetecs forretningsmodel

ChemoMetecs forretningsmodel afspejler vores vision, som tager udgangspunkt i målet om at udvikle og forbedre analytiske måleteknikker inden for områderne celletælling og celleanalyse, at tilbyde kunderne attraktive løsninger samt at etablere tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere.



Udvikling af nye innovative produkter og løsninger samt forbedring af de eksisterende inden for områderne celletælling og analyse er kernen i ChemoMetecs forretning.

Evnen til at skabe innovation er afhængig af mulighederne for at tiltrække højtuddannede medarbejdere med de rette kompetencer, og at ChemoMetec har adgang til og forstår at anvende de rette teknologier.

Produktion af Nucleo-Counter- og Xcyto-produkter samt forbrugsvarer til disse instrumenter sker i overensstemmelse med kundernes og slutbrugernes krav og behov – og ud fra et mål om løbende at effektivisere processer og optimere anvendelsen af råvarer.

Produktionen af analyseinstrumenter og engangskassetter sker hos ChemoMetec, mens underleverandører leverer en række dele og komponenter.

Salg og distribution af ChemoMetecs produkter sker via egne salgsorganisationer på de største markeder, mens der samarbejdes med distributører på en række øvrige markeder.

Denne organisering sikrer en målrettet og effektiv indsats samt nærhed til kunderne på de vigtigste markeder – og hermed mulighed for at opnå en dybdegående indsigt i kundernes behov og den generelle udvikling i markedsforholdene inden for ChemoMetecs forretningssegmenter.

ChemoMetecs slutbrugere er typisk inden for biovidenskab, forskning, human terapi samt i proces- og kvalitetskontrol inden for medicinal- og fødevarerindustrien.

Disse typer kunder stiller stadig højere krav til præcision, kvalitet og veldokumenterede processer, og det medfører en gunstig markedsposition for ChemoMetecs højkvalitets analyseinstrumenter – og attraktive muligheder for at opbygge partnerskaber.

ChemoMetec arbejder løbende på at styrke sin markedsposition og har opbygget lokale organisationer på en række vigtige markeder, der sammen med hovedkontoret servicerer kunder og slutbrugere.

ChemoMetec arbejder endvidere på at tilbyde nye og bredere løsninger, der imødekommer kundernes ønsker om effektivitet og enkelhed.

Trends der påvirker vores forretningsmodel og vækstmuligheder



Udvikling af nye behandlingsmetoder, herunder cellebaseret immunterapi



Flere ressourcer til celletælling- og analyse i ChemoMetecs kundesegmenter



Ønske om digitalisering og automatisering af analyseprocesser



Øgede krav til compliance og veldokumenterede processer

ChemoMetecs produkter

Vores produktpalet omfatter NucleoCounter-produkterne, som består af instrumenter til automatisk celletælling og celleanalyse, samt Xcyto-produkterne til avanceret celleanalyse

Xcyto 10 og Xcyto 5

Xcyto 10 er en avanceret, billedbaseret celleanalysator, og det unikke er, at instrumentet kan analysere både på celler i suspension, dvs. celler, der befinder sig i en vandig opløsning, samt på adhærente celler, der vokser på faste overflader og måles, mens prøven står stille.

Xcyto 10 er mindst lige så følsom som de bedste flowcytometre – og kan automatisk identificere og markere de enkelte celler og deres udbredelse samt give præcise informationer om, hvor de forskellige fluorescerende markører er lokaliseret inde i cellen.

Xcyto 5 er en reduceret udgave af Xcyto 10.

De vigtigste markedsområder for Xcyto 10 og Xcyto 5 er inden for LCF (*Life science research, Cellebaseret immunterapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol*).



NucleoCounter NC-250

NucleoCounter NC-250 er et konkurrencedygtigt topprodukt, der tilbyder hurtig og omkostningseffektiv celletælling og viabilitetsanalyse med høj præcision.

Derudover kan NucleoCounter NC-250 udføre cellecyklusanalyse og et apoptotisk assay via en vitalitetsanalyse af cellerne.

NucleoCounter NC-250 bruger glas-slides med to eller otte kamre til tællinger og analyser.

NucleoCounter NC-250 adresserer primært markederne inden for LCF.



NucleoCounter 100-serien

NucleoCounter 100-serien giver en lang række virksomheder og institutioner attraktive muligheder for celletælling og viabilitetsanalyse inden for deres respektive forretningsområder.

NucleoCounter NC-100-serien omfatter NC-100 (anvendes primært inden for LCF-markedet), SP-100 (produktions- og kvalitetskontrol af sæd inden for avlsarbejde), YC-100 (sælges primært til bryggerier til sikring af optimal kvalitet af ølgæren) og SCC-100 (måling af somatiske celler i mælk). Der er solgt ca. 2.400 instrumenter af 100 serien til virksomheder og organisationer over hele verden.



NucleoCounter NC-3000

NucleoCounter NC-3000 er en meget brugervenlig og fleksibel analyseplatform baseret på fluorescensmikroskopi, CCD-kamerateknologi, billedanalyse og lav forstørrelse.

Instrumentet kan nemt og billigt anvendes til at udføre relativt simple og tidskrævende celleanalyser samt celletælling.

Instrumentet anvendes af en række førende virksomheder og institutioner verden over inden for life science research – især i forbindelse med kræftforskning, immunologi, toksikologi samt farmaceutisk produktion.



NucleoCounter NC-200

NucleoCounter NC-200 tilbyder den hurtigste og letteste viabilitetscelletælling på markedet for celletællingsinstrumenter.

Instrumentet kan udføre en celletælling og viabilitetsanalyse ved hjælp af kun én kassette uden manuel tilsætning af hverken farvestoffer eller hjælpereagenser. Analyserne giver desuden informationer om den gennemsnitlige cellestørrelse samt om cellernes klumpningsgrad.

NucleoCounter NC-200 adresserer primært markederne inden for LCF.



Hovedpunkter

Økonomiske resultater

- ChemoMetecs omsætning blev i 2018/19 på DKK 175,5 mio. svarende til en stigning på 56%.
- Omsætningen har været stigende i alle regioner, og der eksporteres til mere end 100 lande.
- Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 63%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 44%.
- Driftsresultatet (EBITDA) blev på DKK 64,9 mio., og EBITDA-marginen blev på 37,0% (2017/18: DKK 30,1 mio. og 26,7%).
- Årets resultat blev på DKK 41,8 mio. svarende til DKK 2,69 pr. aktie (2017/18: DKK 18,2 mio. og DKK 1,17 pr. aktie).
- Både omsætning og EBITDA ligger væsentligt over forventningerne offentliggjort i forbindelse med årsrapporten for 2017/18, hvilket skyldes en højere end forventet omsætning kombineret med en stram styring af omkostningerne.
- Det indstilles til generalforsamlingen, at der for første gang i ChemoMetecs historie udbetales udbytte til aktionærerne. Det foreslåede udbytte er på DKK 3 pr. aktie og skal ses på baggrund af flere års gode resultater.

Produktudvikling

- Det kommende nye instrument NC-202 er i løbet af regnskabsåret blevet testet internt og eksternt, og der arbejdes nu intensivt på indkøring i produktion, samtidig med at lanceringen forberedes.
- Med lancering af NC-202 forventer ChemoMetec at kunne vinde betydelige markedsandele på markedet for celletælling i de kommende år. NC-202 er baseret på software fra Xcyto og indeholder en række produktforbedringer i forhold til NC-200 instrumentet.
- I regnskabsåret er en funktionsmodel af XcytoMatic blevet udviklet og testet, både internt og eksternt hos potentielle kunder. XcytoMatic er en højkadence celletæller baseret på Xcyto-teknologien og er rettet mod celletællingsmarkedet primært inden for farmaceutisk procesudvikling og produktion.
- Der arbejdes på to produktopgraderinger af Xcyto 5 og 10, herunder en standardisering af instrumenterne, således at de genererer særdeles ensartede analyseresultater samt en simplificering af arbejdsgangen i forbindelse med håndtering af det, der inden for fluorescence-analyse kaldes spektral unmixing.

Omsætning (DKK)

175,5 mio.

Vækst

56%

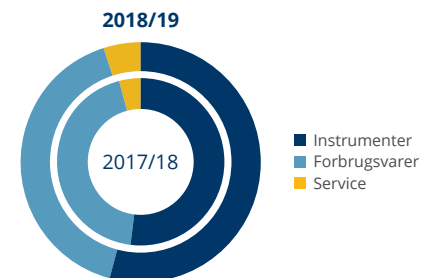
Markedsværdi (DKK)

2,7 mia.

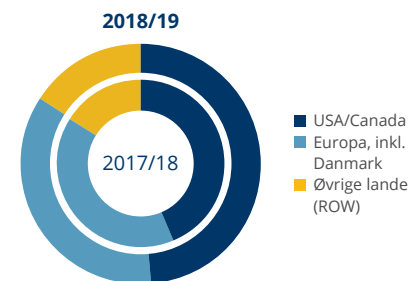
EBITDA-margin

37,0%

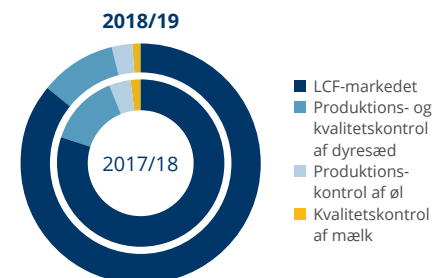
Omsætning fordelt på segmenter



Geografisk fordeling af omsætning



Omsætning fordelt på forretningsområder



Forventninger til 2019/20

- ChemoMetec forventer i 2019/20 en omsætning i niveauet DKK 193-202 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 60-66 mio.
- ChemoMetec forventer i 2019/20 at investere ca. DKK 30 mio. i blandt andet produktudvikling, produktionsanlæg og immaterielle rettigheder.



Koncernens hoved- og nøgletal

T.DKK

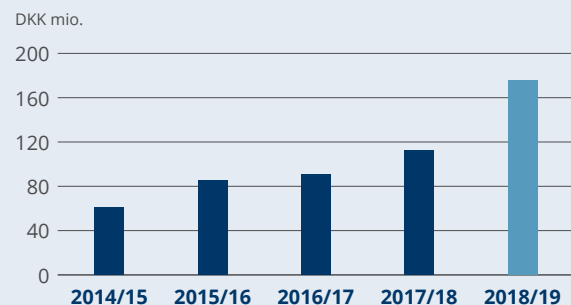
	2018/19	2017/18	2016/17	2015/16	2014/15
Hovedtal					
Nettoomsætning	175.513	112.687	90.329	85.232	61.239
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	64.888	30.072	15.865	22.628	11.399
Resultat af primær drift (EBIT)	54.079	24.284	10.419	15.897	5.828
Resultat af finansielle poster	-368	-982	-1.767	-2.125	844
Årets resultat	41.845	18.215	7.486	10.483	7.948
Totalindkomst	41.849	18.204	7.528	10.499	8.110
Egenkapital	173.341	73.010	64.377	56.849	46.350
Balancesum	238.215	113.995	97.620	90.379	63.466
Investeringer i materielle anlægsaktiver	15.156	5.513	3.042	22.285	4.523
Investeringer i immaterielle anlægsaktiver	11.911	10.949	7.548	7.606	4.463
Nettoarbejdskapital	26.813	20.448	17.450	12.346	9.093
Investeret kapital	100.195	82.880	72.689	62.771	30.479
Nettorentbærende gæld	-79.400	10.203	9.675	8.351	-3.060

Nøgletal

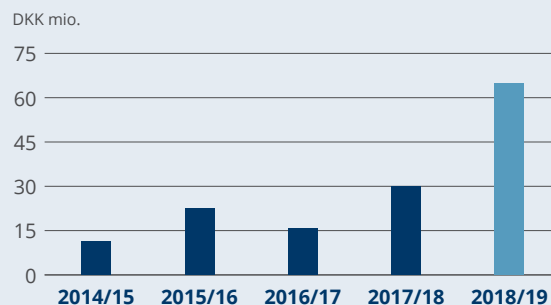
	2018/19	2017/18	2016/17	2015/16	2014/15
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	30,8	21,5	11,5	18,7	9,5
EBITDA-margin (%)	37,0	26,7	17,6	26,5	18,6
Afkast af investeret kapital (%)	59,1	31,2	15,4	33,6	18,0
Nettoomsætning/Investeret kapital	1,8	1,4	1,2	1,3	1,9
Nettorentbærende gæld/EBITDA	-1,2	0,3	0,6	0,4	-0,3
Finansiell gearing	-0,5	0,1	0,2	0,1	-0,1
Egenkapitalens forrentning (%)	34,0	26,5	12,4	20,3	17,8
Nettoresultat pr. aktie, EPS (DKK)	2,69	1,17	0,48	0,67	0,50
Indre værdi pr. aktie (DKK)	10,0	4,2	3,7	3,0	2,7
Børskurs pr. aktie ultimo (DKK)	158,0	61,0	32,5	33,8	17,3
Gns. antal medarbejdere	85	69	65	46	39

Nøgletalsforklaring og definitioner fremgår af note 5.1

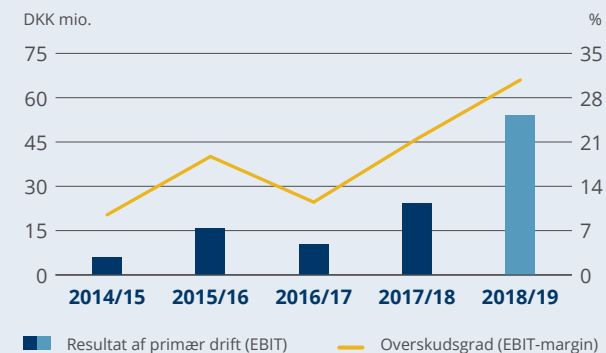
Nettoomsætning

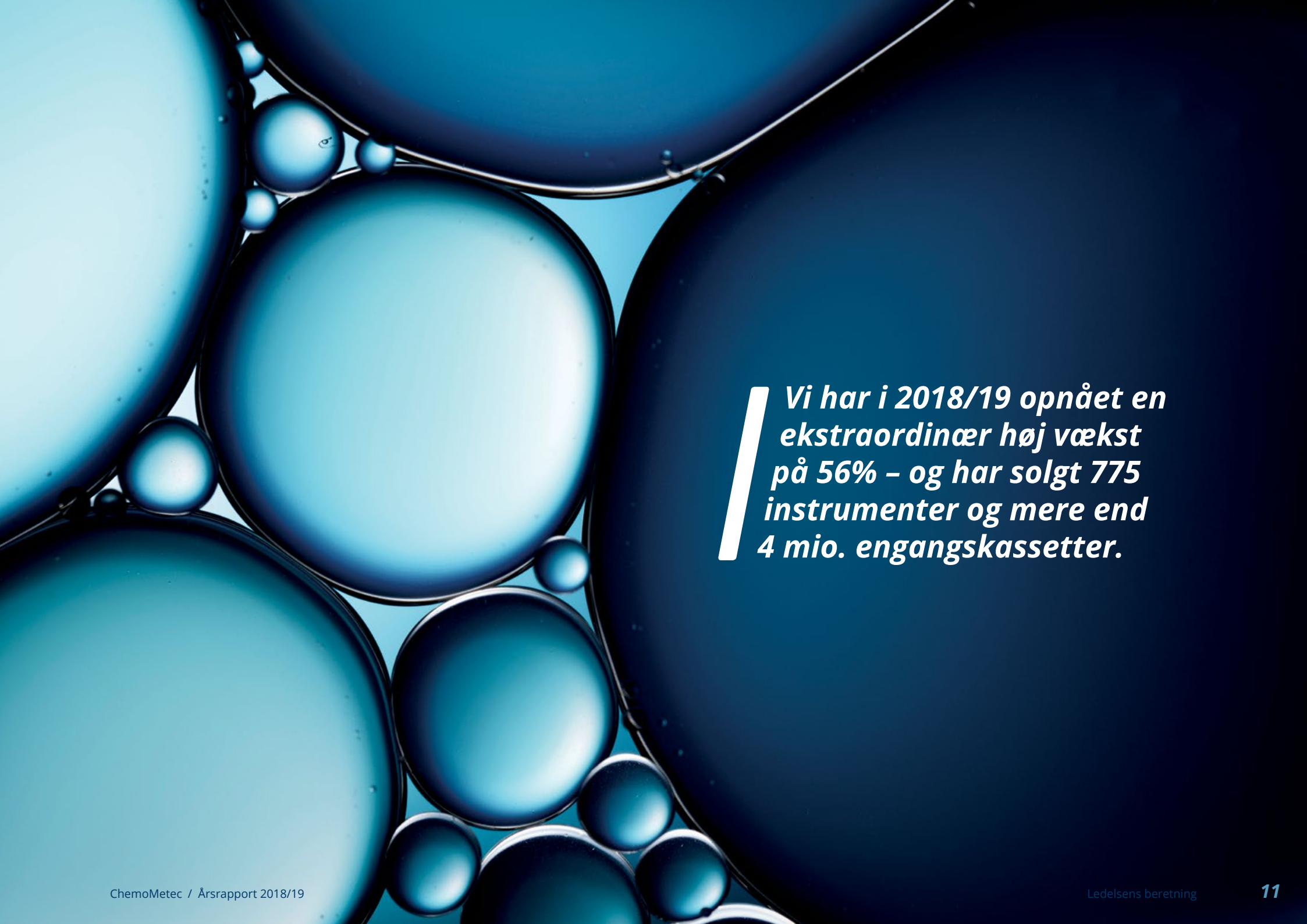


Driftsresultat (EBITDA)



Resultat af primær drift (EBIT) og overskudsgrad (EBIT-margin)





***Vi har i 2018/19 opnået en
ekstraordinær høj vækst
på 56% – og har solgt 775
instrumenter og mere end
4 mio. engangskassetter.***

CEO letter: Fokus på at udnytte vækstmuligheder

Det seneste år har budt på en betydelig fremgang i ChemoMetec – vi har både opnået en høj vækst i omsætningen og mere end en fordobling af driftsresultatet. Væksten er fortsat drevet af en væsentlig fremdrift inden for forretningsområdet cellebaseret immunterapi. Sideløbende med den høje aktivitet på salgsfronten har vi haft fokus på at udvikle den samlede organisation og på udvikling af nye produkter – blandt andet efterfølgeren til vores mest sælgende celletællingsinstrument.

Immunbaseret celleterapi er fortsat den primære vækstdriver

Den hastige udvikling af nye behandlingsmetoder inden for cellebaseret immunterapi er fortsat i det forløbne år, og det er især vores succes med at sælge produkter til kunder inden for dette felt, der har trukket den høje vækst i omsætningen. Vi har over de seneste år satset intensivt på dette vækstområde, og vi er lykkedes med at opbygge en unik position for vores celletællingsprodukt NC-200. Vores strategi er at være en del af den samlede udviklingsproces helt fra start og på denne måde være en integreret del af de samlede behandlingspakker, når nye behandlinger skal godkendes og derefter anvendes.

Cellebaseret immunterapi ser ud til at være en effektiv behandlingsform, hvor

uhelbredeligt syge cancerpatienter kan blive helbredt med hjælp fra deres egne celler. Udviklingen af de nye behandlingsformer har haft deres udspring i USA, hvor flere af behandlingerne nu er blevet godkendt af de amerikanske sundhedsmyndigheder (FDA), og hvor mange flere ventes at blive godkendt i de kommende år. Men også i Kina, Japan og Europa tager udviklingen af nye behandlingsformer inden for cellebaseret immunterapi efterhånden fart, og alt peger derfor i retning af, at der vil ses en betydelig vækst inden for dette spændende område i de kommende år. Derfor vil vi også videreføre vores satsning på denne front.

Vi er netop nu på vej med efterfølgeren til vores celletællingsinstrument NC-200, nemlig NC-202, der er baseret på den avancerede Xcyto-teknologi. Vi forventer, at kun-

derne inden for cellebaseret immunterapi vil have stor interesse i det nye instrument, som tilbyder en række forbedringer i forhold til NC-200 – blandt andet kortere analysetider.

En ekstra gevinst i forbindelse med opbygningen af vores position inden for cellebaseret immunterapi er, at vi har fået adgang til mange store selskaber inden for medicinalindustrien. Vi håber, at det vil kunne åbne nogle muligheder for ChemoMetec til også at sælge vores produkter inden for andre dele af selskabernes medicinudvikling- og produktion.

Markedstendenser er i ChemoMetecs favør

Ud over de særligt attraktive markedsf forhold, der gør sig gældende inden for immunbaseret celleterapi, ser vi også en generel stigning i efterspørgslen efter ana-

lyseudstyr blandt ChemoMetecs kundegrupper som følge af en række strukturelle ændringer. Omverdenens krav til kunderne inden for vores største kundesegmenter er således stadigt stigende. Der er blandt andet øgede regulatoriske krav til processer samt til kvaliteten af produkter og behandlinger – især når der er tale om produkter og behandlingstyper, der skal godkendes af sundhedsmyndighederne. Generelt er det derfor nødvendigt at bruge flere ressourcer på analyseudstyr hos ChemoMetecs eksisterende og potentielle kunder. Denne trend forsøger vi aktivt at udnytte, og vi forventer, at der vil åbne sig nye muligheder for at øge omsætningen af vores høj kvalitetsløsninger inden for celletælling og celleanalyse.

Større nærhed til kunderne

Over de seneste år er vi rykket væsentligt tættere på vores kunder – ikke mindst som

2018/19 har været et særdeles godt år for ChemoMetec, hvor vi fortsat har styrket vores markedsposition og vundet markedsandele. Markedsforholdene inden for vores kerne-segmenter er gunstige, og vi forventer at kunne fortsætte ad vækstsporet i de kommende år.

Michael Eising, Administrerende direktør

Over de seneste år er der sket en løbende udvikling af den samlede organisation, vi er kommet tættere på kunderne, og vi har fokuseret vores produktudvikling – hermed har vi styrket fundamentet for at kunne udnytte vækstmulighederne på vores markeder.

Michael Eising, Administrerende direktør

følge af opbygningen af egne salgsorganisationer på de vigtigste geografiske markeder. Det har betydet, at vi nu kan være langt mere lydhøre over for, hvad kunderne har brug for på både produktsiden og de tilhørende services, og at vi samtidig gradvist kan opbygge partnerskaber med kunderne. Den udvikling er i god gænge og har blandt andet resulteret i, at vi i det forløbne år er begyndt at tilbyde servicepakker til NC-200. De er blevet godt modtaget, og i den kommende periode forventer vi ud over lanceringen af nye instrumenter at komme til at arbejde i retning af at kunne tilbyde kunderne bredere løsninger, der kan medvirke til at effektivisere deres processer og imødekomme ønsket om øget automatisering af tids- og ressourcekrævende opgaver.

Gode muligheder for at fortsætte ad vækstsporet

Helt overordnet ser vi gode muligheder for at leve op til vores målsætning om at skabe fremgang i omsætning og indtjening, både på kort og på længere sigt – om end vi ikke forventer en vækst på samme niveau som i det forløbne år, der har været helt exceptionelt. I den sammenhæng er det også vigtigt at være opmærksom på, at en vedvarende meget høj vækst er udfordrende for en virksomhed af ChemoMetecs størrelse. Det er

afgørende for vores fremtidige succes, at både stabsfunktioner, produktion og kundesupport kan følge med, og derfor er vi også overbeviste om, at en kontrolleret vækst skaber den største værdi på længere sigt.

Vores markedsorienterede tilgang til udviklingen af vores forretning har givet pote over de seneste år – og udviklingen af vores position inden for cellebaseret immunterapi er et godt eksempel. Vi vil fortsætte ad dette spor, og vi vil lægge vægt på at fastholde de eksisterende kunder inden for vores kernesegmenter, men også at opdyrke nye kunder og nye segmenter, hvor der viser sig mulighed for det.

Fokus på lanceringen af NC-202 i 2019/20

I det kommende år vil vi både have fokus på at fastholde vækst i omsætningen af vores eksisterende produkter inden for celletælling, specielt inden for cellebaseret immunterapi, og på lanceringen af NC-202. Det er naturligvis vanskeligt at vurdere, om kunderne fortsætter deres aktiviteter inden for cellebaseret immunterapi på det nuværende høje niveau, men vi forventer, at der er basis for, at ChemoMetec kan opnå en betydelig vækst inden for hele LCF-markedet over de kommende år – også understøttet af lanceringen af NC-202.



Endvidere vil der være fokus på at færdiggøre produktforbedringerne til Xcyto 5 og 10, ligesom der vil blive arbejdet på at færdigudvikle XcytoMatic.

Vi er meget optimistiske omkring de nye produkter og deres potentiale, ikke mindst på den lidt længere bane, da der er opbygget en god platform for det fremtidige salg af produkterne.

Sideløbende vil vi fortsætte arbejdet med at udvikle hele organisationen, så vi er rustet til at udnytte vækstmulighederne og til at håndtere de udfordringer, der følger med den forventede vækst.

Forslag om betaling af udbytte

Som følge af de seneste års gode resultater er det besluttet at indstille til generalforsamlingen, at der for første gang i Chemo-

Metecs historie udbetales udbytte til aktionærerne. Det foreslåede udbytte er på DKK 3 pr. aktie.

Efter et særdeles travlt år vil jeg gerne takke alle i ChemoMetec for deres engagement og store bidrag til opnåelsen af de gode resultater. Den høje vækst stiller store krav til alle i organisationen, men via en fælles indsats er det lykkedes at styrke fundamentet for den videre udvikling af ChemoMetec til gavn for alle vores interessenter.

Også stor tak til vores kunder for endnu et år med godt partnerskab og sluttelig tak til vores aktionærer for deres opbakning til ChemoMetec.

Michael Eising
Administrerende direktør

Udviklingen i 2018/19

ChemoMetecs omsætning blev i 2018/19 på DKK 175,5 mio., svarende til en vækst på 56%. Driftsresultatet (EBITDA) steg fra DKK 30,1 mio. til DKK 64,9 mio. og blev dermed mere end fordoblet. Ligesom året før er væksten især drevet af en stigende omsætning af celletællingsprodukter på det amerikanske marked til den kraftigt voksende kundegruppe inden for cellebaseret immunterapi.

Salg og markedsudvikling

I 2018/19 har der igen været markant fremdrift i ChemoMetec. Omsætningen steg med DKK 62,8 mio. til DKK 175,5 mio., svarende til en vækst på 56%, og der var vækst i alle de regioner, hvor ChemoMetec sælger sine produkter. Væksten i ChemoMetecs omsæt-

ning er væsentligt højere end markedsvæksten, og der vindes dermed markedsandele.

Der blev i det forløbne regnskabsår solgt 775 instrumenter og mere end 4 mio. engangskassetter. Som noget nyt begyndte ChemoMetec i maj 2019 at tilbyde kunderne en servicepakke til det mest solgte instrument, NC-200, og denne er blevet godt modtaget i markedet.

Ligesom i det foregående regnskabsår er væksten i omsætningen primært drevet af en væsentlig stigning i salget på det amerikanske marked inden for området cellebaseret immunterapi. Kundegruppen omfatter store og små, primært amerikanske, aktører inden for lægemiddeludvikling – og især aktører med fokus på cancersygdomme. Kunderne inden for dette område efterspørger primært celletællingsproduktet NC-200, og dermed kan væksten i det forløbne år primært henføres til ChemoMetecs "gamle" celletællingsprodukter.

Der er i regnskabsåret kun anvendt få salgs- og marketingsressourcer til Xcyto-

produkterne. Dette hænger sammen med, at ChemoMetec har valgt at prioritere afsætningen af celletællingsprodukterne til celleterapi-området meget højt. Samtidig er to væsentlige produktopgraderinger til Xcyto 5 og 10 under udvikling, og disse forventes først at være færdigudviklet og implementeret i løbet af 2019.

ChemoMetecs kommende celletællingsprodukt, NC-202, der er efterfølgeren til og en opgradering af NC-200, har været præsenteret på flere udstillinger i maj og juni 2019. Desuden har ChemoMetec i 2018/19 forberedt en omfattende markedsføringsindsats for NC-202, ligesom der er anvendt mange ressourcer på at indkøre produktionen af det nye produkt. Der mærkes en tydelig interesse for NC-202, som forventes at blive frigivet til salg i løbet af september 2019. Ledelsen har store forventninger til det fremtidige salg af NC-202, som på en række parametre tilbyder kunderne forbedringer i forhold til NC-200. En af forbedringerne er den kortere analysestid, som er

Vi har i det forløbne år fortsat opbygningen af vores salgsorganisation i USA med henblik på at udnytte de gode vækstmuligheder på dette marked.

nedbragt fra omkring 45 sekunder til omkring 30 sekunder. Læs mere om NC-202 under afsnittet "Produktudvikling".

Væksten i USA og også i Europa er et resultat af den salgsstrategi, der blev vedtaget for nogle år siden, og hvor det blev besluttet at satse på opbygningen af egne salgsorganisationer på de vigtigste geografiske markeder. Denne strategi har medført en større effektivitet i salgsarbejdet som følge af opbygningen af lokalkendskab og målrettet uddannelse af egne sælgere og Field Application Specialists. I løbet af regnskabsåret er antallet af Field Application Specialists med biologisk baggrund øget, mens antallet af de mere traditionelle sælgere er reduceret. Denne udvikling skal ses i lyset af, at specialisternes rådgivning og kundesupport spiller en stadig større rolle i den samlede salgsproces.

I 2018/19 er der fortsat anvendt mange ressourcer på at styrke, ikke kun salgsorganisationen, men hele den amerikanske organisation. Antallet af medarbejdere i det



amerikanske datterselskab, ChemoMetec Inc, er steget fra 8 til 15 i løbet af regnskabsåret. Hovedparten af de nye medarbejdere er Field Application Specialists. I Europa er antallet af medarbejdere steget fra 10 til 12, hvilket bringer det samlede antal udenlandske medarbejdere op på i alt 27 ved regnskabsårets afslutning.

I Kina, hvor markedet for cellebaseret immunterapi også er i betydelig vækst, har ChemoMetec stoppet samarbejdet med den lokale distributør, da denne ikke var i stand til at penetrere dette markedsområde på tilfredsstillende vis. I stedet har ChemoMetec ansat en lokal konsulent, og det har været medvirkende til, at væksten i omsætningen i Kina blev på 144%.

En effektiv understøttelse af den internationale salgsorganisation stiller store krav til den resterende del af organisationen, og det samme gør væksten i omsætningen. Som følge heraf er stabsfunktionerne blevet styrket betydeligt i løbet af året, og det samlede antal medarbejdere er øget fra 69 til 85.

Læs mere om udviklingen i de enkelte regioner nedenfor.

Det vurderes, at de seneste års fremgang i omsætningen også kan tilskrives ChemoMetecs mangeårige tilstedeværelse på markedet, hvor kundeservice og support har været prioriteret meget højt. Dette kombineret med robuste kvalitetsinstrumenter resulterer i stabile og tilfede kunder, som i vid udstrækning benytter og genkøber ChemoMetecs analyseinstrumenter og forbrugsvarer.

De markeder, som ChemoMetec adresserer, vurderes samlet set at vokse i størrelsesordenen 3-6% årligt, og det skaber som udgangspunkt et godt grundlag for at opnå fremtidig vækst. Men i de senere år er ChemoMetecs vækst først og fremmest sket på basis af, at der er vundet markedsandele fra konkurrenterne. I de kommende år forventes ChemoMetec fortsat at være i stand til at vinde markedsandele og dermed at opnå en højere vækst end markedsvæksten.

Hvorvidt de eskalerende udfordringer på handelsområdet vil få en negativ påvirkning på ChemoMetecs omsætning er vanskeligt at vurdere. Dog er det ledelsens opfattelse, at ChemoMetecs vigtigste forretningsområder er mindre følsomme over for handelskonflikter og konjunkturændringer end mange andre markedssegmenter, men det udelukker naturligvis ikke, at eskalerende handelskonflikter vil kunne påvirke ChemoMetecs omsætning negativt. De væsentligste trusler på handelsområdet udgøres af henholdsvis den eskalerende handelskonflikt mellem USA og Kina samt Brexit. Indtil videre er ChemoMetec tilsyneladende ikke blevet negativt påvirket af hverken handelskonflikten eller Brexit.

Der er i det forløbne år – ligesom i de foregående år – anvendt mange ressourcer på markedsføring af ChemoMetecs produkter. Hovedformålet er at generere flere leads til egne sælgere og distributører. Indsatsen er primært bygget op omkring de elektroniske medier, Google SEO-optimering og direct marketing kampagner.



Væksten på vores markeder vurderes at være på 3-6% årligt, og det betyder, at vi over de seneste år har vundet markedsandele.

■ **Case: Strategi**

Satsning på cellebaseret immunterapi skaber høj vækst i ChemoMetec

I de seneste år har udviklingen af forskellige former for immunterapi til behandling af cancer været inde i en rivende udvikling. En variant af immunterapi er den cellebaserede immunterapi, hvor cancerpatienten får indsprøjtet en dosis "aktiverede" immunceller, som efterfølgende initierer et specifikt angreb på patientens cancerceller.

ChemoMetec har med sin celledæller NucleoCounter NC-200 opnået en gunstig markedsposition inden for celleterapien. Produktet anvendes i forbindelse med opformeringen af patientens genetisk modificerede celler, som efterfølgende skal tilbageføres i patienten. Med NC-200 følges celledetal og celleviabilitet under hele opformeringsperioden med henblik på at sikre, at cellernes vækst er som forventet.

Kunderne vurderer NC-200 som både brugervenlig og testresultaterne som meget konsistente. Disse egenskaber ser ikke ud til at kunne leveres af nogen af de konkurrerende produkter på celledællingsmarkedet.

ChemoMetecs strategi er at identificere nystartede terapieselskaber, og så opsøge de potentielle kunder med henblik på at sælge celledællingsprodukter til disse på så tidligt et produktudviklingsstadium som muligt. Herved inkluderes celledællerne mere eller mindre automatisk i hele udviklingsforløbet, herunder også i den afsluttende myndighedsgodkendelse (fx FDA) – og NC-200 bliver en del af et samlet godkendt terapeutisk produkt.



Udviklingen i USA/Canada

Omsætning (DKK)

85,7 mio.

Vækst

74%

Andel af samlet omsætning

49%

Omsætningen på det nordamerikanske marked steg i 2018/19 med 74% til DKK 85,7 mio., hvilket er væsentligt mere end året før, hvor omsætningen steg med 34%. Omsætningen i USA udgør nu 49% af den samlede omsætning mod 44% året før.

Den høje vækst kan tilskrives flere forhold. Først og fremmest er det amerikanske marked særdeles stort, og vækstraterne er særligt høje inden for cellebaseret immunterapi. ChemoMetec har over flere år investeret i og arbejdet målrettet på at udbygge sin position i USA – med særlig fokus på indsatsen inden for immunterapi-området. Der er ikke alene ansat flere Field Application Specialists til styrkelse og supportering af salgsarbejdet i marken, men der er også med succes ansat flere interne sælgere på kontoret på Long Island. De interne sælgere håndterer de indkomne ordrer og henvendelser fra kunder, som uopfordret kontakter ChemoMetec, og det er typisk såkaldte "gensalgskunder", som ønsker at købe endnu et instrument. Før blev disse kunder håndteret af sælgerne, men med det nye set-up kan sælgerne nu koncentrere sig mere om serviceringen af de store "key-accounts" samt opdyrkningen af nye kunder. Mange af de nye kundeemner bliver genereret af de interne sælgere, som dagligt identificerer og kontakter mange nye potentielle kunder.



Når der ses bort fra de eskalerende udfordringer på handelsområdet, ser de fremtidige vækstmuligheder i Nordamerika særdeles gunstige ud, og ChemoMetec vil fortsat investere betydelige beløb i udviklingen af den amerikanske organisation. Blandt andet er der efter regnskabsårets afslutning ansat en salgsansvarlig og daglig leder af det amerikanske datterselskab. Tidligere blev denne funktion varetaget fra henholdsvis London og hovedkontoret i Allerød.

Inden for cellebaseret immunterapi har ChemoMetec over de seneste år opnået en særdeles attraktiv førerposition på det amerikanske marked. Denne position vil ChemoMetec forsøge ikke blot at fastholde, men også at udbygge i de kommende år. Lanceringen af den kommende celletæller, NC-202, forventes at komme til at spille en central rolle i denne sammenhæng.

Vi opnåede i 2018/19 en vækst på 74% i USA – trukket af kundernes udvikling af nye behandlingsmetoder inden for cellebaseret immunterapi til cancerbehandling.

Udviklingen i Europa inklusive Danmark

Omsætning i Europa, inkl. Danmark (DKK)

62,2 mio.

Vækst i Europa, inkl. Danmark

37%

Andel af samlet omsætning

35%

Omsætning i top 5 lande – Europa inkl. Danmark (mio. DKK)

Top 5	2018/19	2017/18	Vækst
Storbritannien	13,2	9,5	39%
Tyskland	9,4	10,8	-13%
Holland	8,4	3,3	155%
Frankrig	7,0	5,2	35%
Schweiz	5,6	1,4	300%

På det europæiske marked, inklusive det danske, steg omsætningen i regnskabsåret 2018/19 fra DKK 45,5 mio. til DKK 62,2 mio., svarende til en stigning på 37%. Dette er tilfredsstillende set i forhold til en omsætningsvækst på 19% året før. Dog er væksten i Europa på et noget lavere niveau end i USA, hvilket blandt andet skyldes, at celleterapi-markedet er betydeligt mere modent i USA end i Europa. Der er dog tydelige tegn på en positiv afsmitningseffekt fra USA til Europa på dette område, da flere store amerikanske celleterapi-selskaber nu er begyndt at tilbyde deres behandlinger i en række europæiske lande, ligesom et stigende antal europæiske aktører også er begyndt at udvikle behandlinger inden for immunbaseret celleterapi. Det er dermed også salget til celleterapi-kunder, der primært driver den europæiske vækst.

Væksten i omsætningen af forbrugsvarer og instrumenter bidrager nogenlunde lige meget til den samlede europæiske vækst.

Omsætningen på det europæiske marked, inklusive det danske, udgør lidt over en trediedel af ChemoMetecs samlede omsætning, og heraf bidrager det danske hjemmemarked med ca. 3% af omsætningen.

Langt hovedparten af den europæiske omsætning hidrører fra top-5 landene Storbritannien, Tyskland, Holland, Frankrig og Schweiz. Danmark ligger lige uden for den europæiske top 5, nemlig som nummer seks.

Efter to regnskabsår med høje vækstrater er Storbritannien igen det største marked i Europa efter Tyskland. I regnskabsåret steg omsætningen med 39% og udgjorde DKK 13,2 mio. Det betyder, at mere end 20% af den europæiske omsætning nu kommer fra det britiske marked. Salget er bredt fundet, men det er primært drevet af salg til kunder, der udvikler cellebaserede immunterapier til cancerbehandling.

I de seneste år har der været en betydelig usikkerhed omkring udviklingen på det britiske marked i forbindelse med Storbritanniens Brexit. Hidtil er ChemoMetec ikke blevet påvirket, da forhandlingerne med EU er trukket ud. Meget tyder dog på, at en afklaring af Storbritanniens fremtidige relation til EU nærmer sig, og ChemoMetecs ledelse er meget opmærksom på udviklingen i Brexit-forhandlingerne og disses potentielle konsekvenser for ChemoMetecs aktiviteter på det britiske marked. En såkaldt "hård" Brexit synes stadig temmelig sandsynlig,

Storbritannien er nu igen vores største marked i Europa. Vi følger nøje udviklingen i Brexit-forhandlingerne.



og konsekvenserne heraf kan meget vel få stor negativ indflydelse på ChemoMetecs britiske omsætning. Ledelsen vurderer, at den bedste måde at beskytte de britiske aktiviteter i forbindelse med Brexit er ved at fortsætte salgsindsatsen på det engelske marked, således at flest mulige kunder

Der har været en afmatning på det tyske marked, og vi øger nu ressourcetilførslen til dette vigtige europæiske marked.

får valideret, købt og godkendt brugen af ChemoMetecs celletællere. Er produkter først kørt gennem de tidskrævende og omkostningstunge validerings- og godkendelsesprocesser, vil der være et stort incitament fra kundernes side til at fastholde brugen af ChemoMetecs celletællingsudstyr trods potentielle told- og handelshindringer i kølvandet på en eventuel "hård" Brexit.

Omsætningen på det tyske marked faldt i regnskabsåret fra DKK 10,8 mio. til DKK 9,4 mio., svarende til en tilbagegang på 13%. Tilbagegangen er sket nogenlunde ligeligt for såvel instrumenter som forbrugsvarer. En tilbagegang på dette vigtige marked er naturligvis ikke tilfredsstillende, især ikke når ChemoMetecs globale omsætning stiger med mere end 50%. ChemoMetec har i løbet af regnskabsåret kunnet konstatere en generel afmatning på det tyske marked, og for at imødegå denne afmatning har ledelsen besluttet, at fokus skal øges på dette marked. Der vil således ske en øget ressourcetilførsel, og sideløbende vil ledelsen bestrebe sig på, at salgsprocessen i Tyskland optimeres ved at drage nytte af de positive salgserfaringer, ChemoMetec har fra det amerikanske marked. Det forventes også,

at den kommende lancering af celletællingsprodukt NC-202 vil være en væsentlig bidragsyder til at opnå fornyet fremgang på det tyske marked.

Siden etableringen af det hollandske salgskontor i 2. halvår 2015/16 er omsætningen på det hollandske marked steget så meget, at Holland nu er det tredjestørste marked i Europa. Omsætningen i Holland var i 2018/19 på DKK 8,4 mio. mod 3,3 DKK mio. året før. En stor del af stigningen kan tilskrives salg til nogle få kunder inden for ChemoMetecs kernesegment, cellebaseret immunterapi.

Trods en stigning i omsætningen på 35% i 2018/19 bevægede Frankrig sig fra at være det tredjestørste til det fjerdestørste europæiske marked for ChemoMetec. Omsætningen blev i 2018/19 på DKK 7,0 mio. mod DKK 5,2 mio. året før.

Trods en vækst på 39% og 18% i henholdsvis Belgien og Danmark er Schweiz nu ChemoMetecs femtestørste europæiske marked. Omsætningen i Schweiz blev i 2018/19 på DKK 5,6 mio. mod DKK 1,4 mio. året før. Også på dette marked kan hovedparten af væksten tilskrives et stigende salg til nogle få kernekunder inden for cellebaseret immunterapi.

I den øvrige del af Europa, dvs. i lande uden for top 5, var stigningen i omsætningen på nogenlunde samme niveau som for hele Europa. Landene uden for top 5 tegner sig for næsten en trediedel af den samlede europæiske omsætning.

Udviklingen i Øvrige lande (ROW)

Omsætning (DKK)

27,6 mio.

Vækst

54%

Andel af samlet omsætning

16%

Omsætning i top 5 lande - ROW
(mio. DKK)

Top 5	2018/19	2017/18	Vækst
Kina	8,3	3,4	144%
Japan	6,4	5,1	26%
Syd Korea	3,4	1,1	209%
Singapore	1,4	0,7	100%
Israel	1,2	1,2	0%

Omsætningen i ROW steg i 2018/19 fra 18,0 DKK mio. til DKK 27,6 mio. svarende til en vækst på 54%. Hermed er væksten i ROW kommet op på samme niveau som den samlede omsætningsvækst i ChemoMetec i modsætning til året før, hvor væksten i ROW var betydelig lavere end den globale vækst. Fremgangen skyldes primært et nyt salgs-setup i Kina (se nedenfor).

Den relative andel af omsætningen fra ROW er uændret i forhold til året før år og udgør stadig 16% af ChemoMetecs samlede omsætning.

De vigtigste markeder i ROW er Kina, Japan, Syd Korea, Singapore og Israel. Omsætningen i disse fem lande udgør omkring 75% af omsætningen i dette geografiske segment.

Omsætningen på det kinesiske marked steg i 2018/19 med 144%. Væksten er primært sket inden for forretningsområdet LCF, mens salget inden for forretningsområdet Mælkeanalyse er fortsat med at falde. Specielt inden for kerneområdet, cellebase- ret immunterapi, er der betydelig fremgang.

Som tidligere nævnt, er den lokale distribu- tør blevet opsagt i løbet af regnskabsåret, og i stedet har ChemoMetec ansat en lokal konsulent. Denne konsulent får desuden assistance fra en Field Application Specialist fra Danmark, hvis hovedfokusområde er at bistå konsulenten i salg og leadgenerering. Med dette salgs-setup har ChemoMetec sik- ret, at salgsvæksten er 100% rettet mod celle- terapi-markedet, ligesom produktpriserne er blevet betydeligt højere, da forhandler- leddet og dermed forhandleravancen er bortfaldet. ChemoMetec vil fortsat priorite- re det kinesiske marked højt, da der her på- går mange aktiviteter relateret til cellebase- ret immunterapi. I øjeblikket er Kina samlet set ChemoMetecs femtestørste marked.

I Japan blev salgsindsatsen i regnskabs- året 2016/17 styrket i forbindelse med, at ChemoMetec tilbød den japanske distribu- tør, at en dansk sælger opholdt sig i Japan i cirka to uger per måned med henblik på at assistere og oplære de lokale japanske sælgere i ChemoMetecs produkter og salgsv- metoder, både gennem undervisning og samesøg til kunder. Dette understøttede salget, og omsætningen i Japan blev i denne forbindelse fordoblet. Siden begyndelsen af 2017/18 har den japanske distribu- tør videreført salgsaktiviteterne uden den intensive støtte fra hovedkontoret i Allerød, og dette har resulteret i lavere men stadig fornuftige vækstrater på 30% og 26% i henholdsvis 2017/18 og 2018/19. Successen i Kina har dog resulteret i, at Japan nu er det andet- største marked i ROW efter Kina.



Væksten i ROW blev på 54%, og vi søger aktivt at forfølge de attraktive vækstmuligheder inden for dette markedsområde.

Omsætningen i Syd Korea og Singapore er steget med henholdsvis 209% og 100%, og stigningen på begge markeder afspejler et øget fokus på at bistå de lokale distribu- tører med kundebesøg samt leadgenerering og -kvalificering.

I Israel, som grupperes under ROW, er omsætningen ligesom forrige år stagneret.



■ **Case: Markedsudvikling**

Større krav til kunderne øger efterspørgslen efter ChemoMetecs løsninger

Omverdenens krav til kunderne inden for ChemoMetecs største kundesegmenter er stadig stigende. Det drejer sig især om øgede regulatoriske krav til processer samt til kvaliteten af produkter og behandlinger – især når der er tale om produkter og behandlingstyper, der skal godkendes af sundhedsmyndighederne.

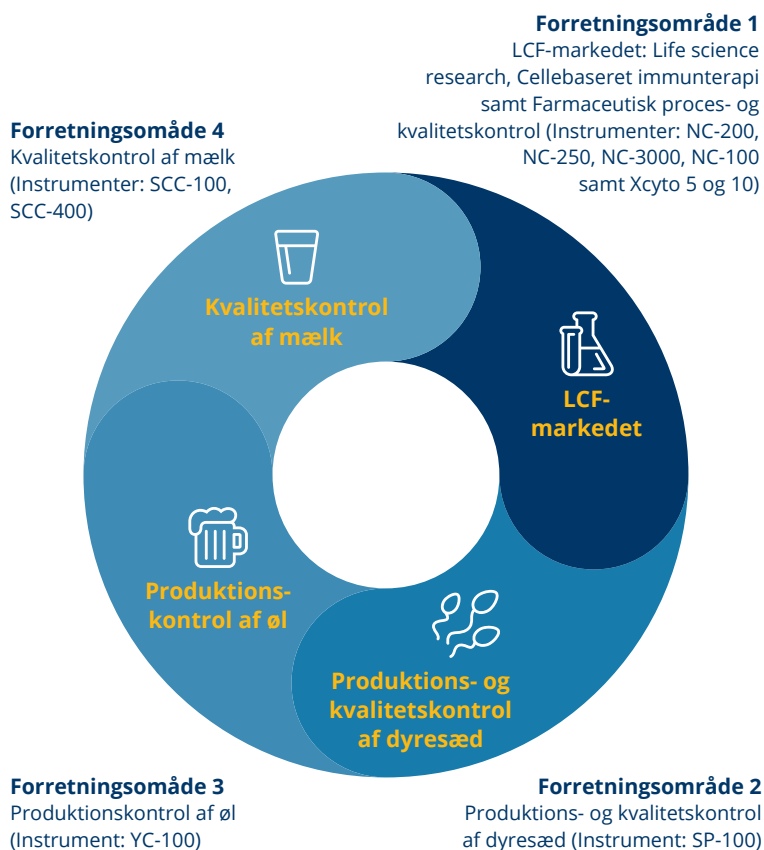
Som et resultat af denne udvikling efterspørger kunderne blandt andet analyseinstrumenter af høj kvalitet, som kan bidrage til og indgå i den nødvendige dokumentation i forbindelse med udviklingen, testen af, forsøgene med og den efterfølgende godkendelse af produkter inden for fx medicinalindustrien.

Samtidig er der også et øget behov for celletælling og celleanalyse i forbindelse med flere behandlingstyper, herunder cellebaseret immunterapi, og i forbindelse med produktion og kontrol inden for en række forskellige industrier.

Generelt er det derfor nødvendigt at anvende mere analyseudstyr hos ChemoMetecs eksisterende og potentielle kunder – og det betyder, at der åbner sig nye muligheder for at øge omsætningen af ChemoMetecs løsninger inden for celletælling og celleanalyse.

Udviklingen inden for de enkelte forretningsområder

De fire væsentligste forretningsområder/ markedsområder for ChemoMetec er følgende:



Forretningsområde 1 Life science research, Cellebaseret immunterapi og Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol (LCF-markedet)

Omsætning (DKK)

151 mio.

(celletælling DKK 131 mio., celleanalyse DKK 20 mio.)

Vækst

67%

Andel af samlet omsætning

86%

ChemoMetecs vigtigste forretningsområde er salg af celletællings- og analyseudstyr til tre delområder A) Life science research, B) Cellebaseret immunterapi samt C) Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol. Disse tre markedsområder benævnes i det følgende LCF-markedet.

Omsætningen på LCF-markedet steg med 67% i 2018/19, og 86% af ChemoMetecs omsætning, svarende til DKK 151 mio., kommer herfra. Omsætning og vækstrater er klart højere inden for celletælling end inden for celleanalyse (se nedenstående tabel). Omsætningsvæksten inden for celletælling var på 79%, hvilket skal sammenholdes med en estimeret global vækst på markedet for celletællere og celleanalyser på 3-6%.

Omsætning inden for LCF-markedet, fordelt på produkter til henholdsvis celletælling og celleanalyse (mio. DKK).

	2018/19	2017/18	Vækst
Celletælling	131	73	79%
Celleanalyse	20	17	18%
Samlet LCF	151	90	67%

Omsætningen inden for vores vigtigste forretningsområde, det såkaldte LCF-marked, steg sidste år med 67%.

Vi har to nye celletællingsprodukter til LCF-markedet på vej – nemlig NC-202 og XcytoMatic. De nye produkter forventes at styrke vores markedsposition.

ChemoMetec har seks produktgrupper, som adresserer LCF-markedet: NC-100, NC-200 og NC-250 til celletælling, samt NC-3000, Xcyto 5 og Xcyto 10 til celleanalyse. Til de seks instrumenter hører forskellige forbrugsvarer bestående af engangskassetter, engangsanalysekamre samt reagenser og test-kits. Hertil kommer salg af diverse ydelser, som f.eks. serviceaftaler, kundetræning og installation af instrumenter.

Produkterne sælges via direkte salg i USA, Canada, Danmark, Sverige, England, Frankrig, Holland, Belgien, Østrig, Schweiz og Tyskland, samt via distributører i resten af verden. I Kina har ChemoMetec tilknyttet en konsulent i stedet for en lokal distributør.

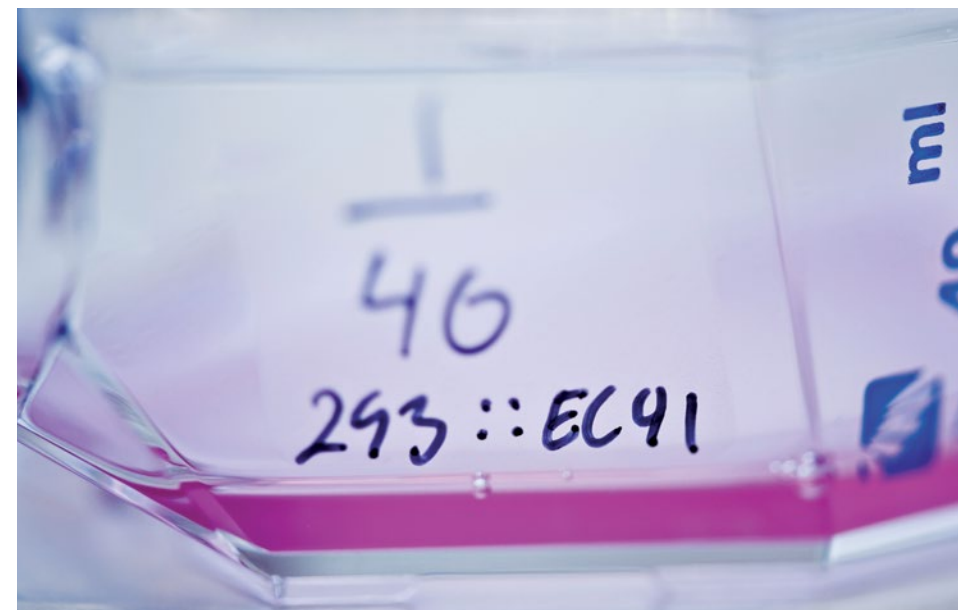
To nye celletællingsprodukter til LCF-markedet er på vej, nemlig NC-202 og XcytoMatic. Med disse nye produkter forventer ledelsen, at ChemoMetec vil styrke sin position yderligere inden for LCF-markedet og fortsætte med at vinde yderligere markedsandele – som det har været tilfældet i de seneste fire år.

Det er en målsætning for ChemoMetec at opnå både absolut og relativ vækst inden for LCF-markedet, som er et særligt indsatsområde i forhold til de øvrige tre forretningsområder. Dette skyldes, at ChemoMetecs vækst- og indtjeningspotentiale er størst inden for LCF og især inden for den del af området, som omfatter salg af celle-

tællingsudstyr til anvendelse inden for cellebaseret immunterapi.

Som nævnt forventes markedet for celletælling og celleanalyse inden for LCF at vokse med 3-6% årligt, men inden for delsegmenter af markedet ses der væsentligt højere vækstrater. Dette gælder f.eks. inden for cellebaseret immunterapi, der for blot få år siden ikke eksisterede som marked. I dag er der flere hundreder virksomheder, der seriøst arbejder med at udvikle nye behandlingsmetoder mod alvorlige sygdomme, som fx cancer. Især inden for det såkaldte CAR-T område er væksten høj, og den er ikke mindst drevet frem af de imponerende behandlingsresultater, som kan demonstreres ved hjælp af CAR-T teknologien. Ligesom forrige regnskabsår er der stadig kun få FDA-godkendte CAR-T behandlinger på markedet, men der er adskillige på vej gennem godkendelsesystemet. De to godkendte behandlinger er begge rettet mod forskellige former for leukæmi, men det helt store gennembrud ventes dog først, når behandlingsprincippet også kan anvendes terapeutisk mod solide tumorer.

ChemoMetecs strategi inden for området er at etablere kontakt til de nystartede selskaber inden for CAR-T terapi og tilbyde dem selskabets produkter. Nogle af de nystartede CAR-T selskaber overlever erfaringsmæssigt ikke, men hvis de, der



får succes, fortsætter med at gå gennem en FDA-godkendelsesproces med ChemoMetecs produkter som en del af den samlede produktpakke, har ChemoMetec nået et vigtigt mål. Det er på dette udviklingsstadium, at der investeres betydelige summer i de såkaldte behandlingssuiter, som alle er identisk udstyret med ikke bare procesudstyr, men også eksempelvis celletællingsudstyr. Devisen er, at det er nemmere at være med fra starten, end det er at skulle udkonkurrere en konkurrent, hvis celletællingsprodukt er en del af et samlet godkendt terapeutisk behandling.

USA og Kina er de to lande, hvor aktiviteten er størst inden for cellebaseret immunterapi, men USA er dog stadig langt det vigtigste marked.

Der er i det forløbne år lanceret et nyt servicekoncept for NC-200, og det er blevet godt modtaget af vores kunder.

NC-200 (celletælling)

ChemoMetecs celletællingsprodukt til LCF-markedet, NC-200, er selskabets absolut mest succesfulde produkt. I regnskabsåret blev solgt af NC-200 relaterede produkter (instrumenter, forbrugsvarer mv.) fordoblet og udgør nu DKK 108,0 mio. ud af den samlede omsætning på DKK 175,5 mio. Væksten kan henføres til en stor stigning i både instrument- og forbrugsvaresalget. Antallet af solgte enheder er steget, men produktpriserne på instrumenter og forbrugsvarer er i gennemsnit også højere end i forrige regnskabsår. Hertil kommer en væsentlig stigning i salget af diverse ydelser, såsom assistance med installation og produktræning.

I maj 2019 blev der endvidere introduceret et helt nyt servicekoncept over for kunderne, som tegner til at blive en succes. Servicen omfatter eksempelvis udvidet produktgaranti, årlige produktcheck, gratis softwareopdateringer mv. I regnskabsårets sidste to måneder blev der omsat for DKK 1,0 mio. i servicekontrakter, hvoraf kun et mindre beløb, DKK 0,2 mio., er indregnet i regnskabsåret 2018/19 – den øvrige del er periodiseret.

Salget af NC-200 instrumenter er primært sket til kunder inden for cellebaseret immunterapi, hvor produktet har vist sig at imødekomme disse kunders krav til pro-

dukternes brugervenlighed, analysetid og konsistens i målingerne. Engangskassetten er det unikke ved NC-200 konceptet, og det er denne, der er den væsentligste forudsætning for produktets gunstige positionering inden for CAR-T terapi.

I 2018/19 blev der solgt mere end 600 stk. NC-200 instrumenter mod ca. 400 året før. Omsætningen af instrumenter udgør ca. 60% af den samlede omsætning vedrørende NC-200, mens den resterende del udgøres af kassetter, testkits, service mv.

Halvdelen af NC-200 instrumenterne er solgt i USA. I 2019/20 forventes antallet af solgte NC-200 enheder at stige, men antallet vil afhænge meget af, hvor hurtigt efterfølgeren og den interne produktkonkurrent, NC-202, kan trænge ind på markedet.

Omsætningen på det globale celletællingsmarked estimeres årligt at udgøre ca. DKK 1 mia. NC-200 produktgruppens markedsandel af dette globale marked vurderes at udgøre omkring 10%, hvilket er en fordobling i forhold til forrige regnskabsår.

NC-250 (celletælling)

Omsætningen af celletællingsprodukter tilhørende NC-250 produktgruppen steg i regnskabsåret med mere end 50%. Omsætningen passerede DKK 10 mio., hvoraf DKK 7,3 mio. hidrører fra instrumentsalg. Instrumentsalget steg med 45%, mens forbrugsvaresalget steg med 77%.

Analyseprisen er væsentligt lavere for NC-250 sammenlignet med fx NC-200. Det er netop den lavere analysepris, der er et af produktets vigtigste salgargumenter. NC-

250 anvender engangstællekamre af glas med op til otte analyser pr. engangsenhed. Flere konkurrenter anvender engangstællekamre, men hovedkonkurrenterne tilbyder kun to analyser pr. engangsenhed.

Der bliver solgt flest NC-250 instrumenter i Europa og ROW. I 2019/20 forventes der globalt at blive solgt nogenlunde samme antal NC-250 som i 2018/19.

NC-100 (celletælling)

Antallet af solgte NC-100 celletællere faldt til kun ni enheder i 2018/19, hvilket dog er mere end forventet. Produktet blev lanceret i 2001 og har således været på markedet i 18 år i en stort set uændret form. I de fleste andre brancher ville en sådan produktalder være utænkelig, men inden for farma og biotek påskønnes det, at producenter kan levere ensartede produkter i så lang en periode. Dette hænger sammen med, at valideringen af et instrument er både dyrt og tidskrævende.

En vis andel af især de tidligst solgte NC-100 instrumenter må antages at være taget ud af brug og fx blevet erstattet af en NC-200 eller lignende, men mange instrumenter er dog stadig i brug, og omsætningen af forbrugsvarer til NC-100 er således steget med 18% til omkring DKK 11 mio.

Ligesom for NC-200 er engangskassetten det unikke element ved NC-100.

Syv ud af de ni solgte NC-100 instrumenter blev solgt i Europa. I 2019/20 forventes der kun at blive solgt ganske få NC-100 instrumenter.

NC-3000 (simpel celleanalyse)

ChemoMetecs hovedprodukt inden for den del af LCF-markedet, der omfatter simple celleanalyser, er NC-3000. Produktet, der blev lanceret i 2010, er stadig konkurrencedygtigt i forhold til konkurrerende flowcytometer-produkter. De unikke salgsparametre for NC-3000 er brugervenlighed og konsistens i målingerne. NC-3000 har ikke flowcytometrets følsomhed, og derfor kan instrumentet kun udføre relativt simple celleanalyser. Den vigtigste simple celleanalyse er den såkaldte celleyklus-analyse, hvor ChemoMetec tilbyder kunderne en meget hurtig, nem og præcis måling af cellernes celledelingsstatus. Denne måling er essentiel i forbindelse med en del forskning og udvikling inden for LCF-markedet. NC-3000 kan også anvendes til at måle forskellige typer apoptose (programmeret celledød). Apotosemåling er også en meget udbredt analyse inden for LCF-markedet. NC-3000 produktet kan i øvrigt også anvendes til celletælling og viabilitetsbestemmelse af cellerne.

I 2018/19 var omsætningen af NC-3000 celleanalyseprodukter på omkring DKK 18 mio., hvilket er en beskedent stigning i forhold til året før. Niveaulet for omsætningen er som forventet, da salgsfokus primært har været rettet mod NC-200 produktet, hvor salgsomkostningerne per omsætningskrone er lavere end for NC-3000.

Xcyto 5 og 10 (avancerede celleanalyser)

I årsrapporten for 2017/18 blev der redegjort for en strategisk beslutning vedrørende Xcyto-produkterne.

Beslutningen omhandler et strategisk valg om at prioritere den videre udvikling af markedspostionen inden for cellebaseret immunterapi meget højt. I praksis har det fået den betydning, at salgsindsatsen for de nye Xcyto-produkter har været beskedent i det forløbne regnskabsår. Prioriteringen skal også ses i sammenhæng med, at Xcyto-produkterne afventer to markante opgraderinger, som skal gøre produkterne væsentligt mere brugervenlige/robuste og egnede til de kundetyper, som ChemoMetec allerede servicere i dag. Et af målene med de to produktopgraderinger er at få Xcyto 5 tilpasset de krav til brugervenlighed og robusthed, som er en forudsætning for succesfuldt at penetrere markedet for avanceret celleanalyse inden for cellebaseret immunterapi.

De nævnte opgraderinger forventes at blive implementeret inden udgangen af 2019. Hvornår salgsindsatsen af Xcyto-produkterne vil blive intensiveret afhænger dels af, om produkterne med de nævnte opdateringer i tilstrækkelig grad lever op til kundernes krav, og dels afhænger det af markedssituationen inden for celletællingsområdet. Endvidere er det befordrende for salgsprocessen, såfremt der foreligger et antal videnskabelige artikler om Xcyto-produkterne. Indtil videre er der publiceret to videnskabelige artikler, hvori anvendelsen af Xcyto 10 er demonstreret:

Nicholas J. Eustace et al.: *Myristoylated alanine-rich C-kinase substrate effector domain phosphorylation regulates the growth and radiation sensitization of glioblastoma*. International Journal of Oncology: p2039-2053. March 29, 2019. (Se artikel på adressen: <https://www.spandidos-publications.com/ijo/54/6/2039>)

Kayleigh Montana Van Megen et al.: *Activated Mesenchymal Stromal Cells Process and Present Antigens Regulating Adaptive Immunity*. Frontiers in Immunology. April 03, 2019. (Se artikel på adressen: <https://doi.org/10.3389/fimmu.2019.00694>)

I forbindelse med beslutninger vedrørende intensivering af salgsindsatsen for Xcyto-produkterne vil ledelsen dog helt overordnet prioritere de produkter, som kan bidrage mest muligt til ChemoMetecs vækst og indtjening.

I regnskabsåret blev der solgt 1 stk. Xcyto 10 og 2 stk. Xcyto 5 instrumenter. I det kommende regnskabsår forventes kun få enheder solgt.

Der pågår p.t. to større produktopgraderinger af Xcyto 5 og 10 – de er målrettet vores vigtigste kundegrupper og skal understøtte det fremtidige salg af de to produkter.



Forretningsområde 2 Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (SP-100)

Omsætning (DKK)

17,9 mio.

Vækst

15%

Andel af samlet omsætning

10%

En væsentlig del af markedet for produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd består af forskellige former for sædanalyse. ChemoMetecs SP-100 adresserer dette marked, og produktet anvendes til at tælle antallet af sædceller i en prøve samt til bestemmelse af levedygtigheden af sædcellerne. SP-100 finder typisk anvendelse på tyre-, orne- og hingstestationer, hvor der produceres sæddoser til kunstig inseminering. Mange kunder anvender SP-100 til at bestemme sædkoncentrationen i et sædejakulat med henblik på at bestemme, hvor mange gange ejakulatet kan fortyndes i forbindelse med produktion af sæddoser til inseminering. Andre kunder anvender også instrumentet til at kontrollere, om sæddoserne indeholder den angivne minimumsmængde af sædceller. Da SP-100 konceptet er særdeles præcist og nøjagtigt, kan producenten anvende SP-100 til at optimere sædproduktionen, således at sæddoserne indeholder præcis den angivne mængde sædceller.

Markedet for tælling og viabilitetsanalyse af dyresæd er ikke præget af stor konkurrence. SP-100 har etableret sig stærkt på dette nichemarked og betragtes mere og mere som den "gyldne standard". Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men vurderes at udgøre DKK 50-100 mio.

SP-100 instrumentet, der tilhører NC-100 produktfamilien, blev introduceret på markedet for 15 år siden. Trods den høje produktalder steg omsætningen af sædanalyseprodukter i 2018/19 med 15% til DKK 17,9 mio.

Omkring 80% af omsætningen på sædanalysemarkedet udgøres af det løbende forbrugsvaresalg.

Markedet for sædanalyse inden for husdyrbrug udgør omkring 10% af ChemoMetecs samlede omsætning. Andelen er dog faldende og har været det over de seneste år. Trods denne udvikling er markedet for produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd stadig vigtigt for ChemoMetec, men nye produkter til afløsning af de eksisterende er en forudsætning for, at der igen kan skabes betydelige positive vækstrater. Derfor er udviklingen af et nyt sædanalyseprodukt inkluderet i ChemoMetecs strategiske overvejelser.

ChemoMetec sælger primært sine sædanalyseprodukter via direkte salg. På ganske få geografiske markeder er ChemoMetec repræsenteret af en distributør.

Markedet for human sædanalyse indgår i øjeblikket ikke i ChemoMetecs strategiske planer.

Forretningsområde 3 Produktionskontrol af øl (YC-100)

Omsætning (DKK)

5,0 mio.

Vækst

8%

Andel af samlet omsætning

Ca. 3%



ChemoMetec opererer inden for den del af markedet for produktionskontrol af øl, der vedrører kontrol af ølgærkvaliteten. Antallet af gærceller og levedygtigheden af gærcellerne er vigtige kvalitetsparametre i forbindelse med ølproduktion.

For at undgå problemer med skumdannelse og bismag af øllet, er det vigtigt, at der kun er få døde gærceller i gærkulturen. YC-100 kan netop anvendes til at bestemme antallet af gærceller i en gærkultur samt levedygtigheden af gæren. Derfor har en af verdens største bryggerikæder indført obligatorisk anvendelse af YC-100 på deres bryggerier.

Markedet for tælling af gærceller er ikke præget af stor konkurrence. Størrelsen på

verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men det er formentlig mindre end DKK 100 mio.

ChemoMetecs salg til ølmarkedet udgør ca. 3% af den samlede omsætning. I 2018/19 steg omsætningen med ca. 8% efter en stigning året før på godt 5%. Stigningen i omsætningen skyldes primært en stigning i forbrugsvaresalget, idet instrumentsalget som forventet gik tilbage.

YC-100 afsættes globalt via direkte salg, fx til storkunder, samt via distributører og mellemhandlere. I de kommende par år forventes instrumentsalget at falde på grund af instrumentets høje produktalder (15 år).

Forretningsområde 4 Kvalitetskontrol af mælk (SCC-100 & SCC-400)

Omsætning (DKK)

1,5 mio.

Vækst

-27%

Andel af samlet omsætning

<1%

ChemoMetecs omsætning på markedet for kvalitetskontrol af mælk er nu under 1% af den samlede omsætning, og udviklingen på dette område vil derfor fremover ikke blive selvstændigt omtalt.

Produktudvikling

Xcyto 5 og 10

Som omtalt i årsrapporten for 2017/18 er der igangsat to delprojekter, som har til formål at implementere to større produkt-opgraderinger på Xcyto 5 og 10. Den ene produktopgradering omhandler en standardisering af instrumenterne således, at instrumenterne opfører sig ensartet med hensyn til analyse set-up, analysetid og analyseresultater. En af fordelene herved er, at det er nemmere at dele analyseprotokoller mellem instrumenterne, ligesom det også er enklere for en kunde at anskaffe flere instrumenter, da veldefinerede instrumenter med veldefinerede analyseprotokoller ikke behøver at blive individuelt tilpasset og valideret. Det er også betydeligt nemmere at vedligeholde en instrumentpark, når instrumenterne er ensartede – især i forbindelse med opdateringer af algoritmer og software. Standardiseringsaspektet er især meget vigtigt for kunderne inden for cellebaseret immunterapi, der påskønner, at arbejdsgangene af hensyn til patientsikkerhed og behandlingspris skal være så simple som muligt. Dette er også hovedårsagen til, at flowcytometre ikke er populære hos disse kunder, da disse instrumenter kræver individuelle tilpasninger og meget vedligehold i øvrigt.

Den anden produktopgradering omhandler en simplificering af arbejdsgangen i forbindelse med håndteringen af det, der inden for fluorescence-analyse kaldes spektral unmixing. Kort fortalt handler det om, at fluorescenslys fra en kanal "lyser" ind i en anden kanal og omvendt. Hvis der eksem-

pelvis er ti kanaler for en given analyse, vil der i forbindelse med analysen være et omfattende arbejde forbundet med at "rense" resultaterne for det nævnte spektrale fænomen. Ofte vil brugeren også skulle fremstille og efterfølgende analysere mange såkaldte kontrolprøver, som kun tjener ét formål, nemlig at hjælpe til med den spektrale unmixing. Det er ikke usædvanligt, at mere end 90% af det samlede analysearbejde, inklusive prøveforberedelse, er relateret til spektral unmixing. Behovet for spektral unmixing er et generelt problem og en stor udfordring inden for fluorescensanalyse – og dermed også for flowcytometre. Som følge heraf vil en simplificering og helst en fuldautomatisering af spektral unmixing udgøre et ikke bare unikt, men også afgørende salgargument i forhold til støtte salgsarbejdet over for ChemoMetecs kernekunder.

På denne baggrund har ledelsen valgt at afvente færdiggørelsen af de to delprojekter, inden fornyede salgssressourcer tilføres Xcyto-produkterne.

Begge delprojekter forventes afsluttet i løbet af 2019.

NucleoCounter NC-202

I regnskabsåret 2016/17 blev der påbegyndt et udviklingsprojekt, der har til formål at foretage en opgradering af NC-200.

Den nye celletæller får produktetnavnet NucleoCounter NC-202. Produktet er teknologisk set baseret på den avancerede Xcyto-teknologi, og dermed er der i et stort omfang foretaget genbrug af de mange avancerede software-features, som er udviklet i forbindelse med Xcyto-produktet. Det betyder blandt andet, at det vil være muligt at imødekomme flere af kundernes ønsker om at kunne kontrollere instrument og datastrøm, samt muligheder for den enkelte bruger for at tilpasse skærmvisninger til egne behov. En anden af forbedringerne er den kortere analysetid, som reduceres fra omkring 45 sekunder til omkring 30 sekunder sammenlignet med NC-200.

NC-202 anvender principielt samme type kassette som NC-200, men den adskiller sig ved at indeholde en højere koncentration af farvestoffet DAPI. Med den øgede mængde af DAPI samt et forbedret optisk målesystem, er det med nogle nye avancerede logaritmer blevet muligt at forbedre detektionen af celler, der enten er ved at dø eller som lige netop er døde. I langt de fleste tilfælde vil NC-202 og NC-200 dog generere sammenlignelige data for koncentrationen af døde celler i en given prøve, men i nogle tilfælde indeholder prøven mange af de ovennævnte celler, der er ved at dø eller som lige netop er døde, og i disse tilfælde

Med lanceringen af NC-202 vil vi kunne tilbyde vores kunder en række forbedringer i forhold til NC-200 – blandt andet en reduktion af analysetiden.

vil NC-202 tælle relativt flere døde celler end NC-200. Omregnet til viabilitet vil det betyde, at viabiliteten i sådanne prøver vil estimeres til at være lavere med NC-202 end med NC-200. Dette vil give NC-202 en fordel, idet viabiliteten så vil stemme bedre overens med viabiliteten beregnet ved hjælp af den manuelle referencemetode. Det er ikke et spørgsmål om, hvad der er mest korrekt, men erfaringerne har vist, at en del kunder foretrækker, at data ligger tæt på referencemetoden i forbindelse med, at der implementeres en ny celletællingsmetode i laboratoriet.

Af konkurrencemæssige hensyn vil øvrige forbedringer ikke blive omtalt på nuværende tidspunkt.

Det er besluttet at afvente opgraderingen af Xcyto 10 og 5 senere i 2019, inden fornyede salgssressourcer sættes ind.

NC-202 er i løbet af regnskabsåret blevet testet internt og eksternt hos flere samarbejdspartnere. I forbindelse med disse tests indikerede enkelte analysedata, at tælle-algoritmerne til tælling af de døde celler ville kunne forbedres yderligere (jævnfør ovenstående afsnit) og derved skabe endnu et salgsargument i forhold til såvel NC-200, som de konkurrerende produkter på markedet. For kunderne er det af stor vigtighed, at tælle-algoritmerne er fuldstændigt defineret og fastlagt på lanceringstidspunktet. Det skyldes, at man løbende kan forbedre og tilføje nye egenskaber i fx software, mens basis-algoritmer ikke kan ændres, da kunderne i så fald skal validere disse, hver gang de bliver ændret. Da salget af NC-200 endvidere udviklede sig overordentligt positivt, blev det besluttet at udskyde den planlagte lancering af NC-202, og i de efterfølgende måneder er der arbejdet intenst med at optimere de ovennævnte algoritmer med henblik på at skabe et endnu bedre produkt, hvor specielt tælling af de døde celler i en celleprøve er forbedret. Efter denne optimering forventes NC-202 at blive frigivet til salg i september 2019.

Det forventes, at NC-202 vil bidrage til væksten i salget af instrumenter i takt med, at den bliver lanceret på markedet. Hastigheden for penetreringen af nye instrumenter er altid vanskelig at vurdere, men der forventes en rimelig hurtig penetrering for NC-202, da dette instrument er efterfølgeren til det mest sælgende instrument, NC-200, som allerede er veletableret i markedet. NC-202 henvender sig såvel til allerede

eksisterende kunder som til helt nye kunder.

XcytoMatic

Der er i regnskabsåret anvendt en del ressourcer på udvikling af ChemoMetecs kommende højkadence celletæller, XcytoMatic. Produktet, der er baseret på Xcyto-teknologi, skal supplere den nuværende produktpalet og er rettet mod celletællingsmarkedet primært inden for farmaceutisk procesudvikling og produktion, hvor den vil komme til at konkurrere med andre produkter inden for dette felt. Instrumentet bliver udstyret med en genbrugs-flowkyvette, og forbrugsvarerne til instrumentet består af engangsprøverør og reagenser.

I regnskabsåret er en funktionsmodel af XcytoMatic blevet udviklet og grundigt testet, både internt og eksternt hos potentielle kunder. Resultaterne fra disse tests er overordnet set særdeles positive. På basis af de opnåede testresultater og feedback fra potentielle kunder er der fastlagt en række specifikationer for produktet, hvorefter selve prototypefasen blev indledt i slutningen af regnskabsåret.

XcytoMatic vil få en række unikke "selling points", som dog af konkurrencemæssige hensyn ikke blive omtalt på nuværende tidspunkt.

ChemoMetecs sælgere og produktspecialister melder løbende om stor interesse i LCF-markedet for et produkt a la XcytoMatic.

Produktet forventes frigivet til salg medio 2020.

ChemoMetecs nye instrument til celletælling

ChemoMetecs nye instrument til celletælling, NC-202, forventes frigivet til salg i september 2019. NC-202 er efterfølgeren til det mest sælgende instrument, NC-200, og er baseret på den avancerede Xcyto-teknologi. Det nye instrument tilbyder en række forbedringer, herunder en reduktion af analysetiden.



Udviklingsamarbejder

For at sikre, at ChemoMetec løbende tilføres ny viden og for at understøtte igangværende udviklingsprojekter, deltager ChemoMetec som partner i forskellige fondsstøttede projekter. Deltagelse i disse udviklingsprojekter bidrager til, at ChemoMetec har den specialviden og de kompetencer, der muliggør, at virksomheden kan være blandt de første, der udvikler produkter tilpasset de nyeste teknologier.

Igangværende projekter:

CareDNA

Innovationsfonden har bevilget over DKK 13 mio. til projektet careDNA, som skal udvikle nye, teknologier til diagnosticering af cancer i bugspytkirtlen. Cancer i bugspytkirtlen er en af de mest dødelige cancersygdomme, da kun 8% af patienterne lever fem år efter, at diagnosen er stillet. Det skyldes blandt andet, at denne cancerform i de tidlige stadier kun har ganske få symptomer. Når canceren i bugspytkirtlen opdages, er sygdommen derfor ofte så fremskreden, at patienten ikke kan helbredes. Der er derfor store perspektiver i at kunne opdage bugspytkirtelcancer tidligere, end man kan i dag.

Projektet er et samarbejde mellem Københavns Universitet, Herlev og Gentofte Hospital, Roche Sequencing Solutions og ChemoMetec.

Projektet ledes af lektor Birgitte Regenbergs fra Biologisk Institut på Københavns Universitet. Hendes forskningsgruppe har udviklet en særdeles sensitiv diagnosticeringsmetode ved brug af såkaldt 'cirkulært DNA', som er en type DNA, som findes i blod og ca. 50 procent af alle cancertumorer.

Forskerne bag projektet estimerer, at overlevelseschancerne for cancer i bugspytkirtlen kan øges fra 8% til 50% efter fem år. Forskerne forventer ligeledes, at en sikker diagnosticering kan spare sundhedssystemet og det danske arbejdsmarked for betydelige omkostninger. Hvis de nye teknologier bliver indført i screening og diagnose af bugspytkirtelcancer, forventes der en årlig besparelse på op mod DKK 300 mio. i Danmark.

Projektet blev påbegyndt den 1. april 2019 og løber over tre år. Der er indbygget milepæle undervejs, som skal opfyldes, for at projektet kører videre. ChemoMetec har ansvaret for at udvikle udstyr, baseret på Xcyto-teknologi, som skal benyttes til at detektere cirkulært DNA i celler.

Læs mere om projektet på følgende adresse: <https://innovationsfonden.dk/da/nyheder-presse-og-job/forskere-udvikler-ny-effektiv-metode-til-diagnosticering-af>

Afsluttede projekter:

Advancing Andrology: A Comprehensive Non-invasive Diagnostic Platform

Med støtte fra Innovationsfonden indgik ChemoMetec i et 5-årigt projektsamarbejde med to afdelinger på Rigshospitalet samt Minerva Imaging ApS omkring en ny undersøgelsesmetode til mænd med dårlig sædkvalitet og testikelforandringer. Projektet blev afsluttet i foråret 2019. I forbindelse med projektet er der, som det også er nævnt i den forrige årsrapport, udviklet en ny analysemetode, som kan styrke diagnose og behandling af barnløse par. Selve metoden er som nævnt udviklet, men hvis den skal opnå kommerciel succes, vurderes det, at den skal kunne implementeres i NC-202 systemet for at blive tilstrækkelig brugervenlig og prisbillig. Ledelsen i ChemoMetec vurderer løbende, hvorvidt de opnåede resultater i samarbejdet skal indgå i en strategisk satsning på det humane sædanalyseområde. Indtil videre har ledelsen dog valgt at fokusere på den eksisterende forretning inden for celletælling, og som følge heraf er der i regnskabsåret 2019/20 ikke budgetteret med yderligere investeringer i produkt- og markedsudvikling inden for human sædanalyse.



Ressourcer i udviklingsafdelingen

ChemoMetecs udviklingsafdeling består af 17 højtuddannede medarbejdere samt enkelte fast tilknyttede konsulenter. Herudover outsources større udviklingsopgaver til eksterne konsulentbureauer. Antallet af medarbejdere i udviklingsafdelingen ventes ikke at blive forøget i det kommende år.

Produktion

Analyseinstrumenter: ChemoMetec varetager selv produktionen af samtlige analyseinstrumenter. Der anvendes en lang række underleverandører, fx til fremstilling af printkort, men styring, montage, justering og kvalitetskontrol udføres på selskabets faciliteter i Allerød. Der er udviklet en række hjælpeværktøjer til produktionen, som vil gøre det muligt at fremstille mere end 2.000 instrumenter årligt.

Kassetter: Med henblik på at sikre en god kvalitet, en lav produktionspris, samt en høj produktionskapacitet har ChemoMetec løbende investeret i automatiseringsløsninger, således at kassetteproduktionen i dag er næsten 100% automatisk. Plasterne, som indgår i kassetteproduktionen, leveres af en dansk sprøjtestøbningsvirksomhed, hvor støbningen foregår i døgndrift, og håndteringen af emner sker ved hjælp af robotter. Montagen af kassetter, som anvendes til flere af ChemoMetecs produkter,

er fuldautomatisk og foregår hos ChemoMetec i Allerød. Produktionskapaciteten forøges løbende i takt med det forøgede kassettesalg. I øjeblikket er produktionskapaciteten ca. 5 mio. kassetter årligt. Med henblik på at kunne imødekomme det fremtidige behov for kassetter er der i regnskabsåret anvendt mange ressourcer på at fordoble produktionskapaciteten. Der er investeret i nye produktionsfomere samt en ny montagelinie, som forventes at blive taget i brug i løbet af efteråret 2019. Investeringen i udvidelsen af produktionskapaciteten udgør omkring DKK 15 mio.

Tællekamre af glas: Produktionen af NC-Slide A2 og NC-Slide A8, som er engangstællekamre af glas til NC-3000 og NC-250, foregår hos en samarbejdspartner i Holland.

Testkits: Til test og kontrol af ChemoMetecs instrumenter anvender kunderne forskellige testkits, som udgør en stadig vigtigere del af selskabets forretning. Produktionen af disse testkits foregår på ChemoMetecs adresse i Allerød.

Reagenser: ChemoMetecs instrumenter anvender en række færdigfremstillede reagenser, som benyttes i forbindelse med de forskellige celleanalyser. Produktionen af disse reagenser er blevet outsourcet til en dansk producent, mens kvalitetskontrollen stadig varetages af ChemoMetec.

IPR og licensaftaler

ChemoMetecs unikke teknologier er en vigtig konkurrenceparameter. Derfor har patentering været en central del af strategien siden selskabets etablering i 1997. Patentstrategien er forbundet med løbende investering af betydelige beløb.

Indgåelse af licensaftaler samt køb og salg af immaterielle rettigheder er en naturlig del af ChemoMetecs forretning.

ChemoMetec råder over i alt 17 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 49 patenter i udvalgte lande, herunder 13 i USA. ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

ChemoMetec er ved udgangen af 2018/19 ikke bekendt med indsigelsessager mod selskabets patenter.

Vi har i løbet af det seneste år arbejdet på at udvide vores produktionskapacitet med henblik på at kunne imødekomme den forventede vækst i omsætningen i de kommende år.

Regnskabsberetning

Omsætning og resultat

ChemoMetec opnåede en betydelig vækst i omsætningen på 56% i regnskabsåret 2018/19, hvor den samlede omsætning udgjorde DKK 175,5 mio. (2017/18: DKK 112,7 mio.). Væksten i omsætningen på DKK 62,8 mio. er en følge af både en væsentligt højere volumen og højere salgspriser, herunder lavere rabatter. Den højere volumen kan henføres til både flere solgte instrumenter og forbrugsvarer.

Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 63% og udgjorde DKK 95,4 mio., svarende til 54% af den samlede omsætning. Der blev i regnskabsåret solgt 775 analyseinstrumenter mod 576 instrumenter året før.

Omsætningen af forbrugsvarer, som omfatter engangskassetter, slides, reagenser

og testkits m.m., steg med 44% og udgjorde DKK 71,5 mio., svarende til 41% af omsætningen. Salg af forbrugsvarer udgør en stabil indtjeningskilde for ChemoMetec, da det baserer sig på det akkumulerede antal af solgte instrumenter i drift.

Ud af den samlede omsætning udgjorde omsætningen i USA/Canada DKK 85,7 mio., svarende til en stigning på 74% i forhold til året før, omsætningen i Europa inkl. Danmark udgjorde DKK 62,2 mio., svarende til en stigning på 37%, mens omsætningen i ROW (øvrige lande) udgjorde 27,6 mio., svarende til en stigning på 54%.

Samlet har omsætningsvæksten bidraget til en fremgang i bruttoresultatet på DKK 59,1 mio. til DKK 158,6 mio.

Omkostningerne til råvarer og hjælpematerialer inkl. lagerreguleringer udgjorde i

regnskabsåret 2018/19 DKK 25,6 mio., svarende til 15% af omsætningen. I regnskabsåret 2017/18 udgjorde omkostningerne DKK 20,3 mio., svarende til 18% af omsætningen.

Andre eksterne omkostninger udgjorde DKK 24,1 mio. og består af omkostninger til salgsfremmende aktiviteter, lokaler og administration m.m. Andre eksterne omkostninger er sammenholdt med sidste år øget med DKK 3,8 mio. og udgjorde i 2018/19 i alt 14% af omsætningen mod 18% året før.

Personaleomkostninger udgjorde DKK 69,6 mio., svarende til en stigning på 42%. Det gennemsnitlige antal medarbejdere udgjorde i 2018/19 i alt 85 mod 69 i sidste år svarende til en stigning på 23%. Stigningen i personaleomkostninger skyldes dels ansættelse af flere medarbejdere i forbindelse med den fortsatte udbygning af Chemo-

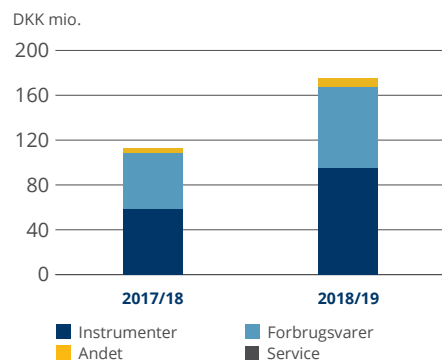
Metecs salgs- og supportorganisation og dels højere bonuser.

Sammensætning af driftsresultat

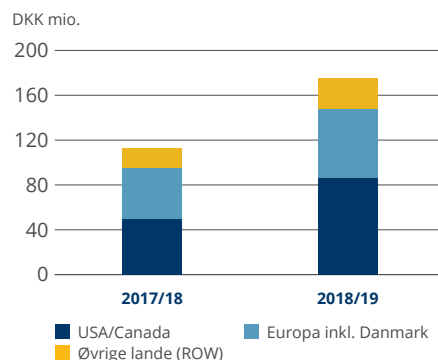
ChemoMetec opnåede i 2018/19 et driftsresultat (EBITDA) på DKK 64,9 mio., hvilket er en stigning på DKK 34,8 mio. i forhold til året før. Fremgangen i driftsresultatet (EBITDA), svarende til 116%, skyldes omsætningsvæksten kombineret med en moderat og væsentlig lavere stigning i omkostningerne. EBITDA-marginen blev på 37,0% i 2018/19 mod 26,7% året før.

EBIT udgjorde i 2018/19 DKK 54,1 mio. mod DKK 24,3 mio. året før, og EBIT-marginen blev i 2018/19 på 30,8% mod 21,5% året før.

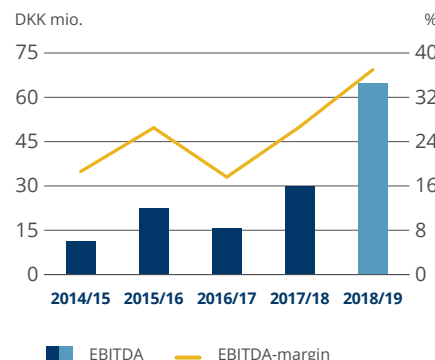
Nettomsætning fordelt på produktgrupper



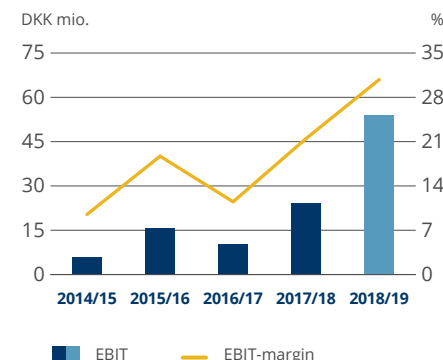
Nettoomsætning fordelt på regioner



EBITDA og EBITDA-margin



Primær drift (EBIT) og EBIT-margen



Årets resultat (DKK)

41,8 mio.

DKK 23,6 mio. højere end i 2017/18

Pengestrømme fra driften (DKK)

58,3 mio.

mod DKK 25,4 mio. i 2017/18

Soliditetsgrad

73%

64% i 2017/18

Årets resultat blev et overskud på DKK 41,8 mio., hvilket er DKK 23,6 mio. højere end året før.

Årets omsætning og driftsresultat (EBITDA) er i overensstemmelse med de senest udmeldte forventninger offentliggjort den 20. juni 2019, hvor forventningerne var en omsætning omkring 175 mio. og et driftsresultat (EBITDA) omkring 64 mio. Både omsætning og driftsresultat (EBITDA) var væsentligt højere end forventet i forbindelse med offentliggørelsen af årsrapporten for 2017/18, hvilket skyldes en højere omsætning end forventet kombineret med en stram styring af omkostningerne.

Ledelsen betragter årets resultat som meget tilfredsstillende.

Balance

Balancesummen udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2018/19 DKK 238,2 mio., hvoraf egenkapitalen andrager DKK 173,3 mio., svarende til en soliditetsgrad på 73% (2017/18: 64%).

Der er i regnskabsåret gennemført et aktietilbagekøbsprogram på 110.000 aktier i december 2018 og efterfølgende et salg på 350.000 aktier i april 2019 samt yderligere et salg på 150.000 i juni 2019. Det samlede nettoresultat på DKK 58,5 mio. er indregnet direkte på egenkapitalen.

I balancen indgår immaterielle aktiver med DKK 45,1 mio. (2017/18: DKK 38,2 mio.), som i al væsentlighed består af igangværende og færdiggjorte udviklingsprojekter samt patenter. Investeringer heri

har i regnskabsåret udgjort DKK 11,9 mio. (2017/18: DKK 10,9 mio.).

Pengebindingen i form af varebeholdninger og tilgodehavender hos kunder udgjorde ved udgangen af 2018/19 DKK 54,2 mio. mod DKK 34,5 mio. året før. Stigningen skyldes en stigning i tilgodehavender fra kunder som følge af den højere aktivitet.

Likviditet og pengestrømme

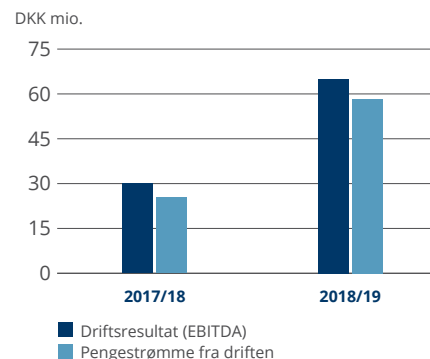
Pengestrømme fra driften var positive og udgjorde DKK 58,3 mio. mod DKK 25,4 mio. året før. Det højere aktivitetsniveau har kun i mindre omfang ført til stigninger i den samlede arbejdskapital. Ud af driftsresultatet (EBITDA) på DKK 64,9 mio. er DKK 58,3 mio. konverteret til positive pengestrømme. Forskellen på DKK 6,6 mio. består blandt andet af højere tilgodehavender hos kunder.

Investeringsaktiviteten har påvirket likviditeten negativt med DKK 27,1 mio. og består af investeringer i udviklingsprojekter, herunder udviklingsprojekterne vedrørende Xcyto-produkterne samt materielle anlægsaktiver, herunder en igangsat udvidelse af kassetteproduktionen. Pengestrømme fra finansiering udgjorde DKK 57,8 mio., hvoraf DKK 58,5 mio. er provenu fra netto-salget af egne aktier.

Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten 2018/19.

EBITDA og pengestrømme fra driften



Forventninger til 2019/20

ChemoMetec forventer i regnskabsåret 2019/20 en fortsat vækst i salget til kunder inden for LCF-markedet (Life science research, Cellebaseret immunterapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol). Det er vanskeligt at vurdere, hvor høj væksten bliver inden for cellebaseret immunterapi, men fremgangen i ChemoMetecs salg til kunderne inden for dette område forventes ikke at nå samme meget høje niveau som i regnskabsåret 2018/19.

Det forventes endvidere, at den nye celletæller, NC-202, vil bidrage til væksten i salget af instrumenter i takt med, at den bliver lanceret på markedet. Hastigheden for penetreringen af nye instrumenter er altid vanskelig at vurdere, men der forventes en rimelig hurtig markedspenetrering for NC-202, da dette instrument er efterfølgeren til det mest sælgende instrument, NC-200, som allerede er veletableret i markedet. NC-202 henvender sig såvel til allerede eksisterende kunder som til helt nye kunder.

ChemoMetec vil i regnskabsåret 2019/20 fortsætte udbygningen af salgs- og supportorganisationen samt styrke salgsindsatsen på såvel det amerikanske marked som i Europa og Asien med henblik på at udnytte de attraktive markedsmuligheder. Som følge heraf forventes salgs- og personaleomkostninger at stige.

På basis af ovenstående forventer ChemoMetec i regnskabsåret 2019/20 en omsætning i niveauet DKK 193-202 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 60-66 mio.

ChemoMetec forventer i 2019/20 at investere ca. DKK 30 mio. i blandt andet produktudvikling, patenter og produktionsanlæg. Investeringsniveauet vil efter ledelsens opfattelse danne grundlaget for en fortsat effektiv udvikling og patentbeskyttelse af nye innovative produkter. Endvidere omfatter de forventede investeringer en væsentlig udbygning af produktionskapaciteten.

Udtalelser om fremtidige forhold

Ovenstående udsagn om fremtidige forhold, herunder især fremtidig omsætning og driftsresultat, er usikre og forbundet med risici. Mange faktorer vil være uden for ChemoMetecs kontrol og kan medføre, at den faktiske udvikling afviger væsentligt fra de forventninger, som indeholdes i årsrapporten. Sådanne faktorer omfatter blandt andet væsentlige ændringer i markedsforhold herunder udvikling i teknologi, kundeportefølje eller valutakurser.

Se endvidere afsnittet om risikostyring.

Risikostyring

Dette afsnit indeholder et resumé af de risici, som ledelsen vurderer som de væsentligste, samt et overblik over, hvordan ChemoMetec håndterer og forsøger at begrænse disse. Miljømæssige og etiske risici er beskrevet i afsnittet "Samfundsansvar".

Udvikling af nye innovative produkter til kunder inden for ChemoMetecs forretningsområder, herunder life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol, indebærer store finansielle risici. Ud over risici forbundet med selve udviklingen er produktlancering og positionering af produkterne forbundet med risici og er ligeledes ressourcekrævende.

ChemoMetecs ledelse er ansvarlig for implementering af passende systemer og politikker i relation til risikostyring og intern kontrol samt for at vurdere de overordnede og specifikke risici i forbindelse med ChemoMetecs aktiviteter. Ledelsen søger kontinuerligt at håndtere risici på en ansvarlig og effektiv måde. Overvågning af risici og håndtering heraf indgår i en løbende risikovurdering og er integreret i den løbende rapportering til bestyrelsen.

Risici af særlig betydning for ChemoMetec er relateret til produktudvikling, kommercielle forhold, immaterielle rettigheder, produktion, medarbejdere, it-anvendelse og finansielle forhold.

Område

Beskrivelse risici

Håndtering af risici

Produktudvikling

Udviklingen af nye innovative produkter er forbundet med store iboende risici vedrørende teknologiske, designmæssige og rettmæssige forhindringer, som kan forsinke eller standse udviklingsarbejdet.

Realiseringen af ChemoMetecs strategi forudsætter, at selskabet med succes er i stand til at udvikle og introducere nye produkter på markedet.

ChemoMetec søger løbende at sikre et indgående kendskab til eksisterende og potentielle kunders behov inden for celletælling og -analyse og baserer udviklingen af løsninger på denne indsigt kombineret med selskabets teknologiske kompetencer.

Under udviklingsprocessen foretages der løbende risikovurderinger af alle udviklingsprojekter, og der foretages ændringer af udviklingsprojekter, eller udviklingsprojekter bringes til ophør, hvis dette skønnes nødvendigt.

Risikovurderinger foretages af både de projektansvarlige samt ledelsen af udviklingsafdelingen. Risikovurderinger fremlægges på ad hoc basis til ledelsen.

Kommercielle forhold

Der er en risiko for, at ChemoMetecs markedsposition bliver forringet, hvis konkurrenter kan genskabe de patentbeskyttede teknologier uden at krænke patenterne, hvis patenter ikke holder i forbindelse med en nærmere prøvelse, eller hvis konkurrenter lancerer alternative konkurrencedygtige teknologier.

ChemoMetecs kunder inden for life science research, cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol stiller typisk høje krav til produktionsprocesser, kvalitetsprocedurer og erstatningskrav. Ved fejl i produkter, som påvirker kundernes måle- og analyseresultater, vil der være en risiko for erstatningskrav.

Der anvendes væsentlige ressourcer på produktudvikling og udviklingssamarbejder med henblik på at fastholde ChemoMetecs markedsposition. Via en aktiv patentpolitik søges det endvidere at beskytte produkter imod kopiering.

ChemoMetec anvender mange ressourcer på udvikling, interne og eksterne tests af samt dokumentering af sine produkter med henblik på at imødekomme kundernes krav. Endvidere foretages der løbende review og tilpasninger af forretningsbetingelser med henblik på at håndtere risici forbundet med salg til kunder.

Område	Beskrivelse risici	Håndtering af risici
Immaterielle rettigheder	<p>Der er en iboende risiko for, at ikke alle patentansøgninger vil føre til udstedte patenter, ligesom der ikke kan gives sikkerhed for, at udstedte patenter ikke vil blive anfægtet.</p> <p>Der er også en risiko for, at andre bevidst krænker ChemoMetecs immaterielle rettigheder. Endvidere er der en risiko for, at andre – uanset om de er berettiget hertil eller ej – mener, at ChemoMetec krænker deres patenter eller rettigheder, og som følge heraf aktivt håndhæver disse påståede rettigheder.</p> <p>Patentstridigheder kan være omkostningskrævende, men kan også hindre ChemoMetec i at markedsføre produkter.</p>	<p>Håndteringen af ChemoMetecs patenter, herunder patentansøgninger, sker i et tæt samarbejde mellem udviklingsafdelingen og juridiske eksperter.</p> <p>Der afsættes løbende væsentlige ressourcer til patentansøgninger med henblik på at sikre, at ChemoMetec har såkaldt freedom-to-operate eller for at sikre, at andre ikke krænker selskabets immaterielle rettigheder. I de enkelte situationer vil selskabets ledelse tage stilling til, hvordan der skal reageres i en given situation, specielt under hensyntagen til den risiko der vurderes at være forbundet hermed.</p>
Produktion	<p>Produktionen foregår på få lokationer, og som følger heraf vil brand, hærværk og lignende på en af lokationerne kunne medføre væsentlige driftsforstyrrelser eller driftsafbrydelser. Længerevarende driftstop vil påvirke leveringsevnen i en periode.</p> <p>Produktionen er endvidere afhængig af, at leverandører kontinuerligt kan levere råvarer og andre komponenter af den fornødne kvalitet, og at disse leveres til tiden.</p>	<p>Der er implementeret en række tiltag med henblik på at mindske risikoen, herunder brandsikring. Herudover forsøges det at opretholde et minimumslager af færdigvarer for at reducere konsekvenserne ved driftsstop.</p> <p>Der er en løbende dialog med kritiske leverandører for at sikre, at råvarer og andre komponenter har den fornødne kvalitet, og at leverandørerne tilpasser deres produktion i takt med en stigende efterspørgsel. Selskabet forsøger også at opbygge et lager af kritiske råvarer og komponenter, ligesom det forsøges at identificere mindst to leverandører til hver varegruppe.</p>
Medarbejdere	<p>For fortløbende at kunne udvikle innovative produkter og sikre tilfredsstillende økonomiske resultater er det nødvendigt at kunne tiltrække og udvikle de rette medarbejdere.</p>	<p>Med henblik på fortsat at kunne tiltrække og fastholde medarbejdere med de rette kompetencer fokuserer ChemoMetec på udviklingen af den enkelte medarbejder, på løbende karriereudvikling og på at give medarbejderne en betydelig grad af ansvar.</p>
It	<p>Afviklingen af den daglige drift er i høj grad afhængig af it, herunder afvikling af produktionsordrer, kundesupport, forsendelser og fakturering. It-nedbrud af længerevarende karakter vil påvirke driften.</p> <p>Hackers eventuelle indtrængen i ChemoMetecs it-systemer og andre forsøg på økonomisk it-kriminalitet, herunder tyveri af forretningskritisk viden, herunder data om produkter, teknogier, kundelister mv., vil kunne påvirke de fremtidige resultater.</p>	<p>ChemoMetec vurderer og tilpasser løbende it-anvendelsen, herunder også it-infrastrukturen og -sikkerheden.</p> <p>ChemoMetec har implementeret en række sikkerhedsprocedurer og back-up-rutiner med henblik på at imødegå it-nedbrud og tab af data.</p>
Finansielle forhold	<p>Finansielle risici omfatter valuta-, rente-, likviditets- og kreditrisici. ChemoMetec er særligt eksponeret imod USD.</p> <p>De finansielle risici og styringen heraf er uddybet i note 4.5.</p>	<p>Styringen af de finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til de af bestyrelsen vedtagne politikker og instrukser. Der er ikke i regnskabsåret foretaget kurssikring af pengestrømme og positioner i udenlandsk valuta.</p>

Samfundsansvar

Redegørelse om samfundsansvar og mangfoldighed

ChemoMetec bestræber sig på at drive sin virksomhed på en ansvarlig, etisk og bæredygtig måde og ønsker at leve op til lovgivningen i de lande og lokalsamfund, hvor der udøves virksomhed.

ChemoMetecs arbejde med samfundsansvar er baseret på en forretningsmæssig prioritering af værdiskabelse og begrænsning af risici. En effektiv udnyttelse af ressourcer samt opbygning og fastholdelse af tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere er afgørende for den fortsatte værdiskabelse. Det er samtidig væsentligt for ChemoMetec, at selskabets fortsatte vækst og udvikling sker på et bæredygtigt grundlag, og at ChemoMetec løbende søger at bidrage positivt til udviklingen inden for sine forretningsområder.

Det er endvidere ChemoMetecs politik at leve op til de ti principper i FN's Global Compact, dog er virksomheden ikke tilsluttet FN Global Compact.

ChemoMetec har valgt at prioritere arbejdet med samfundsansvar inden for tre områder, som kan sammenfattes under overskrifterne klima og miljø, sociale forhold og medarbejderforhold samt relationer til omverdenen. Bestyrelsen har godkendt politikkerne, som relaterer sig til samfundsansvar og de tre områder.

For en beskrivelse af ChemoMetecs forretningsmodel henvises til afsnittet om "ChemoMetecs forretningsmodel".

Klima og miljø

Inden for området klima og miljø har ChemoMetec integreret CSR i sine politikker for investeringer og leverandøraftaler, og herudover er det ChemoMetecs målsætning generelt at minimere ressourceanvendelsen og påvirkningen af det eksterne miljø. CSR-politikkerne gennemføres blandt andet ved, at hensyn til miljø- og klimaforhold indgår i forbindelse med godkendelsen af investeringer, samt at der stilles krav til leverandører om efterlevelse af FN Global Compacts principper. Der anvendes p.t. ikke måltal eller KPI'er.

ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med klima og miljø, men er selvfølgelig opmærksom på ressourceanvendelsen i forbindelse med udvikling og produktion af selskabets produkter. Det er en vigtig parameter for ChemoMetec, at de materialer, der indgår i selskabets produkter og forbrugsvarer, kan accepteres af kunderne, og at der tages hensyn til materialernes påvirkning af miljøet.

ChemoMetecs produktionsfaciliteter oprettes løbende med henblik på at sikre en tidssvarende, effektiv og fleksibel produktion. Der er fortsat i 2018/19 fortaget flere investeringer i produktionen med henblik på både at udvide produktionskapaciteten og på at opnå en bedre udnyttelse af ressourcerne, herunder mindske spildet og energiforbruget.

ChemoMetec har i regnskabsåret fortsat implementeringen af kravet om, at kon-

De væsentligste principper i forbindelse med ChemoMetecs arbejde med samfundsansvar kan sammenfattes således:

Klima og miljø

ChemoMetec bestræber sig på at drive forretning på en sikker og miljøvenlig måde, og forsøger at reducere påvirkningen af klima og miljø under hensyntagen til typen af sin virksomhed.

Sociale forhold og medarbejderforhold

ChemoMetec ønsker at overholde internationalt vedtagne grundlæggende menneskerettigheder og at behandle vores medarbejdere med værdighed og respekt.

ChemoMetec ønsker at være en ansvarlig arbejdsgiver og at sikre vores medarbejders trivsel. Vi bestræber os på at tilbyde gode medarbejderforhold, sunde og sikre arbejdsforhold og et inspirerende arbejdsmiljø. Vores kultur og politikker er baseret på at fremme diversitet, da vi tror på, at en diversificeret medarbejdergruppe øger den værdi, vi skaber for alle vores interessenter.

Relationer til omverdenen

ChemoMetecs omdømme som en troværdig samarbejdspartner er af afgørende betydning, og derfor skal alle medarbejdere være informeret om vores politikker vedrørende korruption og compliance. Vores mål er at leve op til en høj etisk standard og at sikre vores forretning mod korruption.





cernens leverandører skal følge FN Global Compacts principper. Ved udgangen af 2018/19 fulgte hovedparten af selskabets større leverandører således principperne.

Sociale forhold, medarbejderforhold og mangfoldighed

Inden for området sociale forhold og medarbejderforhold har ChemoMetec CSR-politikker, der vedrører medarbejderforhold, rekruttering af nye medarbejdere, krav om overholdelse af grundlæggende menneskerettigheder samt forebyggelse af diskrimination. Det er herudover en målsætning at opnå mangfoldighed i den samlede organisation samt en sund og sikker arbejdsplads.

ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med sociale forhold og medarbejderforhold og anvender p.t. ikke

måltal eller KPI'er ud over måltal for køns-sammensætningen.

Det er ChemoMetecs mål at opnå en fornuftig repræsentation af begge køn i såvel lederkredsen som bestyrelsen, ud fra et ønske om at styrke selskabets alsidighed, samlede kompetencer og skabe bedre beslutningsprocesser. Det er bestyrelsens mål, at dens medlemmer bedst muligt skal supplere hinanden i forhold til alder, baggrund og køn m.m. med henblik på at sikre et kompetent og alsidigt bidrag til bestyrelsesarbejdet. Dog vil indstillingen af kandidater altid ske med udgangspunkt i en vurdering af de enkelte kandidaters kompetencer, disses match med behovene og bidrag til bestyrelsens samlede effektivitet.

Det er målsætningen i regnskabsåret 2019/20 at begge køn har en minimums-

repræsentation på 25% i såvel lederkredsen som bestyrelsen. I lederkredsen lever ChemoMetec samlet op til sin målsætning om en andel på 25% repræsentation af begge køn, og når der skal rekrutteres nye ledere, lægges der vægt på at identificere kandidater af begge køn og skabe lige vilkår. For bestyrelsen er målsætningen ikke opnået ved udgangen af regnskabsåret. Dette skyldes, at der ikke har været udskiftninger i bestyrelsen.

ChemoMetec ønsker at skabe lige vilkår og muligheder for alle medarbejdere uanset køn, nationalitet, religion eller alder. I de løbende medarbejdersamtaler indgår derfor blandt andet forhold omkring vilkår og muligheder, ligesom alle kandidater med de rette kompetencer og ambitioner opfordres til at søge ved rekruttering af nye medarbejdere.

ChemoMetec ønsker at være en sikker og sund arbejdsplads, hvor der lægges vægt på medarbejdernes sundhed og trivsel. Der arbejdes målrettet på at have et sikkert arbejdsmiljø, hvor arbejdsskader undgås, og på at skabe et velfungerende psykisk arbejdsmiljø, der fremmer den enkelte medarbejders trivsel og udvikling.

ChemoMetec har arbejdsmiljørepræsentanter, der løbende i samarbejde med ledelsen følger arbejdsmiljøet. Ledelsen følger løbende op på sygefraværet, og der afholdes samtale med de medarbejdere, der har et relativt højt fravær. For at understøtte medarbejdernes sundhed tilbyder ChemoMetec endvidere et sundt og varieret udbud af mad i kantiner.

Der er virksomhedens vurdering, at det på baggrund af den fortsatte indsats i regnskabsåret er lykkedes at opretholde et sundt og sikkert arbejdsmiljø i virksomheden.

Relationer til omverdenen

ChemoMetecs forhold til omverdenen, herunder kunder, leverandører, distributører og andre samarbejdspartnere bygger på aftaler og kontrakter, som indeholder en række standardkrav med henblik på at minimere risici og drive en forsvarlig forretning. Standardkravene omfatter typisk krav om kvalitet og leveringssikkerhed, men også ansvarlighed, herunder bl.a. hensyn til miljø, menneskerettigheder og antikorrupsion. Det er ChemoMetecs politik, at disse standardkrav indarbejdes ved fornyelse af eksisterende kontrakter og ved indgåelse af nye. På basis af den viden, som ChemoMetec er i besiddelse af, vurderes det, at der er et tilfredsstillende niveau hos leverandører m.fl.

Da ChemoMetec opererer globalt, herunder også på markeder, hvor korrupsion og bestikkelse er mere udbredt end på de vestlige markeder, er der en potentiel CSR-risiko forbundet hermed. Med henblik på at minimere risikoen indarbejdes der løbende krav om anti-korrupsion ved fornyelse af alle nye distributøraftaler, ligesom alle i ChemoMetecs organisation er informeret om, at korrupsion ikke accepteres. Ledelsen har ikke kendskab til tilfælde af korrupsion i regnskabsåret.

Selskabsledelse

Redegørelse for Selskabsledelse

ChemoMetecs bestyrelse og direktion lægger vægt på, at der udøves god selskabsledelse, da det vurderes at være en forudsætning for langsigtet værdiskabelse samt etablering af troværdighed i forhold til aktionærer, medarbejdere, kunder og øvrige interessenter.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen vedrørende god selskabsledelse, gældende børsregler, myndighedskrav, praksis på området og interne regler sætter rammen for ChemoMetecs selskabsledelse.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen følges med nogle undtagelser, som primært kan henføres til ChemoMetecs størrelse og forretningsmodel. ChemoMetec har blandt andet valgt at lade den samlede bestyrelse varetage revisionsudvalgets opgave, ligesom der heller ikke er etableret øvrige bestyrelsesudvalg.

ChemoMetecs lovpligtige redegørelse for selskabsledelse for regnskabsåret 2018/19 findes på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance", Lovpligtig redegørelse for selskabsledelse (<http://chemometec.com/about/ir/corporate-governance>).

Ledelsesstruktur

ChemoMetec har en todelt ledelsesstruktur, som består af bestyrelsen og direktionen. Bestyrelsen udpeges af aktionærerne og fører tilsyn med direktionen. Bestyrelsen og direktionen er uafhængige af hinanden.

Bestyrelsen

Bestyrelsen varetager selskabets overordnede ledelse og træffer beslutninger om den strategiske udvikling, kapitalstruktur, risikoforhold, køb og salg af virksomheder samt større udviklings- og investeringsprojekter. Desuden fører bestyrelsen i bred forstand tilsyn med selskabet og fører kontrol med, at dette ledes på forsvarlig vis og i overensstemmelse med lovgivning og vedtægter.

Ifølge selskabets vedtægter vælger generalforsamlingen tre til syv medlemmer. Bestyrelsen består for øjeblikket af tre medlemmer, som alle er generalforsamlingsvalgte, og vælges for ét år ad gangen med mulighed for genvalg.

Vedtægterne indeholder ingen særlige restriktioner vedrørende valg af bestyrelsesmedlemmer.

To af de tre bestyrelsesmedlemmer vurderes som ikke uafhængige, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen. Bestyrelsesformand Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet og har ligeledes været medlem af bestyrelsen i mere end 12 år, og Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

I regnskabsåret 2018/19 blev der afholdt fire fysiske bestyrelsesmøder, hvor alle bestyrelsesmedlemmer var til stede, og desuden blev der afholdt et antal telefonbestyrelsesmøder.

Oplysninger om de enkelte bestyrelsesmedlemmer findes i afsnittet "Bestyrelse og direktion".

Direktionen

Direktionen ansættes af bestyrelsen og har ansvaret for selskabets daglige ledelse, herunder den driftsmæssige udvikling og de finansielle resultater. Direktionen er ansvarlig for at gennemføre strategien og de overordnede beslutninger, som er godkendt af bestyrelsen.

Direktionen består af den administrerende direktør.

Vederlag til bestyrelse og direktion

Honoreringen af ChemoMetecs bestyrelse og direktion sker på baggrund af en vederlagspolitik, som er godkendt af ChemoMetecs bestyrelse, og som fremsættes til godkendelse på generalforsamlingen den 10. oktober 2019.

ChemoMetecs vederlagspolitik er tilgængelig på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance" og "Remuneration Policy". Læs mere om bestyrelsens og direktionens vederlag i note 2.4.

Det overordnede formål med vederlagspolitikken er at:

- Levere resultater i overensstemmelse med den overordnede strategi og de årlige planer.
- Sikre at ChemoMetec er i stand til at tiltrække, motivere og fastholde højt kvalificerede medlemmer af bestyrelsen og direktionen.
- Sikre sammenfald mellem på den ene side ledelsens interesser og på den an-

den side ChemoMetecs og aktionærernes interesser.

- Tilvejebringe transparens, så aktionærerne kan vurdere grundlaget for vederlæggelsen af direktionen og bestyrelsen i ChemoMetec.

Bestyrelsens vederlag består af et fast honorar. Medlemmer af bestyrelsen modtager ikke nogen former for incitamentsaf lønning, dog kan medlemmer af bestyrelsen i deres egenskab af medarbejdere være omfattet af incitamentsordninger.

I regnskabsåret 2018/19 udgjorde honoraret til bestyrelsen DKK 240.000 (2017/18: DKK 140.000), jf. note 2.4

Direktionens vederlag består af en fast grundløn, en variabel kontantbaseret incitamentsordning knyttet til finansielle resultatkrævier og andre sædvanlige personalegoder. Bestyrelsen kan under særlige omstændigheder beslutte også at tildele en direktør en ekstraordinær engangsbonus. Kombinationen af fast og incitamentsbaseret vederlag er valgt for at underbygge formålet med vederlagspolitikken.

I 2018/19 udgjorde vederlaget til direktionen bestående af den administrerende direktør DKK 7,4 mio. (2017/18: DKK 3,4 mio.), heraf en resultatafhængig bonus på DKK 5,0 mio. jf. note 2.4. Stigningen i vederlaget til direktionen kan i al væsentlighed tilskrives en stigning i den resultatafhængige bonus som følge af opnåelse af de meget tilfredsstillende resultater i regnskabsåret.

Kontrol og risikostyring i forbindelse med regnskabsafslæggelsesprocessen

Bestyrelsen i ChemoMetec har det overordnede ansvar for selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsafslæggelsen, herunder også overholdelse af lovgivningen mv.

Formålet med selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsafslæggelsen er:

- At sikre en rettidig, retvisende og informativ regnskabsrapportering i henhold til gældende regnskabslovgivning og oplysningskrav for børsnoterede selskaber.
- At skabe grundlag for en effektiv intern økonomisk styring og budgetopfølgning.
- At minimere muligheden for fejl og mangler i forbindelse med regnskabsafslæggelsesprocessen.

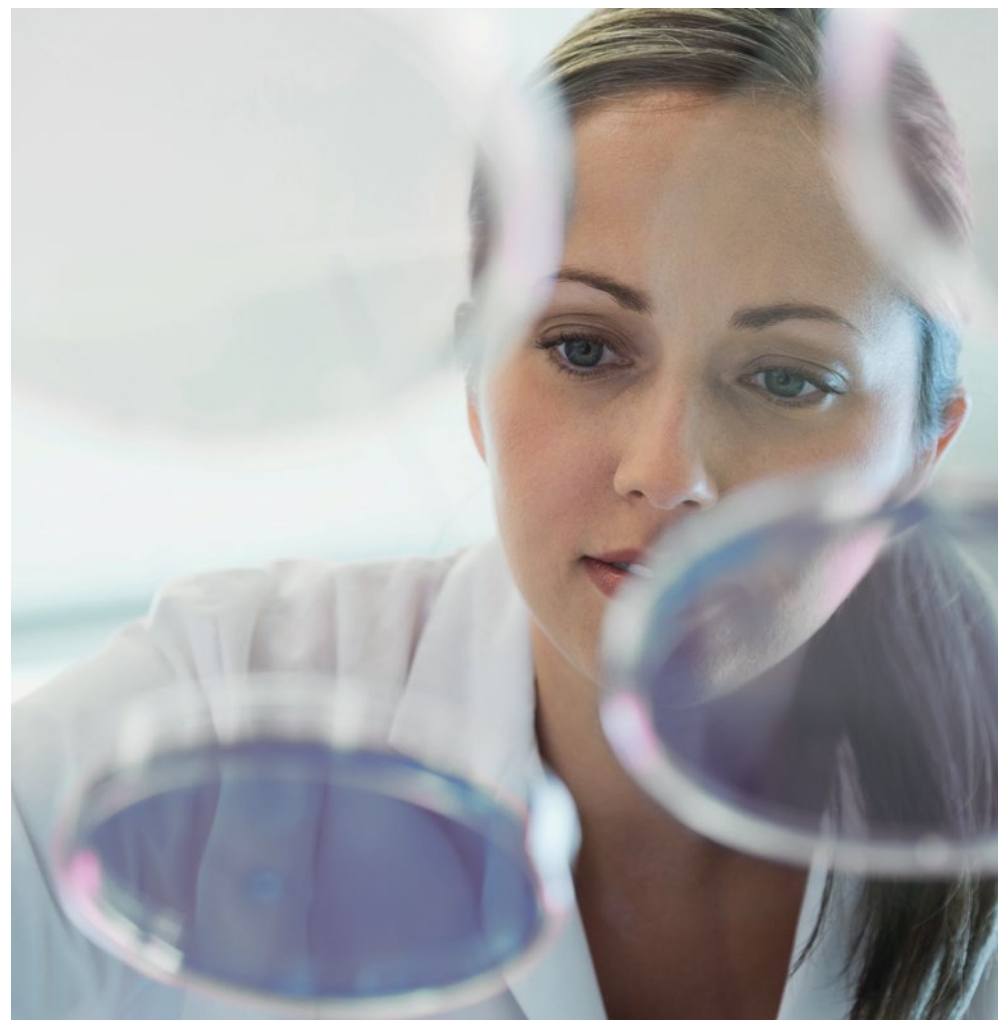
Ansvar og beføjelser er defineret i bestyrelsens instruktioner til direktionen samt i øvrige politikker, procedurer og kodeks.

Bestyrelsen godkender ChemoMetecs overordnede politik for finans-, valuta- og risikostyring. Bestyrelsen drøfter tillige væsentlige skøn og usikkerheder ved regnskabsafslæggelsen.

ChemoMetec har en relativ lille organisation, hvor kun få medarbejdere varetager administrative opgaver, herunder bogholderi og regnskabsmæssige registreringer og afstemninger. Den begrænsede organisation vanskeliggør på visse punkter en egentlig funktionsadskillelse. På disse områder har selskabet indført supplerende kontroller, der har til hensigt at forhindre uretmæssig brug af aktiver, tab og/eller væsentlige fejl og mangler i forbindelse med regnskabsafslæggelsen.

Direktionen foretager løbende en vurdering af risici inklusive risici, som direkte påvirker regnskabsafslæggelsen, risici relateret til generelle it-kontroller, herunder it-nedbrud, og tab af data samt risici relateret til svig og uregelmæssigheder.

Bestyrelsen og direktionen modtager løbende finans- og salgsrapportering samt kommentarer vedrørende den økonomiske og forretningsmæssige udvikling i ChemoMetec.



Bestyrelse og direktion

Bestyrelse

Preben Kønig (1950)
Formand for bestyrelsen



Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S siden oktober 2000. Genvælgt i 2018.

Er ikke uafhængig, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet, og ligeledes har været medlem af bestyrelsen i mere end 12 år.

Stilling

Advokat (H), Kønig Advokateraktieselskab. Direktør i ApS af 14. juli 1984 og Kønig Advokataktieselskab.

Bestyrelsesposter

Formand for bestyrelsen for AP Holding ApS, B. Nygaard Sørensen A/S, Co-Ros Fond, Invest 1998 A/S, J. Pihl & Co. Holding A/S, Kønig Advokataktieselskab, Nordenergie A/S, Omega-Group A/S, ProTerapi Holding ApS, Ring Master A/S, Scancontact A/S, Select Sport A/S, Select Sport Invest A/S, Tandlæge Peter Eriksen ApS, VBT A/S og Vendsyssel Seafood A/S. Medlem af bestyrelsen for Anker Hansen & Co. A/S, City Renovation A/S, Dansk Europæisk Holding A/S, Hilmar Glæsels Fond, Precision Technic Defence A/S og Wall Holding A/S.

Særlige kompetencer

Erhvervsjuridiske forhold og generel selskabsledelse.

Martin Glensbjerg (1959)
Næstformand for bestyrelsen



Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec A/S siden oktober 2013. Genvælgt i 2018.

Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S i perioden 2001-2010. Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec Holding A/S.

Er ikke uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

Stilling

COO i ChemoMetec A/S og medstifter af ChemoMetec A/S. Direktør i ChemoMetec Holding A/S og HMG Technology ApS.

Særlige kompetencer

Produktudvikling og projektledelse samt produktion og forretningsudvikling.

Peter Reich (1962)
Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S siden oktober 2014. Genvælgt i 2018.



Stilling

Direktør og medejer af teleskabet ipvision a/s samt direktør i Voicelink ApS, Preslakan ApS, Jore ApS, Soft Invest Holding ApS og Bulltrading ApS.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for K/S Dierdorf, Leto Leasing P/S og BPM Micro ApS.

Særlige kompetencer

Strategi og forretningsudvikling, generel selskabsledelse, specifikt salg og marketing.

Direktion

Michael Eising (1967)
Administrerende direktør siden august 2014



Direktør i Evia Holding ApS.

Bestyrelsesposter

Ingen

Bestyrelsens og direktionens aktiebesiddelser

Antal styk	Solgt i 2018/19	Beholdning pr. 30. juni 2019
Preben Kønig	0	3.842
Martin Glensbjerg	87.184	1.800.000
Peter Reich	1.643	0
Michael Eising	80.000	894.998

Aktiebesiddelserne omfatter såvel direkte ejerskab som indirekte ejerskab gennem kontrollerede selskaber.

Aktionærforhold

Aktieinformation

ChemoMetec-aktien er noteret på Nasdaq Copenhagen og indgår i SmallCap-indekset. Aktien er registreret under fondskoden DK0060055861 og er udstedt med en stykstørrelse på DKK 1. Aktierne er omsætningspapirer uden indskrænkninger i omsættelighed, udstedt til ihændehaveren og giver én stemme pr. aktie a DKK 1.

Aktiekapital

Aktiekapitalen i ChemoMetec bestod pr. 30. juni 2019 af 17.402.479 aktier a DKK 1 og udgjorde således DKK 17.402.479. Der er ikke sket ændringer i aktiekapitalens størrelse i det forløbne regnskabsår.

Aktien sluttede regnskabsåret i kurs 158,0 mod kurs 61,0 ved forrige regnskabsårs afslutning. Markedsværdien af selska-

bets aktier er således steget fra DKK 1.062 mio. til DKK 2.750 mio., hvilket svarer til en stigning på 159%. Til sammenligning steg OMX Copenhagen Small Cap PI indekset på Nasdaq i samme periode med 4,6%.

I 2018/19 blev der handlet i alt ca. 18,4 mio. ChemoMetec-aktier, svarende til 106% af aktiekapitalen på 17,4 mio. aktier. Omsætningen blev på mere end DKK 2 mia., hvilket er en stigning på næsten 700% i forhold til året før.

Ejerforhold

Ved regnskabsårets begyndelse var der i alt 3.600 navnenoterede aktionærer, mens der ved årets afslutning den 30. juni 2019 var i alt 6.536, som repræsenterede 96,2% af selskabets aktiekapital.

ChemoMetec ønsker på bedst mulige måde at kunne servicere sine aktionærer med information om selskabet, hvorfor alle aktionærer opfordres til at lade deres aktier notere på navn i selskabets ejerbog og via selskabets aktionærportal på hjemmesiden, <https://chemometec.com/about/investor-relations/>.

Følgende aktionærer har over for ChemoMetec oplyst at eje mere end 5% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding,
Næsbyholmvej 2,
2700 Brønshøj, Danmark 31%

Michael Eising,
4 Avenue des Guelfes,
98000 Monaco, Monaco 5%

ChemoMetec ejede pr. 30. juni 2019 1.649.000 stk. egne aktier svarende til 9,48% af aktiekapitalen. Aktieposten vil kunne bruges til afdækning af eventuelle optionsprogrammer eller i forbindelse med en eventuel senere kapitalfremskaffelse (se også note 4.2).

Selskabets vedtægter indeholder ingen grænser for ejerskab eller stemmeret. Hvis der fremsættes et tilbud om overtagelse af selskabets aktier, vil bestyrelsen – i overensstemmelse med lovgivningen – forholde sig åbent hertil og formidle tilbuddet til aktionærerne, ledsaget af bestyrelsens kommentarer.

ChemoMetec har ikke indgået væsentlige aftaler, som påvirkes, ændres eller udløber, hvis kontrollen i selskabet ændres.

Bestyrelsesbeslutninger og forslag til generalforsamlingen

Resultatdisponering

Bestyrelsen foreslår, at årets resultat på DKK 41,8 mio. overføres til næste år.

Udbytte

Bestyrelsen vil på den ordinære generalforsamling stille forslag om, at der udbetales et udbytte for regnskabsåret 2018/19 på DKK 3 pr. aktie (se også note 4.3) svarende til en udbyttebetaling på DKK 47,3 mio. Det er første gang i ChemoMetecs historie, at der stilles forslag om udbetaling af udbytte, og forslaget skal ses i lyset af de seneste års gode resultater. ChemoMetec har ikke taget stilling til den fremtidige udbyttepolitik, men overvejelser vedrørende eventuelle udbyttebetalinger vil ske under hensyntagen til selskabets kapitalforhold, likviditetsbehov, økonomiske resultater samt de strategiske planer.

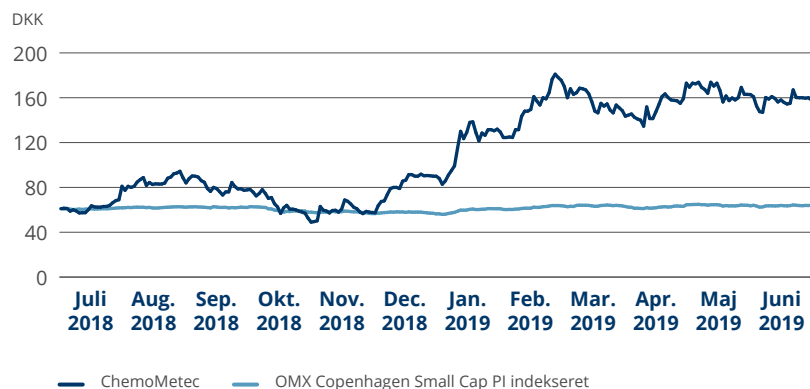
Øvrige forslag

Bestyrelsen fremsætter forslag om, at bestyrelsen fortsat bemyndiges til på vegne af selskabet at erhverve egne aktier i selskabet.

Endvidere stilles der forslag om en ajourføring af selskabets vedtægter.

De konkrete forslag vil fremgå af indkaldelsen til den ordinære generalforsamling.

Kursudvikling



Investor relations

Det er ChemoMetecs ambition at sikre et højt og troværdigt informationsniveau. Selskabet lægger således vægt på at videregive åben og relevant information til selskabets aktionærer og øvrige interessenter og ønsker samtidig at indgå i en aktiv dialog med disse.

Kommunikationen med investorer, analytikere, pressen og øvrige interessenter finder sted via løbende offentliggørelse af meddelelser. Information om ChemoMetecs resultater og udvikling er tilgængelig på selskabets website.

Aktionærer, analytikere, investorer, børs-mæglerselskaber samt andre interesserede, der har spørgsmål vedrørende ChemoMetec, bedes henvende sig til:

ChemoMetec A/S
Gydevang 43
3450 Allerød

Kontakt: CFO Claus Madsen
Telefon: 48 13 10 20
E-mail: ir@chemometec.com

Generalforsamling

Selskabets ordinære generalforsamling afholdes torsdag den 10. oktober 2019 kl. 17.30 i Nordsjællands Konferencecenter i Allerød.

Meddelelser til Nasdaq Copenhagen i 2018/19

2018

18. september	Årsrapport 2017/18
18. september	Indkaldelse til generalforsamling
12. oktober	Forløb af ordinær generalforsamling
29. oktober	Opjustering af omsætning og driftsresultat
8. november	Periodemeddelelse for 1. kvartal 2018/19
7. december	Aktietilbagekøbsprogram
20. december	Aktietilbagekøbsprogram

2019

1. februar	Opjustering af omsætning og driftsresultat
8. februar	Delårsrapport for 1. halvår 2018/19
9. april	Salg af egne aktier
25. april	Opjustering af omsætning og driftsresultat
9. maj	Periodemeddelelse for 3. kvartal 2018/19
6. juni	Salg af egne aktier
20. juni	Finanskalender for 2018/19
20. juni	Opjustering af omsætning og driftsresultat

Finanskalender 2019/20

2019

17. september	Årsrapport 2018/19
10. oktober	Ordinær generalforsamling
6. november	Periodemeddelelse for 1. kvartal 2019/20

2020

7. februar	Delårsrapport for 1. halvår 2019/20
7. maj	Periodemeddelelse for 3. kvartal 2019/20
17. september	Årsrapport 2019/20
8. oktober	Ordinær generalforsamling

Påtegninger

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2018 til 30. juni 2019 for ChemoMetec A/S.

Årsrapporten aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og danske oplysningskrav for børsnoterede selskaber.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2019 og resultatet af koncernens samt selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2018 til 30. juni 2019.

Ledelsesberetningen indeholder efter vores opfattelse en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens og selskabets aktiviteter og økonomiske forhold, årets resultater og selskabets finansielle stilling og den finansielle stilling som helhed for de virksomheder, der er omfattet af koncernregnskabet, samt en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen og selskabet står overfor.

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Allerød, den 17. september 2019

Direktion

Michael Eising

Administrerende direktør (CEO)

Bestyrelse

Preben König

Formand

Martin Glensbjerg

Næstformand

Peter Reich

Den uafhængige revisors erklæringer

Til kapitalejerne i ChemoMetec A/S

Konklusion

Vi har revideret koncernregnskabet og årsregnskabet for ChemoMetec A/S for regnskabsåret 1. juli 2018 til 30. juni 2019, der omfatter resultatopgørelse, totalindkomst-opgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse og noter, herunder anvendt regnskabspraksis, for såvel koncernen som selskabet. Koncernregnskabet og årsregnskabet udarbejdes efter International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2019 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2018 til 30. juni 2019 i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Vores konklusion er konsistent med vores revisionsprotokollat til bestyrelsen.

Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet". Vi er uafhængige af koncernen i overensstemmelse med internationale etiske regler for revisorer (IESBA's Etiske regler) og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse regler og krav. Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

Efter vores bedste overbevisning er der ikke udført forbudte ikke-revisionsydelser som omhandlet i artikel 5, stk. 1 i forordning (EU) nr. 537/2014.

Vi blev første gang valgt som revisor for ChemoMetec A/S den 31. august 2001 for regnskabsåret 2001/02. Vi er genvalgt årligt ved generalforsamlingsbeslutningen i en samlet sammenhængende opgaveperiode på 18 år frem til og med regnskabsåret 2018/19.

Centrale forhold ved revisionen

Centrale forhold ved revisionen er de forhold, der efter vores faglige vurdering var mest betydelige ved vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet for regnskabsåret 2018/19. Disse forhold blev behandlet som led i vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed og udformningen af vores konklusion herom. Vi afgiver ikke nogen særskilt konklusion om disse forhold.

Centrale forhold ved revisionen

Værdiansættelse af færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter

Den regnskabsmæssige værdi af koncernens færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter udgør DKK 41,9 mio. pr. 30. juni 2019, svarende til 17,6% af koncernens samlede balancesum. Værdien af de færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter og de tilhørende væsentlige ledelsesmæssige skøn vurderes at have væsentlig indflydelse på vurderingen af selskabets årsregnskab og er dermed et centralt forhold i revisionen.

Ledelsen foretager årlige impairmenttest af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter for at sikre, at udviklingsprojekterne nedskrives, såfremt den regnskabsmæssige værdi overstiger den forventede nettorealisationsværdi.

Ledelsens impairmenttest indeholder væsentlige ledelsesmæssige skøn relateret særligt til:

- Forventede fremtidige pengestrømme fra koncernens salg af instrumenter og forbrugsvarer
- Diskonteringsfaktor anvendt til tilbagediskontering af pengestrømmene til nutidsværdi

De væsentligste input og forudsætninger, der indgår i ledelsens skøn og de usikkerheder, der knytter sig hertil, er beskrevet i note 3.1 til koncernregnskabet.

Forholdet er behandlet således i revisionen

Vi har opnået en forståelse for ledelsens processer for og kontrol med værdiansættelse af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter.

Vi har ved en risikorettet udvælgelse testet nøjagtighed og fuldstændighed af grundlaget for de af ledelsen estimerede fremtidige pengestrømme og sikret os, at de anvendte metoder og principper er uændrede i forhold til sidste år.

Vi har vurderet risikoen for fejl og usikkerheden knyttet til ledelsens impairmenttest af udviklingsprojekter ved udførelsen af følgende handlinger:

- Vurdering af rimeligheden af selskabets anvendte værdiansættelsesmodel til brug for vurdering af impairment af udviklingsprojekter
- Vi har testet ledelsens forventninger til fremtidige pengestrømme for de enkelte projekter, herunder test af historiske salgspriser og afsætning med sammenholdelse til bestyrelses godkendte budgetter
- Vi har sammenholdt den anvendte diskonteringsfaktor med den diskonteringsfaktor, som blev anvendt sidste år samt vurderet de anvendte forudsætninger, som ligger til grund for den anvendte diskonteringsfaktor.
- Vi har gennemgået og testet de af ledelsen udarbejdede følsomhedsanalyser for beregnede nutidsværdier for de individuelle udviklingsprojekter.

Det er vores vurdering, at ledelsens metode og de anvendte forudsætninger, der ligger til grund for vurdering af værdiansættelsen af koncernens igangværende og færdige projektbeholdninger, er passende. Vi finder ledelsens omtale af de usikkerheder, der knytter sig til disse skøn i note 3.1 til koncernregnskabet for passende og fyldestgørende.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om koncernregnskabet og årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med koncernregnskabet eller årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med koncernregnskabet og årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

Ledelsens ansvar for koncernregnskabet og årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et koncernregnskab og et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et koncernregnskab og et årsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af koncernregnskabet og årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften, at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant, samt at udarbejde koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere koncernen eller selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed er uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdække væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformation kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som regnskabsbrugere træffer på grundlag af koncernregnskabet og årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standar-

der om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i koncernregnskabet og årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandlinger som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.
- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandlinger, der er passende efter omstændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af koncernens og selskabets interne kontrol.
- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.
- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed for-

bundet med begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i koncernregnskabet og årsregnskabet eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at koncernen og selskabet ikke længere kan fortsætte driften.

- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af koncernregnskabet og årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om koncernregnskabet og årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.
- Opnår vi tilstrækkeligt og egnet revisionsbevis for de finansielle oplysninger for virksomhederne eller forretningsaktiviteterne i koncernen til brug for at udtrykke en konklusion om koncernregnskabet. Vi er ansvarlige for at lede, føre tilsyn med og udføre koncernrevisionen. Vi er eneansvarlige for vores revisionskonklusion.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om bl.a. det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer,

herunder eventuelle betydelige mangler i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Vi afgiver også en udtalelse til den øverste ledelse om, at vi har opfyldt relevante etiske krav vedrørende uafhængighed, og oplyser den om alle relationer og andre forhold, der med rimelighed kan tænkes at påvirke vores uafhængighed og, hvor dette er relevant, tilhørende sikkerhedsforanstaltninger.

Med udgangspunkt i de forhold, der er kommunikeret til den øverste ledelse, fastslår vi, hvilke forhold der var mest betydelige ved revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for den aktuelle periode og dermed er centrale forhold ved revisionen. Vi beskriver disse forhold i vores revisionspåtegning, medmindre lov eller øvrig regulering udelukker, at forholdet offentliggøres, eller i de yderst sjældne tilfælde, hvor vi fastslår, at forholdet ikke skal kommunikeres i vores revisionspåtegning, fordi de negative konsekvenser heraf med rimelighed ville kunne forventes at veje tungere end de fordele den offentlige interesse har af sådan kommunikation.

København, den 17. september 2019

Deloitte

Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 33 96 35 56

Nikolaj Thomsen
statsautoriseret revisor
MNE-nr. mne33276



Regnskab 2018/19

Koncernregnskab 49

Moderselskabsregnskab 75

Koncernregnskab 2018/19

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Referenceramme
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag
- 1.6 Koncernregnskabet
- 1.7 Konsolideringsprincipper
- 1.8 Omregning af fremmed valuta

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger
- 2.2 Nettoomsætning
- 2.3 Andre eksterne omkostninger
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Af- og nedskrivninger
- 2.6 Finansielle poster
- 2.7 Skat
- 2.8 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Udskudt skat
- 3.4 Varebeholdninger
- 3.5 Tilgodehavender hos kunder
- 3.6 Hensatte forpligtelser
- 3.7 Leasingforpligtelser

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital
- 4.3 Udbytte
- 4.4 Finansielle forpligtelser
- 4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.
- 4.6 Kapitalstruktur

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner
- 5.2 Pantsætninger og sikkerhedsstillelser
- 5.3 Eventualforpligtelser
- 5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor
- 5.5 Nærtstående parter
- 5.6 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse
- 5.7 Begivenheder efter balancedagen

Totalindkomstopgørelse

	Note	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	175.513	112.687
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		8.740	7.046
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-2.682	-3.521
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-22.949	-16.737
Bruttoresultat		158.622	99.475
Andre eksterne omkostninger	2.3	-24.095	-20.251
Personaleomkostninger	2.4	-69.639	-49.152
Af- og nedskrivninger	2.5	-10.809	-5.788
Resultat af primær drift (EBIT)		54.079	24.284
Andre finansielle indtægter	2.6	348	36
Finansielle omkostninger	2.6	-716	-1.018
Resultat før skat		53.711	23.302
Skat af årets resultat	2.7	-11.866	-5.087
Årets resultat		41.845	18.215
Anden totalindkomst			
Valutakursregulering af udenlandske virksomheder		4	-11
Anden totalindkomst		4	-11
Totalindkomst		41.849	18.204
Resultat pr. aktie (EPS)	2.8		
Resultat pr. aktie		2,69	1,17
Udvandet resultat pr. aktie		2,69	1,17

Balance pr. 30. juni 2019

Aktiver	Note	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		29.128	1.904
Erhvervede patenter og licenser		3.236	2.981
Igangværende udviklingsprojekter		12.767	33.320
Immaterielle aktiver	3.1	45.131	38.205
Grunde og bygninger		19.002	19.495
Produktionsanlæg og maskiner		13.448	6.389
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		5.695	3.054
Materielle aktiver	3.2	38.145	28.938
Deposita		111	46
Finansielle aktiver		111	46
Langfristede aktiver		83.387	67.189
Varebeholdninger	3.4	19.517	16.835
Tilgodehavender hos kunder	3.5	34.707	17.665
Andre tilgodehavender		1.320	1.515
Selskabsskat		-	410
Periodeafgrænsningsposter		1.089	601
Tilgodehavender		37.116	20.191
Likvide beholdninger		98.195	9.780
Kortfristede aktiver		154.828	46.806
Aktiver		238.215	113.995

Passiver	Note	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Reserve for valutakursreguleringer		386	382
Overført resultat		108.293	55.226
Foreslået udbytte	4.3	47.260	-
Egenkapital		173.341	73.010
Udskudt skat	3.3	9.301	4.424
Andre hensatte forpligtelser	3.6	593	287
Gæld til realkreditinstitutter		-	17.755
Leasingforpligtelser		-	648
Langfristede forpligtelser	4.4	9.894	23.114
Kortfristet del af langfristet gæld	4.4	17.762	1.095
Kreditinstitutter	4.4	1.033	608
Leverandørgæld		9.707	7.264
Selskabsskat		6.365	-
Anden gæld	4.4	20.113	8.904
Kortfristede forpligtelser		54.980	17.871
Forpligtelser		64.874	40.985
Passiver		238.215	113.995
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2 - 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.7		

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2018	17.402	382	55.226	-	73.010
Årets resultat	-	-	-5.415	47.260	41.845
Valutakursreguleringer	-	4	-	-	4
Totalindkomst	-	4	-5.415	47.260	41.849
Transaktioner egne aktier	-	-	58.482	-	58.482
Egenkapital 30.06.2019	17.402	386	108.293	47.260	173.341

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2017	17.402	393	46.582	-	64.377
Årets resultat	-	-	18.215	-	18.215
Valutakursreguleringer	-	-11	-	-	-11
Totalindkomst	-	-11	18.215	-	18.204
Transaktioner egne aktier	-	-	-9.571	-	-9.571
Egenkapital 30.06.2018	17.402	382	55.226	-	73.010

Pengestrømsopgørelse

	Note	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		54.079	24.284
Af- og nedskrivninger		10.809	5.788
Modtagne finansielle indtægter		23	36
Betalte finansielle omkostninger		-716	-731
Betaling af indkomstskat		-557	-1.290
Ændring i driftskapital	4.1	-5.328	-2.651
Pengestrømme vedrørende drift		58.310	25.436
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-15.156	-5.513
Salg af materielle anlægsaktiver		72	-
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-11.911	-10.949
Tilgange finansielle anlægsaktiver		-65	-
Pengestrømme vedrørende investeringer		-27.060	-16.462
Afdrag på leasinggæld		-892	-392
Afdrag på gæld til realkreditinstitutter		-844	-808
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter		1.033	2.844
Transaktioner egne aktier		58.482	-9.571
Pengestrømme vedrørende finansiering		57.779	-7.927
Ændring i likvider		89.029	1.047
Likvider 01.07.2018		9.172	8.239
Valutakursregulering likvider		4	-114
Likvider 30.06.2019		98.205	9.172
Likvider indregnes således:			
Likvide beholdninger		98.195	9.780
Kreditinstitutter		-	-608
Likvider 30.06.2019		98.195	9.172

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

Noteoplysninger, beskrivelse af regnskabspraksis og beskrivelse af væsentlige regnskabsmæssige skøn foretaget i forbindelse med regnskabsudarbejdelsen er opdelt i tre sektioner, der beskriver de forskellige dele af årsregnskabet, herunder de enkelte regnskabsposter. Opdelingen betyder, at anvendt regnskabspraksis, væsentlige regnskabsmæssige skøn og beløbsmæssige specifikationer og kommentarer præsenteres samlet for de enkelte områder og regnskabsposter.

Af overskuelighedshensyn er beskrivelser markeret således:

/ § = Anvendt regnskabspraksis

/ ! = Væsentlige regnskabsmæssige skøn

1.1 Referenceramme

/ § Regnskabspraksis

ChemoMetec A/S er et aktieselskab med hjemsted i Danmark.

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet for henholdsvis koncernen og ChemoMetec A/S aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for regnskabsklasse D (børsnoteret), jf. IFRS-bekendtgørelsen udstedt i henhold til årsregnskabsloven. /

1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen

/ § Regnskabspraksis

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet aflægges i danske kroner (DKK), der er præsentationsvaluta for koncernens aktiviteter og den funktionelle valuta for moderselskabet.

Årsregnskabet aflægges med udgangspunkt i det historiske kostprisprincip, bortset fra hvor IFRS specifikt kræver anvendelse af dagsværdi, jf. den beskrevne praksis under de enkelte regnskabsposter. /

1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen

/ ! Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Ved indregning og måling af poster i regnskabet er det i visse tilfælde nødvendigt at foretage vurderinger og skøn samt at opstille forudsætninger om fremtidige begivenheder. Disse skøn og forudsætninger baseres på historiske erfaringer og andre relevante faktorer, som ledelsen vurderer forsvarlige under de givne omstændigheder, men som i sagens natur er usikre eller uforudsigelige. De faktiske udfald kan derfor afvige fra disse skøn.

De foretagne skøn og vurderinger samt de underliggende forudsætninger revurderes løbende. Ændringer til foretagne regnskabsmæssige skøn indregnes i den regnskabsperiode, hvori ændringerne finder sted, og fremtidige regnskabsperioder, hvis ændringerne påvirker disse.

Ved udarbejdelse af årsregnskabet er der foretaget væsentlige regnskabs-skøn for følgende områder:

- Vurdering af nedskrivningsbehov på immaterielle anlægsaktiver (note 3.1) /

1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen

/ ! Væsentlige regnskabsmæssige skøn

I forbindelse med udarbejdelsen af årsrapporten foretager ledelsen en vurdering af, hvorledes årsrapporten skal præsenteres. Der lægges i den forbindelse afgørende vægt på, at indholdet skal have relevans for regnskabsbrugere.

Ved præsentationen af årsregnskabet resultatopgørelse, balance, pengestrømsopgørelse og egenkapitalopgørelse vurderes det således, om der er behov for yderligere opdeling af regnskabsposter, eller om det er mere hensigtsmæssigt at aggregere beløb mv. for dermed at øge overskueligheden.

Ved udarbejdelsen af tilhørende noter fokuseres der på, at indholdet er relevant for regnskabsbrugere, og at noterne præsenteres på en overskuelig og informativ vis. Vurderingen, der foretages under hensyn til kravene i lovgivning, internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag samt den overordnede målsætning om, at årsregnskabet samlet set skal give et retvisende billede, har medført, at information, som ledelsen vurderer uvæsentlig, er udeladt af regnskabet. /

Noter

1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag

/ § Regnskabspraksis

ChemoMetec har implementeret alle nye og reviderede regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag, der er godkendt af EU, og som har virkning for regnskabsår, der begynder 1. juli 2018, herunder IFRS 9 og IFRS 15.

IFRS 9 Finansielle instrumenter

ChemoMetec har med virkning 1. juli 2018 implementeret IFRS 9 om finansielle instrumenter, og som erstatter IAS 39. Standarden indførte blandt andet en ny model for opgørelse af kredit-tab på tilgodehavender hos kunder. For sædvanlige tilgodehavender hos kunder, som følger salg af varer, er der indført en bestemmelse om, at det samlede forventede tab skal indregnes straks. På basis af de historiske lave tab på tilgodehavender hos kunder har implementeringen af IFRS 9 ikke haft nogen indvirkning på ChemoMetecs finansielle resultat. Implementeringen af standarden har alene haft indvirkning på oplysningskravene vedrørende tilgodehavender hos kunder. Der er i overensstemmelse med overgangsbestemmelserne i IFRS 9 ikke foretaget tilpasning af sammenligningstal. Der henvises i øvrigt til note 3.5.

IFRS 15 Omsætning fra kontrakter med kunder

ChemoMetec har med virkning fra 1. juli 2018 implementeret IFRS 15, omsætning fra kontrakter med kunder. IFRS 15 erstattede omsætningsstandarderne IAS 11 og IAS 18 samt fortolkningsbidrag.

Den nye standard har indført en ny model for indregning og måling af omsætning vedrørende salgskontrakter med kunder. Den nye model bygger på en femtrinproces, som skal følges for alle salgskontrakter med kunder for at fastlægge, hvornår og hvordan omsætning skal indregnes i resultatopgørelsen. Implementeringen af IFRS 15 har ikke haft reel betydning for ChemoMetecs indregning af omsætning i regnskabsåret 2018/19.

Nye regnskabsstandarder, der ikke er trådt i kraft og ikke er førtidsimplementeret

IASB har udstedt en ny standard, IFRS 16, om leasing, som er obligatorisk for ChemoMetec fra og med regnskabsåret 2019/20. IFRS 16, der erstatter IAS 17, kræver indregning i leasingtagers regnskab af leasingaftaler, der løber i mere end 12 måneder, og hvor det leasede aktiv ikke har en lav værdi. Hver leasingaftale indregnes i balancen i form af en leasingforpligtelse og et aktiv, som repræsenterer leasingtagers ret til at bruge det underliggende aktiv.

Implementeringen påvirker resultatopgørelsen ved, at omkostningsførte leasingydelse erstattes af afskrivninger på leasingaktivet og renteomkostninger fra leasingforpligtelsen.

ChemoMetec har opgjort effekten ved indregning af leasingaftaler efter IFRS 16. Opgørelsen viser, at balancesummen pr. 1. juli 2019 forøges med DKK 2,5 mio. for koncernen og DKK 0 mio. for moderselskabet som følge af indregning af materielle leasingaktiver og leasingforpligtelser.

Resultateffekten ved implementering af IFRS 16, med den aktuelle sammensætning af leasingaftaler pr. 30. juni 2019, vil for koncernen medføre, at årlige leasingomkostninger på DKK 0,7 mio., erstattes af henholdsvis afskrivninger på DKK 0,6 mio. og renter på DKK 0,1 mio. i det første år. Implementeringen vil således for koncernen medføre en positiv effekt på driftsresultat på DKK 0,7 mio. mens resultat før skat forventes uændret ved indregning efter IFRS 16. For moderselskabet forventes ingen væsentlig påvirkning på resultatet. /

1.6 Koncernregnskabet

/ § Regnskabspraksis

Koncernregnskabet omfatter ChemoMetec A/S (moderselskabet) og de virksomheder (dattervirksomheder), som kontrolleres af moderselskabet. Moderselskabet anses for at have kontrol, når det direkte eller indirekte ejer mere end 50% af stemmerettighederne eller på anden måde kan udøve eller faktisk udøver bestemmende indflydelse. /

1.7 Konsolideringsprincipper

/ § Regnskabspraksis

Koncernregnskabet udarbejdes på grundlag af regnskaber for ChemoMetec A/S og dets dattervirksomheder. Koncernregnskabet udarbejdes ved at sammenlægge regnskabsposter af ensartet karakter. De regnskaber, der anvendes til brug ved konsolideringen, udarbejdes i overensstemmelse med koncernens regnskabspraksis.

Ved konsolideringen elimineres koncerninterne indtægter og omkostninger, interne mellemværender og udbytter samt fortjenester og tab ved transaktioner mellem de konsoliderede virksomheder.

I koncernregnskabet indregnes dattervirksomhedernes regnskabsposter 100%. /

Noter

1.8 Omregning af fremmed valuta

§ Regnskabspraksis

Transaktioner i anden valuta end den enkelte virksomheds funktionelle valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gæld og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagen og henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatet som finansielle poster. Materielle og immaterielle aktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta og måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs.

Ved indregning i koncernregnskabet af virksomheder, der aflægger regnskab i en anden funktionel valuta end danske kroner (DKK), omregnes resultatopgørelserne til gennemsnitlige valutakurser for året, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser. Balanceposterne omregnes til balancedagens valutakurser.

Valutakursdifferencer, der er opstået ved omregning af udenlandske virksomheders balanceposter ved årets begyndelse til balancedagens valutakurser og ved omregning af resultatopgørelser fra gennemsnitkurser til balancedagens valutakurser, indregnes i anden totalindkomst. Tilsvarende indregnes valutakursdifferencer, der er opstået som følge af ændringer, som er foretaget direkte i den udenlandske virksomheds egenkapital, også i anden totalindkomst. /

2. Driftsresultat

2.1 Segmentoplysninger

§ Regnskabspraksis

Segmentoplysningerne er udarbejdet i overensstemmelse med koncernens anvendte regnskabspraksis og følger koncernens interne ledelsesrapportering.

Baseret på den interne rapportering, der anvendes af ledelsen til vurdering af resultat og resourceallokering, har virksomheden identificeret fire segmenter, instrumenter, forbrugsvarer, service og andet, hvilket er i overensstemmelse med den måde, hvorpå aktiviteter organiseres og styres. /

Segment	Beskrivelse
Instrumenter	Salg af instrumenter
Forbrugsvarer	Salg af engangskassetter, tællekamre og reagenser
Service	Salg af servicepakker og forlængede garantier
Andet	Salg af målemoduler og tilbehør mv.

Koncernen benytter ikke systemer, der registrerer samtlige omkostninger pr. segment, hvorfor driftsresultaterne pr. segment er beregnet forholdsmæssigt ud fra den totale nettoomsætning. Når koncernens ledelse træffer beslutninger om ressourcefordeling mv., sker dette tilsvarende på grundlag af segmentopdelte omsætningstal, mens driftsresultatet altid vurderes under ét for alle segmenter.

	Nettoomsætning		Driftsresultat	
	2018/19	2017/18	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Segmentomsætning og -driftsresultat				
Instrumenter	95.357	58.568	29.382	12.902
Forbrugsvarer	71.486	49.650	22.026	10.576
Service	166	-	51	-
Andet	8.504	4.469	2.620	806
I alt	175.513	112.687	54.079	24.284
Andre finansielle indtægter			348	36
Finansielle omkostninger			-716	-1.018
Resultat før skat			53.711	23.302

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Segmentaktiver og -forpligtelser		
Instrumenter	74.704	54.004
Forbrugsvarer	56.003	44.267
Service	130	-
Andet	6.662	3.371
Ikke fordelte aktiver	101.438	12.353
Aktiver i alt	238.937	113.995
Instrumenter	16.763	8.913
Forbrugsvarer	12.566	7.306
Service	29	-
Andet	1.495	556
Ikke fordelte forpligtelser	34.743	24.210
Forpligtelser i alt	65.596	40.985

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på geografiske områder

	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2018/19					
Instrumenter	1.991	31.403	45.618	16.345	95.357
Forbrugsvarer	3.178	21.460	36.623	10.225	71.486
Service	-	-	166	-	166
Andet	300	3.867	3.317	1.020	8.504
	5.469	56.730	85.724	27.590	175.513
2017/18					
Instrumenter	1.322	22.426	24.044	10.776	58.568
Forbrugsvarer	3.108	16.607	23.287	6.648	49.650
Andet	186	1.803	1.950	530	4.469
	4.616	40.836	49.281	17.954	112.687

Omsætningen er baseret på kundernes hjemsted. Ingen lande, med undtagelse af USA, udgør mere end 10% af koncernens samlede nettoomsætning. Nettoomsætningen i USA udgør i regnskabsåret 2018/19 i alt 45% af den samlede omsætning svarende til DKK 79,6 mio. (2017/18: 41% svarende til DKK 45,7 mio.)

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på markedsforretningsområder

	LCF- markedet	Produktions- og kvalitets- kontrol af dyresæd	Produktions- kontrol af øl	Kvalitets- kontrol af mælk	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2018/19					
Instrumenter	90.372	3.354	1.141	490	95.357
Forbrugsvarer	53.622	13.762	3.160	942	71.486
Service	166	-	-	-	166
Andet	6.915	832	696	61	8.504
	151.075	17.948	4.997	1.493	175.513
2017/18					
Instrumenter	53.255	2.716	1.578	1.019	58.568
Forbrugsvarer	33.664	12.320	2.713	953	49.650
Andet	3.454	596	346	73	4.469
	90.373	15.632	4.637	2.045	112.687

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

ChemoMetecs produkter sælges inden for forskellige forretningsområder, som kan variere over tid. Fordelingen af omsætningen på de enkelte forretningsområder er blandt andet baseret på fordelingsnøgler, da kunderne inden for de forskellige forretningsområder kan anvende de samme forbrugsvarer. Fordelingen af omsætningen på forretningsområder er derfor behæftet med usikkerhed. De fire væsentligste forretningsområder er følgende:

Forretningsområde 1

LCF-markedet: Life science research, Cellebaseret immunterapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol (Instrumenter: NC-200, NC-250, NC-3000, NC-100 samt Xcyto 5 og 10).

Forretningsområde 2

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (Instrument: SP-100).

Forretningsområde 3

Produktionskontrol af øl (Instrument: YC-100).

Forretningsområde 4

Kvalitetskontrol af mælk (Instrumenter: SCC-100, SCC-400).

Oplysning om væsentlige kunder

I regnskabsårene 2017/18 og 2018/19 tegner ingen enkeltstående kunder sig for mere end 10% af den samlede omsætning.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning

/ § Regnskabspraksis

Koncernens omsætning omfatter salg af instrumenter og dertilhørende forbrugsvarer. Herudover omfatter omsætningen salg af tjenesteydelser, der omfatter servicepakker og forlængede garantier vedrørende solgte produkter.

Koncernens salgsaftaler opdeles i individuelt identificerbare leveringsforpligtelser, der indregnes og måles særskilt til dagsværdi. Hvor en salgsaftale omfatter flere leveringsforpligtelser allokeres salgsaftalens samlede salgsværdi forholdsmæssigt til aftalens enkelte leveringsforpligtelse.

Omsætningen indregnes, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse overgår til kunden.

Den indregnede omsætning måles til dagsværdien af det aftalte vederlag ekskl. moms og afgifter opkrævet på vegne af tredjepart. Alle former for afgivne rabatter indregnes i omsætningen. Dagsværdien svarer til den aftalte pris tilbagediskonteret til nutidsværdi, hvor betalingsbetingelserne overskrider 12 måneder.

Salg af varer

Salg af varer omfatter instrumenter og forbrugsvarer og indregnes i omsætningen, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse i salgsaftalen overgår til kunden, hvilket i henhold til salgsbetingelserne sker på afsendelses- eller leveringstidspunktet.

Salg af tjenesteydelser

Salg af tjenesteydelser omfatter servicepakker og forlængede garantier vedrørende solgte instrumenter. Tjenesteydelser omfatter typisk en leveringsforpligtelse, der indregnes i omsætningen på det tidspunkt, hvor tjenesteydelsen faktisk leveres. |

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning (fortsat)

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Varesalg	175.347	112.687
Tjenesteydelser	166	-
	175.513	112.687

Der er samlet i regnskabsåret 2018/19 solgt servicepakker for DKK 1,0 mio., hvoraf DKK 0,2 mio. er indregnet i omsætningen, mens at DKK 0,8 mio. indregnes, når service er udført hos kunden. I regnskabsåret 2017/18 er der ikke solgt servicepakker.

2.3 Andre eksterne omkostninger

/ § Regnskabspraksis

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger til distribution, salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer mv.

Under andre eksterne omkostninger indregnes tillige forskningsomkostninger og omkostninger vedrørende udviklingsprojekter, der ikke opfylder kriterierne for indregning i balancen. |

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personalemkostninger

§ Regnskabspraksis

Personalemkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til koncernens personale. /

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Løn og gager	65.303	45.845
Pensioner	2.548	1.981
Andre omkostninger til social sikring	1.788	1.326
	69.639	49.152
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	85	69

Aflønning af bestyrelse og direktion	Lønart	2018/19	2017/18
		T.DKK	T.DKK
Bestyrelse			
Preben Kønig, bestyrelsesformand	Bestyrelseshonorar	180	100
Martin Glensbjerg, næstformand	Bestyrelseshonorar	20	-
Peter Reich, bestyrelsesmedlem	Bestyrelseshonorar	40	40
		240	140

Bestyrelsen honoreres med et fast vederlag som fastsættes årligt. Bestyrelsesmedlemmernes aftale om bestyrelseshvervet i ChemoMetec løber et år ad gangen, idet bestyrelsesmedlemmerne årligt er på valg på den ordinære generalforsamling. For bestyrelsesmedlemmerne gælder der ikke særlige opsigelsesvilkår, herunder godtgørelse i forbindelse med udtræden. Der gælder ingen særlige fastholdelses- og fratrædelsesordninger for bestyrelsesmedlemmerne.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personalemkostninger (fortsat)

Aflønning af bestyrelse og direktion	Lønart	2018/19	2017/18
		T.DKK	T.DKK
Direktion			
Michael Eising, CEO	Løn og gager inkl. personalegoder	2.359	2.096
	Bonus	5.000	1.300
		7.359	3.396

Direktionens faste løn fastlægges af bestyrelsen ud fra markedsniveauerne, ChemoMetecs finansielle situation samt direktørens kompetencer, indsats og resultater. Lønnen består af en fast grundløn, som reguleres årligt og en variabel kontantbaseret incitamentsordning. Herudover modtager direktionen sædvanlige ikke-kontante personalegoder.

Fratrædelsesgodtgørelse til direktionen, herunder ved "change of control", er herudover maksimalt til en værdi, der svarer til to års vederlag.

Aflønning af andre ledende medarbejdere, omfattende løn, personalegoder, pension og bonus, udgør DKK 8,5 mio. (2017/18: DKK 6,3 mio.).

2.5 Af- og nedskrivninger

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Af- og nedskrivninger		
Erhvervede patenter og licenser	1.199	1.104
Færdiggjorte udviklingsprojekter	3.786	1.685
Bygninger	574	540
Produktionsanlæg	3.219	1.449
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	2.084	1.010
Tab/gevinst afhændelse	-53	-
	10.809	5.788

Af- og nedskrivninger af færdiggjorte udviklingsprojekter, T.DKK 3.786, indeholder en nedskrivning på T.DKK 742 vedr. SCC-400 - se note 3.1.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Finansielle poster

§ Regnskabspraxis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelser, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på tilgodehavender, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	23	36
Valutakursreguleringer	325	-
	348	36
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	432	468
Renteomkostninger til kreditinstitutter	165	156
Renter finansiell leasing	35	39
Øvrige	84	224
Subtotal renter	716	887
Valutakursreguleringer	-	131
I alt	716	1.018

2.7 Skat

§ Regnskabspraxis

Årets skat, som består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatet med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst med den del, der kan henføres til posteringer henholdsvis direkte på egenkapitalen og i anden totalindkomst. Valutakursreguleringer af udskudt skat indregnes som en del af årets reguleringer af udskudt skat.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat (fortsat)

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

Ved beregning af årets aktuelle skat anvendes de på balancedagen gældende skattesatser og -regler.

Udskudt skat indregnes efter den balanceorienterede gælds metode af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, bortset fra udskudt skat på midlertidige forskelle, der er opstået ved enten første indregning af goodwill eller ved første indregning af en transaktion, der ikke er en virksomhedssammenslutning, og hvor den midlertidige forskel konstateret på tidspunktet for første indregning hverken påvirker det regnskabsmæssige resultat eller den skattepligtige indkomst.

Der indregnes udskudt skat af midlertidige forskelle forbundet med kapitalandele i dattervirksomheder, medmindre moderselskabet har mulighed for at kontrollere, hvornår den udskudte skat realiseres, og det er sandsynligt, at den udskudte skat ikke vil blive udløst som aktuel skat inden for en overskuelig fremtid.

Den udskudte skat opgøres med udgangspunkt i henholdsvis den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv og afvikling af den enkelte forpligtelse.

Udskudt skat måles ved at anvende de skattesatser og -regler i de respektive lande, der – baseret på vedtagne eller i realiteten vedtagne love på balancedagen – forventes at gælde, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser eller -regler indregnes i resultatet, medmindre den udskudte skat kan henføres til transaktioner, der tidligere er indregnet direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst. I sidstnævnte tilfælde indregnes ændringen ligeledes direkte på egenkapitalen henholdsvis i anden totalindkomst.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettigede skattemæssige underskud, indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver til modregning i fremtidige positive skattepligtige indkomster. Det vurderes på hver balancedag, om det er sandsynligt, at der i fremtiden vil blive frembragt tilstrækkelig skattepligtig indkomst til, at det udskudte skatteaktiv vil kunne udnyttes.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat (fortsat)

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	6.884	583
Ændring af udskudt skat	4.877	4.508
Regulering skat tidligere år	105	-4
	11.866	5.087
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	11.866	5.087
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	11.866	5.087
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat	11.816	5.126
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	-55	-25
Regulering af skat tidligere år	105	-14
	11.866	5.087
Effektiv skatteprocent (%)	22	22

2. Driftsresultat (fortsat)

2.8 Resultat pr. aktie

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Årets resultat for aktionærerne i ChemoMetec A/S, T.DKK	41.845	18.215
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-1.844.000	-1.885.750
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	15.558.479	15.516.729
Resultat pr. aktie, DKK	2,69	1,17
Udvandet resultat pr. aktie, DKK	2,69	1,17

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.1 Immaterielle aktiver

§ Regnskabspraksis

Udviklingsprojekter vedrørende produkter og processer, der er klart definerede og identificerbare, indregnes som immaterielle aktiver, hvis det er sandsynligt, at produktet eller processen vil generere fremtidige økonomiske fordele til selskabet, og udviklingsomkostningerne ved det enkelte aktiv kan måles pålideligt.

Øvrige udviklingsomkostninger indregnes som omkostninger i resultatopgørelsen, når omkostningerne afholdes.

Udviklingsprojekter måles ved første indregning til kostpris. Kostprisen for udviklingsprojekter omfatter omkostninger, herunder gager og afskrivninger, der direkte kan henføres til udviklingsprojekterne, og som er nødvendige for at færdiggøre projektet, regnet fra det tidspunkt, hvor udviklingsprojektet første gang opfylder kriterierne for indregning som et aktiv.

Færdiggjorte udviklingsprojekter afskrives lineært over den forventede brugstid når aktivet er klart til dets tiltænkte brug. Afskrivningsperioden udgør sædvanligvis 7 år.

Erhvervede immaterielle rettigheder i form af patenter og licenser måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Løbende omkostninger til vedligeholdelse af patentrettigheder omkostningsføres, mens omkostninger til patentforlængelser aktiveres. Patenter afskrives lineært over den resterende patentperiode, og licenser afskrives over aftaleperioden. Afskrivningsperioden for patenter udgør op til 20 år. Hvis den faktiske brugstid er kortere end henholdsvis restløbetiden og aftaleperioden, afskrives der over den kortere brugstid.

For regnskabsåret 2016/17 og frem indregnes et beløb svarende til de indregnede udviklingsomkostninger efter skat direkte i posten reserve for udviklingsomkostninger under egenkapitalen i moderselskabet. Posten reduceres i takt med, at udviklingsomkostningerne afskrives.

Immaterielle aktiver testes årligt for værdiforringelse og nedskrives til genindvindingsværdi, såfremt den regnskabsmæssige værdi er højere end genindvindingsværdien. Genindvindingsværdien er den højeste af et aktivs nettosalgpris og nutidsværdien af de forventede, fremtidige nettopengestrømme. Et tab ved værdiforringelse indregnes, når den regnskabsmæssige værdi af et aktiv eller dets pengestrømsgenerende enhed overstiger aktivets eller dets pengestrømsgenerende enheds genindvindingsværdi. Nedskrivninger foretages via resultatopgørelsen. /

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

⚠ Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Fastlæggelse af nedskrivningsbehov på immaterielle anlægsaktiver kræver opgørelse af genindvindingsværdier for de pengestrømsfrembringende enheder, hvortil de enkelte immaterielle anlægsaktiver kan tilknyttes. Opgørelsen af genindvindingsværdier fordrer et skøn over forventede fremtidige pengestrømme i de enkelte pengestrømsfrembringende enheder og fastlæggelse af en rimelig diskonteringsfaktor.

Levetiden for selskabets immaterielle aktiver, og dermed afskrivningsperioden, er baseret på ledelsesmæssige skøn, og vurderingen heraf er derfor behæftet med en vis grad af usikkerhed. /

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

	Færdig- gjorte udviklings- projekter	Erhvervede patenter og licenser	Igang- værende udviklings- projekter
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2018	46.035	16.689	33.320
Tilgang	-	1.454	10.457
Overførsler	31.010	-	-31.010
Kostpris 30.06.2019	77.045	18.143	12.767
Afskrivninger 01.07.2018	-44.131	-13.708	-
Årets afskrivninger	-3.039	-1.199	-
Årets nedskrivninger	-747	0	0
Af- og nedskrivninger 30.06.2019	-47.917	-14.907	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019	29.128	3.236	12.767
Kostpris 01.07.2017	46.035	15.022	24.038
Tilgang	-	1.667	9.282
Afgang	-	-	-
Overførsler	-	-	-
Kostpris 30.06.2018	46.035	16.689	33.320
Afskrivninger 01.07.2017	-42.446	-12.601	-
Årets af- og nedskrivninger	-1.685	-1.107	-
Afgang	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2018	-44.131	-13.708	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	1.904	2.981	33.320

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

Af de aktiverede færdiggjorte udviklingsprojekter kan DKK 28,8 mio. henføres til Xcyto-produkter, herunder Xcyto 5 og 10, mens DKK 0,3 mio. kan henføres til NC-250. (2017/18: DKK 1,1 mio. henføres til NC-200 samt NC-250 og DKK 0,8 mio. til SCC-400).

Af de aktiverede igangværende udviklingsprojekter kan DKK 12,8 mio. henføres til Xcyto-produkter og produkter baseret på Xcyto-teknologien, herunder NC-202 og XcytoMatic (2017/18: DKK 33,3 mio. henføres til Xcyto-produkter og produkter baseret på Xcyto-teknologien, herunder Xcyto 5 og 10, NC-202 og XcytoMatic).

Afskrivningsperioden er 7 år fra at aktivet er klar til ibrugtagning. Der er i regnskabsårets løb udgiftsført DKK 1,9 mio. i forsknings- og udviklingsomkostninger (2017/18: 2,0 mio. kr.).

ChemoMetec har en aktiv patentstrategi, der sikrer opretholdelsen og opdatering af de immaterielle rettigheder til den udviklede teknologi. Der investeres løbende betydelige beløb i beskyttelse af disse rettigheder, og pr. 30. juni 2019 er den gennemsnitlige restløbetid på patentrettighederne 10 år (30.06.2018: 11 år).

Nedskrivningstest

I løbet af regnskabsåret har selskabets ledelse vurderet mulighederne for at genindvinde den regnskabsmæssige værdi af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter, der pr. 30. juni 2019 har en værdi på 41.895 t.kr. (30. juni 2018: 35.224 t.kr.), samt erhvervede patenter og licenser, der andrager 3.236 t.kr. pr. 30. juni 2019 (30 juni 2018: 2.981 t.kr.).

Udviklingsprojekterne forløber som forventet, og kundeundersøgelser har bekræftet ledelsens tidligere vurderinger af salgspotentialet for de pågældende produkter.

Selskabets ledelse har foretaget nedskrivningstest af de immaterielle anlægsaktiver og disses bogførte værdi pr. 30. juni 2019, og har i den forbindelse ikke opgjort et nedskrivningsbehov.

I forbindelse med den gennemførte nedskrivningstest har selskabet anvendt en budgetperiode på 5 år og en vægtnet gennemsnitlig kapitalomkostning (WACC) på 7,8%. Inden for markedssegmentet LCF (Life science research, Cellebaseret immunterapi samt farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol), som blandt andet omfatter produkterne NC-200, NC-202, NC-250, NC-3000, Xcyto 5, Xcyto 10 og XcytoMatic, forventes der en årlig omsætningsvækst i budgetperioden på mellem 3 og 25%. Omsætningsvæksten er relateret til Xcyto-instrumenter samt NC-202.

Selskabet foretog i forbindelse med delårsrapporten for 1. halvår 2018/19 en nedskrivning på DKK 0,8 mio. af SCC-400 udviklingsprojektet, hvorefter SCC-400 udviklingsprojektet er indregnet til DKK 0 mio. Nedskrivningen blev foretaget som konsekvens af, af et lavt salg.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver

§ Regnskabspraksis

Grunde og bygninger, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Der afskrives ikke på grunde.

Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen, omkostninger direkte tilknyttet anskaffelsen og omkostninger til klargøring af aktivet indtil det tidspunkt, hvor aktivet er klar til at blive taget i brug. For finansielt leasede aktiver udgør kostprisen den laveste værdi af dagsværdien af aktivet og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse.

Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af materielle aktiver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden. Øvrige låneomkostninger resultatføres.

Afskrivningsgrundlaget er aktivets kostpris fratrukket restværdien. Restværdien er det forventede beløb, som vil kunne opnås ved salg af aktivet i dag efter fradrag af salgsomkostninger, hvis aktivet allerede havde den alder og var i den stand, som aktivet forventes at være i efter afsluttet brugstid. Kostprisen på et samlet aktiv opdeles i mindre bestanddele, der afskrives hver for sig, hvis brugstiden er forskellig.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Bygninger	40 år
Produktionsanlæg	5 år
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	3-5 år

Afskrivningsmetoder, brugstider og restværdier revurderes årligt.

Den regnskabsmæssige værdi af materielle anlægsaktiver vurderes årligt for at afgøre, om der er indikationer af værdiforringelse. Når en sådan indkation er til stede, beregnes aktivets genindvindingsværdi.

Genindvindingsværdien er den højeste af et aktivs nettosalgpris og nutidsværdien af de forventede, fremtidige nettopengestrømme. Et tab ved værdiforringelse indregnes, når den regnskabsmæssige værdi af et aktiv eller dets pengestrømsgenerende enhed overstiger aktivets eller dets pengestrømsgenerende enheds genindvindingsværdi. Nedskrivninger foretages via resultatopgørelsen.

Nedskrivninger på materielle aktiver tilbageføres i det omfang, der er sket ændringer i de forudsætninger og skøn, der førte til nedskrivninger. Nedskrivninger tilbageføres kun i det omfang, aktivets nye regnskabsmæssige værdi ikke overstiger den regnskabsmæssige værdi, aktivet ville have haft efter afskrivninger, såfremt aktivet ikke havde været nedskrevet. |

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

	Grunde og bygninger	Produktionsanlæg og maskiner	Andre anlæg mv.
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2018	21.002	19.323	10.106
Tilgang	81	10.278	4.797
Afgang	-	-	-139
Kostpris 30.06.2019	21.083	29.601	14.764
Afskrivninger 01.07.2018	-1.507	-12.934	-7.052
Årets afskrivninger	-574	-3.219	-2.084
Afgang	-	-	67
Afskrivninger 30.06.2019	-2.081	-16.153	-9.069
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019	19.002	13.448	5.695
Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 0 mio.			
Kostpris 01.07.2017	20.864	15.335	8.719
Tilgang	138	3.988	1.387
Afgang	-	-	-
Kostpris 30.06.2018	21.002	19.323	10.106
Afskrivninger 01.07.2017	-967	-11.485	-6.042
Årets afskrivninger	-540	-1.449	-1.010
Afgang	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2018	-1.507	-12.934	-7.052
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	19.495	6.389	3.054

Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 0,9 mio.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Udskudt skat

§ Regnskabspraksis

Udskat er opgjort som forskellen mellem midlertidige afvigelser mellem regnskabs- og skattemæssige værdier ved en skattesats på 22%.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Udskudt skat 1. juli 2018	4.424	-84
Indregnet i årets resultat	4.877	4.508
Udskudt skat 30.06.2019	9.301	4.424

	Udskudte skatte- aktiver	Udskudte skatte- forpligtelser	Netto
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	546	9.217	8.671
Materielle anlægsaktiver	-	685	685
Kortfristede aktiver	176	121	-55
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser 30. juni 2019	722	10.023	9.301

Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser

Immaterielle anlægsaktiver	531	7.748	7.217
Materielle anlægsaktiver	-	572	572
Kortfristede aktiver	297	93	-204
Fremførbare skattemæssige underskud	3.161	-	-3.161
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser 30. juni 2018	3.989	8.413	4.424

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.4 Varebeholdninger

§ Regnskabspraksis

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealiseringsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen for fremstillede varer, råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Kostprisen for fremstillede varer omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på forkalkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, fabriksbygninger og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til fabriksadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealiseringsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektuere salget.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Råvarer og hjælpematerialer	16.794	11.492
Fremstillede varer	2.723	5.343
	19.517	16.835
Heri indgår indirekte produktionsomkostninger med	552	429
Af den regnskabsmæssige værdi forventes T.DKK 0 at blive realiseret efter mere end 12 måneder.		
Årets nedskrivning af varebeholdninger indregnet i omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	385	308

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Tilgodehavender hos kunder

§ Regnskabspraksis

Tilgodehavender hos kunder måles til amortiseret kostpris, hvilket sædvanligvis svarer til nominal værdi fratrukket forventet kredittab.

Der indregnes et forventet kredittab på tilgodehavender hos kunder på basis af en forventet tabsmodel. De forventede tab er dels baseret på historiske tab og dels på ledelsens forventninger. Forventede tab indregnes straks efter den første indregning af tilgodehavendet. Årets forventede kredittab indregnes i resultatopgørelsen under andre eksterne omkostninger. |

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Tilgodehavender hos kunder, brutto	35.507	18.125
Ændringer i hensættelse til kredittab:		
Hensættelse 1. juli 2018	460	346
Netto tilgang	340	114
Hensættelse 30. juni 2019	800	460
Tilgodehavender hos kunder, netto	34.707	17.665

Den samlede nedskrivning vedrører dubiøse debitorer og enkelte kunder under konkursbehandling eller rekonstruktion. Der anvendes ikke kreditforsikringer, og alle tilgodehavender hos kunder forfalder inden for 1 år.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Tilgodehavender hos kunder (fortsat)

Opgørelse af forventede kredittab:

	Ej forfaldne	Forfaldne med				I alt
		0-90 dage	91 - 180 dage	181 - 365 dage	over 365 dage	
30. juni 2019						
Forventet tabsrate	1%	1%	17%	50%	100%	2%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	18.393	14.719	2.233	58	104	35.507
Forventet kredittab, T.DKK	131	147	389	29	104	800
30. juni 2018						
Forventet tabsrate	1%	1%	39%	50%	100%	3%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	11.182	6.404	356	26	157	18.125
Forventet kredittab, T.DKK	25	125	140	13	157	460

3.6 Hensatte forpligtelser

§ Regnskabspraksis

Hensatte forpligtelser omfatter forventede omkostninger til garantiforpligtelser. Hensatte forpligtelser indregnes, når selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at indfrielsen af forpligtelsen vil medføre et forbrug af selskabets økonomiske ressourcer. Hensatte forpligtelser måles til nettorealisationsværdi. Hvis opfyldelse af forpligtelsen tidsmæssigt forventes at ligge langt ude i fremtiden, måles forpligtelsen til dagsværdi. |

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Garantihensættelser 01.07.2018	287	216
Forbrugt i perioden	-354	-273
Periodens hensættelser	660	344
Garantihensættelser 30.06.2019	593	287

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.7 Leasingforpligtelser

/ § Regnskabspraksis

Leasingforpligtelser vedrørende finansielt leasede aktiver indregnes i balancen som gældsforpligtelser og måles på det tidspunkt, hvor kontrakten indgås, til laveste værdi af dagsværdien af det leasede aktiv og nutidsværdien af de fremtidige leasingydelser. Efter første indregning måles leasingforpligtelserne til amortiseret kostpris. Forskellen mellem nutidsværdien og den nominelle værdi af leasingydelserne indregnes i resultatopgørelsen over kontraktens løbetid som en finansiell omkostning.

Leasingydelser vedrørende operationelle leasingaftaler indregnes lineært i resultatopgørelsen over leasingperioden. /

Operationelle leasingforpligtelser

Der er indgået operationelle leasingkontrakter vedrørende leasing af biler og lejemål. Leasingkontrakterne er uopsigelige i hele leasingperioden, og de samlede minimumslejeudgifter i henhold til de uopsigelige leasingkontrakter fordeler sig således:

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Inden for 1 år fra balancedagen	912	666
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	1.924	1.855
	2.836	2.521
Minimumslejeudgifter indregnet i årets resultat	814	660

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

/ § Regnskabspraksis

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet, reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændringer i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb, udvikling, forbedring og salg mv. af immaterielle og materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i selskabets aktiekapital og omkostninger forbundet hermed, samt optagelse og indfrielse af lån, afdrag på rentebærende gæld, køb af egne aktier og udbetaling af udbytte. Endvidere indregnes pengestrømme vedrørende finansielt leasede aktiver i form af betalte leasingydelser.

Pengestrømme i anden valuta end den funktionelle valuta indregnes i pengestrømsopgørelsen ved at anvende gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser for de enkelte dage. /

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-2.682	-3.521
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-17.042	-3.042
Ændring i andre tilgodehavender	195	-1.430
Ændring i garantiforpligtelser	306	71
Ændring i leverandørgæld	2.686	2.376
Ændring i anden gæld	11.209	2.895
	-5.328	-2.651

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.2 Aktiekapital

Aktiekapitalen, som er fuldt indbetalt, består af 17.402.479 aktier a DKK 1. Ingen aktier har særlige rettigheder, og der er alene en aktieklasser.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Aktiekapital		
Aktiekapital 01.07.2018	17.402	17.402
Ændringer	-	-
Aktiekapital 30.06.2019	17.402	17.402

Egne aktier

	2018/19	2017/18
	STK.	STK.
Egne aktier 01.07.2018	2.039	1.733
Tilgange	110	306
Afgange	-500	-
Egne aktier 30.06.2019	1.649	2.039

Egne aktiers andel af aktiekapitalen

	2018/19	2017/18
Andel af aktiekapitalen 01.07.2018	11,7%	10,0%
Ændringer	-2,2%	1,7%
Andel af aktiekapitalen 30.06.2019	9,5%	11,7%

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.2 Aktiekapital (fortsat)

Bestyrelsen er bemyndiget af generalforsamlingen til at købe selskabets egne aktier op til 20% af selskabskapitalen.

Der er i regnskabsåret 2018/19 gennemført et aktietilbagekøbsprogram på 110.000 stk. aktier i december 2018 til en samlet købspris på DKK 9,9 mio. Herudover er det foretaget et salg af 350.000 stk. aktier i april 2019 til en samlet salgspris på DKK 48,0 mio. og et yderligere salg på 150.000 stk. aktier i juni 2019 til en samlet salgspris på DKK 20,4 mio.

Netto har der i regnskabsåret været en afgang på 390.000 stk. aktier svarende til 2,2% af aktiekapitalen.

Anskaffelses- og afståelsessummer for samt udbytte af egne kapitalandele erhvervet af moderselskabet eller dattervirksomhederne, indregnes i egenkapitalen under overført resultat.

4.3 Udbytte

/ § Regnskabspraksis

Udbytte indregnes ved forslag under egenkapitalen og som en gældsforpligtelse på tidspunktet for vedtagelse på generalforsamlingen.

For regnskabsåret 2018/19 har bestyrelsen foreslået et udbytte på DKK 3 pr. aktie svarende til DKK 47,3 mio., der vil blive udbetalt til aktionærerne efter afholdelse af selskabets ordinære generalforsamling den 10. oktober 2019, forudsat at generalforsamlingen godkender bestyrelsens forslag. Foreslået udbytte er eksklusiv udbytte af egne aktier. /

4.4 Finansielle forpligtelser

/ § Regnskabspraksis

Finansielle gældsforpligtelser indregnes ved lånoptagelse til det modtagne provenu efter fradrag af afholdte transaktionsomkostninger. I efterfølgende perioder måles de finansielle forpligtelser til amortiseret kostpris, svarende til den kapitaliserede værdi ved anvendelse af den effektive rente, så forskellen mellem provenuet og den nominelle værdi indregnes i resultatopgørelsen over låneperioden. /

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.4 Finansielle forpligtelser (fortsat)

Langfristede forpligtelser

Koncernens langfristede forpligtelser omfatter gæld til real- og andre kreditinstitutter samt leasingforpligtelser.

Koncernen har indgået følgende langfristede lån:

	Valuta	Udløb	Rente	Regnskabsmæssig værdi	
				Dagsværdi T.DKK	T.DKK
Realkreditinstitutter	DKK	2035	Fast	17.762	17.762
30.06.2019				17.762	17.762

Gæld til realkreditinstitutter er opsagt til indfrielse pr. 30. september 2019, hvorfor gælden er klassificeret som kortfristet gæld i balancen.

Realkreditinstitutter	DKK	2035	Fast	18.606	19.090
Leasingforpligtelse, maskiner	DKK	2021	Variabel	892	892
30.06.2018				19.498	19.982

Dagsværdien for fastforrentede leasingforpligtelser er opgjort til nutidsværdien af fremtidige afdrag- og rentebetalinger ved anvendelse af den aktuelle rentekurve udledt af aktuelle markedsrenter.

Gældsforpligtelserne fordeles således:

	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Realkreditinstitutter		
Inden for 1 år fra balancedagen	17.762	851
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	-	3.560
Efter 5 år fra balancedagen	-	14.195
	17.762	18.606

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.4 Finansielle forpligtelser (fortsat)

	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Finansielle leasingforpligtelser		
Inden for 1 år fra balancedagen	-	244
Mellem 1 og 5 år fra balancedagen	-	648
Efter fem år fra balancedagen	-	-
	-	892
Gældsforpligtelser i alt	17.762	19.498
Gældsforpligtelserne er indregnet således i balancen:		
Langfristede gældsforpligtelser	-	18.403
Kortfristede gældsforpligtelser	17.762	1.095
	17.762	19.498
Dagsværdi	17.762	19.982
Anden gæld		
Skyldig løn, A-skat, sociale bidrag, feriepenge o.lign.	18.726	8.268
Skyldig moms og afgifter	575	313
Øvrige	812	323
	20.113	8.904

Anden gæld forfalder inden for 1 år. Den regnskabsmæssige værdi af anden gæld svarer til forpligtelsernes dagsværdi.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Kategorier af finansielle instrumenter		
Tilgodehavender hos kunder	34.707	17.665
Andre tilgodehavender	1.320	1.515
Likvide beholdninger	98.195	9.780
Udlån og tilgodehavender	134.222	28.960
Gæld til realkreditinstitutter	17.762	18.606
Finansielle leasingforpligtelser	-	892
Kreditinstitutter	1.033	608
Leverandørgæld	9.707	7.264
Anden gæld	20.113	8.904
Finansielle forpligtelser, der måles til amortiseret kostpris	48.615	36.274

Politik for styring af finansielle risici

ChemoMetec er som følge af sin drift, investeringer og finansiering eksponeret over for markedsrisici i form af ændringer i valutakurser og renteniveau samt kreditrisici og likviditetsrisici. Koncernen opererer med en lav risikoprofil, således at valuta-, rente-, og kreditrisici kun opstår med udgangspunkt i kommercielle forhold. Det er koncernens politik ikke at foretage aktiv spekulation i finansielle risici.

Styringen af ChemoMetecs finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til en af bestyrelsens vedtaget politik og instruks, der fastsætter retningslinjer og rammer for selskabets finansielle transaktioner.

ChemoMetec anvender ikke afledte finansielle instrumenter i sin risikostyring.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici

Koncernens valutarisici afdækkes primært ved at afpasse indbetalinger og udbetalinger i samme valuta. Forskellen mellem indbetalinger og udbetalinger i samme valuta er udtryk for en valutarisiko, som ikke er afdækket. Langt størstedelen af positionerne er i EUR, USD og GBP.

Renterisici

ChemoMetecs renterisici knytter sig til forvaltningen af selskabets likvide midler og finansiering. Overskydende likviditet placeres på indlånskonti hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Finansieringen er optaget i en kombination af både fast- og variabel forrentede lån, jf. note 4.4.

Likviditetsrisici

Det er koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetsstrækket.

Overskydende likviditet placeres på indlåns- eller aftalekonti under hensyntagen til det forventede likviditetsbehov. Placeringen af likviditet sker alene hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Kreditrisici

Koncernens politik for påtagelsen af kreditrisici betyder, at nye kunder i lande udenfor EU og Nordamerika kreditvurderes individuelt. Udviklingen i koncernens debitorer overvåges løbende som en del af finansafdelingens fokusområder.

Der er samlet foretaget nedskrivninger på DKK 0,8 mio. pr. 30. juni 2019 (2017/18: DKK 0,5 mio.). Der er endvidere kun realiseret ikke væsentlige tab i regnskabsåret.

Valutarisici vedrørende indregnede aktiver og forpligtelser

Koncernen har ikke indgået afledte finansielle instrumenter til sikring af indregnede finansielle aktiver og forpligtelser.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

	Likvider og værdi- papirer	Tilgode- havender	Gælds- forpligtelser	Usikret netto- position	Tab før skat v. 10% styrkelse af DKK	Gevinst før skat v. 10% svækkelse af DKK
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
EUR	1.380	9.679	-312	10.747	-1.075	1.075
USD	2.576	23.195	-545	25.226	-2.523	2.523
GBP	100	1.622	-8	1.714	-171	171
30.06.2019	4.056	34.496	-865	37.687	-3.769	3.769
EUR	1.272	7.195	-566	7.901	-790	790
USD	1.854	8.864	-44	10.674	-1.067	1.067
GBP	176	1.322	-14	1.484	-148	148
30.06.2018	3.302	17.381	-624	20.059	-2.005	2.005

Renterisici vedr. finansiering

Koncernen har rentebærende finansielle aktiver og forpligtelser og er som følge heraf udsat for renterisici. Om koncernens finansielle aktiver og finansielle forpligtelser kan angives følgende aftalemæssige rentetilpasnings- eller udløbstidspunkter afhængig af hvilken dato, der falder først, samt hvor stor en andel af de rentebærende aktiver og forpligtelser, der er fastforrentede.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

	Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt				Heraf fast- forrentet	Gennem- snitlig varighed
	Inden for 1 år	Mellem 2 og 5 år	Efter 5 år	I alt		
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	år
Bankindeståender	98.195	-	-	98.195	-	-
Gæld til real- kreditinstitutter	-17.762	-	-	-17.762	-17.762	-
Kreditinstitutter	-1.033	-	-	-1.033	-	-
30.06.2019	79.400	-	-	79.400	-17.762	
Bankindeståender	9.780	-	-	9.780	-	-
Gæld til real- kreditinstitutter	-851	-3.560	-14.195	-18.606	-18.606	19
Kreditinstitutter	-608	-	-	-608	-	1
Leasingforpligtelser	-244	-648	-	-892	-	3
30.06.2018	8.077	-4.208	-14.195	-10.326	-18.606	

Udsving i renteniveauet påvirker alene koncernens variabelt forrentede bankindeståender og -gæld samt realkreditlån. Stigninger eller fald i renteniveauet i forhold til balancedagens renteniveau vurderes ubetydelige i forhold til selskabets finansielle stilling og resultat.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Likviditetsrisiko

Forfaldstidspunkter for finansielle forpligtelser er specificeret nedenfor fordelt på de tidsmæssige intervaller, der anvendes i koncernens likviditetsstyring. De specificerede beløb repræsenterer de beløb, der forfalder til betaling inklusive renter mv.

Koncernen har ingen afledte finansielle instrumenter.

Ikke-afledte finansielle forpligtelser

	Under 6 måneder	Mellem 6 og 12 måneder	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Gæld til realkreditinstitutter	17.762	-	-	-	17.762
Kreditinstitutter	1.033	-	-	-	1.033
Leverandørgæld	9.707	-	-	-	9.707
Anden gæld	17.384	2.730	-	-	20.113
30.06.2019	45.886	2.730	-	-	48.615
Gæld til realkreditinstitutter	426	426	3.560	14.194	18.606
Kreditinstitutter	608	-	-	-	608
Leasingforpligtelser	122	122	648	-	892
Leverandørgæld	7.264	-	-	-	7.264
Anden gæld	7.134	1.770	-	-	8.904
30.06.2018	15.554	2.318	4.208	14.194	36.274

Kreditrisici

Den primære kreditrisiko i koncernen er relateret til tilgodehavender hos kunder. Koncernens kunder er hovedsageligt større selskaber i EU og USA, og koncernen har ikke væsentlige risici vedrørende enkelte kunder eller samarbejdspartnere. Den maksimale kreditrisiko knyttet til tilgodehavender hos kunder svarer til den regnskabsmæssige værdi. Aldersfordeling af selskabets tilgodehavender hos kunder, herunder forventede kredittab fremgår af note 3.5.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.6 Kapitalstruktur

Koncernens ledelse vurderer løbende, om selskabets kapitalstruktur er i overensstemmelse med selskabets og aktionærernes interesser. Det overordnede mål er at sikre en kapitalstruktur, som understøtter en langsigtet økonomisk vækst og samtidig maksimerer afkastet til selskabets interessenter ved en optimering af forholdet mellem egenkapital og gæld. Selskabets overordnede strategi er uændret i forhold til sidste år.

Koncernens kapitalstruktur består af finansielle leasingforpligtelser, gæld til kreditinstitutter og realkredit, likvide beholdninger og egenkapital, herunder aktiekapital, og overført resultat.

Bestyrelsen gennemgår kapitalstrukturen to gange årligt i forbindelse med aflæggelse af halvårsrapporter og årsrapporter. Som en del af denne gennemgang vurderer bestyrelsen kapitalomkostninger og de risici, der er forbundet med de enkelte typer af kapital.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Den finansielle gearing kan pr. balancedagen opgøres således:		
Gæld til realkredit	17.762	18.606
Kreditinstitutter	1.033	608
Finansielle leasingforpligtelser	-	892
Likvide beholdninger	-98.195	-9.780
	-79.400	10.326
Egenkapital	173.341	73.010
Finansiell gearing	-0,5	0,1

Koncernen har ingen specifik målsætning for størrelsen af den finansielle gearing.

Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaf-taler.

Noter

5. Øvrige noter

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens "Nøgletalsvejledning"

Nøgletal	Beregningsformel	Bemærkninger
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	$\frac{\text{EBIT} * 100}{\text{Nettoomsætning}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter.
Afkast af investeret kapital eksklusiv goodwill (%)	$\frac{\text{EBITA} * 100}{\text{Gns. investeret kapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast af den investerede kapital gennem de driftsmæssige aktiviteter.
Egenkapitalforrentning (%)	$\frac{\text{Moterselskabets andel af årets resultat} * 100}{\text{Moterselskabets gns. andel af koncernegenkapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast til moterselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag.
Finansiell gearing	$\frac{\text{Nettorentebærende gæld}}{\text{Egenkapital i alt}}$	Nøgletallet er udtryk for den finansielle gearing forstået som virksomhedens følsomhed overfor udsving i renteniveau mv. En høj finansiell gearing er alt andet lige udtryk for en relativt høj finansiell risiko.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner (fortsat)

Beregning af resultat pr. aktie og resultat pr. aktie, udvandet, er specificeret i afsnit 2.6.

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) er defineret som driftsresultat.

Investeret kapital er defineret som nettoarbejdskapital tillagt den regnskabsmæssige værdi af materielle og immaterielle langfristede aktiver, og fratrukket andre hensatte forpligtelser og langfristede driftsmæssige forpligtelser.

Nettorentebærende gæld er defineret som rentebærende forpligtelser, herunder skyldig selskabsskat, fratrukket rentebærende aktiver, herunder likvide beholdninger og tilgodehavende selskabsskat.

5.2 Pantsætninger

Til sikkerhed for gæld til realkreditinstitutter, DKK 17,8 mio., er der givet pant i grunde og bygninger, der udgør DKK 19,0 mio. pr. 30. juni 2019 (2017/18: DKK 18,6 mio. / DKK 19,5 mio.).

Til sikkerhed for gæld til kreditinstitutter, der udgør DKK 1,0 mio. pr. 30. juni 2019, er der givet virksomhedspant i moterselskabet, (2017/18: DKK 0,6 mio.).

5.3 Eventualforpligtelser

Koncernen er ikke bekendt med krav eller trusler om krav mod koncernen pr. balancedagen.

5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Lovpligtig revision	275	270
Andre ydelser	257	33
	532	303

Andre ydelser består af honorarer til Deloitte, herunder honorarer for erklæringer uden sikkerhed og aftalte arbejdshandlinger.

Noter

5. Øvrige noter (fortsat)

5.5 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse

Nærtstående parter med betydelig indflydelse omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af aktiekapitalen:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj 31%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Koncernen har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøgle- personer i ledelsen	Andre nært- stående parter	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2018/19			
Køb af tjenesteydelser	45	-	45
Gældsposter pr. 30. juni 2019	5.000	-	5.000
2017/18			
Køb af tjenesteydelser	71	-	71
Gældsposter pr. 30. juni 2018	1.300	-	1.300

Vederlag m.v. til nærtstående parter fremgår af note 2.4.

Koncernen har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter, udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.6 Begivenheder efter balancedagen

Der ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten.

5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Bestyrelsen har på bestyrelsesmødet den 17. september 2019 godkendt nærværende årsrapport til offentliggørelse.

Årsrapporten forelægges ChemoMetec A/S' aktionærer til godkendelse på den ordinære generalforsamling den 10. oktober 2019.

Moderselskabsregnskab 2018/19

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraxis generelt

- 1.1 Referenceramme*
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen*
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag*
- 1.6 Koncernregnskabet*
- 1.7 Konsolideringsprincipper*
- 1.8 Omregning af fremmed valuta*

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger*
- 2.2 Nettoomsætning*
- 2.3 Andre eksterne omkostninger*
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Af- og nedskrivninger*
- 2.6 Finansielle poster
- 2.7 Skat
- 2.8 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver*
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Udskudt skat*
- 3.4 Varebeholdninger*
- 3.5 Tilgodehavender hos kunder*
- 3.6 Hensatte forpligtelser*
- 3.7 Leasingforpligtelser*
- 3.8 Kapitalandele

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital*
- 4.3 Udbytte*
- 4.4 Finansielle forpligtelser*
- 4.5 Finansielle instrumenter og risici mv.*
- 4.6 Kapitalstruktur*

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner*
- 5.2 Pantsætninger og sikkerhedsstillelser*
- 5.3 Eventualforpligtelser*
- 5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor*
- 5.5 Nærtstående parter
- 5.6 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse*
- 5.7 Begivenheder efter balancedagen*

* Der henvises til den tilsvarende note i koncernregnskabet

Totalindkomstopgørelse

	Note	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	175.513	112.687
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		8.740	7.046
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-2.682	-3.521
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-22.334	-16.451
Bruttoresultat		159.237	99.761
Andre eksterne omkostninger	2.3	-37.194	-31.177
Personaleomkostninger	2.4	-57.519	-38.753
Af- og nedskrivninger	2.5	-10.664	-5.701
Resultat af primær drift (EBIT)		53.860	24.130
Andre finansielle indtægter	2.6	273	84
Finansielle omkostninger	2.6	-712	-1.138
Resultat før skat		53.421	23.076
Skat af årets resultat	2.7	-11.742	-5.048
Årets resultat		41.679	18.028
Anden totalindkomst			
Valutakursregulering af udenlandske virksomheder		4	-3
Anden totalindkomst		4	-3
Totalindkomst		41.683	18.025
Forslag til disponering			
Overført til næste år		41.683	18.025
		41.683	18.025
	2.8		
Resultat pr. aktie		2,68	1,16
Udvandet resultat pr. aktie		2,68	1,16

Balance pr. 30. juni 2019

Aktiver	Note	2018/19	2017/18
		T.DKK	T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		29.128	1.904
Erhvervede patenter og licenser		3.236	2.981
Igangværende udviklingsprojekter		12.767	33.320
Immaterielle aktiver	3.1	45.131	38.205
Grunde og bygninger		19.002	19.495
Produktionsanlæg og maskiner		13.448	6.389
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		5.442	2.736
Materielle aktiver	3.2	37.892	28.620
Kapitalandele i dattervirksomheder	3.8	387	383
Finansielle aktiver		387	383
Langfristede aktiver		83.410	67.208
Varebeholdninger	3.5	19.517	16.835
Tilgodehavender hos kunder	3.6	34.707	17.665
Tilgodehavende hos dattervirksomheder		1.844	1.518
Andre tilgodehavender		1.217	1.504
Selskabsskat		-	470
Periodeafgrænsningsposter		1.089	601
Tilgodehavender		38.857	21.758
Likvide beholdninger		95.517	7.644
Kortfristede aktiver		153.891	46.237
Aktiver		237.301	113.445

Passiver	Note	2018/19	2017/18
		T.DKK	T.DKK
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Reserve for valutakursreguleringer		11	7
Reserve for udviklingsomkostninger		23.520	13.838
Overført resultat		84.712	41.493
Foreslået udbytte	4.3	47.260	-
Egenkapital		172.905	72.740
Udskudt skat	3.3	9.301	4.424
Andre hensatte forpligtelser	3.5	593	287
Gæld til realkreditinstitutter		-	17.755
Leasinggæld		-	648
Langfristede forpligtelser	4.4	9.894	23.114
Kortfristet del af langfristet gæld	4.4	17.762	1.095
Kreditinstitutter	4.4	1.033	608
Leverandørgæld		9.562	7.200
Gæld til dattervirksomheder		277	293
Selskabsskat		6.365	-
Anden gæld	4.4	19.503	8.395
Kortfristede forpligtelser		54.502	17.591
Forpligtelser		64.396	40.705
Passiver		237.301	113.445
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.7		

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Reserve for udviklings- omkostninger	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2018	17.402	7	13.838	41.493	-	72.740
Årets resultat	-	-	-	-5.581	47.260	41.679
Aktiverede udvik- lingsomkostninger	-	-	8.018	-8.018	-	-
Valutakursreguleringer	-	4	-	-	-	4
Totalindkomst	-	4	8.018	-13.599	47.260	41.683
Transaktioner egne aktier	-	-	-	58.482	-	58.482
Egenkapital 30.06.2019	17.402	11	21.856	86.376	47.260	172.905

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Reserve for udviklings- omkostninger	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2017	17.402	10	5.794	41.080	-	64.286
Årets resultat	-	-	-	18.028	-	18.028
Aktiverede udvik- lingsomkostninger	-	-	8.044	-8.044	-	-
Valutakursreguleringer	-	-3	-	-	-	-3
Totalindkomst	-	-3	8.044	9.984	-	18.025
Transaktioner egne aktier	-	-	-	-9.571	-	-9.571
Egenkapital 30.06.2018	17.402	7	13.838	41.493	-	72.740

Pengestrømsopgørelse

	Note	2018/19 T.DKK	2017/18 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		53.860	24.130
Af- og nedskrivninger		10.664	5.701
Modtagne finansielle indtægter		88	84
Betalte finansielle omkostninger		-712	-742
Betaling af indkomstskat		-514	-1.198
Ændring i driftskapital	4.1	-5.759	-3.352
Pengestrømme vedrørende drift		57.627	24.623
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-15.081	-5.344
Salg af materielle anlægsaktiver		72	-
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-11.911	-10.949
Pengestrømme vedrørende investeringer		-26.920	-16.293
Afdrag på leasinggæld		-892	-392
Afdrag på gæld til realkreditinstitutter		-844	-808
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter		1.033	2.844
Transaktioner egne aktier		58.482	-9.571
Pengestrømme vedrørende finansiering		57.779	-7.927
Ændring i likvider		88.486	403
Likvider 01.07.2018		7.036	6.873
Valutakursregulering likvider		-5	-240
Likvider 30.06.2019		95.517	7.036
Likvider indregnes således:			
Likvide beholdninger		95.517	7.644
Kreditinstitutter		-	-608
Likvider 30.06.2019		95.517	7.036

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personalemkostninger

§ Regnskabspraksis

Personalemkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til selskabets personale. /

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Løn og gager	54.785	36.599
Pensioner	2.438	1.948
Andre omkostninger til social sikring	296	206
	57.519	38.753
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	62	55

Aflønning af bestyrelse og direktion	Lønart	2018/19	2017/18
		T.DKK	T.DKK
Bestyrelse			
Preben Kønig, bestyrelsesformand	Bestyrelseshonorar	180	100
Martin Glensbjerg, næstformand	Bestyrelseshonorar	20	-
Peter Reich, bestyrelsesmedlem	Bestyrelseshonorar	40	40
		240	140

Bestyrelsen honoreres med et fast vederlag som fastsættes årligt. Bestyrelsesmedlemmernes aftale om bestyrelseshvervet i ChemoMetec løber et år ad gangen, idet bestyrelsesmedlemmerne årligt er på valg på den ordinære generalforsamling. For bestyrelsesmedlemmerne gælder der ikke særlige opsigelsesvilkår, herunder godtgørelse i forbindelse med udtræden. Der gælder ingen særlige fastholdelses- og fratrædelsesordninger for bestyrelsesmedlemmerne.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personalemkostninger (fortsat)

Aflønning af bestyrelse og direktion	Lønart	2018/19	2017/18
		T.DKK	T.DKK
Direktion			
Michael Eising, CEO	Løn og gager incl. personalegoder	2.359	2.096
	Bonus	5.000	1.300
		7.359	3.396

Direktionens faste løn fastlægges af bestyrelsen ud fra markedsniveauerne, ChemoMetecs finansielle situation samt direktørens kompetencer, indsats og resultater. Lønnen består af en fast grundløn, som reguleres årligt og en variabel kontantbaseret incitamentsordning. Herudover modtager direktionen sædvanlige ikke-kontante personalegoder.

Fratrædelsesgodtgørelse til direktionen, herunder ved "change of control", er herudover maksimalt til en værdi, der svarer til to års vederlag.

Aflønning af andre ledende medarbejdere, omfattende løn, personalegoder, pension og bonus, udgør DKK 8,5 mio. (2017/18: DKK 6,3 mio.).

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Finansielle poster

/ § Regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelser, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på værdipapirer, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta. /

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	88	84
Valutakursreguleringer	185	-
	273	84
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	432	468
Renteomkostninger til kreditinstitutter	165	156
Renter finansiell leasing	35	39
Øvrige	80	235
Subtotal renter	712	898
Valutakursreguleringer	-	240
I alt	712	1.138

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat

/ § Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 2.6. /

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	6.865	544
Årets regulering af udskudt skat	4.877	4.508
Regulering vedr. tidligere år	-	-4
	11.742	5.048
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	11.742	5.048
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	11.742	5.048
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat	11.753	5.077
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	-11	-25
Regulering af skat tidligere år	-	-4
	11.742	5.048
Effektiv skatteprocent (%)	22	22

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.8 Resultat pr. aktie

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Årets resultat for aktionærene i ChemoMetec A/S, T.DKK	41.679	18.028
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-1.844.000	-1.885.750
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	15.558.479	15.516.729
Resultat pr. aktie, DKK	2,68	1,16
Udvandet resultat pr. aktie, DKK	2,68	1,16

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.2 Materielle aktiver

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 3.2.

	Grunde og bygninger	Produktionsanlæg og maskiner	Andre anlæg mv.
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2018	21.002	19.323	9.680
Tilgang	81	10.278	4.722
Afgang	-	-	-139
Kostpris 30.06.2019	21.083	29.601	14.263
Afskrivninger 01.07.2018	-1.507	-12.934	-6.944
Årets afskrivninger	-574	-3.219	-1.944
Afgang	-	-	67
Afskrivninger 30.06.2019	-2.081	-16.153	-8.821
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019	19.002	13.448	5.442
Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 0 mio.			
Kostpris 01.07.2017	20.864	15.335	8.462
Tilgang	138	3.988	1.218
Afgang til kostpris	-	-	-
Kostpris 30.06.2018	21.002	19.323	9.680
Afskrivninger 01.07.2017	-967	-11.485	-6.024
Årets afskrivninger	-540	-1.449	-920
Afgang	-	-	-
Afskrivninger 30.06.2018	-1.507	-12.934	-6.944
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2018	19.495	6.389	2.736
Af produktionsanlæg og maskiner udgør finansielt leasede aktiver en bogført værdi på DKK 0,9 mio.			

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.8 Kapitalandele i dattervirksomheder

§ Regnskabspraksis

Kapitalandele i dattervirksomheder måles til kostpris i moderselskabets årsregnskab.

Hvis kostprisen overstiger kapitalandelens genindvindingsværdi, nedskrives til denne lavere værdi. Hvis der udloddes mere i udbytte, end der samlet set er indtjent i virksomheden siden moderselskabets erhvervelse af kapitalandelene, anses dette som en indikation på værdiforringelse, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor.

Ved salg af kapitalandele i dattervirksomheder opgøres fortjeneste eller tab som forskellen mellem den regnskabsmæssige værdi af de solgte kapitalandele og dagsværdien af salgsprovenu.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2018	383	376
Valutakursreguleringer	4	7
Tilgang ved køb af kapitalandele	-	-
Kostpris 30.06.2019	387	383
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019	387	383

	Hjemsted	Ejerandel		Andel af stemmerettigheder	
		30.06.19	30.06.18	30.06.19	30.06.18
Dattervirksomheder består af følgende:					
ChemoMetec Inc.	USA	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec GmbH	Tyskland	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec SAS	Frankrig	100%	100%	100%	100%

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 4.1.

	2018/19	2017/18
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-2.682	-3.521
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-17.042	-3.042
Ændring i andre tilgodehavender	287	-1.494
Ændring i mellemregninger med datterselskaber	-342	-554
Ændring i garantiforpligtelser	306	71
Ændring i leverandørgæld	2.606	2.472
Ændring i anden gæld	11.108	2.716
	-5.759	-3.352

Noter

5. Øvrige noter

5.5 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj, Danmark 31%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Selskabet har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøglepersoner i ledelsen	Datter- selskaber	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2018/19			
Køb af tjenesteydelser og management fee	0	15.694	15.694
Renteindtægter	-	76	76
Renteomkostninger	-	12	12
Gældsposter pr. 30. juni 2019	5.000	-	5.000
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	1.567	1.567
2017/18			
Køb af tjenesteydelser og management fee	71	13.037	13.108
Renteindtægter	-	12	12
Renteomkostninger	-	48	48
Gældsposter pr. 30. juni 2018	1.300	-	1.300
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	1.225	1.225

Vederlag m.v. til nærtstående parter fremgår af note 2.4.

Selskabet har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmessige vilkår.



chemometec

ChemoMetec A/S

Gydevang 43
3450 Allerød
Danmark

Telefon (+45) 48 13 10 20
www.chemometec.com
contact@chemometec.com

CVR-nr. 19 82 81 31